

证券代码：300698

证券简称：万马科技

公告编号：2025-010

万马科技股份有限公司 2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐适用 ☒不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

☐适用 ☒不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☐适用 ☒不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐适用 ☒不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	万马科技	股票代码	300698
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李亚惠	王丽娜	
办公地址	杭州市西湖区天目山路 181 号天际大厦 11 层、浙江省杭州市临安区太湖源镇青云村	杭州市西湖区天目山路 181 号天际大厦 11 层、浙江省杭州市临安区太湖源镇青云村	
传真	0571-63755239	0571-63755239	
电话	0571-61065112	0571-61065112	
电子信箱	liyahui@yoocar.com.cn	yinuo418@126.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主营业务及主要产品

报告期内，公司主营业务及主要产品包括通信类产品、车联网连接平台及服务、智算与智驾工具链产品及服务，以及医疗信息化产品的研发、生产和销售。

1、通信类产品

公司生产的通信类产品主要有配线架（柜）、光（电）缆交接箱、户外机柜、交直流电源分配列柜、交直流配电

箱、高低压成套电气设备、光纤分配（分纤）箱、综合集装架、网络机柜、微模块系统、智能监控系统、数据机房资产管理系统、环网柜、通信系统配件、工业机柜（满足锂电、风电、储能、轨交控制、装备等特殊行业需求）等。该类产
品广泛用于 IDC 机房、数字通信机房，云平台建设、通讯网络、国家高铁、轨道交通等众多领域，在行业内保持了较好的
市场口碑。部分产品图示如下：

数据中心



机柜、机房



光缆产品-配线架



光缆产品-交接箱



光缆产品-光纤分纤箱、分配箱		
		
光缆产品-光器件		
		

2、车联网连接平台及服务

公司打造“揽海”全球车联 ONE SIM 一站式解决方案，通过车联网专网及连接管理平台，凭借自主的 eSIM 及 5G 双卡等技术赋能汽车网联，在全球范围内提供包括连接管理、车联运维、流量运营、全球洞察及合规管理服务，帮助车企简化供应链管理、降低管理运维成本、丰富业务运营能力并提升海外联网服务质量，通过一张物料、一个平台、一次对接，实现全球一卡通用，助力车企拓展全球市场。同时根据车企需求，帮助主机厂商建立连接管理平台（CMP）、车联网业务管理平台（MNO）、车联网运营平台（TOSP）。

（1）“揽海”全球车联 ONE SIM 一站式解决方案

公司瞄准当前网联汽车出海出现的物料管理难、合规要求高、跨区调货难、漫游服务差、漫游价格贵等几大痛点，打造出“揽海”全球车联 ONE SIM 一站式解决方案。该方案凭借自主的 eSIM 及 5G 双卡等技术，通过一个平台、一次对接、一张物料、实现全球一卡通，帮助车企简化供应链管理，提高出海落地效率，轻松拓展海外市场。



