

证券代码： 300226

证券简称： 上海钢联

上海钢联电子商务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2025-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 10 日 （周四）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长：朱军红 董事、总经理：高波 独立董事：周旭 董秘、财务总监：李勇胜
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、请问下董事长，公司已经连续三年营业收入，利润大幅度下滑。公司除了在钢铁行业提供数据服务，是否也涉及其他行业？其他行业处于什么地位？ 您好！根据公司 2024 年年度报告，当年营业收入和净利润出现下降。但在 2023 年，公司净利润（剔除股份支付费用）3 年复合增长率为 3.18%；收入方面，钢材交易服务结算量 5 年复合增长率为 18.18%，产业数据服务业务收入 5 年复合增长率为 18.84%。公司是全球领先的大宗商品及相关产业数据服务商之一，产业数据服务已从黑色金属覆盖至有色金属、能源化工、建筑材料、农产品、新能源、新材料、再生资源等行业，2024 年除建筑钢材和建筑材料板块，其他板块数据服务收入均保持一定的增长，如在能化板块，重要子公司隆众资讯 2024 年实现收入 16,087.73 万元，较上年同期增长 3.31%。谢谢关注！ 2、公司的毛利率和净利率都有所下降，原因是什么，未来有没有降本计划？ 您好！2024 年，受钢铁行业“产量韧性、消费疲软、利润低迷”的运

	行局面影响,公司实现营业收入 8,133,544.60 万元,较上年同期下降 5.77%;同时业务毛利率略有下滑,且子公司收到的政府补助下降及坏账准备计提增加;归属于母公司股东的净利润 16,135.15 万元,同比下降 32.87%。2025 年,继续践行产业数据服务持续扩张和钢材交易服务稳步发展的战略,按照公司“深·耕”年度主题,持续提质增效,对数据的质量、覆盖面和应用展开竞争,对钢材交易集成服务不断提升市场份额、提高吨钢服务费、致力贸易模式升级和服务模式创新;提升用户服务管理水平,发展支持大客户策略决策和战略决策的能力;将 AI、数据、知识、研究和技术结合成完整解决方案。谢谢关注! 3、贵公司在资产规模扩张的同时,如何平衡资产增长与净资产收益率之间的关系? 您好!2024 年,公司资产负债表中资产总额同比增加较多,主要是子公司钢银电商为了实现资金的高效利用,更多使用汇票而非现金方式支付货款,在合并财务报表层面形成较大的货币资金余额及短期借款余额。另外,受到市场环境变化的影响,公司的归母净利润有所下降,导致净资产收益率下降。谢谢关注! 4、请问年报显示年末员工总人数仅 4012 人,但当年领取薪酬高达 5187 人,差距为何如此之大? 您好,公司 2024 年年报中披露的 5187 人薪酬领取数据覆盖了当年度所有曾任职员工,包括报告期内完成离职手续的前雇员;期末在册员工 4012 人仅反映截至统计时点的在职人员情况,因此两者统计口径存在合理差异。谢谢关注! 5、公司作为宝山区龙头企业,天时地利人和,为啥股价一直跌跌不休? 您好!二级市场的股价表现受多方面因素影响。公司坚持稳健发展,持续做好日常经营管理工作,提升企业经营业绩,力求为广大投资者带来良好的回报。感谢您的关注! 6、您好!请问公司是如何做市值管理的,半年过去了,连去年 10 月 8 日的高点都没过,有点不正常。 您好!二级市场的股价表现受多方面因素影响。公司坚持稳健发展,持续做好日常经营管理工作,提升企业经营业绩,力求为广大投资者带来良好的回报。通过增进公司与投资者的深度对话,构建高效的双向交流平台,挖掘公司的亮点和潜力,增强投资者信心。并维护公司价值和股东权益,增强公众投资者对公司长期价值的认可和投资信心,促进公司可持续健康发展。感谢您的关注!
--	--

