

证券代码：002223

证券简称：鱼跃医疗

江苏鱼跃医疗设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-02-04

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容） </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p> 安信基金 陈少波 方瑾；白溪私募 罗斌；彼得明奇资产 康健；彬元资本 王业开；博道基金 高启予；博时基金 张涵；博裕资本 Charles Gavin George；博远基金 张星；财通基金 沈犁；惠理集团 冯雪云；大家资产 胡筱；德邦基金 曾叙衡；东财基金 孙辰阳；东方红 郭乃幸 刘中群 秦绪文 王佳骏 邹秉昂；东方证券 刘迎；东吴基金 吴佳歆；东吴证券 王美麒；富国基金 孙笑悦 吕泽楠；富唐资管 王凡；高腾企业管理 王义克；高毅资产 葛晨 万明亮 岳圆；光大保德信 钱彦君；光大证券 吴佳青；广发基金 周飞；国华兴益 孙如琼；国金证券 何冠洲 袁维；国联证券 许津华；国盛证券 王震 杨芳；国寿养老 孟晓璐；国泰君安 张拓；国投瑞银 张宇初；国信资管 隋欣；海通证券 江坤；海通证券资管 钱玲玲；和谐汇一 陈凯；荷荷(北京)私募 唐巍；红筹投资 胡冰；宏道投资 李永；泓德基金 王克玉；虹软科技 廖娟娟；华宝基金 魏扬帆；华福医药 黄冠群 王艳；华能贵诚信托 杨成；华商基金 胡世超；华泰证券 甘力 孔垂岩 王殷杰；华源证券 梁裕；汇安基金 高苏；汇华理财 郗文惠；汇添富 谢杰；嘉实基金 程佳 郝淼 刘康平；建信基金 姚锦 张剑姝；交银施罗德 周章庆；泾溪投资 吴克文；聚鸣基金 涂健；开思基金 黄际超；昆明云能资本 潘海峰；鲲鹏私募基金 汪宏伟；龙航资产 周领；麦星投资 王孜远；茂典资产 子丰；民晟资产 黄杰龙；名禹资产 王友红；南方基金 陈亚杰；诺安基金 罗春蕾；鹏华基金 陈金伟；平安基金 周思聪；平安养老 邵瑾良 陶歆蔚；平安证券 李峰；平安资管 张旭欣；前海开源 汤国柱；勤辰私募 刘鹭；泉果基金 夏若瑜；人保资产 解骄阳；睿郡资产 吴雨潇；上海信托 石英杰；上银基金 纪晓天；上证资管 周领；申万宏源 陈烨远 邓拥军；申万菱信 姚宏福；慎知资产 师成平；太平基金 胡宏亮；泰旻资产 骆华 </p>

	<p>森；天治基金 王娟；彤源投资 苑建；喜世润投资 孟军；相聚资本 邓巧；新华基金 赵东宇；新华资产 李浩；星石投资 杨明韬；兴全基金 隋毅 戴心；兴业基金 张诗悦；兴业证券 董晓洁；兴银基金 林德涵；易方达基金 朱明新；永安国富 李勇 郑希涛；甬兴证券 彭波 徐昕；誉辉资本 王欣艳；圆合资本 陈家华；圆信永丰 方瑾；云阳宜品投资 周阳；泽安私募 何红军；长江养老 叶小桃；长江医药 徐晓欣；长盛基金 洪靖怡；招商基金 张馨洋；招商银行 熊超逸；招商证券 邱捷铭 徐文；昭云投资 程安靖；正心谷资本 谢博涛；中庚基金 谢允昌 殷乐；中国银河投资 黄格非；中金医药 朱言音；中欧基金 任逸哲；中融汇信 文惠霞；中泰资管 张闻熙；中天汇富基金 慕陶；中信保诚资产 王昊；中信建投 李虹达 王在存 吴严；中信期货 魏巍；中信证券 程威 沈睦钧；中信资管 倪秉泽；中银基金 王方舟；中再资产 刘昕 张懿；朱雀基金 杨杰；卓铸投资 严乐；紫阁投资 邱诗；ApaH Capital Management YUANJoy；China Asset Management (Hong Kong) Limited LINora；FM FIRST HONG KONG FUND, LLC WuYiqing；HGNH International Asset Management (SG) PTE.LTD 金晨；HGNH International Asset Management (SG) PTE.LTD 李悦；Liu Miao 赵栋；OrbiMed Claire Hu；Quartet Fund-HK 雯妮；Sequoia Capital 闫慧辰等投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2025 年 2 月 4 日 20:00-21:00</p>
<p>地点</p>	<p>电话会议</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事长/总经理 吴群 副总经理/首席财务官 张勇 董事/董事会秘书 王瑞洁 投资者关系总监 李扬</p>
<p>交流内容及具体问答记录</p>	<p>1、请公司介绍一下 Inogen 公司在呼吸类产品的销售、研发等领域的具体优势？</p> <p>答：您好，Inogen 创立于 2001 年，是一家提供创新呼吸产品的医疗技术公司，在呼吸领域拥有优秀的国际品牌声誉、前沿技术及专业人才、广泛的欧美市场销售渠道和市场份额。作为全球便携式制氧机的头部厂商，Inogen 长期致力于构建全渠道销售布局，与专业经销商开展</p>