（2）车联网连接管理平台（CMP）、车联网业务管理平台（MNO）、车联网运营平台（TOSP）

公司根据车企需求，帮助主机厂商建立连接管理平台（CMP）、车联网业务管理平台（MNO）、车联网运营平台（TOSP）三大平台。其中：

连接管理平台（CMP）：面向 B 端主机厂，包含车联网业务管理平台（MNO），以及汽车联网的数据传输、数据资源管理；

车联网业务管理平台（MNO）：面向 B 端主机厂，包含 SIM 卡管理、增值套餐管理、账号管理、流量池管理、订单管理、短信管理等业务；

车联网运营平台（TOSP）是 B2B2C 模式，面向主机厂的 C 端车主进行用户运营、流量运营、加油充电、商城运营、车主权益等综合性的生态运营。

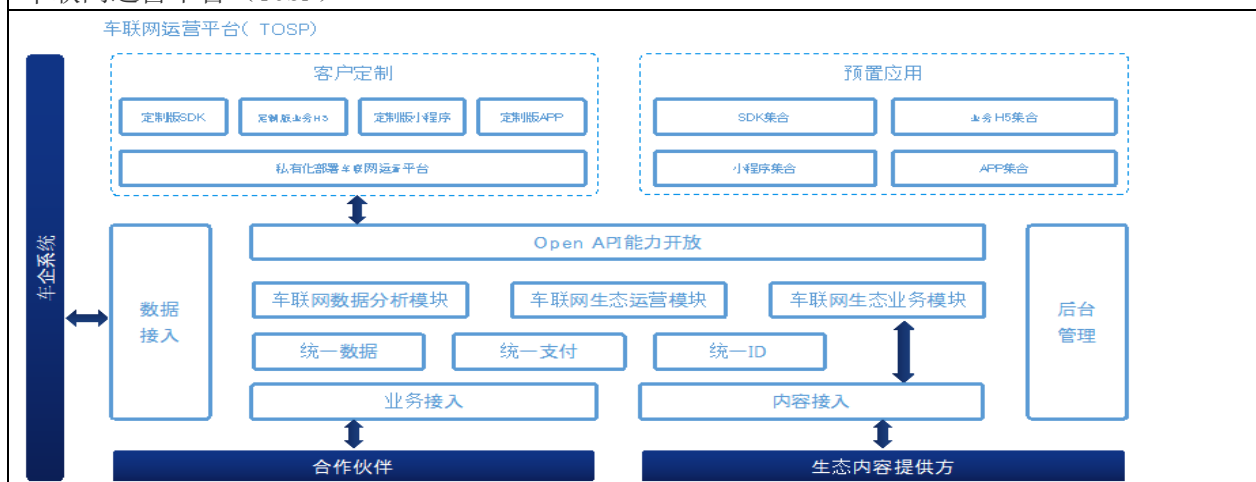
连接管理平台（CMP）



车联网业务管理平台（MNO）



车联网运营平台（TOSP）



3、智算与智驾工具链产品及服务

目前公司在智驾行业布局共有两方面，分别是：公司自研“遨云”自动驾驶综合解决方案、优味常州智算中心。

（1）“遨云”自动驾驶综合解决方案

围绕智驾工具链公司自研“遨云”自动驾驶解决方案，该方案为“端管云边”一体化协同架构，拥有自动驾驶数据闭环工具链平台产品，基于算力、存储等底层能力，可满足现有车企客户自动驾驶/高阶辅助驾驶产品开发（如端到端大模型）中的数据闭环需求，帮助主机厂客户构建自主可控的自动驾驶数据处理（涵盖数据“采集-处理-标注-训练-仿真”的全链路闭环）、算法训练及仿真平台，加速汽车主机厂自动驾驶算法的研发与迭代，助力车企客户快速实现高级别自动驾驶的自主研发。



（2）优味常州智算中心



结合运营商安全可信的国家云的背书、NVIDIA 最新的智算架构，公司在常州落地自动驾驶云服务智算中心——常州首个“端管云边”自动驾驶云算力平台，全球首个采用英伟达 H20 服务器构建的自动驾驶工具链平台，也是英伟达在中国汽车领域探索 AI Enterprise 产品与服务的首个平台。该智算中心目前可提供智算软硬件综合服务（包含算力租赁服务）。

4、医疗信息化产品的研发、生产和销售

公司的医疗信息化产品主要有各类移动医疗护理工作站、移动医生工作站、床前移动结算工作站、手术室智能更衣管理系统、智能耗材管理柜、毒麻药柜和智能屋、通道识别设备及监控识别装置、标本管理系统、诊间报道工作站、信息化管理系统等产品，属于医疗信息化终端产品。该类产品的客户为各大医院。部分产品图示如下：



（二）公司主要经营模式

1、采购模式

公司严格执行采购制度，建立了完备的供应商渠道。为保障原材料供给，公司设有供应链管理部，其职能包括：合理安排常用物料备货计划；招标采购生产所需原辅料、设备设施；对采购信息进行审核、归集、处理和分析；负责供应商管理及考核。采购员需在权限范围内对已确定的采购价格和 Related 入库凭证进行价格复核，超权限范围的则由采购部负责人审核。采购部负责人对照合同或订单对采购发票进行数量、规格、价格等方面的审核，核查无误后交由公司财务部门及管理层审核，并最终付款。

2、生产模式

公司通信及医疗产品的生产模式为“以销定产”。受终端采购的影响，公司在销售活动中获得订单为定制产品，

订单特征表现为“种类多、批次多、批量小”。公司生产主要由制造中心负责，制造中心下辖各生产车间、生产计划组、设备组，质量管理部则负责质量及体系管理，部分具备条件的产品通过 OEM 外协生产。公司车联网服务类产品则是根据新项目的需求，与客户、供应商（运营商）签订三方协议规范各自在项目中的职能，再由公司安排技术人员在现有服务平台基础上开发对应项目的接口，各项功能、安全性等的验证。项目完成验收后交付客户，并提供持续服务。

3、销售模式

公司车联网业务模式是向基础电信运营商、内容提供商采购基础的通信服务与内容服务。公司自主研发了面向车企的连接管理与生态服务平台，向车企提供车联网连接与生态运营产品与服务。其销售模式主要通过参与车企的新车型/新平台供应商遴选流程，以多轮技术交流及商务应答方式参与车企的招标或者议标，获得新车型或新平台的标的。

