

证券代码：300124

证券简称：汇川技术

深圳市汇川技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-19

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年12月12日(周四)下午14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、副总裁、董事会秘书 宋君恩 2、财务总监 刘迎新
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、“带工艺的解决方案”是公司的竞争策略之一。能否请宋总对“带工艺的解决方案”稍作解释，其从什么角度为客户带来了附加价值，以及我们汇川技术在提供这类方案时具有哪些优势？</p> <p>回复：您好！“带工艺的解决方案”的本质是帮助工业客户在生产工业产品过程中实现提质增效。传统的自动化厂商一般针对设备做电气解决方案，然而工业客户更关心整个生产工艺制程，中间需要自动化厂商从单设备解决方案走向带工艺流程的整厂级解决方案，公司顺应客户需求提出了带工艺的解决方案。公司基于拥有完整的边缘层/控制层/驱动层/执行层/传感层的产品拓扑以及超过50个行业的场景积累，通过跨领域的技术搬运和方案创新，为客户提供差异化</p>

的解决方案，帮助帮助下游客户提升质量、提升效率，并节省人工、能源、场地和原材料。感谢您的关注！

2、能否稍做一下解释，近几年国内“缺芯”的大环境变化给公司带来怎样的业务发展机会，以及公司是如何抓住这些机会的？

回复：您好！公司持续加强与战略供应商的合作，提升芯片、功率器件产品等公司上游核心供应资源稳定性，不断优化产品与物料管理，积极完善战略库存储备，把“保供保交付”作为重点经营任务，保证公司的正常经营与交付。感谢您的关注！

3、请宋总展望一下明年工控板块的整体增幅，谢谢！

回复：您好！公司对明年的业务规划正在进行中。感谢您的关注！

4、公司在 AI、人形机器人方面求那些切入，比例会是多少？

回复：您好！在 AI 领域：公司在机器视觉领域已开始应用 AI 技术，其他领域的探索则会根据客户需求与产业发展情况开展。在人形机器人领域：公司目前由产品竞争力中心牵头，多部门协同合作开发电机、驱动、执行器模组等核心零部件产品。感谢您的关注！

5、了解到公司未来的业务拓展方向之一是海外市场以及离散市场和项目型市场。我认为通常项目型市场对应业务的应收账款期更长，导致现金流状况承压。公司对此有何应对策略？

回复：您好，公司通过提升产品和解决方案的竞争力和

推行分销业务模式等策略的落地，积极降低项目型业务对公司整体应收账款账期的影响。感谢您的关注！

6、由于公司业务比较复杂，且订单多以短期为主，造成投资者对于公司的业务前景认识不够清晰，另外市场上也会流传一些不是官方渠道的公司月度订单信息，请问公司是否可以定期披露月度订单信息？

回复：您好！公司高度重视信息披露质量，在信息披露工作中始终坚持“真实、准确、完整、及时、公平”的原则，公司将结合经营特点，持续优化经营信息披露方式，突出信息披露的重要性、针对性。感谢您的建议！

7、联合动力目前上市的进展如何？在当前市场环境下，公司是否考虑撤回申请？

回复：您好！公司子公司联合动力的分拆上市工作正在稳步推进中，尚处于上市辅导阶段。感谢您的关注！

8、加大分红吗？

回复：您好！公司将贯彻回报投资者的理念，通过企业高质量发展，积极与投资者分享发展的红利，持续增强广大投资者的获得感。感谢您的关注！

9、汇川技术在 2024 年的营业收入增长主要驱动力是什么？

回复：您好！2024 年前三季度，公司营业收入增长的主要驱动力是：①新能源汽车业务实现销售收入约 104 亿元，同比增长约 96%，为公司整体营收增长提供较大支撑；②通用自动化（含工业机器人）业务实现销售收入约 109 亿元，同比增长约 4%，在整体市场需求低迷的形势下，仍保持稳健

增长。感谢您的关注！

10、公司在加强与下游客户合作方面有哪些新的策略或案例？

回复：您好！在工业自动化领域，公司基于核心技术基础平台，基于客户差异化的需求，通过在下游细分行业实施“工控+工艺”的策略，坚持为下游细分行业的客户提供：①高性价比的行业定制化解决方案：这些定制化解决方案，不仅能为客户带来安装、调试与维护的方便，还能为客户降低综合成本，提升客户产品品质与经营效益。公司通过发挥定制化解决方案的优势，不断加强客户粘性。②变频器、伺服、PLC、工业机器人、精密机械等多产品组成的解决方案。此外，公司也通过实施战区化运作模式、加强渠道体系“扎寨子”等策略，加强市场拓展力度。感谢您的关注！

11、汇川技术如何应对工业自动化核心部件市场竞争加剧的挑战？

回复：您好！工业自动化市场的竞争一直比较充分，公司的伺服系统、变频器、小型 PLC 和工业机器人产品在中国市场均实现了较高的市场份额。目前来看，公司的核心自动化产品的市场份额仍以外资为主，在应对与外资品牌的竞争挑战中，公司会持续发挥自身的竞争优势：①定制化解决方案：公司始终贴近客户需求和痛点，以行业深度定制化的解决方案，为客户提供 TVO/TCO 价值，以此取得竞争优势。②本土化快速响应：公司具备“快”的能力，在应对外部环境的变化中，能快速“识变”和“抓变”。近几年，公司正是抓住了缺芯、行业结构性变化等外部环境变化带来的市场化机会，取得了快速成长。③国产率提升的趋势：随着这几年外部环境的变化，客户基于供应链保障和本土化服务等方面

