

证券代码：002106

证券简称：莱宝高科

深圳莱宝高科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年度业绩网上说明会的投资者
时间	15:00-17:00
地点	网上直播平台：“全景•路演”（ https://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长：臧卫东 董事、总经理：李绍宗 董事、副总经理 兼 财务总监：梁新辉 独立董事：袁振超 董事、副总经理 兼 董事会秘书：王行村
投资者关系活动主要内容介绍	
公司于 2025 年 4 月 8 日 15:00—17:00 通过“全景•路演”（https://rs.p5w.net）采用网络远程文字交流形式举办公司 2024 年度业绩网上说明会，投资者对公司生产经营、业绩情况、发展规划等方面进行了提问，公司就投资者的相关提问进行了回复，公司本次 2024 年度业绩网上说明会的主要沟通内容如下： 1、根据年报，公司 2024 年筹资活动产生的现金流量净额为 2,316,623,667.00 元，较上年有显著增长。请问公司能否详细说明这一增长的主要原因，以及未来在筹资活动方面的策略和预期？	

答：尊敬的投资者，您好！如公司 2025 年 3 月 29 日发布的《公司 2024 年度财务决算报告》所述，公司 2024 年度筹资活动产生的现金流量净额为 231,662.37 万元，比上年度增加 246,446.92 万元，主要是本期控股子公司莱宝显示收到其他股东投资款 250,000 万元及支付股东现金红利 1,7645.40 万元增加综合影响所致。为满足公司日常运营、MED 项目投资建设和已经公司董事会决议通过的设立泰国生产基地等投资项目的资金需要，公司 2025 年将结合自有资金并适时、适度采取包括银团贷款、银行授信流动资金贷款等方式筹措资金，具体进展请以公司后续相关公告信息（如有）为准。谢谢！

2、年报中提到设计费用、装备调试费用与试验费用等研发相关费用。请问公司在 2024 年的研发投入具体是多少？这些投入对公司未来产品创新和市场竞争力有何预期影响？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度的研发费用为 282,114,581.50 元，占 2024 年度营业收入的比例为 4.79%，研发活动的具体说明请您参阅《公司 2024 年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”的“四、主营业务分析”之“4、研发投入”。

由于公司的主要营业利润来源为外挂式结构的中大尺寸电容式触摸屏及其全贴合产品，目前正受到嵌入式结构（On Cell/In Cell）的触控显示屏的替代竞争日益加大，公司为应对该风险，需要持续投入研发资源，进一步加大新产品、新技术、新工艺、新设备等开发力度，进一步加大新型结构触摸屏、微电腔显示屏（MED）及其触控显示一体化产品、面板级封装载板（PLP）等新产品、新技术、新工艺、新设备等开发力度，努力尽早具备产品化或产业化生产条件，不断培育出新的业务增长点。谢谢！

3、公司在收入确认方面的内部控制措施是否进一步完善？

答：尊敬的投资者，您好！公司按照《企业会计准则》、《公司财务管理制度》等有关规定，不断完善收入确认方面的内部控制措施；公司未来将结合业务发展的实际情况，根据上市公司治理规范运作等有关要求，进一步完善包括收入确认等各项内部控制措施。谢谢！

4、美国加征关税对公司的影响有多大？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司后续将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。感谢您对莱宝高科的关注！

5、您好！公司向美国出口产品的比例有多少？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品。谢谢！

6、请问 2024 年为啥增收不增利？介绍一下 2025 年有无内生增长亮点，展望一下 2025 年发展潜力？美国增加关税对公司影响几何？

答：尊敬的投资者，您好！如《公司 2024 年年度报告》所述，公司 2024 年归属上市公司股东净利润略有下降，主要是受莱宝显示新增投产前费用支出、收到含回购条款的投资款计提利息费用等影响所致。

