

证券代码：000920

证券简称：沃顿科技

公告编号：2025-022

# 沃顿科技股份有限公司

## 2024 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
郑鹏	董事	工作原因	余雨航

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 472,621,118 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.47 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	沃顿科技	股票代码	000920
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	赵峰	宋伟	
办公地址	贵州省贵阳市贵阳国家高新技术产业开发区黎阳大道 1518 号	贵州省贵阳市贵阳国家高新技术产业开发区黎阳大道 1518 号	
传真	0851-84470866	0851-84470866	
电话	0851-84470866	0851-84470866	
电子信箱	dshbgs@vontron.com	dshbgs@vontron.com	

#### 2、报告期主要业务或产品简介

##### (1)膜业务

公司主要从事反渗透膜、纳滤膜、超滤膜等分离膜产品的研发、制造和销售。具体说明如下：

##### ①产品用途

公司膜产品是一类具有脱盐或特殊选择性分离功能的高分子材料，可在苦咸水、海水和超纯水等水质实现脱盐功能，在物料的分离、纯化、浓缩等领域实现选择性分离功能，按膜材料性质分为复合反渗透膜、纳滤膜、超滤膜。按照使用场景分为家用膜、商用膜、工业膜，家用膜主要用于净水机或类似用途的饮水处理装置进行饮用纯水制备，商用膜主要用于小型商用领域如社区、办公区、餐饮、医院、实验室等，或其他特殊行业小型制水用途。工业膜基于其复杂水质脱盐及物料选择性分离的性能，广泛应用在食品饮料、医疗制药、市政供水处理、工业用高纯水、锅炉补给水、海水淡化、电子行业超纯水、废水处理与回用、高盐废水零排放、物料浓缩提纯、新能源等行业。目前公司已形成二十多个系列两百多个规格的膜产品，主要产品如下：

产品系列		使用范围	产品优势
工业反渗透膜	低压反渗透膜 LP 系列	适用于含盐量 10000ppm 以下的苦咸水、地表水、地下水、自来水等水源的脱盐处理，主要应用于各种规模的包装水、饮用水、工业用纯水、高纯水、锅炉补给水制取，也可用于废水回用、物料浓缩、提纯精制等用途。	具有低压运行、产水量高、脱盐性能好的特点，特别适用于电子、电力行业高纯水的制备。
	超低压反渗透膜 ULP 系列	适用于含盐量约 2000ppm 以下的地表水、地下水、自来水及市政用水等水源的脱盐，主要应用于包装水、饮用水、锅炉补给水、食品加工和药品制造行业等多种领域。	运行压力约为常规低压复合膜运行压力的 2/3，脱盐率可达 99.5%。从而降低相关的泵、管路、容器等设备的投资费用和反渗透系统的运行费用，提高经济效益。
	极低压膜 XLP 系列	适用于对脱盐率要求不高的低含盐水源的处理，如含盐量低于 1000ppm 的地表水、地下水、自来水及市政用水等，特别适用于两级反渗透的第二级脱盐，主要应用于各种规模的纯净水、锅炉补给水、食品加工和药品制造行业等多种领域。	能在极低的操作压力条件下达到与常规低压膜相同的高水通量和高脱盐率。其运行压力约为常规低压复合膜运行压力的 1/2，脱盐率可达 98.0%。从而降低相关的泵、管路、容器等设备的投资费用和反渗透系统的运行费用，提高经济效益。
	抗污染反渗透膜 FR 系列	适用于含盐量 10000ppm 以下复杂给水的脱盐处理，主要用于各种湖泊河流水、矿井水、市政再生水、工业废水、RO 浓水等的脱盐及纯水制取。	采用特殊制膜工艺改善了膜表面亲水性，电荷性及粗糙度，从而减少了污染物及微生物在膜表面的滋生与吸附。膜元件采用 34mil 的宽进水通道设计，减少污堵，降低膜系统压差，且容易清洗，可有效减缓膜污染，延长膜元件使用寿命。
	抗氧化膜 HOR 系列	适用于含盐量约 10000ppm 以下的地表水、地下水、自来水及市政用水等水源的脱盐处理，特别适用于市政及工业中水回用、电镀废水等具有微生物污染和含有氧化性物质水源的处理。	采用特殊的合成工艺，增强了膜元件的抗氧化性，允许杀菌剂直接在线投加进膜元件中，使反渗透主机实现完全无菌化。

