

2024年度报告摘要

漯河利通液压科技股份有限公司

LUOHE LETONE HYDRAULICS TECHNOLOGY CO.,LTD.



扫码关注利通科技公众号



扫码关注利通科技官网

第一节 重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到北京证券交易所网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任

公司负责人赵洪亮、主管会计工作负责人杨国淦及会计机构负责人汪丹丹保证年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

1.3 公司全体董事出席了审议本次年度报告的董事会会议。

1.4 致同会计师事务所（特殊普通合伙）对公司出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 权益分派预案

√适用 □不适用

单位：元/股

项目	每 10 股派现数（含税）	每 10 股送股数	每 10 股转增数
年度分配预案	2	0	0

1.6 公司联系方式

董事会秘书姓名	何军
联系地址	河南省漯河市经济开发区民营工业园东方红路
电话	0395-2615502
传真	0395-2610007
董秘邮箱	dm@letone.cn
公司网址	http://www.letone.cn
办公地址	河南省漯河市经济开发区民营工业园东方红路
邮政编码	462000
公司邮箱	dm@letone.cn
公司披露年度报告的证券交易所网站	www.bse.cn

第二节 公司基本情况

2.1 报告期公司主要业务简介

（一）公司简介

公司在流体行业已深耕二十余年，产品丰富，涵盖液压软管、石油钻采软管、橡塑复合工业软管、超高压树脂软管、流体连接件、软硬管总成等。在发展过程中，公司持续强链补链，逐步完善产业布局，稳步拓展高分子材料板块，如材料共混、材料改性、特种橡胶及橡塑制品等业务，并延伸至超高压装备

及服务板块，其中包括超高压 HPP 食品灭菌装备及应用服务、市政工程装备及市政管网综合治理服务等。

公司始终致力于为用户提供全方位的高效解决方案，包括流体输送、核电管路、页岩油气钻采管路高效输送、超高压水射流输送、市政管网综合治理、超高压食品灭菌、高分子材料共混物及改性等解决方案。未来，公司将继续秉持创新理念，不断提升核心竞争力，朝着打造集高端材料、核心零部件、成套装备及服务为一体的综合服务商目标迈进。

(二) 公司主要产品

1. 流体板块

凭借过硬的产品质量和卓越的服务水平，公司产品配套国内知名工程机械厂商，如三一集团、徐工集团、山河智能、中铁装备等；知名煤矿机械厂商，如郑煤机、中煤北京煤矿机械等；知名农业机械厂商，如洛阳一拖等；石油钻采系列软管总成配套国内外石油开采等相关企业。报告期内，公司营业收入主要来源于流体板块相关产品销售。

主要产品名称	主要应用领域及用途	产品图例	应用场景
<p>液压软管及总成</p>	<p>广泛应用于工程机械（挖掘机、起重机、装载机、推土机等）设备、石油天然气开采设备、冶金设备、煤矿设备（液压支架、挖掘设备、提升设备、破碎设备等）、注塑机、农业机械设备（拖拉机、联合收割机等）、汽车、机床等各类设备设施的液压系统。</p>		
<p>石油钻采软管及总成</p>	<p>广泛应用于深海及陆地油气钻采钻井、固井、井控、采油等各个环节。如钻井固井环节传输高压泥浆等介质，采油环节高压输送压裂液、石油等。</p>		
<p>橡塑复合工业软管及总成</p>	<p>广泛应用于泵车、砂浆喷涂机等工程机械的砂石、水泥浆等干性及湿性磨料输送；同时可用于酸性及碱性溶剂、石油等各种复杂介质的输送，满足不同工业场景的需求。</p>		
<p>超高压树脂软管及总成</p>	<p>超高压树脂软管可在超高压环境下稳定输送水、液压油等介质，常用于高压喷涂、高压清洗、喷砂、水切割、液压系统、石油化工等领域，助力实现高效作业。</p>		

<p>流体连接件</p>	<p>公司过渡接头、软管接头、各类套筒、矿用接头、快速接头、测压接头等产品广泛应用于连接流体系统各部件，实现各类复杂介质传输，确保各类流体系统稳定运行。</p>		
--------------	--	---	---

