

证券代码：832225

证券简称：利通科技

公告编号：2025-031

漯河利通液压科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

√ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

√ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 4 月 15 日至 2025 年 4 月 17 日

活动地点：线上会议

参会单位及人员：华源证券、开源证券、东吴证券、淳厚基金、摩根士丹利基金、中信建投基金、工银瑞信基金、中庚基金、同泰基金、鸿运私募基金、上海溧海投资、上海牧毅投资、中金公司、上海临信资产、上海冰河资产、中信证券资产、上海睿源私募基金、深圳市中兴威投资、红杉中国、涌德瑞烜(上海)私募基金、第一创业证券、国泰君安证券、长江证券、联储证券、招商证券、民生证券、山西证券、国信投资、中山证券、西部证券、国投证券、红塔证券、方正证券、财信证券、中国人寿资产、前海联合基金、中天汇富基金、九泰基金、长城财富资管、源乐晟资产、霄沣投资、乾和资产、龙航资产、泰石投资、尚诚资

产、明达资产、国晖投资、汇瑾资产、度势投资、递归私募基金、中航赛维、乾惕投资、宁银理财、得桂私募、果实资本、星允投资、青创伯乐、星泰投资、Pleiad招商基金、广发基金、银河证券、东北证券、广东正圆私募基金、浙商证券、仙人掌私募基金、趋势投资、肇万资产、混沌投资、长城财富、苏豪投资、东吴基金、益和源投资、循远投资、汇丰晋信基金管理。

上市公司接待人员：董事会秘书何军

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司年报显示 2024 年第四季度业绩环比增长较高，请问主要原因是什么？

回答：公司 2024 年第四季度环比增长的主要原因有：公司前期与某国际知名工程机械厂商就酸化压裂软管合作事宜进行深入沟通，客户对公司产品综合表现满意，该客户在 2024 年开始批量化采购，其中第四季度采购量较大；酸化压裂软管老客户依据其自身需求，第四季度采购量环比增加；公司 2024 年下半年中招某煤矿液压软管总成订单，相关产品交付主要集中在 2024 年第四季度。综合导致公司 2024 年第四季度业务环比有所增加。

问题 2：2024 年公司毛利率有所下滑的主要原因是什么？2025 年在提升盈利能力方面有什么计划？

回答：主要原因是高毛利产品在 2022 年度和 2023 年度经过高速增长后，相关产品销售进入正常波动期，2024 年度该系列产品收入有所下滑，占整体收入比重下滑，导致整体毛利率下降。未来公司将重点聚焦在大长度酸化压裂软管海上应用领域的市场开发，同时加快海洋跨接软管等海上油气钻采领域的高附加值产品的研发和生产，但新产品在批量生产、市场开拓方面存在一定的不确定性，请广大投资者注意投资风险。

问题 3：近期国际贸易政策波动较大，请问公司有什么应对措施？

回答：目前公司正在积极与相关客户保持密切的沟通，并时刻关注相关政策的变动情况，同时公司也积极通过以下措施降低相关贸易政策短期内可能对公司带来的不利影响：

（1）打造卓越产品：公司致力于生产顶尖产品，为全球客户提供各类高品质软管。以酸化压裂软管总成系列为代表的石油软管产品，具备高耐压、长距离、

轻量化、长寿命等诸多特性，公司将持续提升产品差异化，增强产品的不可替代性。

（2）拓展多元市场：公司将加大在全球其他地区的市场开拓力度，进一步降低单一市场贸易政策对公司的影响。

（3）深耕国内市场：公司将进一步强化国内石油软管市场的开发，实现相关产品的进口替代。

（4）丰富产品线：公司将加快 API 17K 系列产品线的建设，完善公司石油软管在陆地和海油多领域的产品布局，更好地满足国内外客户的产品需求。

问题 4：公司酸化压裂软管目前面临的市场环境如何？请介绍一下国内客户的具体合作情况？

回答：目前市场需求环境相对比较稳定。公司与国内石油企业所属压裂队、钻探公司等合作正在稳步推进，同时也为国内知名压裂车制造厂商供应小部分酸化压裂软管。下一步公司将积极与相关方保持密切沟通和洽谈，探讨多种合作模式（包括但不限于买卖、租赁等），以进一步加大酸化压裂软管在国内油气开采方面的应用。

