

证券代码：002990

证券简称：盛视科技

盛视科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（参加投资者集体接待日活动）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
活动参与人员	通过全景网参与“沟通促信任，质量增信心，助力传递上市公司价值”——2024年度深圳辖区上市公司集体接待日活动的投资者
时间	2024年12月12日15:40-17:00
地点	公司通过“全景路演”网站（ https://rs.p5w.net ），采用网络远程的方式召开
上市公司接待人员姓名	董事、总经理蒋冰 独立董事曹玮 副总经理、财务总监龚涛 副总经理、董事会秘书秦操
交流内容及具体问答记录	<p>公司就投资者在本次活动中提出的问题进行了回复：</p> <p>1.鉴于公司目前的经营状况和行业发展趋势，盛视科技未来的增长潜力如何？</p> <p>您好！公司未来增长驱动主要体现在以下几个方面：（1）政策加持。近日，九部门联合发布了《关于智慧口岸建设的指导意见》，对新时期智慧口岸建设提出了更高的要求，为分阶段建成以口岸设施设备智能化、运行管理数字化、协同监</p>

管精准化、综合服务泛在化、区域合作机制化为主要特征的国际一流现代化口岸制定了明确的时间规划和清晰的建设方案，指导意见的颁布对智慧口岸行业的发展具有重要意义。

(2) 技术驱动。公司持续加大研发投入，在人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术领域具有深厚的积累，可为各行业提供“AI+行业”解决方案，新技术、新应用、新产业不断涌现，且不断取得新的突破和进步，推动行业技术和产品的迭代更新和持续升级，并向更多应用场景渗透，有效促进了各行各业的变革和转型，催生出更多智慧系统应用和新的市场需求，推动行业持续稳定发展。(3) 海外市场和口岸外延业务的拓展。公司将海外市场、口岸外延领域海关特殊监管区（如综保区等）业务作为公司近两年来重点跟进的市场，经过前期的耕耘和积累，上述业务有望成为公司新的业务增长点。(4) 外延式发展战略的推进。公司在巩固智慧口岸主营业务的同时，持续推进“AI+行业”应用，并秉持协同主业、稳健推进、风险可控的原则，推进外延式发展战略，通过投资、并购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。相关事项具有不确定性，如达到披露标准，公司将及时披露。

谢谢！

2.盛视科技的主要业务包括哪些领域？公司在这些领域中的市场地位如何？

您好！公司目前专业提供智慧口岸查验系统整体解决方案及其智能产品，包括航空口岸、陆路口岸、水运口岸，业务涵盖边检和海关（含原检验检疫）等出入境旅客、货物及交通运输工具的智能通关查验和智能监管等。公司作为智慧口岸的先行者，提出智慧口岸理念并付诸实践，成功将人工智能等新一代信息技术应用于口岸领域，首创了多项口岸智能查验产品，开创了口岸旅客查验、车辆查验及卫生检疫等

领域智能查验的先河，公司在智慧口岸领域深耕二十余年，在该领域具有较高的品牌知名度和显著的市场地位，是国内领先的智慧口岸查验系统整体解决方案提供商。

基于在智慧口岸领域的技术积累，公司已将业务拓展至智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理、智慧校园、智慧消防等其他应用领域。谢谢！

3.盛视科技在智能交通及其他领域的业务拓展情况如何？这些新领域的发展前景如何？

您好！公司在巩固智慧口岸业务优势的同时，推进其他“AI+行业”应用，并取得了一定突破，业务占比有一定提升，如特殊监管区（如综保区等）业务，该业务作为公司近两年来重点跟进的市场，2024年上半年，公司成功交付北京中关村综合保税区海关信息化建设项目、扬州综保区跨境电商监管中心信息化建设项目，经过前期的耕耘和积累，海关特殊监管区业务有望成为公司新的业务增长点。此外，智能交通业务方面，搭载多国车牌识别算法，已同时支持30多个国家或地区的各类车牌识别，智能管理终端、特殊车辆监管、人员行为监管等产品已经在塞尔维亚、孟加拉等多个国家落地应用，为海外市场拓展奠定了坚实基础。谢谢！

