

# 腾景科技股份有限公司

## 2025 年度“提质增效重回报”行动方案

腾景科技股份有限公司（以下简称“公司”）为践行以投资者为本的理念，推动上市公司持续优化经营、规范治理和积极回报投资者，大力提高上市公司质量，助力信心提振、资本市场稳定和经济高质量发展，于 2024 年 3 月制定了《2024 年度“提质增效重回报”行动方案》。2024 年，公司通过切实履行《2024 年度“提质增效重回报”行动方案》，在提升经营质量、强化市场竞争力、保障投资者权益、提升股东回报水平、稳定股价、树立良好的资本市场形象等方面取得了较好的成效。2024 年 8 月 31 日发布《2024 年度“提质增效重回报”专项行动方案的半年度评估报告》，对方案的实施情况进行了中期评估。为了在 2025 年更好地延续上述方面取得的良好成绩，特制定《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》，对 2024 年方案执行情况总结，以及制定能进一步实现经营提质增效、提升股东回报能力的相关举措。具体情况如下：

### 一、深耕精密光学与先进光电子技术创新，推动业务提质升级

2024 年，在国家政策大力推动，行业应用加速发展，市场前景发展良好的形势下，公司聚焦光学光电子主业，深耕精密光学和先进光电技术创新，加强垂直整合能力建设，多措并举提质增效，按照年度经营计划持续推动各应用领域的业务发展取得新突破，在巩固和提升公司在光学光电子领域的竞争力方面取得新成效，进一步夯实高质量可持续发展基础。

#### 1、聚焦主业强化业务拓展，多应用领域协力推动业绩增长

2024 年，公司聚焦光学光电子主业，持续加大业务开拓力度，加强品牌建设及市场宣传，参加美国西部光电展、美国光纤通讯展、慕尼黑上海光博会、中国光博会、慕尼黑上海分析生化展、欧洲通讯展等多场国内外行业展会，展示公司最新技术成果和产品应用，加强与行业专家与客户的交流，提升行业知名度，积极开发各应用领域的客户订单，同时及时掌握前沿技术趋势和行业需求动态。在主要业务领域光通信领域，受益于 AI 技术的发展及应用驱动算力基础设施及相关的数据中心建设，高速率、大带宽的光互联需求增长，光通信行业迎来新的发展机遇，公司重点聚焦光通信领域，持续丰富产品品类，为光通信领域客户提

供更加完善的产品解决方案，并根据市场需求变化情况，优化生产资源配置，满足光通信领域客户的柔性化交付需求，推动光通信领域业务规模进一步扩大。同时，公司持续开拓新兴应用领域业务，在生物医疗、半导体设备等新兴应用领域的高端光学模组产品业务取得显著增长。报告期内，在光纤激光行业面临下游价格竞争等因素影响情况下，持续优化业务结构和产品结构，重点推动光通信、半导体设备、生物医疗等应用领域的业务增长，毛利率水平逐步上升，对业绩产生积极影响。2024年，公司实现营业总收入44,514.07万元，较上年同期增长30.96%；实现归属于母公司所有者的净利润6,936.82万元，较上年同期增长66.53%；实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润6,635.63万元，较上年同期增长82.20%，盈利能力进一步提升。

2025年，公司将进一步聚焦主要业务领域，抓住AI算力需求快速增长带来的高速光互联需求持续增长的历史性机遇，在光通信领域持续发力，推动业务加快向高端光通信器件模组市场渗透。在光纤激光领域，公司将继续保持高激光损伤阈值元件领先优势。在半导体设备和生物医疗领域，继续开拓高端光学模组业务，在去年的基础上进一步扩大业务规模。在消费类光学领域，加大力度拓展AR眼镜近眼显示元器件及模组市场，积极培育未来的增长点。公司将持续强化品牌建设与市场宣传，积极参与国内外行业展会；重点推进建设美国、欧洲等海外销售网络，提高外销占比；加强销售和业务发展部门的专业素质培养，提升新产品应用专业知识，提高业务队伍的专业化水平。公司将持续推进合肥子公司晶体材料业务扩产，高迈光测试仪器生产线完善，加快武汉子公司光引擎项目实施和泰国生产基地项目建设，为业务拓展提供交付保障。