	海水淡化膜 SW 系列	适用于海水以及高浓度苦咸水的处理，用于海水淡化、高浓度苦咸水脱盐、发电厂锅炉补给水等各种工业用水处理，也可用于废水再利用、食品药物等高附加值物质的浓缩回收等多种应用领域。	通过分离层精准控制，实现脱盐率与产水量的性能平衡，优化膜元件构型设计，提高组件承压能力。具有性能稳定、低压节能、规格齐全的特点。
	热消毒反渗透膜 VHD 系列	一般适用于食品、制药行业使用巴氏消毒法需要开发的产品。	使用卫生型网格外壳与配件，可消除膜元件与膜壳之间的死水区，产品获得《涉及饮用水卫生安全产品卫生许可批件》。
工业纳滤膜	物料分离纳滤膜 MASE 系列	适用于水溶液中一价盐与二价盐的分离、除硬、脱硝，液体物料的分离与浓缩，截留分子量为 200~800 道尔顿。	能在高压差环境下稳定运行，在提高抗污染能力的同时降低能耗，降低膜元件整体污染速度，最大化膜元件效率，有效降低运行费用。
	高压纳滤膜 MASE 系列	适用于高浓度盐水净化、分离、浓缩，适用于盐化工行业、煤化工行业、制药行业、食品行业的处理。	适用于高浓度盐水净化、分离、浓缩现场，操作压力可达 80bar。
	市政纳滤膜 TAPU 系列	可去除水中的有机物、微生物、病毒和大部分的二价及以上金属离子，保留部分钠、钾、钙、镁等离子。	适用于不同水质，在提高抗污染能力的同时降低能耗，全系列获得《涉及饮用水卫生安全产品卫生许可批件》。
	耐酸纳滤膜 Acidstab NF 系列	主要用于酸溶液中分离金属离子/无机盐，实现酸溶液透过回收，适用于钛白粉行业、表面精饰处理、矿石冶炼行业的处理。	可适用于 20% 盐酸、硝酸、硫酸中。
	耐碱纳滤膜 Alkalistab NF 系列	可在 20% (w/%) NaOH、KOH 等强碱溶液中保持稳定的分离性能，适用于处理 pH 值 5~14 及其不适合用 pH 值表示的极端料液。	可在 20% (w/%) NaOH、KOH 等强碱溶液中保持稳定的分离性能，具有独特专利膜片聚合工艺和高通量设计。
	水处理纳滤 VNF 系列	去除水中的有机物、微生物、病毒和大部分的二价及以上金属离子，保留部分的钠、钾、钙、镁等离子，广泛地应用于市政饮用水、包装水、食品饮料、医药、生物工程、污染治理等行业。	对于杀虫剂、除草剂、TOC 和重金属具有很好的脱除率。