	7、公司之后的盈利有什么增长点？ 您好！产业数据服务业务方面，深化服务，拓展采集覆盖新兴领域以提升数据权威性，整合多维度数据输出高附加值服务；依托 AI 与大数据优化服务，拓展智能预测等应用场景；加速国际化布局，借助海外子公司提升国际影响力；钢银电商扩大寄售业务交易规模实现增收；延伸钢银生态服务，包括供应链创新产品、仓储物流升级及 SaaS 订阅服务，多维度驱动盈利增长。谢谢关注！ 8、公司拥有国内千亿级 B2B 钢材交易智慧服务电商平台，公司在数字化转型方面的最新进展和未来规划是什么？ 您好！2024 年，钢银电商及子公司钢银科技取得软著共 10 项，研发支出 3,758.76 万元。未来，公司将继续加大研发投入，进一步提升技术研发能力，不断进行技术创新，提升公司在市场上的综合竞争力，致力于让钢铁流通更便捷、更安全。谢谢关注！ 9、公司是否有计划并购重组，来提升自身的行业地位以及竞争力？ 您好！公司产业数据服务的战略蓝图清晰，不断依靠数据和场景的核心优势进行升级突破。公司不仅致力于扩大在基础数据采集方面的优势，还在数据资产构建和解决方案提供方面不断升级；凭借独有的数据资源、深刻的应用理解以及庞大的用户网络围绕“百链成纲·千帆竞发”战略主题，包括但不限于通过内生拓展和外延并购等方式实现持续扩张。钢材交易服务业务，通过以交易为核心的集成服务，持续提高全链条效率和安全性，推动电商渗透率的增长。谢谢关注！ 10、美国关税跟贵公司无影响，但股价几乎跌停，并且在这几天的反弹中也无力度，公司也不回购提振信心，请问怎么看待这个问题？ 您好！公司目前暂无回购计划，公司将持续做好日常经营管理工作，提升企业经营业绩，力求为广大投资者带来良好的回报。谢谢关注！ 11、贵公司设立的参股公司将主要从事人工智能、工业智能等计算机前沿技术的创新研究，行业通用大语言模型和智能体应用的探索及研发，并面向模型市场的发展挖掘及建设行业特色语料，同时强化技术储备，驱动数据运用升级。为支持此业务，是否计划设立算力中心？ 您好！公司目前没有设立算力中心的计划。谢谢关注！ 12、公司本期盈利水平如何？ 您好，公司 2024 年归属于上市公司股东的净利润为 1.61 亿元，谢谢关注！ 13、为何公司投一千万跟董事长的关联公司合作，这样做的意图是什
--	--

	么？有利益输送吗。 您好！公司本次对外投资设立参股公司，主要从事人工智能、工业智能等计算机前沿技术的创新研究和行业通用大语言模型、智能体应用的探索及研发。本次对外投资短期内可能无法带来直接经济效益，与关联方共同投资设立参股公司，整合双方资源，降低开展行业数据垂直模型和应用业务的成本，开发新的业务增长点，确保公司在市场竞争中保持领先优势，实现稳健可持续发展。谢谢关注！ 14、请问去年年报针对徐钢的应收款计提了多少金额？ 您好！公司 2024 年度报告中已披露，对江苏徐钢钢铁集团有限公司的应收款项计提坏账准备为 89,357,287.18 元。谢谢关注！ 15、行业以后的发展前景怎样？ 您好！作为大宗商品及相关产业数据服务商，公司深度参与国家数据要素市场化战略，依托政策支持与技术创新，推动产业数据与 AI 人工智能深度融合，赋能产业智能化发展。未来，随着“数据要素×”行动计划的落地和国际合作的深化，行业有望实现更高质量、更高效率的可持续发展。钢材交易服务，随着数字化与绿色转型的深度融合，钢铁电商有望成为传统产业升级的核心引擎，并有力推动全国统一大市场建设的进程。谢谢关注！ 16、为什么公司涉及概念那么多，只跟跌不跟涨？不论指数、板块、概念，长期跑输 您好！二级市场的股价表现受多方面因素影响，公司管理层将持续做好日常经营管理工作，以期通过稳健的经营策略和持续的业绩增长，维护公司价值和股东权益，增强公众投资者对公司长期价值的认可和投资信心，促进公司可持续健康发展。谢谢关注！ 17、公司如何看待竞争对手，卓创资讯在数据领域的竞争？找钢网对钢银电商的竞争？ 您好！公司始终以开放和积极的态度看待行业内的竞争，将其视为推动产业升级的重要力量。产业数据服务业务方面，公司拥有大宗商品产业全景数据服务体系，全面覆盖黑色金属、有色金属、能源化工、建筑材料、农产品、新能源、新材料、再生资源等 8 大行业 100 多个产业链的庞大产业数据库；作为全球大宗商品市场的活跃参与者，公司的价格信息因其庞大的专业数据采集体系、科学有序的工作流程和先进完备的质量管理模式而受到广泛信赖；作为行业领先的数据服务商之一，突破传统数据集成模式，聚焦 AI 技术与垂类大模型深度应用，构建“数据生产-智能分析-决策
--	--