## **2、以精密光学和先进光电技术创新为抓手，培育发展新质生产力**

光学光电子行业作为技术密集型行业，随着新一轮科技革命和产业变革深入推进，下游应用蓬勃发展，驱动行业技术加速迭代。公司高度重视研发创新，聚焦精密光学和先进光电子关键核心技术，持续加大研发投入力度，以实现与产业发展趋势、客户需求同频共振。2024年，公司研发投入为4,722.38万元，同比增长38.28%，占营业收入10.61%，公司新增获得授权9项专利，其中5项发明专利、4项实用新型专利，新增提交9项专利申请，其中6项发明专利、3项实用新型专利；新增提交2项软件著作权申请。截至2024年12月31日，公司共

拥有 88 项专利，其中 14 项发明专利，74 项实用新型专利。

2024 年，公司产品、技术研发取得如下进展：

在核心技术平台建设方面，公司持续丰富完善既有的核心技术平台，通过并购美国 GouMax 公司，推进建成精密光学机械与电子集成类核心技术平台，掌握了精密波长测量技术和 MEMS 滤波技术，主要技术指标达到行业先进水平，为多种类光测试仪器的研发、生产提供支撑，助力高端光测试仪器实现国产化。

在生产技术突破方面，公司围绕行业、客户需求，突破一系列产品工艺问题，推进相关产品的生产和应用，主要有：解决了光场转换器件的紫外衍射元件的设计和加工问题；解决了玻璃小透镜产品的在线测试问题和切割问题；解决了高端精密多光束模块的加工和空间角测试精度问题；解决了用于高精度激光锁波体光栅的多参数快速精密测量问题；解决了 3 端口和 5 端口高品质光通信环形器组件的可靠性问题。

在产品量产方面，公司持续推进数据中心高速光通信、半导体设备、AR 领域的产品研发及量产，为公司的光通信、半导体设备及 AR 领域的业务发展奠定坚实基础，主要有：在高速光通信领域，实现了方形精密非球透镜产品的量产及 RX-Block 器件实现小批量生产；在半导体设备领域，实现了精密棱镜模组的批量生产及紫外激光匀化器小批量生产；在 AR 领域，实现了智能眼镜关键光学部件 AR 光机的小批量生产。

在生产自动化方面，公司通过系列举措和技术的应用，进一步提高了生产效率，降低生产成本，保证生产的稳定性，并进一步提升产品质量，不断提升公司柔性化生产制造水平，主要有：实现了载物机器人在产线执行传递任务；实现了微透镜的在线自动检测；实现了自动擦拭设备应用于光学元件生产；实现了光纤插芯组件的自动化装配设备开发；实现了管帽组件的自动化检漏设备开发。

2025 年，公司将继续围绕客户需求，紧跟高速光通信技术集成化演进趋势、半导体设备零部件国产替代与自主可控趋势、AR 眼镜近眼显示技术加速落地趋势，开发附加价值更高的器件与模组产品，推动公司产品结构提质、价值含量提升，预计 2025 年继续保持研发投入占营业收入的比例不低于 10%，并围绕以下几个方面持续加强技术创新能力：

继续丰富完善既有的核心技术平台，使用自筹资金及剩余超募资金投入实施

研发中心建设项目（二期），围绕“啁啾光栅技术开发”“自由曲面技术开发”“晶圆级灰度光刻技术开发”“纳米结构偏光器件开发”等课题进行研究，以建设精密光场调控类核心技术平台，进一步提升公司在精密光学元器件领域的研发能力，使公司光学底层技术始终保持在行业前沿，为业务发展提供充足的新产品、新技术的储备，推动公司产品结构往更高端方向提升，提升公司核心竞争力。

此外，公司还将在以下几个已立项的研发方向重点推进并力争取得技术突破：

（1）在光通信、光纤激光等主要应用领域方面

公司将积极把握 AI 算力需求爆发式增长带来高速光通信网络传输需求增长的机遇，继续推进应用于波分复用光通信网络的无源组件产品的研发工作，力争尽快完成客户端的产品可靠性验证并转量产，进一步增强公司在高速光无源组件方面的产品供应能力；推进在数据中心高速光模块中应用的微透镜等晶圆级光学元器件产品开发，形成更加全面的微纳光学精密制造技术。

