

证券代码：430418

证券简称：苏轴股份

公告编号：2024-092

苏州轴承厂股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（线下调研）

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年12月11日

活动地点：上海浦东丽思卡尔顿酒店

参会单位及人员：东吴证券、国投证券、长江证券、山西证券、华龙证券、东北证券、国泰君安证券、华鑫证券、中山证券、西部利得基金、汇添富基金、天治基金、趋势投资、万柏投资

上市公司接待人员：公司董事、董事会秘书、财务负责人沈莺女士。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司的发展路径是什么样的？

回答：公司自1958年建厂以来，深耕滚针轴承行业60余年，上世纪六十年代初，即生产出了我国第一支滚针和第一套滚针轴承，七十年代主持起草了我国第一部滚针轴承行业标准。自2014年与新三板结缘以来，与全国股转系统和北交所发展同频共振，继首批进入创新层、首批晋级精选层之后，2021年11月15日平移北交所，成为首批北

交所上市公司。公司始终秉承“造轴承精品，扬中华品牌”的使命，坚持走“专、精、特、新”专业化发展道路。

问题 2：配套机器人用滚针轴承的销售情况如何？

回答：公司今年配套工业机器人用滚针轴承有所增量，但占营收比例不高。

问题 3：公司对未来发展方向有何规划？

回答：公司未来将重点关注航空航天、机器人、高端装备及工业自动化领域，在加强与商飞合作的同时，充分利用自身技术优势，拓展更多下游行业。

问题 4：公司今年出口占比及博世和博格华纳两大客户的供应情况如何？

回答：公司今年 1-6 月出口占比有所增长，其主要原因是博世、麦格纳、采埃孚、安道拓等海外知名客户在手项目快速增量爬坡以及老产品增量等因素影响所致。今年 1-6 月博世和博格华纳两大客户的需求增加。

问题 5：目前公司的订单情况如何？

回答：目前公司的订单情况正常。

问题 6：国内国外市场的情况怎么样？

回答：公司今年 1-9 月营业收入同比增长 17.45%，其主要原因是公司构建国内国外双驱动发展的新格局，加快全球化进程，海外市场增量明显，且毛利率高于国内市场；国内市场推进“多元化”，积极开拓航空航天、工业自动化、机器人、高端装备等市场；加大国内品牌汽车的拓展等等因素影响所致。

问题 7：公司成立德国子公司是基于什么考虑？

回答：公司在德国设立了全资子公司，旨在进一步提升境外知名度及国际竞争力，加快国际化发展进程，是公司战略布局的重要一环。也是更好的快速响应欧洲地区客户的各项需求，满足客户本地化服务的要求，维护服务好现有客户，更快的开发新客户、新项目

问题 8：公司的出口欧美为主，抓住了什么契机，采取了哪些举措？

回答：公司很早就注重走出去拓展海外市场，经过努力取得了博世的供货资格，性能与竞品相当，价格更有优势，协同比较顺畅，形成了良好的口碑效应，其他欧美公司也逐步接纳认可了公司的产品和品牌。公司逐步成为诸多全球 500 强汽车零部件企业的全球供应商。

问题 9：生产设备方面是进口为主吗？是否会涉及到设备采购受限的情况？

回答:公司生产设备方面进口比例不高,因此涉及到设备采购受限的有限。

问题 10: 公司滚针轴承在汽车里应用在哪些模块?

回答:公司滚针轴承在汽车里应用主要在转向系统、主动安全系统、扭矩管理系统、智能座椅系统、新能源车电驱系统、传动系统、空调系统、变速箱、发动机系统等。

问题 11: 跟海外企业相比,成本和价格有什么差异?

回答:结合产品分析,有些产品国外企业技术工艺成熟、规模效益更好,成本可能更低;定制产品和同等产能规模产品,因为人工成本、生产连续性、设备成本等因素,公司价格更有竞争力。

问题 12: 对于新项目和研发团队的需求如何?

回答:公司今年 1-6 月新增了 6 个研发项目,主要在汽车、航空航天、机器人等领域,公司也在加大对研发人才的招聘和培养力度。

特此公告。

苏州轴承厂股份有限公司

董事会

2024 年 12 月 13 日