

浙江花园生物医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：300401

证券简称：花园生物

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年4月7日(周一)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长邵徐君 2、董事、花园药业总经理方福生 3、董事、副总经理、董事会秘书喻铨衡 4、财务总监吴春华 5、独立董事厉国威
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司的投资计划是什么？ 可转债募投项目即公司近年投资计划。谢谢！</p> <p>2、公司在维生素 D3 产品当前市占率有多少，是否已经形成了技术壁垒，未来有何研发战略安排？ 公司维生素 D3 产品当前市占率 30-40%。谢谢！</p> <p>3、公司的研发团队在 2024 年有哪些新的变化和进展，有无进一步人才引进战略 2024 年公司研发团队取得了不错的研发成果。谢谢！</p> <p>4、公司维生素板块的主要原材料羊毛粗脂价格波动对公司成本影响较大，公司是否有计划采用套期保值等金融工具来锁定原材料成本？羊毛粗脂市场供应充足。谢谢！</p> <p>5、公司在维生素板块的研发重点是哪些方面？未来是否有计划开发新的维生素产品或拓展到其他营养补充剂领域？ 维生素板块的研发重点：纵向打造骨化醇原料药及制剂，横向拓展多品类维生素。谢谢！</p> <p>6、公司在维生素板块和医药制造板块的业务布局上未来有哪些新的规划和战略？ 维生素板块：“一纵一横”战略，纵向打造骨化醇原料药及制剂，横向拓展多品类维生素；医药制造板块：从普通仿制药逐渐转向有高技术壁垒制剂为主的高端仿制药。谢谢！</p>

7、请问邵董事长，公司公布年报后即开始大幅下跌，公司对于市值管理有没有什么举措？现金分红仅占利润的 20，是不是不符合现在证监会号召的多分红回报股东的号召？公司目前海外市场在北美占比多少，产品是本次美国关税的豁免产品吗？谢谢

出口美国绝大部分产品不在美国 4 月 2 日的关税加征范围内。谢谢！

8、公司在维生素 D3 产品市场上已经占据领先地位，未来如何继续保持并扩大这一优势？

公司将持续工艺优化，降低成本。谢谢！

9、根据业绩预告显示，公司 2024 年饲料及 VD3 产量环比减少了 30，请问数据是否属实？如确实有减产，请问公司是出于什么样的考虑因素而做出此减产决定的？

公司以销定产。谢谢！

10、董事长您好，公司主打产品维生素 D3 大部分均出口外销，请问美国此轮开启的对世界上包括中国在内的主要贸易伙伴均征收“对等关税”行为，是否对公司出口业务造成严重影响？为什么？

影响有限。谢谢！

11、公司在拓展维生素产品海外市场时，是否面临不同国家和地区的法规和标准差异带来的挑战？公司如何应对这些挑战？

公司积极面对不同国家和地区的法规和标准差异。谢谢！

12、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

请关注行业内其他主要企业的定期报告。谢谢！

13、董事长您好，最近美国出台了对等关税政策，我国进行了强硬的回击，作为维生素行业的龙头企业，想了解一下，如果国家有需要，我们公司是否会采取包括但不限于涨价等反制措施来坚决维护祖国的政策以及安定繁荣呢？

不排除这种可能。谢谢！

14、1. 公司 VD3 总产能达在扩产以后达到多大规模？2024 年维生素 D3 产能利用率如何？ 2. 目前维生素 D3 报价维持在高位 230-250 元/kg，公司对下游客户的定价是个怎么模式？对于直销客户，公司是否有存在的长期合同供货价，还是参考市场报价进定价和出货？

扩产后饲料级 VD3 产能 3600 吨/年，价格随行就市。谢谢！

15、随着维生素价格的上涨，请问出口美国的维生素是否也会相应上涨？

维生素 D3 产品价格随行就市。谢谢！

16、请问最近出口美国的维生素有涨价吗？

饲料级 VD3 产品价格随行就市。谢谢！

17、全活性维生素 D3 研发好多年了，进展如何？请估计还要几年全活性维生素 D3 正在持续研发中。谢谢！

18、请问公司主要产品如维生素 D3 是否在美国此次加征 34 关税范围之内？目前我司每年出口美国的维生素 D3 销量大概是多少？现在出口美国市场面临多大的关税？