（2）在新兴应用领域方面

公司将继续围绕半导体设备行业国产替代与自主可控需求，持续推进客户定制的应用于半导体设备光学系统的合分束器项目研发验证；加快应用于消费类光学成像和光谱仪的自由造型非球面项目产品开发，填补模压自由造型非球面透镜的国内市场空白。

（3）在生产工艺、技术方面

公司将继续对生产工艺、技术进行优化突破，推进平面光学元件超光滑抛光工艺项目技术开发与应用，突破制约光学元件高激光损伤阈值的核心瓶颈工艺；加快高通量视觉识别与检测技术项目开发与应用，推进基于机器视觉的工业检测技术在生产线的应用，有效提升多品类产品快速检测能力，提升生产效率。

公司将持续提高研发项目管理水平，做好研发资源的合理配置，审慎评估研发项目投入规模，优化研发投入结构和方向，将研发资源投向与产业发展趋势相符合、与公司战略规划相匹配的新产品和新技术。在知识产权保护方面，公司将持续落实专利申请奖励机制，提高发明专利申请数量和质量。此外，公司还将积极探索、加强与高校、科研机构的合作，建立产学研合作机制，加速技术成果转化。通过上述系列举措，不断夯实公司的光学底层技术实力。

### **3、深入推进产业链整合，建设垂直一体化业务体系**

公司坚持内生式自主研发创新驱动发展与外延式并购强链补链并重，聚焦重点领域推进垂直一体化业务体系建设。

2024 年，公司在产业链布局及垂直整合能力建设方面取得如下进展：

在业务布局方面，推进合肥控股子公司的功能晶体材料和器件建设项目部分产品开始批量化生产，着眼于晶体材料及器件业务的长远发展，合肥控股子公司在报告期内进行了增资扩股，引入了员工持股平台及外部投资者，资金实力和发展能力得到进一步增强；南京分公司开展的 AR 领域的纳米压印衍射波导片及近眼显示光机模组产品初步完成产品开发并持续迭代，为完善 AR 领域从元件到模组的光学解决方案奠定坚实基础；完成对美国 GouMax 公司的并购，纳入合并报表范围，并推进在境内合资公司的高迈光通讯技术（福建）有限公司的设立及产线搭建，按计划开展光测试设备/模块产品的试制验证，实现成熟产品在境内的生产能力；公司在武汉设立全资子公司并开展光引擎项目，建设光引擎封装工艺技术平台以及培育规模化制造能力，推动公司实现在光通信领域的技术能力延展、升级，丰富在高速光通信领域的产品品类，并在光通信器件技术向硅光、CPO 等集成化演进升级的趋势中，为下游客户提供更具价值含量的光通信产品，不断增强公司在光通信领域的核心竞争力。在海外生产资源布置方面，公司在泰国购置土地并自建厂房，完善光通信、生物医疗等领域的海外订单交付能力。

2025 年，公司将继续加强对现有业务布局垂直一体化整合，推动上游晶体材料业务扩品类及规模上量，中游元器件业务持续向组件、模组化发展，下游光测试仪器（模块/设备）拓展更多品类的境内生产能力，有序推进境内外生产线扩产，满足客户的柔性化交付需求。此外，公司将聚焦光学光电子主业，继续围绕主要业务领域光通信领域进行强链补链延链，积极有序推进对深圳市迅特通信技术股份有限公司的控制权收购事项，增强公司“硬科技”属性，培育和发展新质生产力；若相关交易事项推进顺利，公司将充分整合双方优势资源，进一步扩充光通信产品技术和产品布局，丰富光通信产品矩阵，形成“元组件+测试设备+光模块”的业务格局，充分发挥产业链协同优势，抓住当前的 AI 算力需求爆发式增长带来的数通光模块市场发展机遇，快速扩大光通信业务规模。通过上述系列举措进一步拓宽公司的发展空间，巩固并提高核心竞争力，同时增强公司盈利能力和股东回报能力，有助于上市公司质量及投资价值，为公司的可持续发展提