2. 高分子材料板块

公司目前拥有年产 2.5 万吨高分子材料生产线，能为下游橡胶软管、密封制品、橡胶制品等领域的客户供应各类混炼胶。

为进一步做大做强公司高分子材料业务，报告期内，公司全资子公司利通希法（青岛）新材料科技有限公司注册资本由 100 万元增资到 3,000 万元，主要用于高分子材料研发机构和中试基地建设，以借助青岛地区在高分子材料领域的人才、科技、产业等方面的优势，不断提高高分子材料科技研发实力、研发转化能力及市场开拓能力。利通青岛公司未来将主要围绕通用混炼胶、特种混炼胶、尼龙材料改性及循环利用、预分散母胶粒、预分散树脂颗粒、复合母胶粒等方面进行产品研发、生产和销售。

报告期内，公司生产的混炼胶主要以自用为主，相关产品对外销售收入 1,869.35 万元，占公司营业收入 3.86%，比重较小。

<p>主要产品名称</p>	<p>主要应用领域及用途</p>	<p>产品图例</p>
<p>混炼胶</p>	<p>混炼胶应用领域广泛应用于轮胎行业，橡胶制品行业（密封件、减震件、胶管、胶带等产品），制鞋业以及其他领域（电线电缆的绝缘层、电子产品的橡胶配件等方面，起到绝缘、缓冲、防滑等作用）。</p>	
<p>橡胶制品</p>	<p>橡胶制品中的密封件、橡胶结构件等广泛应用于汽车、航空航天、石油开采、管道系统等诸多领域，以起到密封防漏、缓冲防震、安全绝缘等作用，确保相关设备设施的稳定运行。</p>	

3. 超高压装备及服务板块

(1) 超高压装备

公司拥有超高压灭菌设备完整的研发及生产体系，能为客户提供用于试验、中试、规模化生产等各类型超高压灭菌设备。

食品超高压灭菌(HPP)技术是指将密封于弹性容器内的食品置于水或其他液体为介质的压力系统中，经过超高压处理，在常温甚至更低的温度下达到杀菌、灭酶和改善食品功能性等目的的技术。该灭菌技术属于纯物理技术灭菌，无需添加任何化学防腐剂，能更好地保持食物的原始营养成分和感官特性。

<p>产品名称</p>	<p>主要应用领域及用途</p>	<p>产品图例</p>
-------------	------------------	-------------

**超高压食品
灭菌设备**

超高压灭菌设备下游应用领域广泛，主要包括食品行业，用于果蔬汁、肉制品、宠物食品等灭菌保鲜，延长保质期并保留营养风味；在生物制药领域，可对药品、生物制品等进行灭菌，保障产品质量和安全性；还用于化妆品行业，对乳液、膏霜等产品灭菌，提升产品品质。



报告期内，公司首台超高压灭菌设备于 2024 年 12 月底成功下线。

(2) 市政地下管网综合治理服务

市政地下管网是城市的“生命线”，但堵塞问题频发，容易导致城市内涝，影响城市正常运转。公司运用超高压水射流技术，采用非开挖方式进行地下管道清淤、打堵等综合治理，与传统方式对比，这项非开挖技术优势突出：无需大面积开挖地面，减少对城市道路、交通及周边环境的影响，避免破坏绿化带、建筑物基础，降低噪音和扬尘污染；施工工期短，能快速恢复管道运行，减少对居民生活和企业生产的干扰；治理效果彻底，可清除管道内壁顽固污垢，延长管道使用寿命，保障管网稳定运行。

报告期内，公司在漯河地区稳步推进相关业务，但目前该服务业务占公司整体收入比重较低，对公司业绩贡献有限。

(三) 主要经营模式

1. 研发模式

公司建立了以自主创新研发为主、合作研发为辅的研发模式，紧紧围绕流体技术、高分子材料、超高压装备三个核心业务布局三大研发基地，并基于现有产品特性与市场需求洞察，系统推进产品迭代升级、创新研发及前沿技术储备三位一体的研发战略。



公司主导或参与了胶管行业多项国家标准和团体标准的起草，拥有 18 项发明专利、16 项实用新型专利、3 项外观专利，全面掌握了液压橡胶软管及总成、工业橡胶软管及总成、连接件、混炼胶、超高压灭菌设备等主要产品的核心技术。

2. 采购模式

公司采购模式主要有两种：主材采购和零星物料采购。主材按公司生产计划安排采购，零星物料根

据库存及需要采购。

(1) 主材采购

采购部根据生产部生产计划所需材料数量及技术中心提供的相关材料指标，结合公司合格供应商名录，并适时寻找新的合格供应商择优进行采购。同时根据主材市场价格趋势确定是否需要提前锁定相关材料价格并进行战略储备采购。

