

证券代码：002662

证券简称：京威股份

北京威卡威汽车零部件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年04月10日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：李璟瑜先生 董事、副总经理、董事会秘书：鲍丽娜女士 董事、副总经理、财务负责人：温婷婷女士 独立董事：袁蓉丽女士
投资者关系活动主要内容介绍	1. 李董事长好，一，请问公司锂电池项目为什么2021年10月投产到现在已经三年多了，依然没有产生收益？是因为公司锂电池在同行业中没有竞争优势吗？公司在这部分资产收益方面如何做的规划？二，公司与无锡泓亿的股权转让事宜，从最开始的协议签订到其违约，一年的时间公司就眼睁睁的等着对方送钱吗？无锡泓亿违约之后公司与其又签订了补充协议，然而一年以后又是违约？导致2024年年报公司全额计提了这部分资产？公司不觉得损害了投资者的利息吗？公司对此有没有合理的解释？三，公司多年来对外投资全部失败包括深圳五洲龙，江苏卡威，长春新能源，宁波动力电池，秦皇岛整车等等，投资失败的原因公司领导层完全没有责任吗？对外投资全部失败的公司放眼全国上市公司也找不出几家吧？公司是否考虑寻找职业经理人对公司对外投资进行管理？请李董事长回复小股民的关切。谢谢！ 答:您好，一、公司于2021年开始布局电池产业板块，随之有序推动

	项目建设，过程当中经历疫情等客观不可抗力因素，建设期拉长；众所周知电池项目的技术复杂性和安全的严谨性，不是一朝一夕一蹴而就能够完成的；公司自主研发的电池产品为差异化产品，应用场景广泛，目前锂电池产品技术验证已经完成，后续进展公司将按规定及时履行信息披露义务。 二、公司一直密切关注无锡泓亿经营状态，根据收款情况以及该公司的经营情况以及可执行的资产情况综合考量采取对公司最有利的措施进行催收款项。随着2024年无锡泓亿经营情况恶化，公司对未收回股权转让款全额计提坏账准备，同时公司也将采取一切法律允许的方式，行使一切权利，捍卫公司合法权益，维护股东权益。 三、公司对外投资项目相关决策基于对公司未来发展的考量谨慎做出，感谢您对公司的关注，谢谢。 2. 请问公司如何评估当前汽车零部件市场的饱和度？如何在市场中寻找新的增长点？ 答:您好，基于国内整车产销量近几年的市场表现，有近于饱和的迹象，假使在此前提下，在乘用车的细分领域，找准自己的精准定位就极其重要，各系车型的市场份额也很清晰。公司从设立以来一直围绕欧美系中高端车型同步研发配套，形成了稳固的供应链关系以及成熟的工艺链条，至少保持每年稳定的配套关系。同时，公司也在布局外延式的增长点，自2021年开始自主研发锂电池业务板块，产品已经在验证过程中，未来将是公司新的增长点，感谢关注。 3. 公司在锂电池项目上的投资进展如何？预计何时能够实现盈利？项目对公司未来发展的战略意义是什么？ 答:您好,截至2024年年末，锂电池一期项目投资进度过半，锂电池产品技术检测已完成，项目建设达到预期，暂未批量投产。公司期望通过锂电池新主业发展的同时带动汽车铝合金零部件增长，实现整体规模扩张，提升综合实力和盈利能力，达到双主业协同发展目标。谢谢。 4. 高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 答:尊敬的投资者您好，2024年年度报告显示，虽然受整体汽车市场影响，公司本期营业收入为3,094,801,500.80元，比上年同期下降14.06%，但营业毛利率为29.52%，比上年同期增加0.50%，净利润为353,922,291.40元，净利率为11.44%。感谢您对公司的关注。 5. 24年公司营收净利均有所下滑，主要受哪些因素影响？未来是否有改善计划？ 答:尊敬的投资者您好,2024年公司营收下滑主要受主流传统车企销量下降以及行业车价内卷等因素影响；净利润下降主要因销售额下降致毛利减少、以及计提长期股权投资长春新能源减值准备及计提其他应收款应收
--	---