供新的动力。

## 二、强化经营管理，提升经营质量和效率

2024年，公司持续加强应收账款、存货管理及资金管理，努力提升公司运营效率，降低财务风险。公司2024年的应收账款（含合同资产、应收票据）周转率、存货周转率较上年均有所提升。在资金管理方面，公司严格按照《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号——规范运作》等相关法规及公司《募集资金管理制度》的规定，对募集资金实行专户存储，规范募集资金的管理与使用。为提高募集资金使用效率，公司使用部分暂时闲置募集资金进行现金管理。此外，面对公司进入跨国/跨地域经营的新发展阶段，公司财务部门切实加强人员配备及业务能力，对美国、泰国、合肥、南京、武汉等地的分/子公司的财务实行垂直管理，加强财务核算，优化资金调度，提升防风险能力，并通过信息化等手段赋能，不断提高整体运营效率。

2024年，公司持续贯彻“三化一稳定”策略（即作业自动化、管理IT化、人员专业化、关键岗位人员稳定），通过管理体系提升以及员工观念更新等多方面的努力，并通过信息化平台赋能生产经营全流程管理，加强产品质量管控和实施降本增效，柔性化生产水平稳步提升，公司的整体销售毛利率为37.60%，较上年同期增加6.83个百分点。

2025年，公司将继续在以下几个方面强化经营管理：

### 1、应收账款与存货管理，提高经营效率

（1）在提高应收账款及应收票据周转效率方面，公司将强化应收账款及应收票据的回收管理工作，将回款安全性、及时性摆在重要位置，密切关注账龄账期变化中的客户经营状况，及时评估风险，扎实做好回款工作。同时，对于已经出现风险或高风险客户，业务部门及时分析和评估其资信变化状况，一旦出现不利因素，将立即采取措施及时化解坏账风险。

（2）在提高存货周转效率方面，公司将主动加强与客户沟通，提高订单预测的准确性，公司内部相关部门之间相互联动，根据库存动态情况合理制定采购计划，确保公司存货控制在合理水平。

### 2、加强资金管理，实现资金效益最大化

在募集资金管理方面，公司将按照最新的监管规定要求，合法合规做好剩余

超募资金管理和使用。公司拟使用全部剩余超募资金及其衍生利息、现金管理收益共计 1,594.50 万元（截至 2024 年 12 月 31 日超募资金金额，具体金额以转出时实际金额为准）投入实施研发中心建设项目（二期），以建设光场精密调控类技术，项目总投资金额为人民币 5,842.71 万元，剩余部分由公司使用自筹资金投入。

在自有资金管理方面，在不影响公司正常经营、满足公司日常经营及研发等资金需求以及保证资金安全的前提下，利用闲置的自有资金进行理财产品投资。公司将持续通过安全、高效的资金管理，增加资金效益，更好地实现资金的保值增值，实现股东利益最大化。

### **3、夯实质量管理体系，全面提升制造水平**

公司将继续通过硬件设施建设、工艺流程优化、管理体系提升以及员工观念更新等多方面的努力，持续提升制造水平和质量管理水平。继续坚持在全公司推行质量为先的理念，持续督导质量管控措施实施，达成公司设立质量目标；继续提高对供应商质量管控水平；持续强化现有质量管理体系的运行，提升公司风险管控与抗风险能力；优化流程、提高效率，对公司现有的 ISO9001、ISO14001、ISO45001、IATF16949、ISO13485 等管理体系进行优化整合，提炼出适合公司的综合质量管理体系；持续建设公司可靠性测试实验室，重点把控批量生产产品质量的稳定性与可靠性指标。

### **4、推进降本增效，提升盈利水平**

2025 年，公司将通过系列举措，不断提升生产水平，推动降本增效的实施，继续保持公司的毛利率稳定在 30%以上，争取稳中有进。

（1）公司将进一步加强预算管理，对研发、采购、生产、销售、运营、财务等业务环节持续进行成本费用管控，加大预算执行状况的财务、审计检查监督力度，合理优化成本支出。

（2）公司将继续保持在生产技术、工艺方面的投入，优化生产工艺，持续推进生产线自动化技术的开发应用，以有效提升生产效率、检测效率，降低生产成本。

（3）公司将贯彻“三化一稳定”策略（即作业自动化、管理 IT 化、人员专业化、关键岗位人员稳定），深入理解和实施其内在管理方法，并把管理理

念推广到公司各个事业部。加强对生产设施维护和管理水平，保证安全生产和生产连续性；继续强化生产现场管理，减少人为失误，提高现场管理人员主观能动性，保证完成公司部署的有关目标值。