公司出口美国绝大部分产品（含维生素 D3）不在美国 4 月 2 日的关税加征范围内。谢谢！

19、这些年有两次大的投入：1、药业，现在效益很一般；2、最新的VA，VE，VB6等，VA已经投产一季度，又净利润了吗？能否详细说说

1. 近两年，随着集采到期品种厂家增多，集采接续竞争异常激烈，花园药业销售额有所下降。后续将通过每年新产品的获批提供新的利润增长点，同时科学合理地降低综合成本，抵消部分集采到期接续产品价格下降的影响。2. 2024年，公司维生素A系列新产品的上市，提升了公司业绩。2025年，公司将积极推进可转债募投项目建设，横向完成生物素、维生素B6等项目建设，纵向开展L-丙氨酸、骨化醇原料药及制剂项目建设，推进多产品协同发展，进一步增强市场主导能力，扩大营收规模。谢谢！

20、尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、年报显示，公司业绩较去年同期相比，收入利润双增长，请问公司2025年制定了怎样的经营目标？2、公司发行12亿元可转债尚未开始转股，还剩3.9年就要到期，未来将如何推进转股工作？

1. 公司2025年主要经营目标请参考公司披露的2024年年度报告中“公司未来发展的展望”相关内容。2. 公司一直专注主业，不断提升经营业绩及盈利能力，积极推动转股。谢谢！

21、高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。请关注公司披露的定期报告。谢谢！

22、公司在维生素D3产业链的布局已经较为完善，未来是否有计划进一步向产业链上下游延伸，例如进入更上游的羊毛粗脂生产领域或下游的终端消费产品领域？

公司将进入维生素D3产业链终端原料药及制剂领域。谢谢！

23、请问咱们家跟帝斯曼等巨头受这次关税事件影响吗？咱们的产品是否在豁免清单内呢？

绝大部分出口产品（含维生素D3）不在美国4月2日的关税加征范围内。谢谢！

24、请问你们依赖出口么，关税对你们有影响么

关税对我们影响有限。谢谢！

25、请问公司股权激励股份是否已解禁并开始出售？根据公司之前公告，应该是3.29已经开始解禁

截至目前，公司2022年员工持股计划锁定期已届满，员工持股计划管理委员会将根据计划安排和市场情况择机出售股票。谢谢！

26、公司在维生素产品销售过程中，如何平衡直销和经销两种模式的比例，以实现销售效益的最大化？

维生素产品销售主要以直销为主，经销为辅。谢谢！

27、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

未来盈利增长的主要驱动因素是新产品投产及现有产能的释放。谢谢！

28、本次美国对世界主要贸易伙伴加征“对等关税”，对公司出口业务影响大吗？为什么？

影响有限。谢谢！

29、预估美国此次对中国及世界上主要的贸易国家征收“对等关税”对我公司未来一年出口业务的影响大吗？为什么？

影响有限。谢谢！

30、如果出口美国 VD 受出口限制或关税壁垒，企业会受何影响
如果出口受限或关税壁垒，对公司业绩可能会有一定影响。谢谢！

31、VA 产线已经投产，现在产品销售利润能覆盖产线折旧吗？
可以覆盖产线折旧。谢谢！

32、根据业绩预告显示，公司 2024 年饲料及 VD3 产量环比减少了 30，
请问数据是否属实？如确实有减产，请问公司是出于什么样的考虑因素而做出此减产决定的？

公司生产以销定产。谢谢！

33、2024 年公司的在建工程大幅增加，这是否会对公司的短期偿债能力产生影响？公司如何确保在建工程的资金需求？

1. 2024 年度公司在建工程同比增加 31.02%，主要系本期可转债建设项目持续投入。2. 可转债募投项目建设主要资金来源为募集资金，缺口部分由公司以自筹资金投入。谢谢！

34、2024 年公司现金及现金等价物净增加额同比下降 113.50%，主要受经营活动、投资活动和筹资活动现金流变动影响。请问公司未来在现金流管理方面有何具体措施，以确保资金链的稳健性？

