

证券代码：300453

证券简称：三鑫医疗

江西三鑫医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20250416

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称	交银施罗德基金
时间	2025年4月16日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、副总裁、董事会秘书 刘明
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问：公司血液净化产品增长较快的原因？</p> <p>答：国内集采方面，公司血液透析器、血液透析管路、动静脉瘘穿刺针等主要血液透析产品中选“二十三省”血液透析耗材联盟集采和“京津冀 3+N”血液透析耗材联盟集采，公司报价策略灵活精准，集采范围内主要产品均中标，在获得约定采购量的同时，具备参与待分配采购量的分配资格，且部分产品的报价上具备较大优势；在集采前占有率相对较低的部分区域获得新突破，重点产品整体市场份额得以稳步提升。根据相关带量采购文件规定，带量采购执行时间均在 1 年及以上，到期后可根据采购和供应等实际情况延长采购期限，有利于保障公司产品持续稳定销售的市场通道，夯实头部企业优势地位。</p> <p>国外市场开拓方面，公司成功完成在印度尼西亚、秘鲁、墨西哥等国家的注册，并加速推进俄罗斯、土耳其等市场的认证进程。2024 年，公司海外市场开拓成效显著，海外业务实现营业收入 27,412.03 万元，同比增长 39.70%，成为公司业绩增长的重要驱动力。</p>

问：公司现金分红情况及股东回报规划？

答：公司基于持续、稳健的盈利能力和良好的财务状况，以及对未来发展的良好预期，并积极响应鼓励分红的政策导向，在符合利润分配原则、保证公司正常经营和长远发展的前提下，积极合理通过现金分红等方式回馈广大投资者的信任，与股东共享公司发展成果。

公司坚持实施稳健的利润分配政策，自上市以来每个年度均实施了现金分红，2024年还首次实施了中期现金分红，目前累计现金分红11次（含董事会已通过的2024年度利润分配预案，下同），送红股和（或）以资本公积转增股本4次，累计现金分红金额4.95亿元（含税），为公司IPO募集资金净额的2.15倍。其中，近三年累计现金分红金额2.93亿元（含税），为近三年年均归母净利润的1.42倍，为广大投资者带来了持续、稳定的投资回报。

公司2024年中期分红及2024年年度分红预案合计分红金额1.56亿元（含税），占2024年度归母净利润比例达68.77%，以2024年度股票成交均价计算对应股息率为4.17%。

未来，公司将继续努力做好生产经营，提升公司经营业绩，积极回报广大投资者。

问：透析器和透析设备的国产化情况？

答：透析器和透析设备的国产化进程将不断加快。首先，血液透析市场空间广阔，市场需求将保持良好的稳定增长趋势；其次，在2024年集采规则中，首次将血液透析器国产企业与进口企业安排同组招标，消除此前血液透析器分组招标的壁垒，国产血液透析器竞争优势凸显，加速了血液透析器的国产替代步伐；第三，伴随着医疗设备更新、基层医疗机构服务能力加快提升等政策的陆续实施，血液透析设备国产化进程加速推进。

问：公司透析液（粉）产能布局？

答：公司已在江西、云南、四川、黑龙江生产基地布局透析液（粉）产品产能，在服务端具备快速响应能力，同时能降低产品运输成本，扩大竞争优势。其中，江西南昌血液透析系列产品研发生产基地项目（一

期)重新规划江西基地血液透析浓缩液产能布局,将集中建设3000万人的血液透析浓缩液产线,构成规模庞大的血液透析浓缩液基地,进一步夯实公司在行业内的领先地位。

问:公司血管介入产品情况?

答:公司血管介入产品围绕透析患者自体动静脉内瘘布局,内瘘是血液透析治疗中重要的血流通道,是终末期肾病患者维持长期透析所必需依赖的基础,被称为透析患者的“生命线”。公司围绕内瘘保护深度布局血管通路研究和血管介入产品开发,成果显著,已取得一次性使用透析用留置针、PTA高压球囊扩张导管、导管鞘组等多项医疗器械注册证。

其中,公司自主研发的一次性使用透析用留置针为国产品牌第一张注册证,具有很好的市场先发优势,打破了进口产品在国内的完全垄断局面。该产品参加了“二十三省”血液透析耗材联盟集采和“京津冀3+N”血液透析耗材联盟集采,公司获得第一名中选资格,价格相较于同类进口产品具有显著优势,且该产品对保护患者内瘘、提升患者透析安全性和体验感作用确切,受到市场欢迎和好评。但由于全国范围对该产品的医保报销政策尚在逐步覆盖完善,以及受临床使用习惯、穿刺操作技能转换等因素影响,该产品在临床大面积取代传统的内瘘针(钢针)应用还需要一定时间。公司将继续坚定地推进该产品的市场拓展和临床应用,一方面通过持续研发创新,实现透析用留置针的迭代升级,不断解决临床痛点问题、优化医护穿刺相关操作,更好地满足临床和患者需求;另一方面通过持续优化工艺和降低成本,积极响应配合医保和集采政策,切实减轻医保压力和社会经济负担,推动产品的更广泛使用。

PTA高压球囊扩张导管作为具有广阔的替代进口空间的产品,该产品的上市有望进一步加快国产替代步伐,普惠广大透析患者。近期,公司PTA高压球囊扩张导管已中选27省联盟外周血管介入导引通路等4种医用耗材集中带量采购项目,有望通过集采快速实现“以价换量”,带来市场新突破。

问:公司湿膜透析器产品情况?