卷式超滤膜	卷式超滤膜 VUF 系列	可有效去除水中蛋白质、病毒、大分子有机物、色素、多糖等大分子杂质，而透过无机盐、小分子色素、单糖等小分子物质和水，也可用于不同分子量物料的分选，达到水体脱色、净化及分离浓缩的目的。主要应用于电子超纯水、饮用水、市政水和各种工业用水的净化，反渗透系统预处理，以及生物化工、医药工程、食品工程等领域中的物料分离和浓缩提纯。	具有耐热及化学稳定性高、膜孔径均匀、截留精度高的特点。
	平板式超滤膜 VMR 系列	适用于市政污水处理、工业污水处理、中水回用的处理。	
增强反渗透 Helixfil	抗污染反渗透膜 PURO 系列	一般适用于含盐量 10000ppm 以下复杂给水的脱盐处理，主要用于各种湖泊河流、矿井水、市政再生水、工业废水、RO 浓水等的脱盐及纯水制取。	显著提高膜元件的抗污染能力。
	低压膜元件 LP 系列	适用于含盐量低于 10000ppm 的地表水、地下水、自来水及市政用水等水源的脱盐处理，主要应用于各种规模的工业用纯水、发电厂锅炉补给水等领域，也可适用于高浓度含盐废水、饮料水制造等苦咸水应用领域。	减少清洗频率，提高了产水量。
	超低压膜元件 ULP 系列	适用于含盐量低于 2000ppm 的 RO 产水、地下水、自来水及市政用水等水源的脱盐处理，主要应用于各种规模的纯净水、锅炉补给水、食品加工和药品制造行业等多种领域。	减少清洗频率，提高了产水量。
	低压膜元件 PRO 系列	适用于含盐量低于 10000ppm 的地表水、地下水、自来水及市政用水等水源及复杂给水的脱盐处理，可应用于各种规模的工业用纯水、发电厂锅炉补给水等领域，也可适用于高浓度含盐废水、饮料水制造等苦咸水应用领域。	运行压力低、产水量高、脱盐率高，减少清洗频率。
零排放 ZERO 系列		适用于高盐废水零排放需求。	抗污染、高稳定性。
家用水效膜元件		抗污染家用膜，节水能力优于三级水效等级，具有高回收率、高脱盐率的特点。	具有高稳定性和高可靠性的特点。
家用纳滤膜元件		低操作压力下实现选择性脱盐，适用于家用净水机、矿化直饮机等小型系统。	可在低操作压力下运行。
超纯水反渗透膜元件 UE 系列		适用于超纯水制备，如半导体行业、医药行业。	更好的耐污表现。

食品饮料专用膜元件 SP 系列		适用于饮料加工用水的制备、果汁饮品浓缩。	
中空纤维超滤膜	中空纤维压力式 UF 系列	适用于自来水净化、海水淡化预处理、污水回用等净化处理。	
	中空纤维 MBR 系列	适用于市政污水、工业废水的达标处理或回用。	

产品图示	
	
工业膜元件	家用膜元件

②产品工艺流程

A.超滤膜制备：将原材料聚砜、溶剂及添加剂进行搅拌溶解，并经过脱泡处理后获得原料液，将原料液涂覆于无纺布并经过相转化形成超滤膜。

B.反渗透膜片制备：将超滤膜送入覆膜机进行浸渍、表面聚合及烘干处理后得到复合反渗透膜片。

C.反渗透膜元件卷制：根据客户的需要，按照一定尺寸进行膜片裁剪，并与中心管、隔网、胶黏剂等进行卷绕、熟化、切头、检查后得到产品。

③上下游产业链

公司主要产品为膜产品，处于膜行业产业链的中游，膜行业上游产业链主要是制膜所需的化学原料、仪器仪表、涂膜设备、卷膜设备等原料、设备和配件制造行业，上游行业产品价格受市场供求和全球经济运行情况影响较大。下游产业链主要是膜应用装备制造、膜工程公司以及工程运维企业。膜材料和膜组件作为膜法水处理的核心部件，是决定下游工程产水水质的重要因素，下游行业的膜分离应用需求与国民经济运行状况、人民生活消费水平、健康饮水意识息息相关，同时，国家政策及行业标准也影响着下游行业景气度，影响中游膜产品及服务的需求、性能和价格变化。



## 上下游产业链示意图

## ④主要经营模式

## A.盈利模式

公司根据客户需求和市场形势，研发、生产复合反渗透膜、纳滤膜、超滤膜等膜产品，向下游净水机厂商及水资源循环利用、市政供水、物料浓缩分离等领域客户提供适合应用场景或替换所需的膜元件，并为客户提供后续技术支持和售后服务。公司深耕供应链价值挖掘，围绕膜技术构建自身价值生态，持续提升价值创造能力。