### **5、加强人才梯队建设，壮大可持续发展根基**

(1) 公司将进一步强化人才激励机制，探索合理的股权激励、薪酬激励机制，激发团队活力，推动组织发展与进步；同时，注重内部培养和选拔新人与外部高端人才引进相结合，完善人才梯队建设。

(2) 公司还要强化专业和技能培训，提升员工的专业化水平和职业素养，提高境界、开阔视野，助力公司可持续发展，通过加强内部学习和外部培训相结合，探索发展符合行业特点、公司发展实际的人才培养模式。

### **三、提升公司治理水平，夯实高质量发展基础**

提升合规治理水平是实现公司基业长青的重要基础。公司将不断健全治理体系建设，为公司长期稳健发展保驾护航。

#### **1、适时修订公司治理相关制度，夯实规范运作基础**

2024年，公司通过召开股东大会完成了对《公司章程》《股东大会议事规则》《董事会议事规则》《独立董事制度》《关联交易管理制度》《对外担保管理制度》的修订。

2025年，公司将积极贯彻落实新《公司法》等相关法律法规中的最新治理要求，持续调整优化完善公司治理体系，强化权责法定、权责透明、协调运转、有效制衡的治理机制，提升规范运作水平和风险防范能力。公司将按照新《公司法》及证监会、上交所配套制度规则等规定要求，及时进一步修订《公司章程》和“三会一层”议事规则等制度，优化董事会结构，充分发挥审计委员会作用，确保公司制度规定与最新的法律、监管规定有效衔接。

#### **2、加强“关键少数”人员培训，提升合规履职能力**

2024年，公司积极组织董监高等“关键少数”人员通过现场会议或网络学习等方式参加福建证监局、上海证券交易所、中国上市公司协会、福建省上市公司协会等单位组织的相关培训，如福建证监局《公司简报》全体董监高学习、福建辖区资本市场财务造假综合惩防专题培训等，强化公司董监高对年度内新颁布的法律法规及公司规范运作的认识，提升董监高履职技能、合规知识储备，及时

传达最新监管精神、处罚案例、市场动态等信息，强化董监高合规意识，强化“关键少数”敬畏市场、敬畏法治思维，提升公司规范运作水平。

2025年，公司将持续强化“关键少数”履职工作，与实际控制人、董事、监事及高级管理人员等“关键少数”始终保持密切沟通，重点关注内幕信息管理、关联交易、股份变动等重要事项。公司会实时关注法律法规更新，及时传达监管动态，持续组织董监高等“关键少数”进行合规培训，普及最新法规信息和监管案例，不断增强“关键少数”的规范运作意识和责任意识，跟踪相关方承诺履行情况，督促其忠实、勤勉履职，切实维护公司和全体股东利益。

### **3、落实独立董事制度改革要求，有效发挥独立董事监督作用**

为确保独立董事的履职效能，公司设立了独立董事专门会议机制，推动独立董事履职与公司内部决策流程有效融合，进一步强化了独立董事对公司的监督体系，不断健全治理体系建设。此外，独立董事还通过年报事前沟通、现场调研、专题会议等形式，充分发挥独立董事的专业性和独立性，为公司稳健发展保驾护航。

2024年，公司的三名独立董事根据《公司法》《证券法》及《公司章程》的有关规定，认真履行独立董事职责，勤勉尽责，按时参加公司董事会、股东大会，认真审阅、参与公司重大事项的决策。独立董事根据有关规定，对公司利润分配预案、董事及高级管理人员薪酬、聘请年度审计机构、内部控制、募集资金管理等重大事项建言献策，充分发挥了独立董事的专业特长，对促进董事会科学决策、公司稳健经营起到了积极的作用，也为公司未来发展、规范化运作和防范风险作出了贡献。

2025年，公司将继续为独立董事创造良好的工作环境，及时向独立董事汇报经营情况和重大事项，并提交相关文件，为独立董事开展工作提供便利，切实保障独立董事的知情权，认真落实回复独立董事对有关事项提出的问题，有效发挥独立董事对公司的监督作用。

