

证券代码： 300508

证券简称：维宏股份

上海维宏电子科技有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 10 日 (周四) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长汤同奎 2、董秘刘明洲 3、财务总监朱震棚 4、独立董事王霞
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、【查询-001】高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 回复：您好。2024 年归属母公司净利润是 9542 万，扣除非经常性损益后的归母净利润是 6570 万元。 2、公司一季度业绩跟去年相比有那些亮点。会发预告吗。 回复：您好。我们 22 号晚间披露一季报，具体见一季报。 3、公司每年研发投入远远超过经营性净利润，可以看出公司是有情怀、志向远大的公司，为公司点赞 回复：您好，感谢您的认可。我们会继续努力，会提高研发效率，提升研发投入产出比。 4、公司如何应对市场竞争加剧和下游行业波动等风险因素？

回复：您好。面对竞争，有效的方法就是想方设法的提升产品性能，提高产品竞争力。行业波动是没有办法规避的。积蓄力量，蓄势待发吧。

5、请问东南亚、欧洲等重点市场的运营策略是什么？跨境物流网络与国内资源可以协同吗？

回复：您好。以新加坡公司为主体，实现硬件的本地化生产，本地（东南亚）采购、本地生产，实现真正的本地化生产。本地企业、本地产品。我们的数控系统是运行的 PC 上的，需要一点硬件，但是硬件部分的生产非常轻，主要就是 PCB 的贴片工序。马来西亚电子行业非常成熟，完全可以就近生产。软件出去就很简单了。

6、1：中美贸易关税战对公司 2025 年业绩有无影响，公司在打大内需方面有什么样的发展战略。2、目前公司有无回购股票计划

回复：您好！ 第一个问题，关税战，对我们没用直接影响。对外出口，我们本来就没有美国客户。但是，关税战对于整个全球经济、对于中国经济的影响，我们是没法幸免的。第二个问题，要看后面经济和股市的发展形势。

7、公司的核心竞争优势（护城河）是什么？是否可持续？

回复：您好。核心竞争力：面向负责曲面曲线的高速高精度运动控制技术；从软件到硬件全套自研技术。有些企业是在别人家的硬件、软件平台上进行的二次开发。现在，我们还具备了 CAD、CAM 的能力。在激光、木工领域实现了 CAD+CAM+CNC 一体化。还有软件的二次开发能力。护城河会越挖越宽。

8、是否存在未被充分利用的资产或业务线？是否有剥离非核心业务的计划？

回复：您好，不存在未被充分利用的资产或业务线；也没有剥离非核心业务的计划。谢谢！

9、看了公司的股权激励，公司今年经营性净利润要做到 8080 万元，那么增长点在哪里呢？再者，南京开通经营情况如何，以

	后还会再计提商誉吗？ 回复：您好。首先，主营业务端，金属切削、激光和伺服，这三大产品线。其次，盘活闲置房产，提高房租等收入。我们每年会进行商誉减值测试，测试结果显示发生减值，我们就必须遵守会计政策。 10、请问公司外延式并购的方向是什么？ 回复：您好。主要围绕现有业务，软件方面，各种工业软件，比如 CAD、CAM 等软件；硬件方面，工业传感器、编码器、驱动器、电机、视觉等等。我们整合之后，产品或者提供的行业解决方案，可以让制造更加智能。 11、主要收入来源的客户集中度是否过高？是否存在依赖单一客户的风险？ 回复：您好。您可以查阅每年的年度报告中前五大客户章节，分析一下前五大客户的占比情况。 12、未来 3 年的增长战略是内生增长、并购扩张，还是国际化？ 回复：您好。内生增长为主，外延并购为辅，这两者是攻。国际化，或者说出海，是守。我们已经在新加坡设立公司，可以借助马来西亚成熟的电子产业，将我们的硬件部分实现本地化生产，实现真正的本地化公司、本地化产品。既可以直接销售给国外客户，也可以销售给外迁至国外的原国内客户，提高它们的机床的零部件本地化率。协助他们实现国外生产，而不是“洗澡”。 13、【查询-004】高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 回复：您好。国家重点扶持的十大行业之一就是高端数控机床和机器人！ 14、请问公司激光切割头是公司自主研发的还是跟其他公司合作的。 回复：您好。我们下属公司。 15、公司的未来发展前期如何 回复：您好。在不确定的环境中，努力寻找确定性。我们在数控
--	--