公司通信业务主要客户为三大通信运营商、广电和铁路通信公司等。三大通信运营商、福建广电等采用集采招标的模式确定供应商，铁路通信公司采用签订框架协议并逐单议价的方式进行采购。

医疗信息化产品的主要客户为医院，医院的信息化设备由医院委托当地政府招标、办公室统一招标或直接采购，其他行业客户也主要通过招投标的方式获得订单。配合主要客户的招标流程，公司设有营销中心，各事业部下属也配有产品与市场组，用以收集客户需求，并制作招标文件参与招标，中标后由各销售大区获取具体订单，售后服务部则统一负责售后服务。

（三）公司未来业绩驱动因素

1、优化传统业务，加大优势产品投入

《中国算力发展报告（2024 年）》显示，2024 年，我国在用算力中心机架总规模超过 830 万标准机架，算力总规模达 246EFLOPS，位居世界前列。为了满足算力需求的指数级增长，数据中心的部署也如火如荼。2024 年，中国智能算力市场规模达到 190 亿美元，同比增长 86.9%。预计到 2025 年，智能算力规模将进一步增长至 37.3EFLOPS，市场规模将达到 259 亿美元，较 2024 年增长 36.2%。公司近两年来在确保传统市场稳固的前提下通过引进人才、组建团队、开发针对算力客户的产品等方式大力拓展以提供算力服务的第三方 IDC 客户，从而实现快速切入智算数据中心的市場。

中国作为全球最大制造业国家，工业控制机柜需求占全球 30%以上，2023 年市场规模约 250 亿元人民币，未来 5 年 CAGR 预计 8%-10%（工信部《智能制造发展规划》）。工信部印发的《2025 年工业和信息化标准工作要点》明确以 5G-A/6G、工业互联网、绿色低碳为核心方向，加速新型工业控制体系建设。由工信部印发的《打造“5G+工业互联网”512 工程升级版实施方案》中指出支持 TSN 设备、工业算力设备、虚拟化控制器、信息模型等产品研发，推动内嵌 5G 芯片、模组的智能设备发展，促进新型工业网络产品产业化。政策发力与技术升级加速了工控系统软硬解耦与智能化的进程，推动了边缘计算、AI 与工控机深度融合，激发了通信、工控领域的发展潜力。新能源（光伏/储能/电动汽车产线）、轨道交通自动化等领域呈现爆发式需求。针对工控市场，公司在战略上通过聚焦新能源和轨道交通这个大赛道，在战术上采取紧盯细分行业龙头，树立“灯塔”项目，提高产品定制化能力和服务等方面，从而取得了较快的发展。未来在智能化、模块化的设计理念驱动下，公司的工控产品将具有更强的市场竞争力。

2、政策持续利好，行业前景广阔

智能网联新能源汽车连续两年写入政府工作报告，5G 渗透率从 2023 年 7.5%跃升至 15.4%，并随着智能座舱和智能驾驶业务迅猛发展，5G 渗透率将快速提升。北京、深圳、上海等地率先推进 L3 级自动驾驶车辆上路测试及商业化试点，并加速“车路云一体化”基础设施建设，Robotaxi 项目也在多城开展全无人测试，L3 级车型进入量产阶段，端到端模型、多模态大模型及合成数据技术显著提升感知决策能力。2024 年 L2 级辅助驾驶已在中国市场实现 55.7%的渗透率，L3 级有条件自动驾驶通过北京、武汉等试点城市的法规突破，正逐步走向商业化量产。公司顺应政策与行业的发展趋势，已通过 5G 双卡、自动驾驶数据闭环等产品进行相应布局。

3、技术扩展空间大，核心能力迁移性高

公司的智能网联技术，如 eSIM、5G 双卡技术，不止局限于车联网，也可用于物联网等需要实现网联的智能化场景中；公司推出的“遨云”自动驾驶数据闭环工具链平台产品，当前可满足现有车企客户自动驾驶/高阶辅助驾驶产品开发

中的数据闭环需求，帮助主机厂客户构建自主可控的自动驾驶数据处理、算法训练及仿真平台。该数据闭环工具链平台产品中涉及到数据管理、模型训练、仿真模拟和数据合规等能力，也可拓展迁移至其他需要数据闭环的智能化场景中。未来公司将积极拓展能力边界，向人工智能的多元领域进军。