## B.采购模式

大宗原材料采购按照生产经营需求编制年度采购预算、计划，根据月度领料情况编制月度采购计划。零星原材料及其他物品、服务采购由各部门根据实际需求提交采购计划，并根据市场价格走势等情况调整、执行采购计划。采用公开招标、邀请招标、竞争性谈判、询比价等多种形式确定供应商及采购价格。公司对供应商进行准入、退出和跟踪管理，对合格供应商供货性能、品质、交货期、价格、服务进行季度及年度考评，采用分类分级的管理策略，保证供应链各环节的持续性和稳定性。

## C.生产模式

公司采用“以销定产”的生产模式，在年度生产经营计划的基础上，依据销售部门反馈的订单、设备运行状况、产能利用情况进行动态调整，制定月度、周及每日计划，合理安排生产工作，调配人员和设备，对生产过程中的资源调配、运行管理、质量安全环保进行严格控制和监督，满足客户需求，保证订单按期交付。

## D.销售模式

公司销售模式采取“直销+经销”的销售模式，公司与经销商根据签署的《产品分销协议》开展合作，有较为完善的经销商管理体系，通过经销商建立覆盖全球大部分国家和地区的销售网络，对重大客户以战略合作的方式采用直销销售模式。公司拥有一支专业、高效的销售和技术支持队伍，在各重点销售区域设立营销和技术服务网点，及时跟进客户需求，拥有较为完善的方案咨询、产品制造、技术支持等膜材料应用的全服务流程体系。

## E.研发模式

公司经过多年实践，已经形成较为成熟的产品研发体系，公司研发工作包括战略性研发和需求性研发。战略性研发指根据公司未来发展战略，开展相关基础性研究、产品技术及制造装备开发，满足公司前瞻性技术及产业化能力储备的需求。需求性研发是满足市场需求和装备升级需求开展的研发工作。经论证评审后实行研发项目立项，由研发部门根据项目计划书开展研究、开发、小试、中试、应用环节。研发工作为公司巩固核心竞争力、业务布局优化及未来可持续发展提供有力保障。

## ⑤主要产品的市场地位和业绩驱动因素

多年来，公司通过加强研发持续创新，推进产品技术更新迭代、优化产品结构，同时拓展销售网络、提升服务水平，与客户建立长期合作关系，强化队伍建设，不断巩固公司国内领先、国际先进的行业地位，持续深耕特种物料浓缩分离膜、高性能海水淡化膜、耐强酸强碱膜等细分领域市场，推动高性能膜材料国产化，实现企业高质量发展。

## (2)膜分离工程业务

## ①业务内容

公司从事膜分离工程技术研究和膜分离工程项目应用推广，为钢铁化工、新能源、市政供水、食品饮料、生物医药、电子、海水淡化、印染造纸等各类工业给排水和各种工业液体提供膜分离技术应用方案、膜集成装置设备及项目的全过程服务和项目运营维护服务。膜分离技术全过程服务包括膜材料研发和定制、应用工艺开发和方案设计、设备安装和施工安装、使用和维护服务等。

## ②上下游产业链

膜分离工程业务主要为客户提供膜分离技术应用方案、膜集成装置设备及项目的全过程服务和项目运营维护服务，处于膜行业产业链下游，发展受到区域经济运行状况、国家政策和行业政策等因素影响，膜分离工程业务上游产业为膜材料、膜组件供应行业。

## ③主要经营模式

公司承接膜分离工程项目、设备采购订单，向工业水处理、再生水资源化利用、液体物料浓缩分离纯化等领域客户提供膜分离技术综合解决方案、膜集成装置设备及项目的全过程服务，结合膜材料定制化能力研发工艺包，不断提升项目应用实践效益。承接打造典型投资运营项目案例，跟进技术应用前沿，探索新市场、新领域，拓展膜技术应用整体市