	赋能”全价值链服务体系。钢材交易服务业务方面，以钢铁电子商务为基础，产业大数据为支撑，整合产业链资源，构建了集数据信息、交易结算、供应链产品、仓储加工、物流配送、SaaS 为一体的综合服务生态体系；秉承“平台+服务”双轮驱动，以交易为核心，为钢铁行业上下游用户提供一揽子电子商务解决方案。谢谢关注！ 18、请问董事长，钢银电商一而再的业务暴雷，有没有能力控制供应链金融的风险，如果没能力控制。不如学找找钢网，放弃这块业务。 您好！钢银电商始终高度重视供应链业务风险控制，拥有完善的风控体系和丰富的风险管理经验。我们通过 BCS 信用模型和大数据监控系统，对交易全流程进行严格把控，从客户信用评估到交易过程跟踪，确保风险可控。即便在市场波动或风险事件中，也能迅速调整策略，保障平台稳健运营。我们坚信，凭借先进的风控技术和成熟的业务模式，钢银电商能够有效管理供应链服务风险，持续为客户提供安全、高效的服务。感谢您的关注！ 19、您好，公司目前有哪些优势与劣势 您好！公司的核心竞争优势包括，大宗商品产业全景数据服务体系、钢铁全产业链智慧生态型服务、高质量数据供给与行业影响力、较强的产品和服务市场竞争力、管理团队与人才积累、拥有核心技术与知识产权。然而，公司也面临着行业周期性风险等市场变化的挑战。谢谢关注！ 20、请问公司未来的发展计划是什么，如何管理公司的市值 您好！公司致力于成为全球大宗商品及相关产业数据服务领航者，公司将持续增强基础数据采集能力，确保获取大规模且高质量的一手数据，公司提供的价格和价格指数将成为越来越多用户在交易结算和衍生品合约中不可或缺的价格基准。除了基础数据服务外，公司还注重对数据的整合与深入分析，公司独有的数据资产为用户提供更加深刻的市场洞察，并高效地支持其关键业务的需求。公司将进一步加大在人工智能和大数据技术领域的研发投入，提升数据处理与分析能力，进而为用户提供更加精准的市场预测、趋势分析以及智能化决策支持。公司管理团队不断提升公司的运营效率和管理质量，积极应对环境变化，以期通过稳健的经营策略和持续的业绩增长，为投资者创造更加丰厚的回报。我们衷心感谢您的关注与支持，并期待与您共同见证公司的成长与成功。谢谢！ 21、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 您好！公司 2024 年度业绩情况请关注公司年度报告，感谢关注！ 22、在大宗商品数据服务和 B2B 电商领域，贵公司如何定位自身？与
--	---

竞争对手相比，贵公司的核心竞争优势是什么？

您好！公司的核心竞争优势包括，大宗商品产业全景数据服务体系、钢铁全产业链智慧生态型服务、高质量数据供给与行业影响力、较强的产品和服务市场竞争力、管理团队与人才积累、拥有一定的核心技术与知识产权。谢谢关注！

23、2024 年第四季度经营活动产生的现金流量净额为-419,670,324.87 元，而第三季度为 1,679,698,387.25 元。请问公司如何解释这种显著的现金流波动？未来在现金流管理上有何改进措施？

您好！公司钢材交易板块的业务受季节性因素影响比较大，一般在每年的 12 月份开始钢材消费进入淡季，而此时公司的钢材冬储业务就要开始接单付款了，所以在公司的经营性现金流上体现得淋漓尽致。这也是公司所处行业存在的一个正常现象。谢谢关注！

24、公司是否与高校或科研机构联合开展机器人运动控制、轻量化材料等基础研究？

您好！公司积极与科研院所、高校、商品期货交易所等单位建立合作关系，着力打造产学研合作平台，打通数字科技创新的核心环节，促进数字科技成果落地转化。公司参与了由大连海事大学牵头的国家科技部“社会治理与智慧社会科技支撑（平安中国）”专项《大宗商品价格风险智能化监测关键技术研究及应用示范项目》，开发大宗商品全链条实时监测、态势识别和精准预测预警平台，研发大宗商品价格风险管理沙盘推演技术与示范平台。2024 年，由上海钢联牵头的课题一《大宗商品分布式、物联网、多模态数据采集与储存技术》已经完成六大品类、二十余个维度、两千余种数据入库，并针对各项指标要求进行研发，开发形成的课题成果已交付项目组。此外，2024 年钢银电商与北京科技大学共同进行关于卷材切割优化和区域价差预测的研究课题，致力于提升交易过程中的产品标准化以及对特定品类市场的区域市场认知。谢谢关注！