2025 年，公司将努力巩固和强化公司现有主营业务的同时，进一步加强车载产品业务板块生产的投入、布局和产能扩充，满足客户和公司对产品、产线的业务需要；结合公司已有的产线资源优势，大力开发国际化的车载、医疗、工控等专业应用领域的客户；稳妥推进莱宝显示 MED 项目的建设和实施，并积极拓展 MED 显示产品新市场；进一步加大新型结构触摸屏、微电腔显示屏（MED）及其触控显示一体化产品、面板级封装载板（PLP）等新产品、新技术、新工艺、新设备等开发力度，努力尽早具备产品化或产业化生产条件；加快推进新加坡海外业务机构和泰国海外生产基地建设等。关于美国增加关税的影响请参见总经理对于相应内容的回复，谢谢！

7、李总您好，想了解一下笔电业务出口美国的比例，关税加征后，对经营的影响几何？谢谢。

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机OEM/ODM厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

8、请问，贵公司业务受贸易战影响大吗？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机OEM/ODM厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

9、对于美国加关税的做法，莱宝有什么应对措施

答：尊敬的投资者：您好！公司目前生产经营情况正常。公司后续将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

10、公司美国业务占比大吗？

答：尊敬的投资者，您好！具体请参见前述相关问题回复。谢谢！

11、美国的近期的关税政策对莱宝业绩有影响有多大

答：尊敬的投资者，您好！具体请参见前述相关问题回复。谢谢！

12、MED 项目进展如何？

答：尊敬的投资者，您好！莱宝显示按计划稳妥推进微腔电子纸显示器件（MED）项目实施，目前按照计划有序开展关键核心进口设备的国际招标及合同签署等工作，自 2024 年 9 月起陆续开展进口设备的招标采购工作，进口设备按计划 2025 年起陆续分期分批到货安装。谢谢！

13、这次美国加关税对公司的影响到底有多大？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

14、美国加关税对莱宝高科影响是不是很大

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

15、请问大股东持股比例偏低，是否有增持计划

答：尊敬的投资者，您好！公司没有接到大股东关于增持计划的相关议题。

谢谢！

16、请问，贵公司有出口美国的产品吗，占比是多少？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品。谢谢！

17、现在境外关税政策、后期莱宝影响几何？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

18、莱宝南浔投资项目进度状况？

答：尊敬的投资者：您好！关于公司在湖州市南浔区合作投资的 MED 项目进展情况，请您参见董事长刚才的相关回复。谢谢！

19、做了很多年董秘，从来不看好公司发展、就因为自己没股份、从来不看市值！作为央企是这样吗？

答：尊敬的投资者：您好！本人非常看好公司的未来发展前景，持有本公司 12,000 股股票，自 2018 年至今从未减持所持本公司股票。谢谢！

20、公司有没有股权激励的计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司暂时没有股权激励计划。谢谢！

21、请问公司目前盈利状况如和？

答：尊敬的投资者，您好！公司盈利状况稳定，生产经营正常，具体生产经营情况请参见《公司 2024 年年度报告》。谢谢！

22、med 项目进展如何有否已经做出成品产生效益

答：尊敬的投资者：您好！关于 MED 项目进展情况，参见前述相关回复；公司已开立多款中尺寸黑白和彩色 MED 产品样品，并积极向客户推广应用，产品制作工艺和技术性能不断提升，基于现有 2.5 代产线资源条件等因素限制，公司暂未实现 MED 产品的批量生产销售，具体进展请以公司后续公告信息（如有）为准。谢谢！

23、领导，您好！我来自四川大决策 请问在显示技术日新月异的当下，触摸屏市场需求持续增长且不断变化。莱宝高科在技术创新、产品多元化以及上下游企业协同发展方面，未来有哪些发展策略，以适应市场变化，保持行业领先地位？

答：尊敬的投资者，您好！公司一直坚持走专业化发展道路，以自主掌握核心技术为发展动力，以市场为导向，不断增加高附加值产品的产销比重，优化产品结构，在巩固在平板显示及触控器件产业的市场竞争优势的基础上，突出产品差异化的优势，在巩固和强化现有主营业务笔记本电脑用触摸屏和车载触摸屏的基础上，积极稳妥推进实施 MED 项目建设，努力实现尽早投产；此外，未来将借助已有技术资源和上市公司平台资源，积极寻求新的产业发展机会，努力建成“国内一流、国际知名”的高科技产品的研发和专业制造企业。谢谢！