	无锡泓亿股权转让款坏账准备等因素的影响。公司通过系统性推进降本增效工程，资源整合、精益控制、流程优化、推行研发投入与工艺创新、提高智能制造和信息化水平等多方面经营举措的实施，使得2024年毛利率上升0.5%。感谢您对公司的关注。 6. 领导好，2024年研发费用同比有所下滑，公司未来是否有计划增加研发投入？重点投入方向是什么？ 答:您好，公司未来研发投入将根据产品及市场情况，在传统汽车零部件产品技术保持与时俱进的技术研发投入基础上，锂电池项目及汽车技术研发方面也将加大投入，谢谢！ 7. 高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答:您好, 公司将加强自主核心技术的研发创新、推进智能制造，持续优化生产，提高生产效能；紧跟新能源整车发展势头，开拓新兴企业客户资源；期望通过新主业锂电池产品的发展，同时带动汽车铝合金零部件的增长，实现公司整体规模的快速扩张。同时，公司也将在汽车技术方面加大研发力度，未来有助于提升公司整体竞争力，谢谢。 8. 公司是否有计划进一步拓展新能源汽车零部件业务，以应对新能源汽车市场的快速发展？具体战略是什么？ 答:您好, 公司目前的主业汽车内外饰零部件产品不受限于汽车的动力系统，即中高端燃油车和新能源电动汽车均会装配我公司产品，目前与国内头部的新能源整车厂均有配套合作。未来公司还会通过新主业锂电池产品的发展，同时带动汽车铝合金零部件的增长，实现公司整体规模的快速扩张，进一步全面提升公司的综合实力和盈利能力。谢谢。 9. 24年公司经营活动现金流量净额同比增长，这一增长是否可持续？公司如何确保现金流稳定？ 答:尊敬的投资者您好，公司的经营活动现金流量净额同比增长，一方面源于相对稳定及适配的收付款政策，一方面源于公司的持续盈利能力，公司还会加强自主核心技术的研发创新、推进智能制造，持续优化生产，提高生产效能，以获取未来盈利能力的进一步提升和现金流量的稳定。 10. 公司如何应对日益激烈的市场竞争？是否有差异化竞争策略？ 答:您好，面对汽车市场日益激烈的竞争，公司一方面加强自主核心技术的研发创新、推进智能制造、产品管控，持续提升产品品质、优化使用端的需求满足以及服务质量，提高人性化服务，以不断优化毛利率。另一方面持续加强市场开拓，积极跟进新能源汽车发展趋势，扩大产品供应
--	---

	份额，同时加大研发新产品的力度，谢谢！ 11. 高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答:您好，汽车产业是我国国民经济的重要支柱产业，据中国汽车工业协会统计分析，我国汽车产销总量连续16年稳居全球第一。近两年来我国新能源汽车高速发展，2024年中国新能源汽车持续增长，产销量突破1,000万辆，可见，汽车及汽车零部件产业发展稳定且向好。谢谢。 12. 李董事长好，请问公司锂电池业务的客户开拓是否有进展？预计2025年几月份可以在客户端进行产品性能验证？2025年底是否可以正式批量生产？谢谢！ 答:您好，公司锂电池产品技术检测已完成，项目建设达到预期，暂未批量投产，预计2025年内将有进一步的推进，后续进展公司将按规定及时履行信息披露义务。谢谢。 13. 公司未来是否有计划开拓新的市场领域或客户群体？ 答:您好，公司将积极跟进新能源汽车发展大趋势，在汽车内外饰零部件以及电池等领域增强公司的竞争实力，谢谢！ 14. 公司如何保护中小股东的权益？是否有具体措施？ 答:您好,公司通过股东大会的召开、互动平台沟通、投资者电话热线与股东保持有效沟通渠道；通过董事会成员诚信履职，以促使决策符合公司整体利益；通过股东作出避免同业竞争和规范关联交易承诺，以保障公司股东权益；通过制定完善内部控制制度，依法执行股东会决策；通过依规履行信息披露义务以维护投资者知情权；通过重视股东回报，经营稳定时坚持现金分红，公司2024年度利润分配：拟以截止2024年12月31日总股本15亿股为基准，向全体股东每10股派发现金红利0.72元（含税），共分配现金股利10,800万元，利润分配现金分红总额占本次利润分配总额的100%，占本年度归属于上市公司股东的净利润30.52%。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年04月10日