4.贵公司在类脑智能领域有何布局？

您好！公司参股的宁波时识科技有限公司专业从事类脑芯片、类脑智能传感器、类脑智能应用与解决方案的设计与开发。谢谢！

5.请问贵公司在鸿蒙生态有何布局？

您好！公司鸿蒙生态布局涵盖口岸查验及智慧系统应用的系列产品，主要集中在边/端计算、物联接入、移动查验等环节。谢谢！

6.请问贵公司在人工智能芯片领域有什么布局？

您好！公司参股的苏州亿铸智能科技有限公司是一家将

新型存储器 ReRAM 及存算一体创新计算架构相结合，面向数据中心、云计算、中心侧服务器、自动驾驶及边缘计算等场景的大算力 AI 芯片公司。谢谢！

7.公司在人形机器人及低空、AI 技术方面的储备及优势有哪些？

您好！（1）公司人形机器人的研发目前主要集中在具身智能的感知交互、协作控制、运动决策等方向的研究，在口岸查验场景的应用可行性、落地性研究。（2）公司推出的智慧系统具有广阔的行业普适性，公司将加大在低空经济领域的市场推广。（3）公司高度重视研发创新，在深圳、武汉两地分别设立了研发中心，公司经广东省科技厅认定为广东省智慧口岸工程技术研究中心，被深圳市科技创新委员会认定为深圳市图像智能分析工程技术研究中心，并获批设立博士后创新实践基地。公司拥有人工智能算法研发、智能视觉算法研发、嵌入式研发、结构工艺设计等各类人才，研发人员占公司总人数的比例近 50%，近三年平均研发投入占营业收入比例超 10%，为公司保持核心技术优势提供有力保障。公司深刻理解客户需求，并对人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术在具体场景的应用高度敏感，为公司持续推出满足客户需求的高性能的具有较强竞争力的智能产品和方案，保持行业领先地位提供了有力保障。谢谢！

8.您好！今年出海有没有进展呢？具体能不能解释一下吗？

您好！近两年来公司将海外业务作为重要布局方向。公司积极参与境内外多个展会和论坛，拓展营销渠道。目前公司已在阿联酋、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦、越南等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在

阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目、在科特迪瓦签订智慧海关项目、在越南签订智慧园区项目等，部分项目已完成交付，另有多个国家的项目在跟进中，海外市场的品牌影响力持续增强。谢谢！

9.您好！应收账款那么高，今年能不能原来计提能不能冲回款项呢？谢谢了

您好！公司的客户主要是政府单位、国有企业等，信用度高，回款风险较小。为加强应收款的催收，公司有设立回款专项小组，和客户保持紧密沟通，跟进回款情况。随着近期出台的关于地方政府化债和解决拖欠企业账款问题相关政策的出台和落地，预计回款情况将加速向好，公司后续如收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。具体影响数据暂无法准确估计，以公司届时披露的定期报告为准。谢谢！

10.下半年应收账款进度理想吗？董事长一股独大严重拖累公司发展后期有什么应对方法

您好！为加强应收款的催收，公司有设立回款专项小组，和客户保持紧密沟通，跟进回款情况。随着近期关于地方政府化债和解决拖欠企业账款问题相关政策的出台和落地，预计回款情况将加速向好，公司如后续收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。具体影响数据暂无法准确预估，以公司届时披露的定期报告为准。

公司会根据业务和长期发展需要等各项因素综合考虑是否引入战略投资者。谢谢！

11.公司有参与全球智慧物流枢纽杭州项目吗

您好！公司有参与杭州机场航站楼、杭州机场国际货站信息化相关的项目。谢谢！

12.和华为合作的有 AI 项目吗？

您好！公司与华为已建立战略合作关系，在产品 and 解决

方案开发、市场推广、项目拓展、生态构建等开展全面深入合作，合作领域包括口岸、交通、机场、港口、园区等场景，为用户提供高质量的“AI+行业”解决方案。谢谢！

13.请问贵公司和华为有合作吗？

您好！公司与华为已建立战略合作关系，在产品和解决方案开发、市场推广、项目拓展、生态构建等开展全面深入合作，合作领域包括口岸、交通、机场、港口、园区等场景，为用户提供高质量的“AI+行业”解决方案。谢谢！

14.上市公司股东数量披露在季报年报中属于强制披露内容。有的上市公司突然在平时月份披露几次股东数，当中小投资者电话问讯下一个月份的股东数量时，董秘却回答不是强制披露的月份。这么随意披露关键的信息，不应该吧？

您好！股东数量属于定期报告披露事项，公司严格按照有关法律法规的规定和要求履行信息披露义务。如需查询公司定期报告外其他时点的股东人数，您可以发送本人有效证件及持股证明扫描件至公司邮箱 investor@maxvision.com.cn 进行查询。谢谢！