场规模，加快产品导入，实现产品应用数据维护、整合，推动产品研发迭代和系统集成效率提升，实现膜产业链上的优化布局和协同发展。

#### ④市场地位和业绩驱动因素

膜分离工程行业与国家经济发展周期及工业投资水平联系紧密，无明显周期性特点，受国家政策、宏观经济、产业链下游行业景气度等因素影响较大。公司拥有一支膜分离应用服务的专业人才队伍，有国内领先的膜材料研发及制造能力，具备行业领先的膜系统设计、集成能力，产业系统联动内部生态价值，提升膜系统集成专业性和经济价值，在水处理、物料浓缩分离等领域打造典型的膜分离应用案例。通过膜分离技术应用产业价值整合能力，提供综合服务，助力传统行业及新兴制造业的工艺改造、价值挖掘和绿色升级，驱动自身发展。

#### (3)植物纤维业务

##### ①产品用途

公司控股子公司大自然主要从事植物纤维弹性材料及制品、健康环保家具寝具、棕榈综合开发产品的研发、制造及销售，其生产的植物纤维制品是采用天然山棕纤维、剑麻纤维、天然乳胶制作的具有三维立体网状结构的软体家具用品。大自然主要产品为棕纤维床垫、家具、枕头等居民睡眠需求相关的产品。

##### ②上下游产业链

大自然所属行业为床垫行业，其上游产业链主要为乳胶、棕纤维、纺织面料等原材料制造行业，上游行业发展较为成熟完善，生产企业众多，价格受市场供需关系及大宗商品价格走势影响较大。床垫行业下游产业链主要为商业卖场、家纺店铺、电商平台等面向终端消费者的消费平台，房地产行业发展状况、居民可支配收入情况、健康睡眠理念、消费模式转变影响着下游消费者的需求和下游产业的发展前景。

##### ③主要经营模式

大自然严格按照采购管理作业程序，根据年度生产经营计划，在合格供应商范围内采用集中采购、询价比价、竞价招标等方式进行原材料采购，其中境内采购为主要采购渠道，少数特殊的原材料采用境外采购方式。大自然的床垫等主要产品采用自行生产形式，实木家具以及部分寝具类产品采用委托加工形式。大自然产品主要为自主研发，根据产品性能质量提升、市场订单、工艺改造等需求开展有针对性的研究开发工作。大自然采用以经销商销售为主、网络销售、店面直销和集团销售相结合的销售模式，通过全国近千家销售门店、电商平台等多种销售渠道，向终端消费者持续提供优质的产品和服务。

##### ④主要产品的市场地位和业绩驱动因素

大自然是我国植物纤维弹性材料的开创者和领导者，是首家将棕榈用于床垫制造的公司，细分行业内的领军企业，在业内具有较高的品牌知名度。大自然以其技术优势，秉承对品质的不断追求，推进产品性能持续提升，实施专业化的营销策略，驱动自身发展。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	2,783,211,613.47	2,467,945,325.52	12.77%	2,921,706,666.58
归属于上市公司股东的净资产	1,869,971,449.76	1,796,603,051.63	4.08%	1,758,954,443.56
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	1,743,689,673.48	1,705,162,988.10	2.26%	1,461,340,100.57
归属于上市公司股东的净利润	197,683,033.96	164,744,450.47	19.99%	144,973,542.69

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	194,837,334.96	156,508,786.41	24.49%	130,404,049.12
经营活动产生的现金流量净额	307,594,372.78	176,539,933.01	74.24%	281,803,927.12
基本每股收益（元/股）	0.42	0.35	20.00%	0.34
稀释每股收益（元/股）	0.42	0.35	20.00%	0.34
加权平均净资产收益率	10.51%	8.89%	1.62%	10.86%

