

证券代码：002140

证券简称：东华科技

东华工程科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	易方达基金管理有限公司 杨协和 先生 国盛证券有限责任公司 张天祯 女士 国盛证券有限责任公司 胡雪丽 女士
时间	2025年4月9日(周三)上午 10:30-12:00
地点	公司 1605 会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 余伟胜 先生 证券事务代表 孙 政 先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>以下内容是就来访人员提问而形成：</p> <p>一、解读 2024 年年度报告</p> <p>公司于 2025 年 2 月底发布业绩快报，主要财务数据与年报相一致。</p> <p>1. 合同签约。2024 年度，公司新签各类合同 222.85 亿元(含联合体)，同比增长 24.05%，比年初预计增长 8.71%。年度合同签约有几点亮点，一是国外订单再创佳绩，“国际化”进程加速，新签订单 87.55 亿元，同比增长 65.47%。公司做好资源、市场、技术和管理等方面的要素分析，采取一国一策的营销策略，输出合成氨、尿素、钛白、纯碱等优势技术，除上述签约的订单外，还达成多个国别多个项目的合作意向，为形成常态化、可持续的境外经营奠定基础。二是实施“T+EPC”发展模式，推动绿色、耦合发展，新签国内订单 135.30 亿元，同比增长 6.75%。聚焦煤炭高效清洁利用，承揽国家能源集团、陕煤集团等多个能源创新项目的前期及设计项目；与宝武集团、桐昆集团等深度合作，拓展绿色能化、钢化联产等业务；以新材料、新能源等重点领域，签约电解液前驱体、醋酸乙烯、风光储氢氨醇项目等项目；发挥工业污水处理领军优势，获取中海壳牌、沫河口等污水处理总承包以及多个园区污水运营项目。2025 年度，公司计划签约合同 220 亿元，覆盖国内、国外两个市场。在国内市场，将重点拓展煤化工、化工材料、绿色能化、锂钾及气体以及环境治理、基础设施等多个产业领域。在国外市场，将利用技术优势实施差异化经营，加大拉美、东南亚以及中东、北非市场开发力度，针对重点国别提供高质量的化学工程综合解决方案。</p>

2. 营业收入。2024 年度，公司实现营业收入 88.62 亿元，同比增长 17.25%，较年初预测增长 4.26%。从行业上看，化工行业实现营业收入 75.91 亿元，占比 85.65%；环境治理、基础设施行业实现营业收入 11.00 亿元，占比 12.42%；实业等其他行业实现营业收入 1.71 亿元，占比 1.93%。从产品上看，总承包业务收入 84.32 亿元，占比 95.15%；设计技术性业务收入 2.59 亿元，占比 2.92%；实业等其他收入 1.71 亿元，占比 1.93%。2025 年度，公司计划实现营收 100 亿元，较上一年度预计指标增幅达 17% 左右，确保实现“打造百亿企业，再造一个东华”的“十四五”发展目标。

3. 利润总额。2024 年度，公司实现利润总额 4.99 亿元，同比增长 21.91%，较年初预计增长 3.96%。从毛利率看，总承包收入毛利率为 11.84%，同比增长 2.09%，主要原因一是公司实施降本增效，有效控制项目成本；二是近年来，公司合同质量较好，工程进展顺利等。化工行业收入毛利率同比增加 2.38%，除上述原因外，还有设计收入同比增长近 30%，设计项目毛利率较高，从而拉高化工行业整体毛利率。2025 年度，公司计划实现利润总额 5.7 亿元，较上一年度预计指标增幅达 18% 左右。公司将锚定“一增一稳四提升”的年度目标，促进各项指标持续改善。

4. 利润分配。2024 年度，公司制定“每 10 股派 1.5 元（含税）现金股利”的分配方案，派发的现金股利为 1.06 亿元，占 2024 年度扣法定盈余公积的母公司净利润的 30.33%，占归属于上市公司股东的净利润的 25.89%。公司已形成持续、稳定的分红政策，给予投资者以合理投资回报。

二、煤化工产业发展情况

我国能源结构存在“富煤、贫油、少气”等特征。根据相关报道，2024 年我国石油对外依存度达 70%，天然气对外依存度达 40%，发展煤化工是我国能源安全的重要保障。

新疆是我国煤炭富集区，预测资源量占全国约 40%。煤炭埋深较浅，开发条件好，开采成本低，同时煤质与煤气化工艺的适用性较好，因此具备发展煤化工的资源优势。煤化工投资体量大、带动就业强，成为新疆招商引资的新亮点和发展煤化工的政策优势。国家能源集团、陕煤集团等大型煤炭企业纷纷布局新疆，兵团所属企业正在加大投资开发力度，一批现代煤化工项目陆续落地，新疆迎来现代煤化工最佳发展机遇期。2025 年 3 月，国能集团准东 20 亿立方米/年煤制天然气项目获得国家发改委核准。本公司承接了国能集团、中新建、新疆新投等多个可研、设计项目。

在陕西、内蒙等省区，有多个大型煤炭分质清洁高效转化示范项目正在推进之中。本公司承接了陕煤集团大二期总体设计、部分装置设计以及可研项目、国能神华包头煤制烯烃循环水装置总承包、神华榆林甲醇制烯烃原料罐区、污水处理等总承包以及陕西延长榆能榆林煤制清洁燃料升级示范项目可研等项目。

公司在煤化工气化、空分、净化以及公辅工程等标段具有丰富的工程

	<p>业绩，尤其在煤化工污水处理领域具有较强的竞争优势。2025 年，本公司确立“5+1+2”的营销架构，其中 5 是煤化工等五个市场领域，1 是一个新疆办事处。公司实施“差异化”经营战略、“大客户”营销策略，依托工程技术、项目管理等优势，积极拓展煤化工产业的工程建设市场。</p> <p>三、介绍公司在手订单及毛利率情况</p> <p>截至 2024 年底，公司累计已签约未完成订单达 498.15 亿元，充足的合同储备为公司可持续发展奠定基础。其中：国内订单约占 2/3，主要涉及煤化工、化工新材料、锂钾市场、绿色能化、可降解材料以及环境治理、基础设施业务。公司工程产品覆盖广，细分领域多元化，抗市场风险能力较强。国外订单约占 1/3，主要集中在非洲、南美、中东、东南亚等“一带一路”沿线国家。</p> <p>每个项目的执行周期以合同具体约定为准；一般情况下，工程设计项目的执行周期多在 1-2 年，总承包项目的执行周期多在 2-3 年；国外项目执行周期普遍长于国内项目。</p> <p>公司工程业务毛利率主要受到收入构成及市场竞争等影响，具体与设计技术、总承包收入占比，与化工项目、基础设施及环保项目收入占比，与合同承揽的竞争状况等影响因素有关。一般情况下，设计项目毛利率高于总承包项目，化工项目毛利率高于基础设施及环保项目，EPC 总承包项目毛利率高于项目管理总承包（即 EPCM）项目。同时，目前市场竞争格局未发生重大变化。从总体上看，公司项目毛利率相对稳定，多年来保持在 10%-15% 的区间，并存在一定波动性。</p> <p>四、其他情况说明</p> <p>本公司境外项目主要集中在“一带一路”沿线国家，相关关税调整对本公司影响甚微，目前本公司海外业务未受到影响。</p> <p>交流结束。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2025 年 4 月 9 日</p>