15.当前复杂多变的国际形势，对公司海外拓展是否带来冲击？公司如何应对？

您好！目前国际政治经济形势复杂严峻，给全球经济发展带来了很大不确定性的影响，未来国际国内宏观经济走势、市场需求变化等，会对所处行业的景气程度、公司海外业务拓展产生一定影响。公司将持续跟踪国际政治经济形势并准备应对方案，持续提升公司技术和产品的核心竞争力，保持与客户的有效沟通，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢！

16.公司股价自上市后一路疲软，公司有没有市值管理策略？

您好！公司高度重视建立以提高公司质量为基础，提升

公司投资价值 and 股东回报能力的市值管理机制，公司诚实守信、规范运作、专注主业、稳健经营，以新质生产力的培育和运用，推动经营水平和发展质量提升。公司将始终围绕推动公司发展的目标，稳步推进各项业务，不断提升公司的核心竞争力，同时推进外延式发展战略，通过投资、并购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局，努力以良好的业绩回报广大投资者。谢谢！

17.盛视科技的商业模式主要依靠哪些驱动力？这些驱动力是否可持续？

您好！作为国内智慧口岸领域领先企业，政策加持、技术进步等驱动为智慧口岸行业的发展提供了强劲动力：（1）九部门联合发布了《关于智慧口岸建设的指导意见》，对新时期智慧口岸建设提出了更高的要求，为分阶段建成以口岸设施设备智能化、运行管理数字化、协同监管精准化、综合服务泛在化、区域合作机制化为主要特征的国际一流现代化口岸制定了明确的时间规划和清晰的建设方案，指导意见的颁布对智慧口岸行业的发展具有重要意义。（2）公司持续加大研发投入，在人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术领域具有深厚的积累，可为各行业提供“AI+行业”解决方案，新技术、新应用、新产业不断涌现，且不断取得新的突破和进步，推动行业技术和产品的迭代更新和持续升级，并向更多应用场景渗透，有效促进了各行各业的变革和转型，催生出更多智慧系统应用和新的市场需求，推动行业持续稳定发展。谢谢！

18.董秘：董事长上市之前的原始股股票解禁了没有，董事长的原始股什么时候可以减持？减持的时候需要监管部门审批吗？如果不可以减持是什么原因导致的？招股书清楚写着三年后第一年解禁总量的 10，第二年解禁总量的 20，请细

说明情况。

您好！公司董事长所持首次公开发行前的股票三年的禁售期已于 2023 年 5 月届满，出于对公司未来发展的信心，公司董事长所持公司股票一直没有减持。公司大股东如有股份减持计划将严格按照监管要求进行预披露。谢谢！

19.蒋冰，你上市之前的原始股股票解禁了没有，什么时候可以减持？卖的时候需要监管部门审批吗？如果可以减持你会发公告吗？如果不可以减持是什么原因导致的。

您好！本人通过公司员工持股平台持有公司首次公开发行前股票，如有减持计划，将严格按照监管要求进行预披露。谢谢！

20.贵公司在华为昇思 AI 方面有布局吗？

您好！公司与华为合作，基于昇腾 AI 生态发布了无感考勤、智慧城管、智慧工地等场景的解决方案。若有项目达到披露标准，将及时进行披露。谢谢！

21.公司在智慧口岸领域的业务发展情况如何？这一领域对公司的整体业绩有何贡献？

您好！作为国内智慧口岸领域领先企业，政策加持、技术进步等驱动为智慧口岸行业的发展提供了强劲动力。截至目前，智慧口岸业务为公司 AI 技术主要应用场景和主要收入来源，基于在智慧口岸领域的技术积累，公司已将业务拓展至智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理、智慧校园、智慧消防等其他应用领域。谢谢！

22.盛视科技在 2024 年第三季度的毛利率和净利率有何变化？这些变化反映了公司哪些经营策略的调整？

您好！公司 2024 年第三季度的毛利率为 40.52%，净利率为 12.06%；2023 年第三季度的毛利率为 39.15%，净利率为 14.85%。公司在产品方面进行了产品优化与升级，提高了产品的附加值，同时实施有效的成本控制策略，优化生产流程、降低采

购成本、提高生产效率，从而推动了毛利率上升。此外，研发投入和大额资产减值对净利润造成一定影响。公司将加强应收款的催收。随着近期关于地方政府化债和解决拖欠企业账款问题相关政策的出台和落地，预计回款情况将加速向好，公司如后续收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。具体影响数据暂无法准确预估，以公司届时披露的定期报告为准。谢谢！