2024 年度公司现金及现金等价物净增加额同比减少 113.50%，主要系公司于 2023 年 3 月发行可转换公司债券 12 亿元，取得募集资金净收入 11.9 亿元所致。公司经营情况稳定，资信情况良好，资金链稳定。

35、公司在维生素板块的国际化战略中，是否有计划在海外建立生产基地或研发中心，以更好地服务国际市场？

目前还没有此计划。谢谢！

36、有没有并购重组计划？

公司如有并购重组相关事项，将严格按照相关法律法规的要求及时履行信息披露义务。谢谢！

37、领导，您好！我来自四川大决策请问公司经营活动现金流大增，后续分红怎么考虑的？

公司将根据实际情况制定分红计划。谢谢！

38、公司主要募投建设项目 2024 年建设进展如何，预计何时能够完工并投产，预计能多大幅度带来营收增长？

主要募投建设项目生物素、VB6 今年二三季度投产。谢谢！

39、1. 公司 VD3 总产能达在扩产以后达到多大规模？2024 年维生素 D3 产能利用率如何？2. 目前维生素 D3 报价维持在高位 230-250 元/kg，公司对下游客户的定价是个怎么模式？对于直销客户，公司是否有存在的长期合同供货价，还是参考市场报价进定价和出货？

扩产后饲料级 VD3 产能为 3600 吨/年，饲料级 VD3 定价随行就市。谢谢！

40、公司 2024 年收到政府补助相关的递延收益，请问这些补助的具体用途是什么？对公司未来业绩有何积极影响？

具体情况请参考公司披露的 2024 年年度报告中“递延收益”相关内容。谢谢！

41、直接说下出口美国数量，金额吧

2024 年公司出口收入总额为 5.52 亿元，出口美国在出口额占比为 53%。谢谢！

42、去年总出口额是多少？

2024 年公司出口收入总额为 5.52 亿元，谢谢！

43、公司主要出口产品 VD3 每年出口到美国的数量大概是多少？此次美国征收 34 对等关税，公司主要产品 VD3 是否也面临同样的关税？公司将如何应对美国市场关税上调？

2024 年公司产品出口美国在出口额占比在 53%，其中 80%以上产品（含维生素 D3）不在美国 4 月 2 日的关税加征范围内。公司将积极与客户沟通，结合全球市场布局优势，制定有效应对措施。谢谢！

44、公司主要出口产品 VD3 每年出口到美国的数量大概是多少？此次美国征收 34 对等关税，公司主要产品 VD3 是否也面临同样的关税？公司将如何应对美国市场关税上调？

2024 年公司产品出口美国在出口额占比在 53%，其中 80%以上产品（含维生素 D3）不在美国 4 月 2 日的关税加征范围内。公司将积极与客户沟通，结合全球市场布局优势，制定有效应对措施。谢谢！