24、请问目前关税对公司影响大吗

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决

方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

25、关税影响具体如何

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机OEM/ODM厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

26、行业以后的发展前景怎样？

答：尊敬的投资者，您好！您的上述问题在公司年报中有详细描述，具体请您参见《公司 2024 年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”的“十一、公司未来发展的展望”之“行业竞争格局和发展趋势”的相应内容。谢谢！

27、MED 技术授权或合作开发是否会成为未来盈利模式之一？

答：尊敬的投资者，您好！MED 技术授权及合作开发为公司未来 MED 产品生产经营提供了重要保障，MED 产品将成为公司未来重要的产品及盈利来源。谢谢！

28、有市场传闻荣耀要借壳上市，请问这是空穴来风吗？谢谢

答：尊敬的投资者：您好！公司不存在您上述提及的相关情形，请您以公司的公告信息为准，谨慎理性投资。谢谢！

29、目前的公司股票估值不能完全反应公司的价值，请问公司是否有回购股票的计划？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前生产经营情况正常；公司二级市场股

价表现受全球政治形势、经济形势、投资者风险偏好与未来预判、资金面、公司经营业绩及未来发展预期等综合因素影响，敬请您客观理性看待公司股价的波动性变化；关于回购股票的相关信息，请您以公司的公告信息（如有）为准。谢谢！

30、请问公司的 MED 项目预计在什么时间能全面投产？

答：尊敬的投资者：您好！公司 MED 项目自 2024 年下半年起逐步开展设备采购，项目建设期预计两年，公司努力实现 MED 项目尽早投产，受设备到货、安装调试、爬坡等综合因素影响，MED 项目的具体进展存在一定的不确定性，具体进展请以公司相关公告信息（如有）为准。谢谢！

31、请问公司出口业务占比大致有多少呢？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度出口销售收入占总收入比例为 87.36%。谢谢！

32、在泰国建立子公司是否能有效规避美国关税问题？

答：尊敬的投资者：您好！公司在泰国设立子公司并以其为实施主体建设海外生产基地，其主要目的是满足海外客户对公司日益提出的建设海外生产基地的需求，进一步巩固和深化公司与海外客户的战略合作关系，提升公司的市场竞争力和抗风险能力。谢谢！

33、董事长你好，公司近期二级市场表现已经剧烈波动了，公司有没有相关的措施稳定一下投资者的信心

答：尊敬的投资者，您好！公司生产经营情况正常，公司将努力巩固和强化现有主营业务的同时，稳妥推进 MED 项目的建设和实施。谢谢！

34、请问这次贸易战公司是否考虑增持股份？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前没有相关计划。谢谢！

35、贵公司是国企央企吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司第一大股东为央企，第二股东为深圳市地方国企，公司为股权多元化的社会公众公司。谢谢！

36、您好！请问这次美国加关税，对贵公司投资的 90 亿电子纸项目有何影响？感谢回答

答：尊敬的投资者：您好！截至目前，美国加关税政策暂未对公司 MED 项目产生重大不利影响。公司将密切关注相关政策变化，并与相关方保持密切沟通，积极稳妥推进 MED 项目的实施。谢谢！

37、贵公司会在美国建厂吗？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前没有在美国建厂计划。谢谢！

38、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司主营业务为笔记本电脑用触摸屏及其全贴合产品，产品销售收入占公司营业收入 85%以上，行业内没有相关企业可以参照。谢谢！

39、贵公司 Med 有落地场景么？是否停留在想象中？

答：尊敬的投资者：您好！公司 MED 项目的市场定位主要为全球中大尺寸彩色电子纸市场，2024 年是全球中大尺寸彩色电子纸应用元年，截止目前，中大尺寸彩色电子纸的已有应用领域涵盖电子书阅读器、电子纸平板、护眼显示器、电子公交站牌、电子标牌、户外广告牌等，且应用领域还将不断拓展，未来市场成长前景广阔。谢谢！