### **4、强化内部监督机制，保障内部控制质效**

公司持续强化内部审计等内部监督机制，持续加强内控完整性、合理性及有效性检查，高度重视控股股东、实际控制人、董事、监事及高级管理人员等“关键少数”的履职规范和风险防控，通过监事会、独立董事、内审部等多层级多维

度对非经营性资金占用、违规担保、关联交易等核心重点领域加强监督，定期开展合规情况专项审计。

2024 年公司及上述“关键少数”人员未发生资金占用、违规担保、关联交易、内幕交易、短线交易等行为。公司将在 2025 年继续强化对销售、采购、收付款等重点业务环节风险管控，通过内部监督机制的有效运作，将合规风险把控的关口前移，对于潜在合规风险点要早发现、早完善、早整改，确保核心重点领域事项的全流程合规，切实保障内部控制的质效。

#### **5、持续完善 ESG 体系建设，践行可持续发展理念**

2024 年，公司连续第三年发布 ESG 报告，针对内外部利益相关方对于公司发展最关切的议题，围绕股东责任、环境责任、客户责任、员工责任、行业责任等五个维度，全方位地展现了公司在 2023 年各项业务的开展过程中所践行的可持续发展战略、举措及成果，更好地满足国内、国际投资者对公司 ESG 管理与实践信息的关注和需求，有助于加强公司在资本市场的声誉和公信力，提升股东、客户、员工对公司的认同。公司 2024 年继续获得 Wind ESG 评级 A，行业排名第七（7/521），还获得同花顺 ESG 评级 A、秩鼎 ESG 评级 A、商道融绿 ESG 评级 A-，入选中国上市公司协会 2024 年上市公司可持续发展优秀实践案例，并荣获 2024 年《证券市场周刊》ESG 金曙光“最佳绿色供应协作力”“最佳绿色环保创造力”等奖项。

2025 年，公司将持续推动 ESG 体系融入企业经营管理各环节，完善工作机制，多维度加强 ESG 体系建设及信息披露，公司将继续发布 2024 年度 ESG 报告，结合国内外可持续发展最新要求，不断完善可持续发展管理工作，进一步提升 ESG 实践水平。

#### **四、增进投资者沟通交流，有效传递公司价值**

公司积极贯彻“以投资者为本”的理念，共同助力市场信心的提振。

##### **1、加强信息披露**

2024 年，公司严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》及公司信息披露管理相关制度的规定，认真履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时、有效地披露了公司定期报告、临时公告等重大信息。公司通过微信公众号等渠道，采用可视化形式对定期报告进行展示，并加强内幕信息管理工作，未出现重大事

项内幕信息泄露情况。

2025年，公司将继续严格遵守法律法规和监管机构规定，信息披露坚持以投资者需求为导向，不断提高信息披露质量，突出信息披露的重要性、针对性，主动披露对投资者投资决策有用的信息，强化行业情况、公司业务、风险因素等关键信息披露，减少冗余信息披露，为投资者价值判断和投资决策提供充分信息。公司将在合规的基础上，进一步提高信息披露内容的可读性和有效性，通过公司微信公众号等渠道，采用可视化形式对定期报告进行展示；并继续做好重大事项内幕信息管理工作，切实维护好投资者获取信息的平等性。

## **2、增进与投资者交流**

2024年，公司认真贯彻保护投资者权益的要求，高度重视投资者关系管理，根据公司《投资者关系管理制度》从各个维度开展了投资者关系管理和维护工作；通过业绩说明会、机构调研会议、券商策略会、中小投资者走进上市公司、投资者热线电话及上证e互动平台等多种渠道和方式，积极与投资者互动交流，及时、准确向投资者传递公司经营发展信息，促进投资者对公司价值的认同，并通过向管理层反馈来自资本市场的信息，进一步提升公司治理的透明度。公司召开了3次业绩说明会，开展线上交流、线下实地调研等多种形式的投资者关系活动110多场次，累计参与机构800多家次，其中还举办了一次中小投资者走进上市公司活动。公司通过业绩说明会及上证e互动等线上渠道累计回复投资者问题70多个。公司荣获中国上市公司协会主办的“2023年报业绩说明会优秀实践”奖，获得2023-2024年度福建省上市公司协会投资者关系管理最高评价——A级评价。

