证券代码：002423

证券简称：中粮资本

中粮资本控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250210

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称 及人员姓名	兴业证券、工银瑞信、中邮资管、华商基金、中金资管
时间	2025 年 2 月 10 日
地点	北京市朝阳区中粮福临门大厦 11 层中粮资本会议室
上市公司接待 人员姓名	公司证券事务代表赵鑫，投资者关系总监赵雨新
投资者关系活 动 主要内容介绍	<p>1、中粮资本三季报基本情况？</p> <p>今年前三季度营收收入近 202 亿，增速 17%，归母净利润约 12.77 亿元，同比增速 35%；归母综合收益超 26 亿元，同比增速 105%，受益于 OCI 的资产配置，保证了未来收益的稳定性。</p> <p>寿险业务强化业务布局，新业务达成创历史新高，APE、VNB 较同期大幅增长，连续 33 个季度 SMARA 评级获得 A 类。信托业务继续保持稳健发展，信托规模大幅增长，证券服务类信托取得突破，行业排名显著提升。期货业务继续保持产业系优势，客户权益规模峰值创新高，经纪业务基本盘发展稳定，风险管理业务创新驱动，产品竞争优势显著。</p> <p>2、中英人寿未来发展战略？</p> <p>中英人寿致力于以客户为中心，专注于核心区域和中高端市场，围绕健康、养老、财富和传承这四大核心需求，提供特色化</p>

和品牌化的产品和服务解决方案。公司将利用股东资源，构建独特的融合生态系统，并在个险、经代和银保三大渠道上发力，致力成为中国最佳合资寿险公司。

在渠道发展上，中英人寿将推动高质量转型：

个险渠道将专注于培养和招募优秀人才，提升代理人的生产力，使其成为公司价值创造的主要力量。

经代渠道将抓住市场机遇，加强与领先经代公司的合作，推出定制产品，利用专业优势，实现业务的高质量增长，打造市场优质品牌。

银保渠道将坚持以客户为中心，走专业化和稳健经营的路线，利用公司服务优势，提供全生命周期的产品，并深化合作，抓住市场新机遇，实现快速发展。

在产品策略上，中英人寿将加快产品结构调整，特别是分红产品的转型。公司将集中资源，从产品开发、业务推动、考核激励和培训支持等方面全面推进分红产品的转型，加快业务转型步伐。

3. 中粮期货的战略定位？

围绕打造“国内领先的产业特色衍生品金融服务公司”战略目标，形成“场内+场外，境内+境外”全市场布局，落地“一体化”运营，境内经纪与风险管理、资管业务协同增长，国际业务稳步增长。

聚焦产业特色，服务集团主责主业，为中粮集团专业化公司及上下游产业链企业，提供套保交割、累购累销、含权贸易、期现等高质量的金融衍生品服务，客户权益峰值持续攀升达 329 亿元。

明晰客户画像，覆盖培育多区域、多类型客户，充分利用 24 个业务部门及分支机构，覆盖 30 余省市上市公司、国有大型规模企业，省、市级平台公司，能投、交投、铁投、金控平台，培育应用套保以衍生品金融等风险管理工具，产业客户数量同比增

	<p>长 13%。</p> <p>一体化运营发展，升维服务产业客户，与风险子、资管业务线一体化发展，为现有产业机构提供场内外标准、非标衍生品服务、财富管理服务。</p> <p>4、中粮信托与行业相比的主要特色？</p> <p>中粮信托已经基本完成了资产管理业务的转型。利用信托牌照的灵活性，公司以风险控制业务为基础，紧密结合主业，确立了其核心战略。在标品固收领域，带来了主要的业务收入；在证券服务信托方面，与银行理财子公司的合作为公司提供了规模上的保障；在普惠金融领域，依托集团的产业优势，为普惠客户提供服务。中粮信托在全国设立了财富中心，利用其具有比较优势的底层资产来服务客户。同时，公司通过自有资金的 OCI 投资，确保了稳健经营和可持续发展。</p> <p>在资产管理规模方面，中粮信托实现了显著增长，其中证券服务类信托业务成为主要贡献者，成功实现了攻坚克难的目标，并在行业中占据了领先地位。在标准化固定收益资产管理方面，团队通过转型和多种策略的实施，业绩表现卓越，该业务已成为信托业务收入的主要部分，助力中粮信托完成了“非标转标”的转型进程。</p> <p>在底层资产的优化方面，中粮信托提高了高评级城投债券的占比，显著提升了资产质量。在资产配置方向上，公司以城投债为基础，拓展了包括利率债、永续债、可转债、REITs、中资美元债、产业债等多种资产的多元化配置策略。</p>
附件清单	不适用
日期	2025 年 2 月 10 日