问题 5：公司石油软管在深海的布局情况如何？API 17K 系列新产品的整体进展情况如何？2025 年能够实现多大销量？

回答：公司生产的石油钻采系列软管已通过 API 7K、API 16C、API 17K 等多项认证，产品具有高压、大长度、轻量化、长寿命等特点，可广泛应用于陆地及海洋油气钻探工程。

公司石油软管拳头产品酸化压裂软管总成目前主要配套陆地油气压裂装备，2024 年度，公司凭借掌握的先进技术，根据客户需求，定制化设计并生产出大长度酸化压裂软管总成（该产品长达 92 米，其他陆地用压裂软管总成长度以 6 米左右为主），并通过客户验收后配套海上油田压裂船，为公司酸化压裂软管总成进一步向海洋油气钻探领域拓展奠定了基础。同时公司正在积极与某国际客户洽谈长度更长的海洋用酸化压裂软管业务，但相关订单是否落地因国际贸易政策的不稳定性具有不确定性，请投资者注意相关风险。

目前公司 API 17K 系列新产品重点是有序推进海洋石油跨接软管的研发和产线布局相关工作，目前产线设计基本完成，正在进行相关设备的订购工作，力争

在 2025 年度实现产线投产并试制相关产品。鉴于新产品在批量生产、市场开拓方面存在一定的不确定性，请广大投资者注意投资风险。

问题 6：请问海洋石油软管和其他石油软管区别有哪些？

回答：由于海上油气钻采的环境相对比较特殊，对石油软管产品有更多的特殊要求，以公司酸化压裂软管为例，海洋相对陆地用的产品一般要求会更长、更耐腐蚀，产品价值相对也会更高。

问题 7：请介绍一下核电软管的研发情况？相关产品直接供应给哪些客户？大概 2025 年订单能完成多少？

回答：公司 2024 年度完成 43 种核电软管（核电液压软管 28 种、核电空气（蒸汽）软管 7 种、核电重水（悬链）软管 8 种）的试制，性能测试符合相关要求。目前研发团队正在按计划推进相关工作，初步计划本年度完成项目验收。公司将与相关合作方加快推进核电软管的国产化工作，实现相关产品的进口替代。产品主要供应给核电站相关客户，具体能完成多少订单根据市场开发情况而定，具有不确定性，请广大投资者注意投资风险。

问题 8：公司 2024 年度报告中提到的数据中心液冷软管目前是什么进度？

回答：公司数据中心液冷软管目前已给客户提供部分样品，同时根据具体应用要求，对产品部分特殊性能进行不断优化和完善。鉴于新产品在批量生产、市场开拓方面存在一定的不确定性，请广大投资者注意投资风险。

问题 9：公司 2024 年混炼胶已经实现了对外销售，是否意味着该类产品自供率已经达到 100%？公司未来高分子产线有什么具体规划？

回答：公司混炼胶自供率已达到 100%。公司混炼胶产能为 2.5 万吨/年，该产能已完全满足公司内部生产需求，并实现对外销售。公司将依据青岛研发基地高分子材料研发的推进情况及成果转化进度，同时紧密结合市场需求、行业发展趋势等多方面因素，在青岛研发基地中试生产线（特种混炼胶、母胶粒、塑料颗粒等）的基础上，逐步完善高分子材料产线布局。

问题 10：公司高分子材料涉及的工业固废利用、特种橡胶、母胶粒等项目，哪些是对内赋能，哪些是对外拓展市场？

回答：高分子材料相关的各类产品未来重点将会对外拓展市场，力争把材料板块业务规模做大，同时相关产品对公司自身橡胶软管的产品品质、成本控制等

方面也能较好的起到赋能作用。鉴于新产品在研发、产业化推进以及市场开拓等环节存在一定不确定性，请广大投资者注意投资风险。

问题 11：青岛研发基地目前有多少人？该研发基地是专门作为研发机构吗？有相关产线布局吗？

回答：青岛研发基地目前有近 20 人，组建了一支经验丰富的研发团队。该研发基地不仅配备了先进实验设备，还布局了中试产线，主要聚焦研发工作，同时依靠中试产线，具备一定规模的产品供应能力。

问题 12：公司装备板块主要有食品应用和市政应用，相关业务目前是以销售设备为主还是以提供服务为主？

回答：在食品应用方面，公司首台超高压食品灭菌设备已在客户现场安装到位，客户正开展试生产与调试工作，该业务目前以销售设备为主。市政应用领域目前以提供服务为主。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 17 日