25、为什么公司涉及概念那么多，只跟跌不跟涨？不论指数、板块、概念，长期跑输各类，上海市鼓励并购重组，鼓励回购分红，为何贵公司不注重市值管理，积极转型引入其他投资方重组

您好！二级市场的股价表现受多方面因素影响。公司始终重视市值管理工作，持续实施分红，并在 2024 年度完成回购股份并注销事项。与此同时，公司通过完善数据质量管理模式、构建全要素数据资产体系、利用 AI 技术驱动数据价值升级、提升公司品牌国内外影响力和构建钢铁流通效率新范式、打造数智化供应链协同生态等，不断强化核心竞争力，推动业务

	增长，提升公司价值。未来，公司将继续加大 AI 技术投入，将 AI 与数据、知识、研究和技术深度融合，打造完整解决方案，提升市场对公司价值的认可。公司管理层将持续做好日常经营管理工作，以期通过稳健的经营策略和持续的业绩增长，为投资者创造更加丰厚的回报。谢谢关注！ 26、实际控制人是否拥有绝对控股权？是否存在股权质押风险？ 您好，公司控股股东亚东兴业创业投资有限公司持有公司 25.37%的股份。公司控股股东质押的股票用途为“非融资性质押”，不存在可能引发平仓或强制平仓的风险，谢谢关注！ 27、高管薪酬体系是否与长期股东利益挂钩（如股权激励计划）？ 您好！公司高管薪酬采用年薪制，年薪水平与岗位职级、公司业绩、个人绩效挂钩。公司 2021 年股权激励计划已于 2025 年 2 月实施完毕，未来公司会结合内外部环境，综合考虑股权激励计划安排，具体以公司公告为准。谢谢关注！ 28、替代品或技术（如新能源替代传统能源）是否对公司构成长期风险？ 您好！您提到的事项对公司不会构成风险，谢谢关注！ 29、公司如何应对政策变化（如环保法规、贸易壁垒）？ 您好！公司将持续关注 and 评估政策对市场的潜在影响，谢谢关注！ 30、上海钢联 2024 年年报中数据资产入表了 229.55 万元，而同行业卓创资讯已入表几千万，公司领导是认为钢联数据价值不如卓创，还是财务过于谨慎 您好！对于数据资源入表，财务界一般均保持谨慎的态度。谢谢关注！ 31、董事会成员中独立董事的比例是多少？是否有专业背景匹配的委员？ 您好！董事会成员中独立董事比例为三分之一。公司三位独立董事分别在财务、法律和行业领域各有所长。感谢关注！ 32、24 年员工总薪酬是多少？比 23 年员工总薪酬增加多少？ 您好！公司 2024 年应付职工薪酬当期发生额为 7.06 亿元，对比 2023 年同期减少约 200 万元。谢谢关注！ 33、公司目前有没有雷？ 您好！公司经营正常，谢谢关注！ 34、同是大宗商品资讯公司，卓创资讯全年数据资产入表近 4 千万，而公司资讯业务收入体量是卓创约 3 倍，但数据资产入表不足 300 万。为什么巨大反差？25 年是否会加大数据资产入表力度？
--	---

