

证券代码：002126

证券简称：银轮股份

公告编号：2025-018

债券代码：127037

债券简称：银轮转债

浙江银轮机械股份有限公司 2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以公司权益分派实施时股权登记日总股本扣除公司已回购股份后的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.2 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	银轮股份	股票代码	002126
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈敏	徐丽芬	
办公地址	浙江省天台县福溪街道始丰东路 8 号	浙江省天台县福溪街道始丰东路 8 号	
传真	0576-83938806	0576-83938806	

电话	0576-83938250	0576-83938250
电子信箱	002126@yinlun.cn	002126@yinlun.cn

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主营业务及主要产品

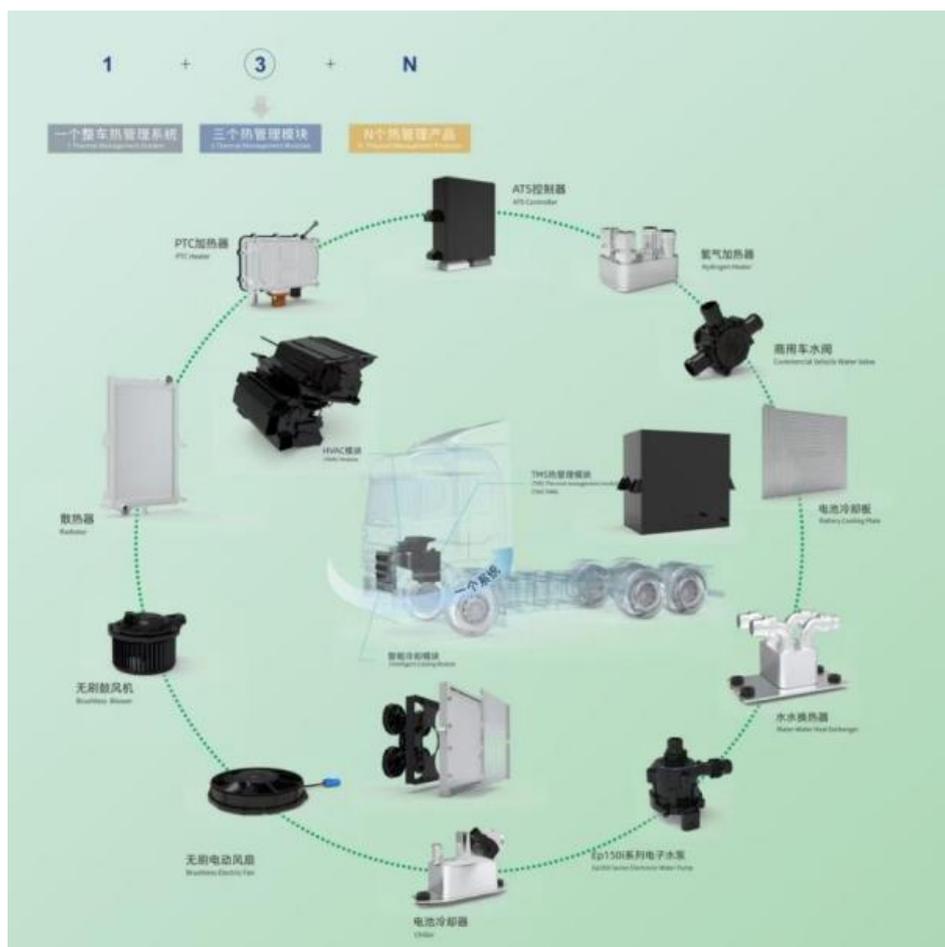
1. 公司主营业务

公司围绕“节能、减排、智能、安全”四条产品发展主线，专注于油、水、气、冷媒间的热交换器、汽车空调等热管理产品以及后处理排气系统相关产品的研发、生产与销售。产品主要应用于新能源车、燃油车、非道路机械、数据中心、储能、超充、热泵空调等领域。

公司是国家高新技术企业，是中国内燃机标准化技术委员会热交换器行业标准的牵头制订单位，建有国家级企业技术中心、博士后科研工作站、浙江省重点企业研究院、浙江省工程研究中心和浙江省双创示范基地。