## （2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	335,125,944.26	404,938,186.34	414,159,186.55	589,466,356.33
归属于上市公司股东的净利润	34,098,070.09	63,252,254.03	53,831,791.02	46,500,918.82
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	33,435,030.66	62,679,999.62	52,039,397.05	46,682,907.63
经营活动产生的现金流量净额	69,076,078.69	73,742,642.74	138,636,600.09	26,139,051.26

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

## 4、股本及股东情况

### （1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	24,999	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	24,701	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
中车产业投资有限公司	国有法人	45.42%	214,662,759	25,310,559	不适用	0	
国能龙源环保有限公司	国有法人	5.36%	25,310,559	25,310,559	不适用	0	
中车贵阳车辆有限公司	国有法人	2.52%	11,924,196	0	不适用	0	
陈奇恩	境内自然人	1.01%	4,764,700	0	不适用	0	

沈朔	境外自然人	0.55%	2,592,600	0	不适用	0
徐江峰	境内自然人	0.44%	2,100,000	0	不适用	0
尹汝芬	境内自然人	0.37%	1,763,900	0	不适用	0
尹汝丰	境内自然人	0.37%	1,750,000	0	不适用	0
杨旭	境内自然人	0.33%	1,578,000	0	不适用	0
陈伟均	境内自然人	0.31%	1,448,594	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	国有法人股东中车产业投资有限公司与中车贵阳车辆有限公司为一致行动人关系，与其他股东之间不存在关联关系，也不属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人，其所持股份无冻结情况，其他股东间是否存在关联关系及是否属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人的情况未知。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	不适用。					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