45、全活性维生素 D3 的研发进展如何？

该工作还在继续做吗？

全活性维生素 D3 研发工作持续进行中。谢谢！

46、请问一下一季报是否预增

公司 2025 年一季度报告拟于 2025 年 4 月 18 日披露，敬请关注。谢谢！

47、请问一下，美对华加增关税对公司股价有何影响？

影响股价的因素是多方面。谢谢！

48、今日公司股价暴跌，是否考虑回购股份并注销来提振投资者信心？

若有回购股份计划，公司将及时履行信息披露义务。谢谢！

49、金西 VE，B6 等什么时候投产？去年说去年年底投产，怎么会生物素、VB6 项目今年二三季度投产。谢谢！

50、【查询-001】高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

公司具体业绩情况请参考公司披露的 2024 年年度报告。谢谢！

51、公司在 2024 年有无新的产品上市？这些新产品对公司的业绩贡献如何？

2024 年，花园药业三个新产品获得注册批件，为公司高质量发展增添内生动力。谢谢！

52、花园产品出口美国多吗，占比多少，这次加关税对花园影响有多大

2024 年公司产品出口美国在出口额占比在 53%，其中 80%以上产品不在美国 4 月 2 日的关税加征范围内。谢谢！

53、一季度业绩怎么样

公司 2025 年一季度报告拟于 2025 年 4 月 18 日披露，敬请关注。谢谢！

54、公司产品出口美国在出口额中占比多少？

2024 年公司产品出口美国在出口额占比 53.04%，其中绝大部分产品不在美国 4 月 2 日的关税加征范围内。谢谢！

55、请问维生素 d 出口美国会受到这次加关税的影响吗？

公司出口美国的维生素 D3 不在美国 4 月 2 日加征关税的范围内。谢谢！

56、请问公司今年有市值管理计划吗

公司已经制定了市值管理制度。

57、公司在应对药品集采政策变化方面，是否有针对性的策略来确保公司产品的中选率和市场供应？

我司随时关注药品集采政策变化，仔细解读政策文件，持续研发，推出适合的药品；修练内功，降低生产成本，确保公司产品的中选率和市场供应。

58、公司在医药制造板块的市场拓展中，如何应对医保控费政策对药品价格和销售的影响？

我司随时关注医保控费政策变化，仔细解读政策文件；修练内功，降低生产成本，保障更多质优价廉的药品进入市场。

59、公司在医药制造板块的产品线中，哪些产品在未来具有较大的市场增长潜力？公司计划如何进一步拓展这些产品的市场份额？

公司有多项产品具有较大的市场增长潜力，公司计划增强各区域市场各产品精细化招商的模式，建立覆盖全国的精准化招商体系，合理的配置动态人员和静态人员，以确保团队的高效运作适应新的市场环境。

60、公司在医药制造板块的产品线中，是否有计划开发具有自主知识产权的创新药，以提升公司的核心竞争力？

公司通过引进人才，由原大学副教授、博士领衔组建研发团队，切入有高技术壁垒、市场前景广阔的高端复杂制剂和改良型制剂，对于长效生物可降解药物递送系统，针对相关适应症，选择数项候选药物开展药学研究，条件成熟时，计划开展新型制剂研究。

61、公司在医药制造板块的产品一致性评价工作进展如何？未来是否有计划对更多产品开展一致性评价？

公司已经完成多项产品一致性评价工作，并在国家集采中中选。公司始终坚持仿制推动发展，创新驱动未来的发展战略，聚焦心血管、神经系统、精神领域等优势领域研发品种，深耕现有产品、研发优势品种、转型高端复杂制剂和改良型制剂，不断满足临床需求，公司仍有计划筛选产品进行一致性评价。

62、公司在员工持股计划方面有哪些考虑和安排？

公司如有新的员工持股计划相关事项，将严格按照相关法律法规的要求及时履行信息披露义务。谢谢！

63、随着环保要求的日益严格，公司在维生素生产过程中的环保投入是否会增加？这是否会对公司的成本和利润产生影响？

公司一直高度重视环保问题，每年在环境治理和保护方面均有投入，对公司业绩影响较小。谢谢！

64、2024 年公司医药制造板块的营业收入有所下降，主要原因是什么？公司采取了哪些措施来应对？

公司医药制造板块主要产品国家集采陆续执行到期，我司积极应对陆续开展的省级及省际联盟集采接续，中选区域虽大幅增加，但因竞争厂家众多、竞争加剧等因素，接续价格大幅下降，营业收入有所下降。

坚持仿制推动发展，创新驱动未来的发展战略，聚焦心血管、神经系统、精神领域等优势领域研发品种，深耕现有产品、研发优势品种、转型高端复杂制剂和改良型制剂，不断满足临床需求。同时，改造研发实验大楼，

启动产能升级，建设智能化生产大楼，达成提升生产效率，降低成本，提高市场竞争力。

65、公司 25-羟基 VD3 产能多大规模？目前 25-羟基 VD3 国内和海外竞争情况，以及市场空间如何？ 25-羟基 VD3，下游客户主要是那方向的市场？还是也在饲料行业替代传统的 VD3？成本来说，25-羟基 VD3 和传统维生素 D3 差别有多大？

