

东莞市奥海科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

股票简称：奥海科技 股票代码：002993 编号：2025-001

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他(电话会议)
参与单位名称	广发基金、华夏基金、博时基金、富国基金、南方基金、兴全基金、兴银基金、东吴基金、中信保诚、工银安盛、融通基金、国泰基金、上银基金、摩根基金、中银基金、光大保德信、长江养老、建信养老、农银人寿、国寿安保、浦银安盛、新华基金、宏利基金、万纳基金、汇泉基金、东兴基金、长江证券、开源证券、中金公司、中信建投自营、中信资管、中银资管、圆石投资、盘京投资、好奇投资、明达资产、肇万资产、沃珑港投资、润城投资、磐厚动量、汇华理财、混沌投资、星石投资、深圳宏鼎、筌笠资产、尚雅投资
时间	2025 年 3 月 5 日
地点	武汉、线上
公司接待人员姓名	董事长助理兼董办主任 何忠缘先生 投资者关系经理 王知恬女士
投资者关系活动主要内容介绍	1. 应急电源为数据中心必要组成部分，公司二曲线智新控制相关产品是否可以应用于柴油发电机领域？是否具备相关客户储备？ 答：智新控制具有十余年三电控制技术积累和平台化能力，主要为新能源（含纯电动和插电混动）乘用车和商用车提供电控系统（单/双电机和发电机控制器、高/低压电池管理系统和整车控制器）和域控（多合一动力域控、整车域控&区域域控等）产品及系统解决方案。公司的柴

油发电机电控产品已成功应用于主流客户电控项目中。

2. 公司新能源汽车产品一体化布局情况？

答：智新控制具有纯电/增程/混动全系列电机控制器研发制造能力，可提供发电&驱动电机控制器（MCU）、动力域控全系列解决方案和产品；高压主从分布电池管理系统（BMS）和集中式电池管理系统（BMS）等底层技术及产品；5代整车控制器（VCU）迭代积累；可为新能源汽车主机厂提供三电控制产品和系统解决方案。分布式电控（MCU/BMS/VCU）已有超出100万套的开发与配套经验。同时利用乘用车技术积累，智新控制为汽车品牌客户提供多合一域控集成解决方案。

3. 公司新能源汽车产品的海外布局情况？

答：公司坚持技术立企，布局全球制造。公司持续推进海外客户的同时紧跟新能源汽车品牌全球产能布局，积极寻找有潜力的战略合作伙伴，获取中国汽车供应链走向全球的机会。

4. 目前公司在机器人电源行业布局情况？是否有技术支持机器人行业的未来发展？

答：机器人产品电池有电池包形态与电池组形态，充电过程与公司现有大功率充电器及新能源汽车充电枪等产品高度吻合。主流下游产品如机械狗、人形机器人待机时间3小时左右，最快充电功率330W，与公司产品可以进行匹配，此外公司布局AGV搬运机器人、扫地机器人、扫雪机等有线及无线产品都属于公司能力范畴。

5. 公司充电类产品升级情况？未来AI应用下是否看到相关产品机会？

答：AI对公司的影响主要体现在以下三个方面：

1) 下游设备因为AI应用产生的升级与种类增加

AI人工智能在引领新一轮科技变革的同时，为PC、手机等终端消费电子市场增长助力，需求有望得到促进。在手机端，随着手机产品对端侧大模型的应用，产品本身运算能力得到提升，而电池端由于功耗提升

	导致容量变大，会导致传统慢充产生较差的使用体验，因此手机厂商快充产品加速布局，多款千元机型配置 100W 左右高功率产品，带来对充电器采购端的价格提升；AIPC 作为最直接的工作站与生产工具，越来越多的产品集成本地 AI 功能，高功耗下带动充电器功率显著提升，部分轻薄商务本产品配备 140W 电源。公司作为在高功率电源具备技术及产品储备的龙头企业，已经在部分 AIPC 产品中应用相关产品；在 IOT 设备上，智能化需求从单品延伸至场景，智能硬件功能持续集成带来功率提升（例：原来的摄像头以 5W 为主，现在因 AI 图像处理及隔空对话等功能集成后部分功率甚至超过 20W）。公司国内外客户双轮驱动，国内持续拓展品类，海外利用多基地优势拓展增加国际头部 IOT 客户份额。 2) 公司产品接入 AI 功能 公司推出了第一代 AI 智能充电器等 AI 产品，可实现自动学习用户充电习惯、语音指定输出口快慢充、语音指令找手机等功能，未来接入手机端将实现更多智慧物联功能。 3) AI 对产品设计带来的帮助 公司通过 AI 大模型助力产品设计及仿真等环节的提效降本，推动技术创新，为研发团队赋能。 6. 公司服务器电源产品布局及客户情况？ 答：目前公司服务器电源、算力电源、服务器 PDB 电源等产品已实现批量出货。公司出货及在研功率范围覆盖 550W 至 8000W，主要客户涉及服务器厂家、ODM 工厂、互联网企业、消费电子龙头企业等。 7. 光伏逆变器业务布局及开展？ 答：公司依托技术平台与供应链优势，开发单相/三相逆变器及储能产品，联合潜力代理商突破市场。同时通过 ODM 模式为布局光伏产品的消费品牌客户提供相关产品，切入市场。在产品端由基础逆变器向多功能一体化解决方案升级，对标行业龙头完善全球布局，抓住能源电子向系统集成转型的产业机遇。公司具备光储充系统集成能力：覆盖发电、储电、用电全链条应用；同时具备多领域技术积累：电力电子、充电桩、
--	--

	BMS 等；结合总部能力实现全球供应链保障：满足大规模、高质量、稳定供应需求。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 3 月 5 日