(2) 零星采购

使用部门根据物料使用情况，仓储部进行库存核查后，经采购审批流程，采购部依据合格供应商名录择优采购，同时动态开发新的合格供应商。

3. 生产模式

公司生产模式主要为按订单生产，根据订单情况确定生产计划，组织原材料供应及生产，另外，公司基于客户需求预测，针对常规及热销产品实施动态安全库存管理，保障加急订单的交付时效。生产部门根据营销中心传递的订单信息，综合考虑生产设备、产品数量、交货期限、原料、辅料等因素，编制相应的生产计划，通过 MES 生产管理系统下达生产任务到相关车间，并组织相应生产。

4. 销售模式

公司销售模式为直销模式，并通过构建高效多元的销售策略助力企业拓展市场、挖掘客户价值。

精准定位市场区域：公司根据国内、国际两大市场特点，有针对性的组建不同的销售专业团队，搭建服务网络，实现产品国际、国内双市场覆盖。

多元推广获取询盘：采用线上线下结合的推广方式。线下参加展会，展示企业实力，巩固老客户、吸引新客户；线上运用 SEO、社交媒体等手段，吸引全球客户询盘，并转化为订单。

双轨并行品牌模式：实施自有品牌与 ODM 业务结合的战略。自有品牌专注品牌建设与产品创新，满足客户对品质和个性化的需求；ODM 业务发挥研发生产优势，提供定制化服务，扩大市场份额。

深度挖掘客户价值：引入 CRM 系统，全面记录分析客户需求、产品使用等信息。通过挖掘客户数据，为不同客户提供个性化服务，促进潜在客户转化和老客户增量。

公司整体销售依据市场特点制定策略，通过展会和线上推广获取询盘，分类客户并针对不同业务跟进，利用 CRM 系统管理分析客户需求并促成新老客户下单，推动企业发展。

报告期内，公司收入和盈利的主要来源为液压橡胶软管及总成、工业橡胶软管及总成、混炼胶、连接件等产品的销售，商业模式未发生变化。

2.2 公司主要财务数据

单位：元

	2024 年末	2023 年末	增减比例%	2022 年末
资产总计	884,915,175.06	780,091,745.19	13.44%	671,335,657.52
归属于上市公司股东的净资产	673,754,163.75	590,578,576.83	14.08%	478,163,142.65
归属于上市公司股东的每股净资产	5.31	5.58	-4.84%	4.52
资产负债率%（母公司）	22.01%	22.47%	-	28.28%
资产负债率%（合并）	23.90%	23.99%	-	28.49%
	2024 年	2023 年	增减比例%	2022 年
营业收入	483,838,122.87	485,399,854.44	-0.32%	374,817,415.93

归属于上市公司股东的净利润	107,214,151.56	133,712,591.96	-19.82%	83,165,164.73
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	101,475,628.39	128,954,490.21	-	71,819,964.87
经营活动产生的现金流量净额	139,510,615.31	141,138,090.80	-1.15%	105,349,366.51
加权平均净资产收益率%(依据归属于上市公司股东的净利润计算)	17.02%	25.01%	-	18.99%
加权平均净资产收益率%(依据归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润计算)	16.11%	24.12%	-	16.40%
基本每股收益(元/股)	0.84	1.05	-20.00%	0.79

注：因报告期资本公积转增股本，按相关规定上年同期基本每股收益调整为1.05元，原2023年基本每股收益为1.26元。

2.3 普通股股本结构

单位：股

股份性质		期初		本期变动	期末	
		数量	比例%		数量	比例%
无限售条件股份	无限售股份总数	57,639,355	54.50%	25,142,799	82,782,154	65.22%
	其中：控股股东、实际控制人	0	0%	14,527,386	14,527,386	11.45%
	董事、监事、高管	0	0%	0	0	0%
	核心员工	0	0%	0	0	0%
有限售条件股份	有限售股份总数	48,126,390	45.50%	-3,989,650	44,136,740	34.78%
	其中：控股股东、实际控制人	47,664,240	45.07%	-4,082,080	43,582,160	34.34%
	董事、监事、高管	0	0%	0	0	0%
	核心员工	0	0%	0	0	0%
总股本		105,765,745	-	21,153,149	126,918,894	-
普通股股东人数						5,590

2.4 持股5%以上的股东或前十名股东情况

单位：股

序号	股东名称	股东性质	期初持股数	持股变动	期末持股数	期末持股比例%	期末持有限售股份数量	期末持有无限售股份数量
1	赵洪亮	境内自然人	28,610,400	5,722,080	34,332,480	27.05%	25,749,360	8,583,120
2	刘雪苹	境内自然人	19,053,840	4,723,226	23,777,066	18.73%	17,832,800	5,944,266
3	漯河市祥鑫企业管理咨询合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	5,602,920	-1,647,976	3,954,944	3.12%	0	3,954,944
4	漯河市祥福商行(有限合伙)	境内非国有法	4,098,880	-234,624	3,864,256	3.04%	0	3,864,256