40、请问公司在数字化转型方面投入了多少呢？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年度公司的数字化转型投入主要为 ERP 系统、MRP 系统、MES 系统、WMS 系统、OA 系统、财务在线管理系统、LIP 管理系统，供应商管理（SRM）系统及云数据存储系统等。谢谢！

41、MED 预计什么时候可以成为公司利润新的增长点，有没有大致的时间节点

答：尊敬的投资者，您好！公司 MED 项目建设期 24 个月，自正式开工之日起计，项目投产后会经历一段时期的技术爬坡，公司将努力加快相关进度，尽早使其发挥效益。谢谢！

42、您好，请问董事长，莱宝高科对美交易量大约占比多少，此次关税事件对公司有多大影响，公司目前有没有有效的应对措施，谢谢。

答：尊敬的投资者，您好！您上述提及的问题请您参阅前述总经理对相应内容的回复。谢谢。

43、湖州项目泰国项目、公司前几年很少对外投资、一下子这么多，现金流如何？债务风险有吗

答：尊敬的投资者，您好！公司投资湖州 MED 项目的资金 20 亿来源为积累的自有资金，泰国项目投资金额为 2000 万美元，影响较小，目前公司经营性现金流正常，公司资产负债率不高，财务状况健康。谢谢！

44、请问公司跟小米合作如何？会不会持续开拓联想之外公司

答：尊敬的投资者：您好！公司已与小米客户建立业务合作关系，主要供应其笔记本电脑用触摸屏产品，来自该客户的营收占比较低；公司会持续开发包括更多的笔记本电脑用触摸屏、车载触摸屏、中大尺寸彩色电子纸等产品的客户，努力争取公司主营业务的稳健发展，谢谢！

45、关税政策对公司影响大吗？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密

切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方
案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜
在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

46、李总，您好！请问这次美国加关税，对贵公司投资的 90 亿电子纸项目有何影响？感谢回答

答：尊敬的投资者：您好！请您参见该问题的前述相关说明。谢谢！

47、一季度业绩有增长？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度第一季度业绩计划将于 4 月 24 日公告，敬请留意。谢谢！

48、公司 Med 项目产品，对比目前市场主流产品，成本是否有优

答：尊敬的投资者：您好！公司 MED 产品具有更好的技术性能和成本竞争优势，公司努力推广 MED 产品的应用。谢谢！

49、李总您好。我几年前就非常看好咱们公司的车载屏，但这些年来，车载屏业务有点毫无进展的感受，是什么原因造成，空有领先的技术、生产能力，确配套不上高速发展的车载显示屏呢？非常希望公司能够加大这方面的市场投入，国产汽车智能化、电气化的今天（明天），不去抢占这块增量市场，实在是对不起莱宝高科这么多年的技术储备！谢谢。看到刚刚臧董说会加大这方面的业务，不知道是否有计划表？是否可以透露一二，谢谢！

答：尊敬的投资者：您好！感谢您对莱宝高科的关注和支持！公司高度重视车载触摸屏的技术储备和市场推广应用，根据市场需求情况，未来计划适时适度加大车载盖板玻璃和车载触摸屏业务的投入，具体进展请以相关公告信息（如有）为准。谢谢！

50、按计划 MED 项目 2025 年建成投产，产能规划情况如何？预计什么时候达产？

答：尊敬的投资者，您好！公司 MED 项目于 2024 年下半年开工，建设期 24 个月，项目投产后会经历一段时期的技术爬坡，公司将努力加快相关进度，尽快达产。项目新建玻璃基板月投片量 18 万平方米，制作产品尺寸涵盖 7.8 英寸至 55 英寸的微电腔显示屏（含触控显示一体化产品，属于微腔电子纸显示器件的类别，以代表尺寸 12.3 英寸折合月产 320 万块或以代表尺寸 31.2 英寸折合月产 50 万块）。谢谢！