因素，其推动核心部件国产化的决心在加大。在国产化趋势下，公司作为国产自动化龙头品牌，凭借整体解决方案和定制化服务优势，能够与客户保持较强粘性。感谢您的关注！

12、公司在工业机器人产品研发方面有哪些新进展？

回复：您好！工业机器人是公司重要的战略产品。近年来，公司加速布局和完善工业机器人产品系列，从 SCARA 机器人向六关节机器人延伸。今年以来，公司推出了 IR-R300、IR-R245、IR-R35 等六关节机器人产品系列，负载最高达 300KG，可以满足汽车装备、锂电、光伏、物流、一般工业等行业对工业机器人的应用需求。感谢您的关注！

13、汇川技术有哪些提升市值的具体措施？

回复：您好！近年来，公司市值管理方面的具体措施包括：①聚焦主业，实现长期、高质量经营；②持续提升公司治理水平：加强公司治理，提高透明度，确保公司运营的合法合规；③加强投资者关系管理：通过定期的投资者交流会、业绩发布会、电话会议等方式，加强与投资者的沟通，确保投资者对公司战略、业绩和发展前景有清晰的理解；④实施股权激励计划和长效激励计划；⑤借力资本市场助力公司发展；⑥实施有效的财务策略：通过回购股票、分红等方式，向市场传递公司对自身价值的信心。感谢您的关注！

14、受房地产整体市场下行的影响，贝思特业绩持续不振，增长乏力，公司是否考虑对其商誉进行减值？

回复：您好，公司按照会计准则相关规定，每年开展商誉减值测试工作。公司 2024 年商誉减值测试工作尚未完成，详情请关注公司定期报告。感谢您的关注！

	<p>15、汇川技术近一个月来调研的机构有哪些？</p> <p>回复：您好！近一个月以来调研公司的机构包括易方达基金、汇添富基金、摩根大通证券、资本集团等国内外投资机构。感谢您的关注！</p> <p>16、公司在新能源汽车电驱、电源系统业务上的发展情况如何？</p> <p>回复：您好！公司新能源汽车业务 2024 年前三季度实现销售收入约 104 亿元，同比增长约 96%。感谢您的关注！</p> <p>17、2024 年，汇川技术在国际化战略方面取得了哪些成果？</p> <p>回复：您好！公司 2024 年以来，积极推动“Globalocal”模式落地，不断新设海外子公司，落地海外工厂，优化渠道和联保中心建设，推出国际版产品，在众多行业打造样板点、获得批量订单。感谢您的关注！</p> <p>18、汇川技术对于提高产品综合毛利率有哪些具体措施？</p> <p>回复：您好！公司新能源汽车业务毛利率偏低，公司综合毛利率受业务结构变化影响。未来，公司将聚焦价值市场、价值客户、价值产品，持续高研发投入巩固技术领先性，通过规模的不断增长和经营效率的持续提升，稳固公司各业务的毛利率水平。感谢您的关注！</p> <p>19、公司在数字化和能源管理业务上的投入产出情况如何？</p> <p>回复：您好！在数字化业务领域，公司围绕数字装备、数字能源、数字工厂三个方向，随着公司 InoCube 数字化</p>
--	---

平台的构建，为客户提供“易用、易部署、用得起”的数自融合解决方案；在能源管理业务领域，公司 2024 年上半年 PCS 出货量达到 4GW，第二代工商业储能一体机也已发布并形成批量订单，未来将为客户提供数字化智慧能源解决方案。感谢您的关注！

20、贵司参与了多次的深交所的推介会，可是市场对公司还是那么不看好，贵司就没有什么举措提高二级市场对贵司的信心？就会减持股票？

回复：您好！上市公司的高质量发展是公司价值实现的基础，公司将努力通过良好的业绩表现、规范的公司治理、积极的投资者回报，切实履行上市公司的责任和义务，贯彻上市公司监管指引，灵活运用政策推荐的工具，维护公司合理价值。感谢您的关注！

21、朱高管还没减持完？

回复：您好！公司实际控制人朱兴明先生本次股份转让，系其与一致行动人之间因履行《赠与协议》进行的内部转让，不涉及向市场减持。公司将持续关注本股份转让计划的实施进展情况，根据相关法律法规的要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

22、近三年的营收、利润、发展前景展望一下，谢谢！

回复：您好！在愈加复杂的宏观环境下，风险与机遇并存，随着国家新质生产力的不断推进，公司有信心持续巩固在通用自动化、新能源汽车、智慧电梯等领域的优势，将更多的产品导入到公司的多产品解决方案中，不断向海外更多区域延伸，探索国际化、数字化、能源管理三大战略业务，为全球客户提供创新的解决方案与服务。感谢您的关注！

	<p>23、人形机器人 有望加快研发速度么</p> <p>回复：您好！公司正在积极开发电机、驱动、执行器模组等人形机器人相关的零部件产品。感谢您的关注！</p> <p>接待过程中，与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。前来公司进行现场调研的投资者已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 12 月 12 日</p>