

证券代码：000078

证券简称：海王生物

深圳市海王生物工程股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>2024 年度深圳辖区上市公司集体接待日活动</u>
参与单位名称	通过“全景路演”参与 2024 年度深圳辖区上市公司集体接待日活动的广大投资者
时间	2024 年 12 月 12 日 15: 30-17: 00
地点	“全景路演”网站 (http://rs.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	董事局副主席兼总裁张锋 董事、副总裁兼财务总监沈大凯 副总裁兼董事局秘书王云雷 证券事务代表林健怡 投资者关系管理戴伊元
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 12 月 12 日 15: 30-17: 00 通过全景网络提供的网上平台参与 2024 年度深圳辖区上市公司集体接待日活动。本次活动问答环节内容如下：</p> <p>1、公司计划打造“网络布全国、区域有特色”的综合性医疗器械商业平台，请问进展怎么样？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司于 2023 年 9 月投资设立了</p>

医疗器械平台公司海王医疗科技有限公司，旨在进一步整合医疗器械资源，打造为“网络布全国、区域有特色”的综合性医疗器械商业平台。未来，公司将集中更多医疗器械资源赋能海王医疗科技有限公司，推动传统代销业务的升级和开展周边新业务线，努力实现打造综合器械平台远景目标。感谢您的关注！

2、请问，公司在中药方面如何布局？

答：尊敬的投资者您好！近几年受国家中药利好政策影响，中医药产业是一个新的发展方向。目前，公司下属子公司海王金象中药拥有片剂、胶囊剂、颗粒剂、口服液、酞剂等十几个剂型上百个品种，公司将在现有产品的基础上进行梳理和筛选，打造黄金单品，通过内部资源的深度整合与高效协同，结合现有的商业体系成果进行产品推广。感谢您的关注！

3、明年研发投资预算多少，有没有新的研发项目？

答：您好，感谢您的关注，公司每年会根据在研项目的进度及未来市场需求发展的趋势进行研发投入。具体研发投入情况请查阅定期报告。谢谢！

4、请问公司在数字化方面有应用吗？

答：尊敬的投资者您好！公司目前已自主开发了一款云 WMS 系统，并且已经在山东集团开始落地上线。基于多年的商业网络传统优势，希望通过数字化助力企业高质量发展。搭建数字化管理平台与多仓管理系统，打造信息流转平台，目标做到公司医药流通网络的信息交互与共享、智能决策与执行、深度协同与一体化。感谢您的关注！

5、在 2024 年如何实施“严控费用开支、加强超期清收、增加毛利总额、优化资金回报”的经营方针？

答：尊敬的投资者您好！公司高度重视应收账款管理。公司建立了以财务总监为首席责任人的管理团队，以强化应收账款的管理，确保应收账款及时对账、及时催收，逐步降低应收账款的余额及降低应收账款发生坏账损失的风险。各区域集团及子公司将成立专门工作小组进行超期应收账款的清收，确定超期应收账款压缩目标并制订奖惩办法，通过定期考核，以加速公司资金回笼，降低财务成本，保障公司经营安全。此外，随着国家化债政策、医保直接结算等相关政策的推进，未来应收账款情况有望进一步得到改善。感谢您的关注！

6、公司在 2024 年通过引进外资品牌的技术和产品，对器械业务水平和市场竞争力有何具体提升？

答：尊敬的投资者您好！医疗器械业务是公司的一大发力点，公司目前器械业务约百亿规模。公司将扩大器械代理纯销业务规模，致力于从市场代理商向拥有外资品牌代理权的企业转型，通过引进外资品牌的先进技术和优质产品，进一步提升公司的器械业务水平和市场竞争力。面对整体经济与市场形势，公司将进一步细化自身的定位，更加专注于专业领域，并突出自身在商业领域的优势。同时，公司也将充分利用海王体系全产业链的优势，不断提升公司的竞争力和盈利能力。未来，公司医疗器械业务的营收占比将进一步提升，成为公司利润增长点。感谢您的关注！