4、出海带来新机遇

2024 年，中国汽车出口仍保持较快增长，全年出口 585.9 万辆，同比增长 19.3%。中国汽车出口已连续两年登全球榜首位置。其中，2024 年新能源汽车出口 128.4 万辆，出口量占比 21.9%。亿欧智库在《2024 中国新能源智能汽车产业链出海战略研究报告》中指出，中国新能源智能汽车（SEV）出海规模预计 2025 年可以达到 325 亿美元，2028 年达到 1,396 亿美元，2030 年达到 2,363 亿美元，超过万亿人民币。随着海外电动化、网联化、智能化进度加快，中东、欧洲等地区加速开放测试场景，海外消费者对自动驾驶功能接受度快速提高、智能驾驶需求持续增长，中国车企凭借着电动化与智能化先发优势，通过“技术反哺”，加速走向国际市场。未来，中国车企将从“产品输出”逐渐向“生态共建”转型，最终形成“中国智造”引领全球汽车产业变革的新格局。公司的全球车联 ONE SIM 方案，通过自主的 eSIM 及 5G 双卡等技术，成功解决当前网联汽车出海出现的物料管理难、合规要求高、跨区调货难、漫游服务差、漫游价格贵等几大痛点，从而构建出多维竞争力，为车企出海创造关键机遇。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
☐是 ☒否

元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	1,088,325,736.80	895,424,873.83	21.54%	819,075,030.92
归属于上市公司股东的净资产	482,143,188.50	471,655,661.65	2.22%	409,372,770.12
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	560,876,751.70	520,677,190.88	7.72%	508,727,409.72
归属于上市公司股东的净利润	41,307,526.85	64,458,153.46	-35.92%	30,748,215.58
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	33,885,108.79	62,637,176.31	-45.90%	26,915,880.04
经营活动产生的现金流量净额	-8,274,165.39	8,282,035.46	-199.90%	-21,443,285.04
基本每股收益（元/股）	0.31	0.48	-35.42%	0.23
稀释每股收益（元/股）	0.31	0.48	-35.42%	0.23
加权平均净资产收益率	8.66%	14.60%	-5.94%	7.80%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	83,933,583.24	140,803,323.00	160,741,338.46	175,398,507.00

归属于上市公司股东的净利润	1,482,675.46	14,492,296.45	15,249,535.54	10,083,019.40
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	736,570.97	14,868,028.31	15,028,723.65	3,251,785.86
经营活动产生的现金流量净额	-68,652,864.70	-13,444,976.29	-3,636,296.64	77,459,972.24

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐是 ☒否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	10,495	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	12,705	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
张德生	境内自然人	21.53%	28,843,500.00	0.00	不适用	0.00			
盛涛	境内自然人	15.28%	20,475,200.00	0.00	不适用	0.00			
张禾阳	境内自然人	9.23%	12,361,500.00	9,271,125.00	不适用	0.00			
闫楠	境内自然人	5.00%	6,700,000.00	5,025,000.00	质押	6,700,000.00			
章志坚	境内自然人	3.34%	4,474,800.00	0.00	不适用	0.00			
中国太平洋人寿保险股份有限公司一分红-个人分红	国有法人	1.88%	2,520,000.00	0.00	不适用	0.00			
浙江万马智能科技集团有限公司	境内非国有法人	1.50%	2,010,000.00	0.00	不适用	0.00			
张珊珊	境内自然人	1.15%	1,543,910.00	1,157,932.00	不适用	0.00			
高雅萍	境内自然人	1.12%	1,500,000.00	0.00	不适用	0.00			
张高明	境内自然人	0.95%	1,272,200.00	0.00	不适用	0.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明		张德生与张珊珊、张禾阳系父女关系；张德生系浙江万马智能科技集团有限公司控股股东和实际控制人。除此之外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。							

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

☐适用 ☒不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

☐适用 ☒不适用

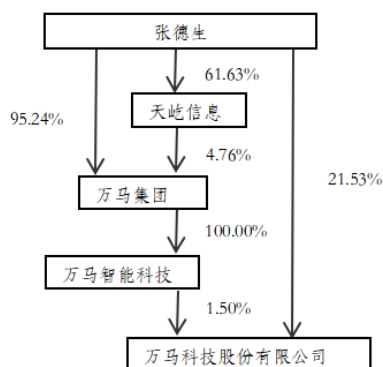
公司是否具有表决权差异安排

☐适用 ☒不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

三、重要事项

公司于 2024 年 6 月 24 日召开第三届董事会第十八次会议，审议通过了《公司 2024 年第一季度利润分配预案》，以公司总股本 134,000,000 股为基数，向全体股东每 10 股派送现金股利 2.30 元（含税），共计派发现金红利 30,820,000 元（含税）。本次分配不派送红股，不以资本公积转增股本。该议案已经公司 2024 年第一次临时股东大会决议通过，并于 2024 年 8 月 21 日派发完毕。具体内容详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的《2024 年第一季度分红派息实施公告》（公告编号：2024-043）。