2025年，公司将继续通过常态化业绩说明会、线上交流、现场参观座谈、上证e互动平台、投资者热线电话、投资者关系邮箱及股东大会等多种渠道和方式，积极与投资者互动交流，回应投资者关切，及时、准确向投资者传递公司经营发展信息，促进投资者对公司价值的认同和信心，并认真倾听、吸收各类投资者的意见、建议，通过向董事会、管理层反馈来自资本市场的信息，保证公司董事会、管理层及时了解市场变化与关切，提升经营管理决策的科学性、合理性。公司将开展至少3次业绩说明会；平均每周至少开展1次包括电话会议或线下调研活动，预计全年至少开展50场次。

## **五、提升股东回报水平，增强投资者获得感**

2024年，公司派发2023年度现金红利总额为1,293.55万元，占公司2023年度归属上市公司股东净利润的31.05%。为切实提升股东的获得感，公司进行了2024年中期分红，中期分红派发现金红利总额为1,289.68万元，占公司2024年前三季度合并报表中归属于母公司股东净利润的23.25%。公司还制定了《未来三年（2024-2026年）股东分红回报规划》。

2025年，公司基于2024年度经营业绩及财务状况，拟实施如下2024年度利润分配方案：拟以截至2024年12月31日剔除已回购股份后的总股本128,967,867股为基准，向全体股东每10股派发现金红利0.7元（含税），现金红利总额预计为人民币9,027,750.69元（含税），2024年度中期分红以及2024年年度分红合计占2024年度合并报表归属于母公司股东净利润的31.61%。该利润分配方案尚需提交股东大会审议。

公司将继续认真贯彻新“国九条”规定，在全力提升经营质量的基础上，统筹好经营发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，根据所处发展阶段，在保证正常生产经营的前提下，坚持为投资者提供连续、稳定的现金分红，探讨一年多次分红，积极践行投资者为本的理念，不断提升股东回报能力，持续增强广大投资者的获得感。

## **六、有序推进股份回购，增强投资者信心**

2024年，为了维护广大投资者利益，增强投资者信心，促进公司持续健康发展，有效地将股东利益、公司利益和员工个人利益紧密结合在一起，公司使用部分超募资金以集中竞价交易方式回购股份382,133股，占公司总股本的0.2954%，支付的资金总额约为1,034.10万元（不含印花税、交易佣金等交易费用），上述回购股份拟在未来适宜时机全部用于股权激励及/或员工持股计划。公司还启动了第二次回购股份的计划，拟使用自有资金和/或自筹资金（包括兴业银行股份有限公司福州分行提供的股票回购贷款）回购股份，回购金额不低于人民币1,000万元（含），不超过人民币2,000万元（含）。

2025年，基于对公司未来持续稳定发展的信心和对公司价值的认可，同时为了保障上述回购股份方案的顺利实施，公司拟将回购价格上限由人民币38.90元/股（含）调整为人民币65.00元/股（含），除调整回购股份价格上限外，上述回购股份方案的其他内容不变，公司将在回购期限内，有序实施本次股份回购

方案,提振投资者信心,维护股价稳定,并根据相关规定及时履行信息披露义务。

## 七、持续评估完善行动方案

公司将认真落实 2025 年度“提质增效重回报”行动方案,每半年评估并披露行动方案的实施进展及效果,积极与投资者展开沟通与交流,并基于具体措施的执行情况以及投资者建议和反馈,不断优化行动方案,做到与投资者“同题共答”,将方案的各项内容落到实处。

公司将继续专注主业,不断提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力,并以良好的业绩表现、规范的公司治理,积极回报投资者,切实保护投资者利益,切实履行上市公司责任和义务,维护公司良好市场形象,促进资本市场平稳健康发展。

本方案所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述,不构成公司对投资者的实质承诺,未来可能会受到宏观政策、行业发展、市场环境等因素的影响,具有一定的不确定性,敬请投资者注意相关风险。

腾景科技股份有限公司

董事会

2025 年 3 月 22 日