	领域继续深耕，用心打磨产品，在某些领域做好国产替代的准备。在目前这种形势下，某一些数控机床，国产替代是一个确定性的事情。 16、请问刘董最近受中美贸易战影响，中国股市大幅动，公司股价也受影响，公司还会回购股份吗。你还会增持股票吗。给投资者信心。 回复：您好。我替我们刘总回答一下。我们会根据股市情况而定。我们对自己还是很有信心的。 17、公司年报披露公司用 3 亿人民币投资股票，公司业绩会受影响吗。 回复：您好。这个只是额度，包括了投入的本金以及投资收益，不是我们要投入这么大本金。主要是防止股市大涨时，导致持仓市值超过授权金额上限，从而形成违规。上限设高一点，就不用盯着仓位，即使短时间大涨，持仓市值也不会触及投资金额上限。否则，我们必须紧盯仓位，在将要触及上限时，紧急卖出股票，降低持仓市值，保证合规性。这无形中增加了操作难度。所以，就把上限调高一点。 18、公司跟那些机器人公司有合作吗。今年公司的增长点会来自机器人领域吗。 回复：您好。我们目前没有和机器人公司合作。现有的产品市场，涉及单机自动化的，既机床加上下料机器人，这个机器人本体是我们客户自己负责，我们只提供控制部分。 19、公司有没有计划收购或者增资跟公司相关的公司，进一步做大做强。 回复：您好。我们的发展思路是内外并行发展。对内，做好做强现有市场领域，做好内生增长；对外，通过并购等方式进行产业链整合，进行外延式发展。 20、公司 2024 年资产减值损失为-288,922.81 元，信用减值损失为-164,965.68 元。请问这些减值损失主要涉及哪些资产或应收账款？公司未来在风险管理上有何具体措施？
--	---

	回复：您好。您可以查阅 2024 年年报附注应收账款对应部分，大概在第 140 页左右。 21、年报中提到，公司 2024 年非经常性损益项目为 7, 538, 488. 88 元，主要来源于南京开通业绩承诺补偿款。请问这些非经常性损益对公司整体业绩的影响如何？公司未来如何平衡经常性损益与非经常性损益？ 回复：您好。业绩补偿款是 796. 13 万，对业绩的影响，您可以查阅年报中非经常损益章节的数字。 22、领导，您好！我来自四川大决策，请问公司是否有人形机器人方向的战略性计划？ 回复：我们最近也调研探讨这个问题。我们可以做哪些东西？我们要不要做？人形机器人上面与我们有一定关联的核心部件有减速机、电机、编码器、驱动器、和控制器。从技术角度看，我们可以做控制器、驱动器和编码器，这几个都有一点控制属性，可以移植我们现有的技术和产品。我们如果做，很可能就做这三个。对于人形机器人来讲，最核心的是“大脑”，是 AI，感知和决策部分。做这些的，都是大厂。为了更好的控制表现，它们会不会顺道也把有控制属性的核心部件也做了？它们要是也把驱动器、控制器也做了，那么做这些产品的第三方厂商生存就会很困难！我们必须搞清楚这个问题！ 23、请问公司未来在激光加工和金属切削市场中，是否有计划继续扩大市场份额？ 回复：激光市场，我们在 3 月中旬推出了自产的“黑武士”系列激光头，既可以和我们的控制系统提供整体解决方式，也可以单独对外销售。这样可以提高我们的综合竞争力。金切领域，是我们未来的重点领域，会陆续推出一些产品。4 月 11 日 12 点，我们的金切新品 NK300CX Plus/NK 550M 首发抖音直播。您可以观看了解详细信息。 24、请问公司主要控股参股公司的经营情况，以及如何通过参股公司提升整体业绩
--	--

	回复： 我们都是全资子公司。独立运营的子公司只有南京开通，以车床控制系统为主。去年推出的 KT21 系列，市场反响不错。未来我们在金属切削市场突破，开通是一个很重要的支点。
附件清单(如有)	无
日期	2025-04-10