证券简称: 德生科技

广东德生科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

投资者关系活动类	☑ 特定对象调研 □分析师会议
别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 ☑ 路演活动
	☑ 现场参观 □其他
参与单位名称及人	中科沃土、中科创投、万联天泽、银杏投资、恒健资产、红土创
员姓名	投、花城创投、山岳私募、广东基金业协会、浙商证券策略会线
	下投资者、证券时报、新浪网、证券日报、南方日报、中国财富
	网、深圳晶报、新华网、上海证券报、广州日报、华福证券、浙
	商证券、财通证券、中邮证券
	2025年2月8日 10:30-12:00
	2025年2月13日 15:30-16:30
时间	2025年2月18日 11:00-12:00
	2025年2月19日 14:30-16:00
	2025年2月21日 14:30-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员	董事、副总经理、AI 应用负责人 肖雷先生
姓名	副总经理兼董事会秘书、财务总监 陈曲女士
	大数据研究院院长 简伟光先生
	证券事务代表 赵丹敏女士

投资者关系活动主 要内容介绍

问题 1: 公司在 AI 方面已接入哪些大模型,重点应用于哪些场景?

答:您好,公司在 AI 大模型方面主要将自身的知识库、知识图谱等融入其中,使模型能够真正服务于具体场景。目前公司已接入Deepseek 大模型,并与其他已接入的豆包、KIMI、智谱、通义千问等一起进一步筑牢公司的 AI 底座,强化运营内核;

在场景应用上,重点赋能市场刚需的"就业""就医""政务"等场景,公司借助 AI 大模型应用提升从政务"导办"到"经办"的各个环节时效,更好满足民众需求。例如:借助 AI 大模型,公司智能知识运营服务在东莞等地市落地,政务相关专业知识解答准确率提升至97%以上。感谢您的关注!

问题 2: 公司从一卡通业务转型到 C 端运营服务的服务逻辑是什么?

答:您好,一方面,公司基于一卡通场景建设的服务能力,充分发挥社保卡的卡位优势,由为 G 端、B 端客户搭建业务平台转向发展 C 端用户,构建民生运营服务体系,且在运营过程中,通过主动记录各类问答与服务,沉淀自身的服务数据,形成数据底座;

另一方面,依托民生场景和数据底座,公司借助 AI 工具打造数字人分身,深度融入前端业务,其背后连接着自主研发的政务模型,且重点聚焦"就业""就医""政务"等刚需场景,帮助政府、银行、金融机构等降本增效。未来公司将持续在挖掘场景的基础上,以"AI 服务引擎"为抓手,并以城市为单位逐步开拓市场,提升C端的运营服务价值。感谢您的关注!

问题 3: 公司在就业场景提供哪些服务,以及岗位开发的来源?

答:您好,公司在就业场景已形成完整的服务体系,通过搭建就业平台,提供社群运营、驿站建设、岗位开发等服务,并基于 AI 工具以线上、线下撮合的方式实现人岗匹配、精准运营,并按服务人次交付结算。

其中,在岗位开发上,一方面,政府部门拥有人才网等渠道,另一方面,公司与外部的招聘网站实现数据对接,通过筛选分析,为求职者推送真实的岗位信息,一对一进行跟踪服务,从而实现人岗撮合精准匹配。目前公司已在广州市荔湾区就业零工市场深度服务,且广东、广西等部分地市正加快复制推广该模式。感谢您的关注!

问题 4: 公司在就医场景的应用及后续运营如何?

答: 您好,公司与中国银联共同打造的"就医无感支付"服务,实现"先看病、后付费、免排队"的就医体验,提升了医疗机构的运营效率。2025年1月,就医无感支付荣获广州市第二届"最具获得感"改革案例,验证了公司在智慧就医场景的专业积累和技术创新。

截至 2024 年底,广州市信用就医服务已接入医疗机构近 100 家,签约用户数超 150 万。同时,公司开发的小程序"便民医付通"活跃用户数已超 6 万/周,目前正在搭建用户供应链库,后续将以用户画像为基础,为用户精准推送相关服务,提升运营质量。感谢您的关注!

问题 5:请说明一下公司在数据要素方面的应用及具体案例。

答: 您好, 公司在数据要素领域持续实践: (1) 在数据产品方面, 公司以场景需求为牵引, 在民生、就业、医疗等领域成功推出多个数据产品, 是全国 10+数据交易所数据经纪人/数商; (2) 在数

据运营方面,公司中标广州数据交易所(天河)服务专区代运营服务,借助"数据运营服务商"身份,公司能帮助数据交易所、数商搭建数据交易框架,并提供合规的数据登记、评估、撮合、入表等服务,目前在广东、广西等部分地市已有复制。

值得一提的是,公司荣获 SGS 全球首张"ISO 55013 数据资产管理体系认证"证书,具备成熟的数据资产价值化解决方案,已助力山高环能集团子公司完成了首批数据资产登记,并获取 2,000万元的融资授信。未来公司将持续深化数据要素应用,打造出新的数据产品,提供更多数据要素运营服务,实现政企居民皆受益。感谢您的关注!

问题 6: 公司未来在并购方面的计划如何?

答:您好,公司在并购方面更倾向于"资源"能力,资源具备不可替代性,且能通过资本平台放大合作效应,提升企业价值。近三年公司已完成收购北京金色华勤数据服务有限公司、武汉北科天翼科技有限公司,强化公司在就业方面的市场运营服务能力;未来公司将继续深耕民生场景运营服务,通过资本的方式投资/参股吸纳优秀合作伙伴。感谢您的关注!

附件清单(如有)

无

日期

2025年2月21日