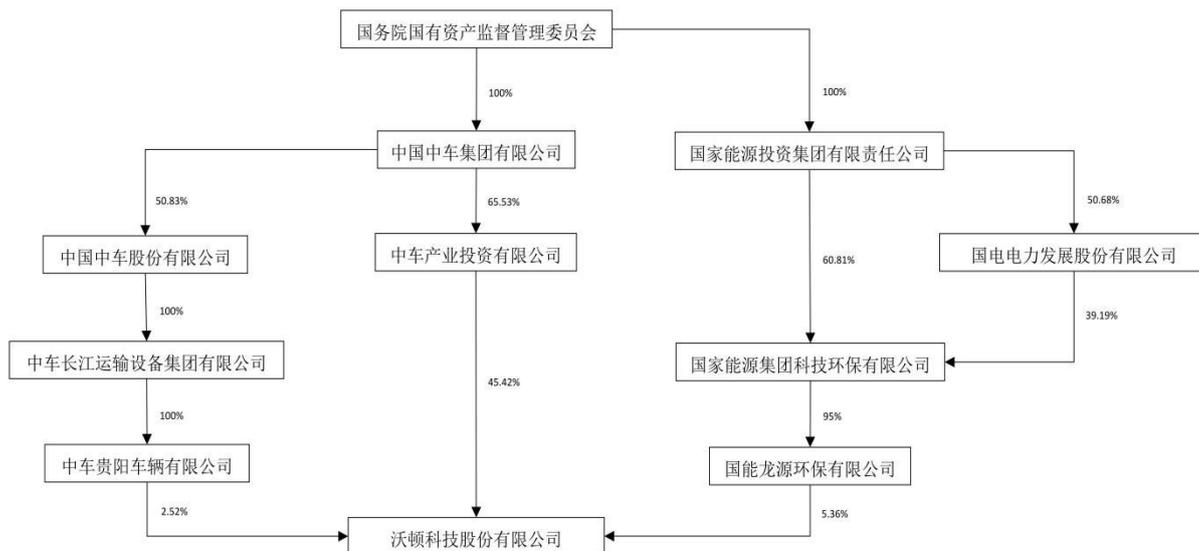
适用 不适用

## (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

## 三、重要事项

### （一）经营情况

报告期，公司坚持创新驱动发展，紧密围绕“聚焦膜技术全产业链一体化协同创新”发展战略，抓好产品、工艺的研发，夯实基础类、前瞻类技术储备工作，强化检测技术支持能力，加快研发成果价值转化，横向拓展产品体系，实现产品性能和稳定性持续提升。重视高端技术人才引进，继续推动人才发展双通道培育体系建设，开展产学研合作，承担“耐高温有机膜制备与应用关键技术研究”国家级研发项目，参与“城市污水资源化利用关键技术研发与应用示范”国家级研发项目和多个省级研发项目，牵头起草《卷式反渗透膜元件节能产品认证技术要求》团体标准，参与起草《工业浓盐水回用技术导则》等国家标准及多项团体标准，促进技术创新能力的持续提升。

报告期，公司依托行业领先的膜材料制造技术和成熟的销售体系，积极提升区域市场覆盖率，延展经销服务网络体系，持续深耕化工、有色、电力、食品饮料、电子、制药等领域，挖掘细分市场空间，抓好关键材料国产化趋势的良好机遇，探索高精尖应用领域市场机会，抓好高附加值产品系列品质升级，推动产品结构的持续优化。家用净水领域方面处于大流量、高品质升级迭代的发展趋势中，公司继续抓好客户维护和空白区域覆盖和延伸，产品实施差异化竞争，加大营销力度提升产品渗透率。工业膜方面重点加大高附加值产品推广力度，加强技术支持与服务，开发产品应用服务商渠道，缩短服务周期，提升服务响应速度，优化客户体验感和满意度，同时持续开展品牌建设，多种渠道推广提升品牌知名度和影响力，加强与各领域知名企业合作，构建更多资源互补的市场开拓新格局。报告期，公司继续加大海外市场拓展力度，区域拓展成效显著，实现良好增长。

报告期内公司获得“中国膜行业反渗透膜领域龙头企业”“中国反渗透膜领军品牌”“2024（第七届）水业中国‘星光奖’产品之星”“中央企业先进集体”等称号和贵州省科学技术进步奖二等奖。

报告期，公司持续优化膜分离工程业务协同机制，加强团队建设和人才培养，深入拓展新能源、废水资源化处理等应用领域，积极探索新应用领域，持续积累项目应用案例，报告期新签膜分离工程合同约 5.1 亿元。提升工艺方案研发设计能力和服务水平，完善从技术应用方案设计、膜材料定制研发、设备安装施工到应用维护的膜分离技术全过程服务，增强膜分离工程业务市场竞争优势，逐步实现下游膜分离工程应用延伸和价值链协同。

报告期，家居行业受房地产行业影响，经营压力持续加大，市场竞争格局向集中化方向发展，消费需求全屋一体化、理性化、高质量趋势明显。报告期，公司聚焦床垫、家具和全屋定制业务的整体协同，持续增强综合竞争力，围绕绿色健康、强护脊的产品特性，进行工艺优化和产品研发。优化销售网络布局，加强经销体系建设的同时，持续挖掘商用、定制家具、出口等销售渠道潜力，抓住市场需求适时推出智能、生态、户外等产品系列，发挥重点产品的宣传效应。从内容规划、文章推送等方面提升新媒体运营质量，做好全年销售节点宣传策划，使健康睡眠理念进一步触达消费者，推动线上线下融合。更新升级店面形象，推动定制融入店面建设，提升重点区域市场覆盖率，优化消费者体验，全年新开门店约 100 家。报告期，大自然获得“2024 年家具行业典型样本企业”“2024 年消费者喜爱的床垫品牌”等称号，通过“国家绿色工厂”认定，获得中国质量检验协会颁发的《全国质量诚信示范企业证书》。

报告期，公司筑牢核心竞争力，推动研发创新和品牌建设，促进产业链一体化协同发展，实现销售收入 174,368.97 万元，较上年同期增长 2.26%，实现归属于上市公司股东净利润 19,768.30 万元，较上年同期增长 19.99%。