51、有没有回购计划？管理层薪金不和效益挂钩吗？

答：尊敬的投资者：您好！关于公司的股票回购计划，请以相关公告信息（如有）为主。公司管理层的薪酬按照有关管理办法规定核算，与公司经营效益浮动变化。谢谢！

52、针对美国关税壁垒，公司有何应对策略？

答：尊敬的投资者，您好！您上述提及的问题请您参阅前述总经理对相应内容的回复。谢谢！

53、MED 项目主要销售是国内还是海外，美国关税会不会对贵公司有间接影响，公司具体有什么应对措施，会不会转向国内贸易，如果股票继续下跌，有没有具体维稳措施

答：尊敬的投资者：您好！公司 MED 项目的产品销售市场涵盖海内外市场，公司密切关注相关政策变化，努力实现 MED 项目尽早投产并创造效益。谢谢！

54、公司本期盈利水平如何？

答：尊敬的投资者：您好！公司 2024 年度实现盈利 3.74 亿元，关于 2025 年第一季度的经营业绩，请您以公司后续公告信息为准，谢谢！

55、目前关税对莱宝 2025 年业绩的影响

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸

屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

56、请问美国加征关税对莱宝高科业绩的影响有多大？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

57、您好，想咨询一哈，美国加征关税对公司业绩的影响有多大

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

58、出口美国的产品营收有多少

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品。谢谢！

59、贵司 MED 技术如何，为何一直没有销售，贵司的 MED 有没有技术壁垒，会不会成为企业新的增长点，而不是以此为噱头

答：尊敬的投资者：您好！公司自主及合作开发的 MED 技术具有双稳态、护眼、省电、类纸张显示、全彩色化的特点，但刷新率、色彩饱和度等显示画质不如 TFT-LCD 和 AMOLED，已制作多款中尺寸黑白及彩色 MED 产品样品，并向多家客户送样认证和推广应用，生产工艺和技术性能不断提升；受公司现有 2.5 代产线排版不经济或无法排版、客户推广应用等因素影响，公司暂未实现 MED 产品的批量生产销售；公司正在积极开展 MED 产品相关产线资源的优化改进和相关客户的合作开发，力争今年下半年实现 MED 产品的小批量销售，从而为 MED 项目的批量生产奠定良好的市场基础。随着 MED 项目产线的投产，公司 MED 产品将具备大批量生产销售的相关条件，并有望培育成为公司新的业务和利润增长点，具体进展请以公司后续公告信息为准。谢谢！

60、关税问题对公司的战略和业绩有什么影响 公司主要客户在哪里？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前的主要客户为联想（Lenovo）、惠普（HP）、戴尔（DELL）、华硕（ASUS）等全球知名品牌的个人计算机（PC）整机客户。公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。谢谢！

61、请问咱们公司 90 亿的项目进展怎么样？

答：尊敬的投资者：您好！关于 MED 项目的相关进展，请您参见前述相关回复内容。谢谢！

62、美国的对等关税对公司究竟有多大的影响？使股价反应这么大？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机

OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。公司二级市场股价受全球政治、经济形势、投资者风险偏好与未来预判、资金面、公司经营业绩及未来发展预期等综合因素影响，敬请您予以客观理性看待公司股价的波动变化。感谢您对莱宝高科的关注！

63、公司本期盈利水平如何？

答：尊敬的投资者：您好！公司 2024 年度实现盈利 3.74 亿元，关于公司 2025 年第一季度经营业绩，请您参见公司后续发布的相关公告信息。谢谢！

64、OEM 厂商会不会因为美国关税间接减少对贵公司的采购

答：尊敬的投资者：您好！公司目前的主要客户为全球知名品牌的笔记本电脑整机客户，公司根据该等客户的指令，将笔记本电脑用触摸屏产品交付给相应的 ODM/OEM 厂商，不存在您上述猜测的情形。谢谢！

65、请问李总，公司客户中最终销往美国的占比多少，公司对美国的关税战目前有何规划？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司不了解客户最终销往美国的笔记本电脑整机产品的比例，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。感谢您对莱宝高科的关注！