1. 公司 25-羟基维生素 D3 结晶设计产能 15.6 吨/年，25-羟基维生素 D3 原设计产能 26 吨/年，25-羟基维生素 D3 粉设计产能 1200 吨/年。2. 25-羟基维生素 D3 又名骨化二醇，是维生素 D3 的活性代谢物，具有更高的生物学活性，并且不需要经过肝脏的代谢，25-羟基维生素 D3 不仅具有普通维生素 D3 所有的功能，还具有一些独特功能，25-羟基维生素 D3 具有替代普通维生素 D3 的趋势。3. 下游主要用于饲料添加剂、食品添加剂等。

66、公司近年来通过非公开发行股票和可转换公司债券等方式进行了多次募投项目的进展如何？特别是“花园生物研发中心项目”和“年产 4000 吨胆钙化醇（维生素 D3）环保杀鼠剂项目”的当前状态及未来规划？

公司“花园生物研发中心项目”已达到可使用状态并转固，“年产 4000 吨胆钙化醇（维生素 D3）环保杀鼠剂项目”系自筹资金建设项目。谢谢！

67、能不能说说公司与帝斯曼在维生素业务方面的合作，因为帝斯曼也是维生素产品海外主要供应商，和公司在部分产品是存在竞争关系，另外公司是否还与巴斯夫、荷兰泰高是否也存在合作，主要是哪方面的合作？

1. 公司与帝斯曼就胆固醇、7-脱氢胆固醇、25-羟基维生素 D3 产品签订了长期采购协议。2. 巴斯夫、泰高是维生素及动物营养领域全球领先的企业，公司与其有业务往来。谢谢！

68、公司的投资活动现金流出小计 2024 年同比大幅增长，主要用于哪些方面？

投资活动现金流出大幅增长的主要原因是本期公司使用暂时闲置资金进行短期现金管理，以及本期金西科技园购建固定资产投入增加所致。谢谢！

69、公司的经营活动产生的现金流量净额 2024 年同比增长了 191.53%，这一指标的大幅增长对公司有何重要意义？

经营活动现金流量净额大幅增长主要来源于本期经营利润的增长，反映出公司整体经营效益和经营质量的良性发展。谢谢！

70、公司在 2024 年有无重大资产处置行为？资产处置收益大幅增长的原因是什么？

本期公司资产处置收益大幅增长的主要原因是：本期杭州子公司完成搬迁工作，确认了相关资产处置收益。谢谢！

71、公司的资本公积 2024 年出现了较大幅度的减少，主要出于什么方面的考虑？

本期末资本公积余额较期初减少 4,623.15 万元，主要原因是：本期公司注销回购股份，相应减少了资本公积（股本溢价）。谢谢！

72、2024 年公司的财务费用同比增长了 73.66%，主要是哪些因素导致的？

	<p>2024 年公司财务费用同比增长 73.66%，主要原因是：本期公司计入财务费用的利息收入减少。谢谢！</p> <p>73、公司的应收账款 2024 年相比 2023 年增长了 67.73%，这个增长幅度是否正常？公司如何加强应收账款管理？</p> <p>公司年末应收账款余额主要取决于四季度营业收入金额。公司 2024 年四季度销售收入同比增加，导致期末应收账款余额相应增加。截止 2025 年一季度末，2024 年末应收账款已基本收回。谢谢！</p> <p>74、2024 年公司营业收入和净利润均实现了显著增长，能否详细分析一下增长的主要驱动因素是什么？</p> <p>营业收入显著增加的主要原因是：受维生素 D3 产品售价上升以及维生素 A 系列新产品上市销售等因素影响，本期维生素板块营业收入同比大幅增长。净利润显著增长除受营业收入增长因素影响外，主要还受以下因素影响：1、本期医药产品推广服务费用支出同比下降；2、杭州子公司完成搬迁，确认了相关资产处置收益。谢谢！</p> <p>75、你好，公司年报中讲 2024 年维生素 D3 减产，请问 2024 年维生素 D3 生产了多少吨？2024 年末维生素 D3 库存多少吨？谢谢！</p> <p>公司经营相关情况请关注公司定期报告及相关公告。谢谢！</p> <p>76、股票走势图有点难看</p> <p>公司股价的波动受宏观经济形势、市场整体环境、投资者情绪变化等多种因素影响。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 4 月 7 日