### （二）其他重要事项

#### （1）控股股东增持

控股股东中车产业投资有限公司自 2024 年 3 月 1 日至 2024 年 6 月 4 日通过深圳证券交易所交易系统集中竞价交易方式增持公司股份 9,412,200 股，占公司总股本的 1.99%。具体内容详见公司刊载于《证券时报》及“巨潮资讯网”的《关于控股股东增持公司股份暨后续增持计划的公告》（公告编号：2024-003）、《关于控股股东增持股份比例达到 1%暨增持计划进展的公告》（公告编号：2024-014）、《关于控股股东增持公司股份计划时间过半的公告》（公告编号：2024-020）、《关于控股股东增持股份计划实施结果公告》（公告编号：2024-021）。

#### （2）与龙源漂水分公司关联交易事项

公司于 2024 年 1 月 19 日召开第七届董事会第二十二次会议，审议通过了《关于签署反渗透膜材料销售合同暨关联交易的议案》，公司与国能龙源环保南京有限公司溧水分公司签订了《2023 年-2024 年反渗透膜片采购合同》。具体内容详见公司刊载于《证券时报》及“巨潮资讯网”的《第七届董事会第二十二次会议公告》（公告编号：2024-001）、《关联交易公告》（公告编号：2024-002）。

公司于 2024 年 4 月 30 日召开第七届董事会第二十五次会议，审议通过了《关于签署反渗透膜材料销售合同补充协议暨关联交易的议案》。具体内容详见公司刊载于《证券时报》及“巨潮资讯网”的《第七届董事会第二十五次会议公告》（公告编号：2024-018）、《关于关联交易进展的公告》（公告编号：2024-019）。

#### (3)与中车财务公司关联交易事项

公司于 2024 年 3 月 27 日召开第七届董事会第二十三次会议，审议通过了《关于与中车财务有限公司签订〈金融服务框架协议〉暨关联交易的议案》，公司与中车财务有限公司签订了《金融服务框架协议》，中车财务有限公司按照协议为公司提供存贷款及其他金融服务。具体内容详见公司刊载于《证券时报》及“巨潮资讯网”的《第七届董事会第二十三次会议公告》（公告编号：2024-004）、《关于与中车财务有限公司签订金融服务框架协议暨关联交易的公告》（2024-006）。

#### (4)大自然与常铁校关联交易事项

公司于 2024 年 11 月 18 日召开第七届董事会第二十九次会议，审议通过了《关于签署连体床采购与安装项目合同暨关联交易的议案》。控股子公司大自然与常州铁道高等职业技术学校签署了《常州铁道高等职业技术学校新校区学生宿舍连体床采购与安装项目采购合同》。具体内容详见公司刊载于《证券时报》及“巨潮资讯网”的《第七届董事会第二十九次会议公告》（公告编号：2024-036）、《关联交易公告》（公告编号：2024-037）。

#### (5)对外投资事项进展

公司与天津沃顿微碳科技有限公司、天津信安思拓新能源有限公司、天津友联盛业科技集团有限公司、天津达亿钢铁有限公司签订了《50000 吨/天中水回用项目经营权转让协议》。天津沃顿微碳科技有限公司与天津友联盛业科技集团有限公司、天津达亿钢铁有限公司签订了《项目资产转让协议》，《项目资产转让协议》涉及的项目资产转让手续已完成。具体内容详见公司刊载于《证券时报》及“巨潮资讯网”的《关于对外投资进展的公告》（公告编号：2024-041）。

#### (6)战略合作进展情况

报告期内，公司与龙源环保积极开展国家能源集团内部膜应用市场国产化的合作，2024 年 1 月 19 日签署了《2023 年-2024 年反渗透膜片采购合同》，同时双方积极探索业务、研发等方面的合作空间，国家能源集团内部膜产品应用场景持续拓展，国产化替代成效明显。报告期双方合作为上市公司实现收入 3257.39 万元。

董事长：蔡志奇  
沃顿科技股份有限公司  
2025年3月28日