66、公司产品在大陆以外地区销售占比 87.36，请问美国加征关税后对公

司的业绩影响程度有多大？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

67、请问公司未来的创新优势是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司以自主掌握核心技术为发展动力，以市场为导向，不断增加高附加值产品的产销比重，优化产品结构，突出产品差异化的优势，在巩固和强化现有主营业务笔记本电脑用触摸屏和车载触摸屏的基础上，积极稳妥推进实施 MED 项目建设，努力实现尽早投产；此外，未来将借助已有技术资源和上市公司平台资源，积极寻求新的产业发展机会，努力建成“国内一流、国际知名”的高科技产品的研发和专业制造企业。谢谢！

68、2025 年美国关税问题是否会影响莱宝经营预期。

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

69、请问公司未来的创新优势是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司以自主掌握核心技术为发展动力，以市场为导向，不断增加高附加值产品的产销比重，优化产品结构，突出产品差异化

的优势，在巩固和强化现有主营业务笔记本电脑用触摸屏和车载触摸屏的基础上，积极稳妥推进实施 MED 项目建设，努力实现尽早投产；此外，未来将借助已有技术资源和上市公司平台资源，积极寻求新的产业发展机会，努力建成“国内一流、国际知名”的高科技产品的研发和专业制造企业。谢谢！

70、连者两天暴跌，公司经营是否有隐情？本次关税影响对公司经营影响如何？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前生产经营情况正常。公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品，公司目前整体受美国关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

71、美国对中国和中国对美国加征关税多公司经营有何影响？

答：尊敬的投资者：您好！公司目前出口销售的产品以笔记本电脑用触摸屏为主，大部分产品在国内保税区交付给客户指定的笔记本电脑整机 OEM/ODM 厂商即完成出口销售，基本没有直接出口至美国的产品；此外，公司从美国进口采购的物料金额占整体采购金额的比例较低，公司目前整体受美国和中国的关税政策的直接影响较小。公司目前生产经营情况正常。公司将密切关注国际政治与贸易格局变化，并与海外客户和海外供应商保持积极沟通，共同协商解决方案，尽可能减小国际贸易摩擦带来的风险，灵活应对外部环境变动下可能潜在的不利影响。谢谢您对莱宝高科的关注！

72、med 项目产品目前有没有技术替代风险？

答：尊敬的投资者：您好！中大尺寸彩色电子纸显示技术除公司自主及合作开发的 MED 技术以外，还包括微胶囊/微杯电泳显示等其他技术路线，公司正在并将在未来持续优化提升 MED 技术和产品的制作工艺和技术性能，积极

与客户合作开发适合市场需求的新产品并不断推广应用，不断提升和强化 MED 技术和产品的市场竞争力。谢谢！

73、现在新能源车屏应用很大、莱宝为何一直切入很低？电子纸何时产生效益

答：尊敬的投资者：您好！公司车载触摸屏业务板块（包括车载盖板玻璃、车载触摸屏等）的直接客户为汽车总成一级厂商（Tier 1），并通过该等客户经汽车总成组装后交付至汽车整车厂商，已应用的汽车整车包括传统燃油汽车和小鹏、理想等新能源汽车，二者对车载盖板玻璃和车载触摸屏的需求没有本质上的差异，公司致力于做强做大车载触摸屏业务板块，后续会根据市场需求情况，进一步加大对车载触摸屏业务板块的投入和市场开发力度；公司 MED 项目自 2024 年下半年起逐步开始设备采购，项目建设期预计 2 年，目前进展情况正常，公司积极稳妥推进 MED 项目的实施，努力尽早实现投产并创造效益，致力于培育成为公司新的业务和利润增长点，MED 项目的具体实施进度和能否取得预期效益存在一定的不确定性，具体进展请以公司后续公告信息（如有）为准。谢谢！

本次业绩说明会的投资者提问与回复情况具体详见全景网“莱宝高科 2024 年度业绩网上说明会”（网址：<https://rs.p5w.net/html/141556.shtml>）。本次交流过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)	无
日期	2025 年 4 月 8 日