23.公司应收账款占最新年报归母净利润的比例达到多少？这对公司的现金流和财务健康有何影响？

您好！近几年来公司业务回款延迟，导致应收账款的规模较大，对公司业绩造成了较大影响。为加强应收款的催收，公司有设立回款专项小组，和客户保持紧密沟通，跟进回款情况。随着近期出台的关于地方政府化债和解决拖欠企业账款问题相关政策的出台和落地，预计回款情况将加速向好，公司如后续收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。具体影响数据暂无法准确预估，以公司届时披露的定期报告为准。谢谢！

24.盛视科技 2024 年第三季度的营业总收入和净利润分别同比下降了多少？造成这种下降的主要原因是什么？

您好！公司 2024 年前三季度的营业总收入同比下降 20.26%，净利润同比下降 35.23%。造成下降的主要原因为：
（1）报告期内公司部分项目客户尚未组织验收；（2）为保持技术领先地位和产品竞争力，公司持续加大研发投入；（3）部分项目回款延后，报告期内，公司计提大额资产减值准备。
谢谢！

25.公司的经营战略中有哪些重点？在实现这些战略目标方面，公司面临哪些挑战？

您好！公司发展战略为综合运用人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术，加大研发投入、扩大营销网络，继

续巩固在智慧口岸领域的领先地位、竞争优势，大力拓展智能交通、智慧机场及其他人工智能应用领域，并逐步开拓海外市场，致力成为国内领先、世界一流的“AI+行业”解决方案服务商和智能产品提供商。

公司经营的业务具有个性化需求强、产品和方案复杂度高、技术含量高等特点，对技术研发的要求较高，如果公司的技术和产品研发时机掌握不准确，技术转化速度减缓、或研发方向偏离客户需求，将存在产品不能形成技术优势、不能转化为经济效益的风险。此外，目前国际政治经济形势复杂严峻，给全球经济发展带来了很大不确定性的影响，未来国际国内宏观经济走势、市场需求变化等，会对所处行业的景气程度、公司海外业务拓展产生一定影响。为应对前述挑战，公司将加大对新技术研究的广度和深度，对有利于公司发展和具有良好市场前景的新技术持续跟踪研究，以推出满足市场需求的具有竞争力的产品，并将持续跟踪国际政治经济形势并准备应对方案，持续提升公司技术和产品的核心竞争力，保持与客户的有效沟通，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢！

26.公司在报告期内的研发投入有何变化？这对公司的长期发展和产品创新有何影响？

您好！截止 2024 年前三季度，公司研发投入为 1.08 亿元，占营业收入比例为 11.84%。近三年，公司研发投入分别为 1.29 亿元、1.51 亿元、1.47 亿元，近三年研发投入占营业收入比例平均超 10%。通过高比例研发投入，公司形成了以技术创新驱动为核心的竞争优势，为公司保持核心技术优势提供有力保障。谢谢！

27.全球多国病毒疫情泛滥，公司在海关边检通道病毒检测方面有什么技术储备？可以在第一时间拉响警报

您好！公司通过大数据分析技术，实时掌握全球疫情信

息，在全球常用的防控手段基础上，在口岸入境部署多功能海关卫生检疫查验通道，集成了测温、辐射检测、人脸检测、物品检测、证件采集等功能，通过相关组合技术，筛查出风险可疑旅客，并通过相关检验检疫平台进行流调检测进一步筛查。谢谢！

28.贵公司有人工神经网络相关技术吗？

您好！公司有开展深度学习，大语言模型，强化学习等人工智能神经网络相关前沿技术的研究和应用。谢谢！

29.建议公司在现有技术基础上病毒防测方面增加投入

您好！感谢您的关注和建议。

30.董事长是否有意转让部分股份给华为，强强联合共同开拓？

您好！感谢您的关注和建议。公司与华为建立了战略合作关系，在产品和解决方案开发、市场推广、项目拓展、生态构建等开展全面深入合作，合作领域包括口岸、交通、机场、港口、园区等场景。公司董事长暂无转让股份给华为的意向。谢谢！

31.董事长持股比例较高，是非有转让或减持计划？

您好！公司大股东如有股份减持计划将严格按照监管要求进行预披露。谢谢！

32.到年底了，化债政策公布后公司应收账款回款进度如何？

您好！为加强应收款的催收，公司有设立回款专项小组，和客户保持紧密沟通，跟进回款情况。随着近期出台的关于地方政府化债和解决拖欠企业账款问题相关政策的出台和落地，预计回款情况将加速向好，公司如后续收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。具体影响数据暂无法准确预估，以公司届时披露的定期报告为准。谢谢！

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2024年12月12日