

证券代码：301187

证券简称：欧圣电气

## 苏州欧圣电气股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	嘉实基金管理有限公司、交银施罗德基金管理有限公司、浦银安盛基金管理有限公司、工银瑞信基金管理有限公司、润晖投资管理（天津）有限公司、兴银基金管理有限公司、鹏华基金管理有限公司、国联安基金管理有限公司、上海明河投资管理有限公司、海富通基金管理有限公司、富国基金管理有限公司、宝盈基金管理有限公司、景顺长城基金管理有限公司、国金基金管理有限公司、兴业资产管理有限公司
时间	2024年12月27日 14:00-17:00
地点	江苏省苏州市吴江区汾湖高新技术开发区来秀路888号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 罗刚 财务负责人 姚玲
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司的基本情况、发展历程、产品情况、技术优势、发展战略等  二、投资者交流主要问题： 1、如何展望公司明年的营收及业绩情况？

初步预测，明年北美市场需求将依旧强劲，在降息预期的推动下，美国经济明年将继续保持较高的景气度。同时公司对欧洲、拉美、澳洲、中东等非北美市场的开拓效果显著，预计明年非北美市场的营收将继续维持高速增长。另外，公司与 Lowe's、COSTCO、The Home Depot 等主要客户的合作模式在不断深化，将获取更多的市场份额，以及公司不断推出更多的新品类，进入更多新领域，这些都将是公司明年的业绩持续增长提供有力的保障。

**2、公司新开拓的欧洲市场和目前主要销售地美国市场的区别在什么地方？公司产品是通过什么方式进入欧洲市场的？**

欧洲市场由于国家较多，因此相对而言较为分散，同时欧盟标准和美国的标准也略有不同。公司主要还是通过和当地的大型商超合作的模式将产品导入欧洲市场，目前公司和英国翠丰 (Kingfisher)、法国安达屋集团 (GROUPE ADEO)、德国奥乐齐 (ALDI) 等欧洲知名大型商超都已经达成了合作。

**3、气动工具、抛雪机这些新品类的产品是什么样的业务模式？**

气动工具和小型空压机配套或单独销售，和相应的小型空压机是同一品牌，属于 ODM 模式。而抛雪机等 OPE 产品主要是通过品牌授权的业务模式进行研发、制造并销售。

**4、品牌授权模式的合作有期限吗？**

公司和品牌方签署的授权合同是有期限的，一般到期后会继续续签。目前公司和主要品牌方已经合作了十几年，合作关系非常稳定。

	<p><b>5、护理机器人今年的销售情况如何？</b></p> <p>今年公司的护理机器人业务获得了包括台湾地区在内的一些规模订单，并在陆续出货中，同时公司也取得了欧盟 CE 认证及美国 UL 认证等，欧美等国外市场销售也在积极布局中。</p> <p><b>6、公司未来会有股权激励计划吗？</b></p> <p>公司上半年通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购公司股份 1,793,000 股，约占公司总股本的 0.98%，本次回购的股份将在公告后 36 个月内实施员工持股计划或股权激励。</p> <p>未来公司会根据实际情况适时推出股权激励计划，并对外公告。</p> <p><b>三、投资者参观公司生产车间及展厅</b></p>
附件清单（如有）	
日期	2024年12月27日