答:2024年,公司自主研发的一次性使用血液透析器(湿膜、高通/

非高通系列)产品取得医疗器械注册证,为国产品牌第一张注册证,该产品已取得国家医保耗材的分类编码,其以先进的透析膜湿化填充工艺和更加优异的生物相容性,在提升患者的透析体验和生存质量的同时,提升医护人员操作的便利性,受到市场的欢迎。公司将按照国家医保相关政策,持续加大湿膜透析器的市场开拓力度,加快推动血液透析器的国产替代进程。

问:公司CRRT产品情况?

答:目前,公司在连续肾脏替代疗法(CRRT)领域已取得连续性血液净化管路及配件产品注册证,该产品可适配多款市场常用机型。未来,公司将进一步加快该产品的迭代升级,以适配更多设备型号使用。

问:公司无针注射器产品情况?

答:公司凭借在血液净化领域和给药器具领域的行业经验和技術沉淀,创新给药方式,研发推出医用无针注射器,在能消除患者恐针心理、免受扎针痛苦的同时,通过弥散给药方式,加快药物吸收效率,真正实现无针、舒适、高效注射胰岛素。同时,该产品需配套安瓿瓶(一次性耗材)使用,便于携带,能满足患者多种使用场景。公司将深入解决患者痛点,通过工艺优化,在患者使用便捷性和适配市场通用安瓿瓶产品等方面,加快该产品的迭代创新。

问:公司给药器具类业务情况?

答:随着人口老龄化加剧、慢性病患者数量持续上升及医疗技术的不断进步,临床对给药器具在安全性、便捷性、精确性等方面的要求日益提高。公司将紧跟市场需求,持续对给药器具产品迭代升级。在材料优化、功能升级、精准给药等方向持续突破,推出精密过滤输液、避光输液、安全注射、医用无针注射等多款功能性新型产品,推动给药器具产品在安全、精确、便捷等方面转型升级。

问:公司心胸外科类业务情况?

答:公司控股子公司宁波菲拉尔主要从事心脏外科体外循环耗材的研发、生产与销售,在其所处的心脏外科体外循环耗材领域处于行业龙头地位,市场份额行业领先。宁波菲拉尔产品主要应用于心脏外科体外

循环手术过程，特别是需要打开心脏进行操作的心脏外科手术（心内直视术），主要产品包括人工心肺机体外循环管道包、一次性使用血液微栓过滤器、一次性使用贮血滤血器、一次性使用心脏冷停搏液灌注器、一次性使用心肺转流血路接头等。宁波菲拉尔的主要产品覆盖全国 400 多家开展了心脏外科体外循环手术的三甲医院，2024 年心胸外科类产品实现营业收入 7,257.15 万元，比上年同期增长 2.81%，该类产品占公司总收入的比重为 4.84%。

问：2024 年第四季度归母净利润同比下降的主要原因？

答：2024 年第四季度归母净利润同比下降主要与 2024 年第四季度非经常性损益金额同比有较大幅度减少有关。2024 年第四季度与 2023 年第四季度的非经常性损益金额分别为 128.02 万元、1,194.51 万元，同比大幅减少；非经常性损益项目中，计入当期损益的政府补助金额在 2024 年第四季度与 2023 年第四季度分别为 283.81 万元、977.68 万元，同比明显下降。剔除非经常性损益项目影响，公司 2024 年第四季度归母扣非后净利润 5,820.92 万元，同比增长 9.25%。

问：公司未来产品布局？

答：公司继续坚持聚焦主业，围绕完善多种血液净化治疗模式产品群，推动血液透析产品迭代升级，并从肾病全病程管理布局糖尿病、早中期肾病、血管介入等领域。一方面，公司在血液透析全产业链的基础上，积极布局血液透析滤过（HDF）、连续肾脏替代疗法（CRRT）等血液净化治疗领域，已获得连续性血液净化管路及配件、血液透析滤过器等医疗器械产品注册证；公司针对血液透析患者的个性化需求围绕现有产品迭代升级，不断丰富产品矩阵，陆续推出低钙血液透析浓缩液、高钙血液透析浓缩液、枸橼酸型血液透析粉、冰醋酸型血液透析浓缩液、含糖血液透析浓缩液等多种特殊配方和不同型号的血液透析浓缩物产品群，并获得国产“首证”湿膜透析器，进一步打造了血液透析个性化治疗产品服务平台。另一方面，公司通过肾病全病程管理切入糖尿病、早中期肾病、血管介入等领域，不断延伸产品管线，取得了医用无针注射器、PTA 高压球囊扩张导管、一次性使用透析用留置针、血管鞘组、一

	次性使用无菌直肠导管、肠道水疗机等医疗器械产品注册证，致力于逐步实现“肾病原发疾病（糖尿病）-早中期肾病-终末期肾病”一体化战略布局。
附件材料	无
日期	2025年4月16日