深圳市方直科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-003

| 投资者关系 | ■特定对象调研 □分析师会议 | | | |
|---------------|---|----------------------------------|--|--|
| 活动类别 | □媒体采访 □业绩说明会 | | | |
| | □新闻发布会 □路演活动 | | | |
| | □现场参观 | | | |
| | □其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u> | | | |
| 参与单位名称 及人员姓名 | 国盛证券 阮文佳、华安证券 喻明、信达澳亚 李博、诺辉投资 李志勇、亚太汇金 滕涛、蓝海基金 张俊、西波银行 林木胜、哲博 | | | |
| 时间 | 2024年12月10日 | | | |
| 地点 | 深圳市南山区大新路 198 号创新大厦 B 栋 9 楼会议室 | | | |
| 上市公司接待人员姓名 | 副总经理兼董事会秘书李枫女士、副总经理兼技术总监卢庆华先生 | | | |
| | 会议交流主要内容如下: | | | |
| | Q: 在人工智能+教育领域,公司有哪些创新的教育产品或解决方案? | | | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | A: 方直科技创业之初,主要从事出版业务,在不 | 断的积累中看到了 | | |
| | 未来电子出版物和多媒体教育软件的曙光,全面转型教 | [育数字化出版。在 | | |
| | 保持教育严谨性的同时,研发同步教学软件,解决语言学习问题,提升教 | | | |
| | 学效率,目前已经获得了7000多万师生的使用和认可 | 。方直科技一直在 | | |
| | 不断的创新,比如产品的形式从 PC 端到移动端(同步 | 学)APP、(小学 | | |
| | 英语点读) 小程序, 再到智能教育产品等, 为了解决孩 | 英语点读)小程序,再到智能教育产品等,为了解决孩子们的学习效率问 | | |
| | 题,方直科技随着互联网时代的发展不断进行技术创新及产品创新。 | | | |
| | 方直科技正积极促进信息技术和智能技术与教育教学的紧密结合,并 | | | |
| | 专注于"人工智能+教育数字化"的战略布局。方直科技 2018 年成立了全资 | | | |
| | 子公司木愚科技,利用虚拟数字技术和先进的人工智能算法,深入探索人 | | | |
| | 工智能在教育教学中的融合应用,全面覆盖教学和学习 | 等多个环节。为进 | | |

一步推进数字世界的构建与服务。方直科技将继续保持创新精神,推动人工智能技术在教育领域的深入应用,为教育服务模式变革贡献力量,实现教育的数字化转型。

Q: 公司智能教育产品主要应用领域有哪些?

A:公司智能教育产品及服务主要应用于高等教育、职业教育、金融、宣传、文旅以及知识传播等领域的业务市场。

"AI 数字化课程生产系统"以其前沿的人工智能技术和安全可控的操作机制,正成为推动教育数字化变革的关键力量。这款产品运用深度学习的生成式智能化技术,对课程进行多维度数字要素解析,构建了一个全面、高效的智能课程数字化体系。可为学校提供便捷、高效的课程制作工具;满足大型企业在员工培训方面的需求,提升员工的专业技能和综合素质;支持政府或社会组织进行公共服务的教育宣传,提高公众对公共服务的认知度等领域。

在 AIGC 快速发展的时代背景下,公司面向职业院校设计的 AIGC 实训解决方案旨在帮助职业院校培养出具备前沿技术能力和创新思维的复合型人才,以满足市场需求和行业发展的需求。AIGC 实训解决方案可以作为校企合作的桥梁和纽带,通过模拟企业实际工作环境和任务,让学生在实践中学习和成长,强化实践能力和职业素养。

Q: 方直科技的产品或方案如何帮助提升教育质量和学习效果?

A: 在基础教育领域,方直科技通过人工智能技术的应用,实现对学生学习情况的深度分析和个性化学习路径的定制。公司的系统能够根据学生的学习行为和成绩数据,提供个性化的学习资源和推荐,因材施教,极大地激发学生的学习兴趣,提高学习效率。同时为教师提供了一个强大的工具,使他们能够更准确地把握每个学生的学习进展,并据此提供更有针对性的教学指导。

在职业教育领域,公司"AI+"产业实训为学生提供了一个实际操作的环境,对于培养学生的实践能力和创新思维至关重要。通过这个平台,

学生能够在模拟真实工作场景中学习和实践,从而增强他们的职业技能和 创新能力,为未来的职场竞争打下坚实的基础。

公司将持续投入研发资源,不断强化人工智能技术在教育领域的应用,并致力于开发下一代智能教育软硬件产品。公司目标是实现人工智能技术在教育领域的更广泛应用,推动教育模式的创新,最终实现教育质量和学习效果的全面提升。通过这些努力,方直科技致力于为教育事业的发展贡献我们的力量。

Q: 请介绍一下公司智能教育产品的销售模式。

A: 公司以服务教育为中心,集研发、设计、销售于一体的业务模式保证了产品设计与市场需求的紧密联系。公司智能教育产品采用以渠道销售为主,直销为辅的销售模式。集中优势资源,重点提升渠道建设与数字化营销。通过标准化流程和对外合作机制的优化,深化与拓展与外部企业的新型营销模式,共同探索更广阔的市场机遇。围绕渠道建设,量身定制独具特色的产品和服务方案,助力市场拓展和深度下沉,为业务增长提供坚实支撑。

公司严格按照《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。

欢迎关注公司微信公众号"方直科技"(ID:kingsunedu)了解更多公司动态。同时,欢迎拨打公司投资者关系热线电话:0755-86336966。

| 附件清单 | 无 |
|------|-------------|
| 日期 | 2024年12月10日 |