	您好！公司将拥有的大类品种数据库（包括钢材、铁矿石、废钢、煤焦、铁合金、不锈钢、有色、能源化工、农产品、建筑材料、新能源、空间、英文等）作为数据资源，根据《企业会计准则第 6 号——无形资产》（财会〔2006〕3 号）《〈企业会计准则第 6 号——无形资产〉应用指南》（财会〔2006〕18 号）等有关规定，将其中符合条件的数据库确认为无形资产。并按照《企业数据资源相关会计处理暂行规定》的规定，根据数据资源的持有目的、形成方式、业务模式、数据资源有关的经济利益的预期消耗方式，以及业务场景进一步确定；同时遵循谨慎性原则的要求，制定相关管理制度，结合公司实际对数据资源相关交易和事项进行会计确认、计量和报告。2024 年，公司数据资产入表 229.55 万元。2025 年数据资产入表情况请以公司定期报告为准，谢谢关注！ 35、能详细解释 24 年为什么领薪酬的人数会比期末员工人数多出近 30%的具体原因吗？一年少 300 个员工可以理解，但却多了 1000 多个员工领薪酬，没办法理解？ 您好！公司报告期末在册员工总数是期末的时点数，而当年实际领取薪酬人数为报告期内公司新进员工、离职员工和在职员工在公司曾领取薪酬的人数合计。谢谢关注！ 36、公司的业绩显然遇到了瓶颈问题，请问公司有没有有效的应对措施，有没有想法进行并购，以增强公司不断发展的动力。谢谢！ 您好！2025 年，公司将继续践行产业数据服务持续扩张和钢材交易服务稳步发展的战略，按照公司“深·耕”年度主题，持续提质增效，对数据的质量、覆盖面和应用展开竞争，对钢材交易集成服务不断提升市场份额、提高吨钢服务费、致力贸易模式升级和服务模式创新；提升用户服务管理水平，发展支持大客户策略决策和战略决策的能力；将 AI、数据、知识、研究和技术结合成完整解决方案。公司产业数据服务业务围绕“百链成纲·千帆竞发”战略主题，包括但不限于通过内生拓展和外延并购等方式实现持续扩张。谢谢关注！ 37、去年 10 月 8 日的高点都没过，如何做市值管理的 您好！公司始终重视市值管理，并通过多方面举措来提升公司价值。公司通过技术创新、数字化转型和海外市场拓展等战略举措，不断强化核心竞争力，推动业务增长。未来，公司将继续加大 AI 技术投入，将 AI 与数据、知识、研究和技术深度融合，打造完整解决方案，提升市场对公司价值的认可。公司管理层将持续做好日常经营管理工作，以期通过稳健的经营策略和持续的业绩增长，为投资者创造更加丰厚的回报。谢谢关注！
--	---

	38、2024 年报告期投资额为 11,100,318,446.00 元，较上年同期的 1,246,226,000.00 元大幅增加。请问这些投资主要集中在哪些领域？未来在投资策略上有何调整？ 您好！公司投资支付的现金主要是公司利用闲置资金购买中低风险理财产品，公司购买的理财产品一般期限较短，上述投资额为报告期内累计发生额，谢谢关注！ 39、钢铁行业未来几年都处于饱和状态，从近几年营业收入可知。公司还要继续押宝钢铁交易？其他行业数据要素占比是否能提升？ 您好！公司主营业务分为产业数据服务和钢材交易服务。产业数据服务业务方面，公司已从黑色金属逐步延伸至有色金属、能源化工、建筑材料、农产品、新能源、新材料、再生资源等行业，尽管钢铁行业处于“产量韧性、消费疲软、利润低迷”的运行局面，但公司在其他行业的数据服务业务收入占比正在逐步提升，2024 年数据订阅服务收入同比增长 4.82%，显示出公司在非钢铁行业的数据服务业务正在持续增长。谢谢关注！ 40、对徐钢计提的约 8900 万损失是否已充分？未来是否还会再补充计提？另外，这笔坏账收回的可能性有多大？是否还是如以往一直强调的基本能收回？ 您好！公司一直非常重视对应收账款的管理，通过诉讼、仲裁等法律手段加强经营活动中应收和预付款项的回收工作，也采取了财产保全等方式，基于历史经验，公司基本是胜诉，对该事项公司基于审慎性考虑按 40% 比例计提坏账。谢谢关注！ 41、近期股价低迷，低价也不回购，是对公司不看好吗？ 您好！公司目前暂无回购计划，谢谢关注！ 42、股价长期低迷怎么应对 您好！二级市场的股价表现受多方面因素影响。公司坚持稳健发展，持续做好日常经营管理工作，提升企业经营业绩，力求为广大投资者带来良好的回报。在此基础上，加强投资者沟通等方式，持续向投资者传递经营成果和发展预期。感谢您的关注！ 43、公司最近三个会计年度扣除非经常性损益前后净利润孰低者均为负值，是什么导致的 您好！公司归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润，2024 年为 1.12 亿元、2023 年为 1.91 亿元、2022 年为 1.70 亿元。谢谢关注！ 44、请问公司在数字化转型方面的投入占比大致多少？ 您好！公司通过产业数据服务与钢材交易服务，促进大宗商品产业的
--	---

	数字化转型升级，以数据要素与数字科技驱动行业的发展进步。2024 年公司研发投入为 119,242,469.50 元。谢谢关注！ 45、领导，您好！我来自四川大决策，请问公司未来半年是否有股份回购计划？是否会减持公司股份？ 您好！公司回购股份以及减持股份等重大事项，请以公司公告为准。谢谢关注！ 46、美国关税政策对公司未来经营的风险是否有充足评估？ 您好！美国关税政策对公司业务和经营目前没有直接影响。未来，公司将持续评估政策对市场的潜在影响，谢谢关注！
附件清单（如有）	
日期	2025-4-10