紧密合作的同时，也在积极推进终端销售渠道发展。随着未来战略合作的顺利开展，双方将在技术研发、分销网络等方面进行资源共享，有利于加强公司外销渠道的拓展，助力公司持续深耕海外目标市场，共同提升双方的国际竞争力，使产品惠及全球用户，谢谢。

2、公司未来如何为 Inogen 提供亚洲方面资源？

答：您好，公司作为中国家用医疗器械领先企业，拥有丰富的产品矩阵、规模化生产实力、亚洲成熟且多层次的营销网络，可以为 Inogen 亚洲业务拓展、降本增效、产品组合扩展与创新等方面提供战略性资源，以促进 Inogen 产品线的多元化发展与业绩的持续成长。根据业务合作协议，双方就 Inogen 商标的使用和带有 Inogen 标志的现有产品（包括但不限于便携式和台式制氧机及相关配件耗材）在中国及部分东南亚国家开展分销合作，后续经协商一致可扩展至更多产品、旗下品牌及合作区域。鱼跃制氧机在中国连续多年市占率保持领先，具有线上线下广泛渠道和品牌知名度，公司近年来加速开拓东南亚市场，以泰国子公司辐射整个东南亚。目前 Inogen 的海外业务收入主要来源于欧洲和南美，公司现有营销网络将赋能 Inogen，扩大其品牌和产品于亚洲区域的覆盖，谢谢。

3、供应链合作方面，采取怎样的方式？

答：您好，公司位于丹阳的全球化产业基地拥有规模化生产的大制造优势，Inogen 在欧美均有成熟的生产基地，公司与 Inogen 双方将以实现降本增效、加强供应链安全和提升供应链韧性为目标，根据不同国家地区的实际情况发挥各自优势，在制造、采购、分销网络等方面进行资源共享，实现双方供应链资源的整合优化，谢谢。

4、在研发方面，公司和 Inogen 如何合作？目标产品和方向有哪些？

答：您好，公司作为全球领先的台式制氧机研发制造商之一，具有卓越的研发能力和智能制造水平，Inogen 为全球头部便携式制氧机制

造商，同样在便携式制氧机技术方面拥有深厚的实力和丰富的经验。双方将围绕呼吸类产品研发展开深度合作，成立专门的研发团队，充分发挥各自优势，从产品质量与性能出发继续推动呼吸类产品的更新迭代与新品推出，预计初始产品包括面向全球市场的创新呼吸类产品。未来双方的合作中，联合研发管线计划逐步从台式、便携式制氧机的研销扩展到呼吸机产品等呼吸全系列产品。通过打造更多顺应国际化发展趋势的高质量产品，进一步提升双方相关产品在海内外市场的产品力、品牌力，谢谢。

5、请问 Inogen 未来几年经营业绩展望？

答：您好，根据 Inogen 公告，相较于 2023 年，2024 年 Inogen 初步预计营业收入同比增长 6%（未经审计），Inogen 的经营业绩目前处于恢复阶段。Inogen 近年来在人员结构以及组织管理上也进行了调整，新组建的管理层在呼吸产品领域具有丰富的经验，并且对 Inogen 的未来发展进行了清晰的梳理和规划。公司相信双方深度战略合作的顺利开展以及 Inogen 新管理层的精心运营，将为 Inogen 的经营业绩带来积极影响，谢谢。

6、公司其他品类进入欧美市场的计划？是否有新的渠道开拓计划？

答：您好，本次公司与 Inogen 签署协议中涉及公司产品包含台式制氧机、便携式制氧机、无创呼吸机及面罩产品，未来经协商一致可扩展至更多产品类型，公司将通过本次战略合作，抓住国际市场拓展机遇，推动公司呼吸类产品在欧美市场的业务拓展，深入学习和探索在相应市场的运营模式，和 Inogen 共同积极探索新的渠道机会。此外，公司将在欧美自建业务团队，进一步推动其他产品、合作区域外其他区域的注册和销售，谢谢。

7、公司在欧洲的业务布局情况以及未来规划如何？

答：您好，对于欧洲市场，公司已在业务团队、品牌等多方面进行

	<p>投入。公司已委派成熟的、本土化管理人才负责欧洲业务，并引入拥有丰富行业经验的成员，组建了高效的新团队，补充了在欧洲部分地区的营销网络，并显著提高了欧洲团队的专业能力素养；通过与海外客户的深入交流，并邀请欧洲潜在客户参观公司位于丹阳的全球化产业基地，赢得了广泛的认可与信任，促进了公司与欧洲客户的合作。未来公司还将在物流等方面为当地业务开展提供更多支持和便利，全方位助力公司在欧洲市场的业务拓展，谢谢。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无。