

杭州中泰深冷技术股份有限公司

2024 年度总经理工作报告

各位董事，大家好：

2024年度公司实现营业收入27.17亿元，较上年同期下降10.86%，由于中邑燃气出现明显减值迹象，本年度计提商誉减值准备3.24亿元，故2024年度公司实现归属于母公司净利润-7,796.01万元，较上年同期下降122.27%，不考虑商誉计提公司实现净利润2.42亿元。

其中深冷设备销售板块产量继续创新高，但由于项目大型化及出海订单交付周期较长等原因，2024年度设备销售收入未有增长，且由于新产能投放带来的人工、折旧等费用增加，故设备销售利润规模小幅下滑。2024年度深冷板块(设备销售+气体运营)实现营业收入13.16亿元，较上年同期增加23.34%，归属于母公司净利润2.14亿元，较上年同期下降4.80%。

城燃板块由于上游行业政策调整带来的采购成本上升未能及时顺价导致民用气亏损经营及下游需求缩减等原因，收入利润出现大幅下滑，2024年度城燃板块实现营业收入14.00亿元，归属于母公司净利润4,995.22万元，分别较上年同期减少29.30%、66.02%。由于城燃板块行业政策发生不可逆的变化，下游需求未见明显好转，已出现减值迹象，在审慎评估后计提商誉减值32,417.80万元，故造成2024年度公司归属于母公司净利润首次出现亏损。

具体经营情况如下：

1、新签订单再创新高，市场影响力进一步提升

得益于公司在下游煤化工、石化、天然气行业的市场份额进一步提高，全年共新签订单约18亿元，较上年增长25%以上，再次刷新公司历年新高，国内海外均保持了良好的增速，其中国内新签订单较上年增长20%以上，巩固了公司在行业内的竞争优势，为将来公司在国内各领域的进一步拓展提供了良好的业绩基础。

2、海外订单持续高速增长，区域开拓再创佳绩

报告期内公司海外新签订单继续保持高速增长，全年新签订单约6亿元，并在新客户开拓上取得新的进展。公司已成功获取包括中东、东南亚、中亚等地区石化类订单，得到国际知名客户如沙特阿美、法国道达尔等巨头的认可，并已通过

如西班牙TECNICAS REUNIDAS、韩国SGC、Hyundai Engineering、Samsung E&A 等知名工程公司的资质审核，且陆续进入签单进程。多元化多区域客户以及工程公司渠道的完善，为公司持续海外市场的持续开拓及海外订单的持续增长奠定坚实的基础。

3、电子气成套装置首次出海，国际化布局再进一步

报告期内，公司与韩国posco的合资公司正式成立，并已签订精制氮氩等电子气的设备采购合同，目前该项目已进入设备设计、采购及制造阶段。该项目是公司第一套电子气成套装置出口合同，也是公司首次与国际知名公司合作共同投资运营的项目，实现了“设备出海+财务投资”模式的首次落地，是公司海外合作投资新模式的首次尝试，项目成功运行后将为公司贡献稳定的业绩，也为公司日后海外投资积累了宝贵的项目经验。

4、公司新产能持续放量，核心产品产量持续新高

报告期内，公司核心产品板翅式换热器以及容器产量继续创历史新高，其中换热器产量较上年同期增长10%以上，合格率连续多年保持高位水平。2024年底，公司换热器主要设备—大型真空钎焊炉已完成安装调试，并已正式投入使用，该设备规格为国内最大、全球领先，适配于日益增长的项目大型化需求，为公司在手订单的稳定交货提供了良好的保障，并极大提升了公司未来的接单能力。

5、研发项目持续奋进，已成功应用于航空航天及储能项目

报告期内，由公司供应冷箱的国内第一套液化空气储能项目成功运行，该项目为国内首个并网的液态空气储能项目。相比压缩空气储能，同样体积下液态空气储存电量储能密度更大，而且液化空气储能方式不受地理条件限制，不会对环境造成污染，技术成熟条件下大范围推广使用；公司为火箭发射用的液氧过冷器2024年度成功交付。液氧过冷器的主要作用是再次对液氧进行降温，而更低温度的液氧具有更高的密度，能让注入箭体的液氧量增加，进而提升火箭的运载能力。

上述研发项目的成功运行，是公司深冷技术在新领域的率先尝试，标志着公司技术的进一步提升，并在将来项目推广后可得到广泛使用，也为公司未来增长提供了新的赛道。

二、2025年的发展规划

公司未来将致力于深冷技术在各种工业气体制取、净化、液化等领域的应用，为客户提供全方位的深冷技术解决方案。同时公司将对战略布局、市场定位进行适时调整，并一一推进落地，实现各条产品线优势更优，短板补足，共同发力、齐头并进的势态；并持续加大海外市场多元化布局，增强海外竞争实力，提升公司品牌形象。同时，公司也将通过自主投资、合作开发、财务投资等方式，积极拥抱新科技，在公司做大做强的基础上，注入新兴生产力的持续动能，实现公司长久稳定发展。

1、2025年，公司将继续借助已有的技术和品牌基础，加大营销和投入力度，创新、优化经营模式，在各细分市场领域抢占更多的市场份额，同时加大对包括电子、氢能、航空航天等领域的研发和投入，拓展新市场及新领域，为公司业务的稳步增长打下坚定的战略基础；

2、2025年，公司将继续加大研发力度，加大研发投入，利用引进、培养等方式扩充公司研发队伍，密切关注行业发展变化，以及新政策新技术带来的产业机会，在深冷行业高新兴领域的设计和制造方面取得新的高度；

3、2025年，公司将继续加大营销力度，引进行业内优秀的营销人员，完善营销方式，加强与客户及潜在客户的沟通，积极宣传公司的技术及管理优势，以应对国内日渐激烈的竞争状况；同时，公司将加强境外销售力度，将公司的优秀产品及服务输出境外。

杭州中泰深冷技术股份有限公司

总经理 章有虎

2025 年 4 月 17 日