		人						
5	漯河市恒和企业 管理咨询合伙企业 (有限合伙)	境内非 国有法 人	2,173,601	60,320	2,233,921	1.76%	519,480	1,714,441
6	吴永庆	境内自 然人	903,852	60,401	964,253	0.76%	0	964,253
7	何美霞	境内自 然人	493,498	429,831	923,329	0.73%	0	923,329
8	漯河市宝鑫企业 管理咨询合伙企业 (有限合伙)	境内非 国有法 人	842,280	72,256	914,536	0.72%	35,100	879,436
9	宁波梅山保税港 区桐杉投资管理 有限公司一桐杉 三号私募证券投 资基金	其他	0	698,273	698,273	0.55%	0	698,273
10	李平	境内自 然人	0	620,441	620,441	0.49%	0	620,441
合计		-	61,779,271	10,504,228	72,283,499	56.95%	44,136,740	28,146,759

持股 5%以上的股东或前十名股东间相互关系说明：股东赵洪亮与刘雪苹系夫妻关系。

持股 5%以上的股东或前十名股东是否存在质押、司法冻结股份

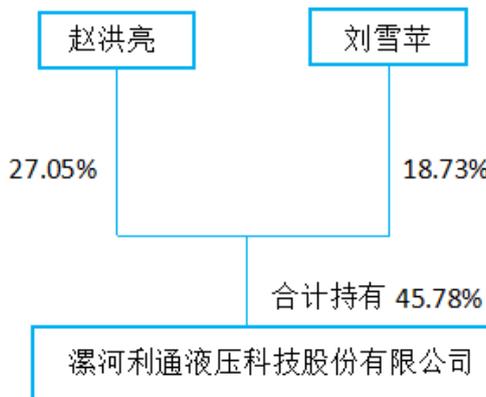
适用 不适用

2.5 特别表决权股份

适用 不适用

2.6 控股股东、实际控制人情况

公司控股股东、实际控制人为赵洪亮、刘雪苹夫妻二人，截止报告期末，二人分别直接持有公司股票比例为27.05%、18.73%。报告期内，公司控股股东、实际控制人未发生变化。



2.7 存续至本期的优先股股票相关情况

适用 不适用

2.8 存续至年度报告批准报出日的债券融资情况

适用 不适用

第三节 重要事项

3.1 报告期内核心竞争力变化情况：

适用 不适用

（一）高端装备制造能力显著提升

报告期内，公司凭借卓越的战略眼光与不懈的努力，搭建起了一套完备且高效的超高压灭菌设备体系架构，涵盖了研发、供应链以及成套设备总装等多个关键领域。这一体系的成功构建，不仅是公司发展历程中的重要里程碑，更彰显了公司在技术创新与产业整合方面的实力。公司首台超高压灭菌设备于2024年底顺利下线，标志着公司已形成了成熟、完整的成套设备研发及生产体系，公司高端装备制造能力由此实现了质的飞跃。



公司下一步将以市场需求为导向，以客户满意为宗旨，加大在超高压灭菌设备优化和升级换代方面的研发投入，致力于推出更多性能卓越、技术领先的高端装备产品，进一步丰富公司高端装备产品线，全方位提升公司综合竞争力。

（二）高分子材料研发能力显著提升

报告期内，公司青岛研发基地完成战略性布局并投入运营。该研发基地组建了经验丰富的研发团队，配置了先进的实验设备与中试产线，并聚焦高分子材料领域开展研发，重点开展通用及特种混炼胶、尼龙基材高性能改性及循环利用、特种母胶粒助剂、复合母胶粒，预分散树脂颗粒等产品的研发与中试转化。该研发基地的投入使用，标志着公司高分子材料研发能力得到显著提升。



3.2 其他事项

事项	是或否
是否存在股东及其关联方占用或转移公司资金、资产及其他资源的情况	<input type="checkbox"/> 是 <input checked="" type="checkbox"/> 否
是否存在资产被查封、扣押、冻结或者被抵押、质押的情况	<input type="checkbox"/> 是 <input checked="" type="checkbox"/> 否
是否存在年度报告披露后面临退市情况	<input type="checkbox"/> 是 <input checked="" type="checkbox"/> 否