7、请问现在有无机构去公司调查

答：尊敬的投资者您好！相关机构对公司的调研情况详见公司于指定信息披露媒体披露的《投资者关系活动记录表》。感谢您的关注！

8、在 2024 年的研发投入有多少，主要聚焦于哪些领域或产品？

答：尊敬的投资者您好！截至 2024 年 9 月末，公司研发费用为 3,213.49 万元。公司主要开展恶性肿瘤、心脑血管疾病、神经退行性疾病、糖尿病、感染性疾病等重大疾病领域的药品研发。感谢您的关注！

9、2024 年，如何优化其医药商业流通网络，提升市场竞争力？

答：尊敬的投资者您好！公司将致力于体系内资源的全面整合，包括仓储物流、人员等方面的优化与整合，有利于降低公司运营成本。在业务结构方面，公司将稳固优势地区的业务体量，维持现有的存量业务规模，并在此基础上进行其他的转型探索。此外，公司将着力提高资金使用效率，将有限的资金投入运营高效的业务，特别是加大对医疗器械及工业板块业务的倾斜力度。感谢您的关注！

10、公司的发展定位是什么？

答：尊敬的投资者您好！公司将商业模式定位为具有区域特色的商业模式。目前在公司商业体系中，区域集团子公司山东集团和河南集团规模最大、特色最鲜明。未来，公司将保持这些优势地区的业务体量，维持现有的存量业务规模，并在此基础上进行其他的转型探索。公司将充分利用海王体系全产业链的优势，着力提高资金使用效率，放弃低效业务，将有限的资金投入运营高效的业务，特别是加大对医疗器械及工业板块业务的投入。感谢您的关注！

11、今年以来的经营业绩怎么样？

答：尊敬的投资者您好！公司前三季度实现总营业收入

245.53 亿元，营业利润 2.67 亿元，实现归母净利润 0.46 亿元。
感谢您的关注！

12、引入国有资本到哪一步了？

答：尊敬的投资者您好！目前相关事宜正在进行中，如果有最新进展公司将会及时对外公告。感谢您的关注！

13、能否介绍一下海王研究院？

答：您好，感谢您的关注，海王医药研究院是国家级企业技术中心，拥有博士后科研工作站、国家高技术研究发展计划成果产业化基地、南海海洋生物技术国家工程研究中心分中心、广东省教育部产学研结合示范基地、深圳市生物工程中心（疫苗）、深圳市海洋药物研究开发工程中心等多个创新平台。海王医药研究院拥有天然药物、药物合成、新制剂技术、药物分析、药理试验等现代化研究室，已经建设成为具有新药药学研究、药理药效筛选、分析测试、中试放大、临床研究、药事报批等研发全流程的专业化、规范化组织，为促进新技术新工艺的引进、消化和吸收、开发具有自主知识产权的新产品提供了基础保障。目前在研创新药涉及中药现代化、化学合成、新型制剂、生物工程等多个领域。谢谢！

14、在医疗器械板块方面公司未来是一个怎样的布局？

答：医疗器械流通业务相较于药品流通业务具有较高毛利水平，受政策的影响相对较小。因此，医疗器械业务是公司重点发展的板块之一，公司目前器械业务约百亿规模。未来，公司将扩大器械代理纯销业务规模，致力于从市场代理商向拥有外资品牌代理权的企业转型，通过引进外资品牌的先进技术和优质产品，进一步提升公司的器械业务水平和市场竞争力。

	<p>15、贵公司 SPD 业务有什么优势？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！近年来，在集采、零差价、两票制等政策推动下，医疗机构对于运营成本控制的需求不断增加，公司提供的 SPD 解决方案，围绕“临床需求”为导向，秉承“零库存”管理理念，运用射频识别、条码识别等信息技术手段，将 SPD 管理模式运用到医用药品和耗材分类管理中，有助于简化采购与配送的流程，提升供应保障的质量与效率，有效降低医院内部的物流服务成本，同时助力医院构建起完善的高值耗材质量追溯管理体系，为医疗安全与效率提升提供有力支撑。</p> <p>截至目前，公司已为安徽区域集团试点医院提供定制化医用物资供应链服务（SPD 服务），全面满足了试点医院在医疗物资的采购供应、院内管理和使用配送等方面的服务需求。公司将继续积极与医疗机构建立医疗延伸服务合作，通过协助医院进行供应链融资、提供医用物资供应链服务（SPD 服务）、静配中心以及设备维保等延伸服务提升业务附加值，进一步强化了客户合作粘性。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 12 月 12 日