

证券代码：833781

证券简称：瑞奇智造

公告编号：2025-036

成都瑞奇智造科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会（2024年年度报告业绩说明会）

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年4月11日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）采用网络远程的方式召开业绩说明会

参会单位及人员：通过网络方式参加本次业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：

公司董事长：唐联生先生

公司董事、总经理：江伟先生

公司副总经理、董事会秘书：周理江先生

公司财务负责人：陈竞女士

公司独立董事：居平先生

公司保荐代表人：王军军先生

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司股票 2024 年在二级市场的表现如何，公司在市值管理方面将会有何举措？

回答：您好，公司股价的波动受多重因素影响，如国内外宏观经济形势、行业周期、市场情绪、资金风险偏好等，公司一直高度重视市值管理工作，致力于经营业绩水平持续提升，通过基本面的改善不断提高公司的内在价值。一方面，公司将更加注重技术创新和产品研发，致力于提升产品和服务质量，提升公司的核心竞争力和品牌影响力。另外，公司将进一步强化规范运作、提高信披质量等，特别是加强投资者关系管理工作，实现资本市场价值认可，多措并举推动公司市值和内在价值的有效提升，积极回报投资者。感谢您的关注。

问题 2：公司 2024 年业务结构有何变化，新业务拓展有何规划？

回答：您好，2024 年，公司深入研判行业发展趋势，结合公司自身优势，秉持“紧抓新兴增量市场、稳定传统存量市场”的策略，将核能领域作为公司市场开拓重点，实现了订单及收入的快速有效增长，核能板块 2024 年收入首次突破 2 亿元，同比增长达到 104.86%。2025 年公司将以企业发展契合国家战略需要为原则，以市场为导向，推动公司新兴领域市场业务实现更好更快的发展。感谢您的关注。

问题 3：公司核能板块营业收入增速显著，2025 年相关订单储备及产能配套规划将如何推进？

回答：您好，核能是公司 2025 年业务发展的重点领域之一，公司将积极推动核能业务板块稳健发展。（1）坚持技术创新，丰富公司产品阵容。以核能试验装置等公司传统优势产品为基础，研发储备更多高端核能装备产品，丰富公司标准化产品种类，持续提升核心竞争力，比如推动核电常规岛设备的研制工作。（2）进一步深化市场开拓。一方面继续巩固公司传统优势市场比如科研院所的大型试验装置等市场；另一方面，公司将集中优势资源、技术储备和能力，积极拓宽业务边界，逐步向快堆、常规岛等领域深入，助力公司实现核能业务做大做强的目标。（3）2024 年 10 月底，公司完成了新基地的建设，新增产能 8000 吨左右，新产能将优先满足核能等公司优势业务领域。感谢您的关注。

问题 4：公司 2024 年研发情况如何？

回答：您好，2024 年公司持续加大资源投入，研发费用为 1,761.20 万元，同比增长 21.88%，2024 年公司新取得授权专利 5 项，累计拥有授权专利 46 件，其中发明专利 4 件。同时，公司还取得了以下成果和进步：一是推动公司传统优势产品的技术升级，保持吸附柱高可靠性加热结构的研制，进一步提升了产品整体可靠性并延长了使用寿命；二是扎实推进核电站控制棒换料专用抓具和套筒的研制以及其他核能前沿设备的研发，不断扩大公司“首创”属性产品阵容，提升公司影响力；三是为深入推动行业发展，公司联合四川省特种设备检验研究院负责起草了团体标准《高温承压换热器热氢护罩技术泄露检测方法》。2024 年，公司研发工作进一步巩固了公司产品的技术领先优势，产品有望进一步提升市场占有率。感谢您的关注。

问题 5：公司 2024 年营业成本增幅大于营业收入，是什么原因，有何应对措施？

回答：您好，2024 年公司营业收入同比增长 20.71%，营业成本同比增长 24.37%，毛利率为 19.59%，比 2023 年毛利率 21.95%下滑了 2.36 个百分点：（1）2024 年高端装备制造板块毛利率为 23.17%，同比增长 1.91 个百分点，高端装备制造板块毛利率上升主要原因一方面是公司进一步加强了经营管理，通过改善工艺和优化生产流程，进一步提高了经营效率，实现了降本增效；二是公司本期高端装备制造中核能等高毛利率业务收入占比有所提升。（2）安装工程板块毛利率为 7.51%，同比下降 17.80 个百分点，主要原因是 2024 年度确认收入的西南化工研究设计院和中广核的两个安装工程项目受服务周期延长等客观因素影响导致成本增加，且上述两个项目收入合计达 9,172.35 万元，占当期安装工程收入比重很高。2025 年，公司将继续做好产品创新工作，提高公司产品的核心竞争力，保持在特定细分领域的技术领先优势并提供更好品质的服务，另一方面，公司将进一步加强经营管理，深入推进精细化管理模式，实现降本增效。感谢您的关注。

问题 6：2024 年公司合同负债下降的原因是什么？

回答：您好，2024 年公司深入研判行业发展趋势，结合公司自身优势，秉持“紧抓新兴增量市场、稳定传统存量市场”的策略，将市场开拓作为公司全年核心工作，新签订单同比增长 26.06%。截至 2024 年年末，公司合同负债同比下

降的主要原因是安装工程板块，西南化工研究设计院和中广核两个大型安装项目已于 2024 年度履行了全部合同义务，实现交付，并确认收入达到 9,172.35 万元，以上项目涉及的合同负债金额较高。感谢您的关注。

问题 7：公司对生产线引入机器人智造有什么规划吗？

回答：您好，公司一直非常关注智能制造，目前已建立 OA、ERP、PLM 等多种信息管理系统，形成了强大的柔性化生产能力，实现了订单、设计、开发、采购等方面的智能化管理。同时公司还引进了数控切割、机架式自动焊接等自动化设备，尽力实现生产制造的自动化和智能化。公司技术部会时刻关注行业前沿发展动态，大力引进适合公司自身特点和生产需求的自动化设备和智能化设备，着力将公司打造为具有核心竞争力的科技型领军企业。感谢您的关注。

问题 8：公司在提升营运效率方面还将有哪些措施？

回答：您好，公司将秉持“调结构、提性能、创效益、铸品牌”的经营方针，通过提高设备运行效率、完善制造工艺技术、深挖供应链等有效措施，以及推动全员参与降本增效工作，实现公司经营效能的有效提升；另外在严格管控产品和服务质量的前提下，实现产品高效交付，进一步提高存货周转率及经营效率。感谢您的关注。

成都瑞奇智造科技股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 15 日