2. 公司主要产品

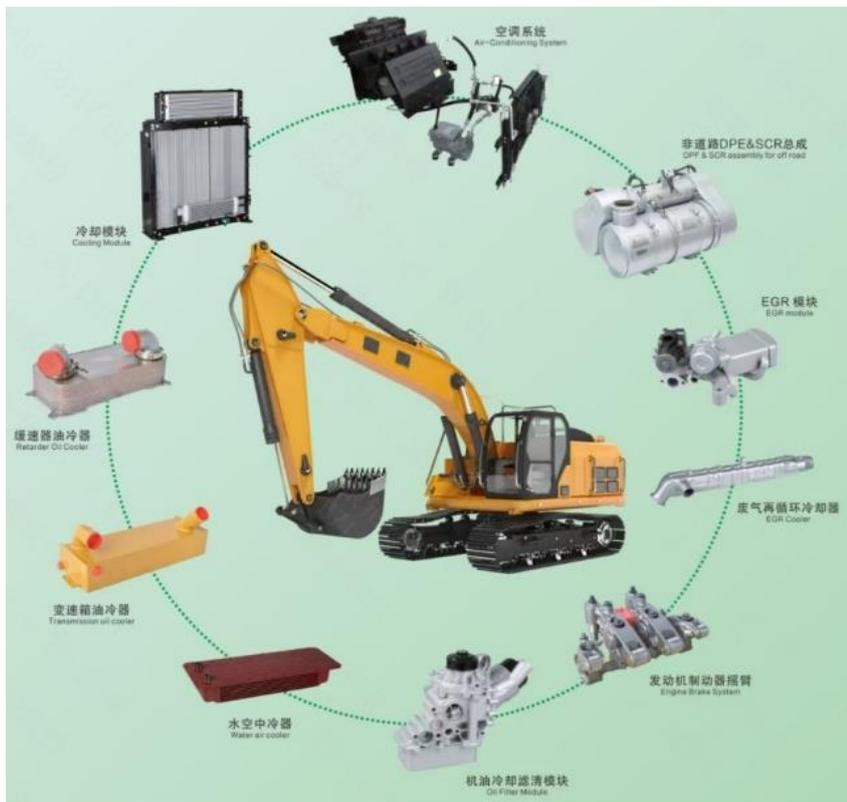
（1）商用车产品系列



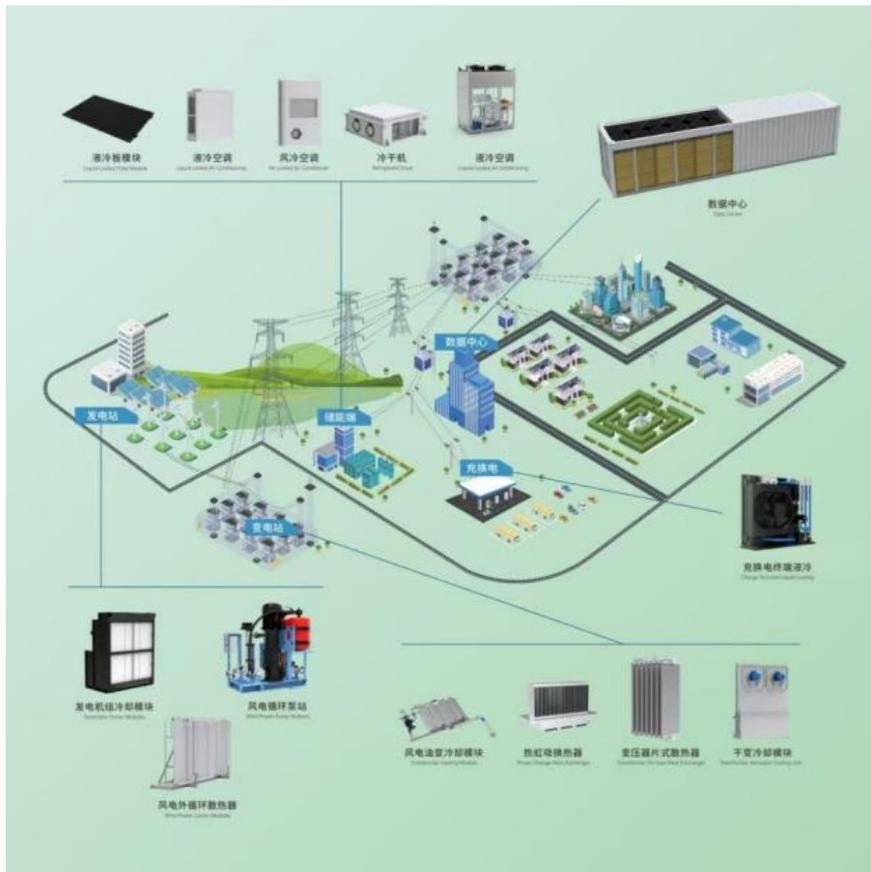
（2）乘用车产品系列



(3) 工程机械产品系列



(4) 数字与能源产品系列



(二) 经营模式

公司是集研发、生产、销售于一体的国家级高新技术企业。

1. 研发模式

公司作为国家高新技术企业，一直高度重视技术发展的储备和产出工作，持续加强技术创新和新品研发投入，引进高素质人才，完善研发体系和制度，创造良好的创新氛围，激发公司创新动力，进一步增强了公司产品的竞争力。

二次创业阶段，公司实施技术引领战略，制定产品与技术战略规划及实施路径，注重产品、技术研究和工艺改进，构建全球化的研发架构、体系及流程，建立完善研究系统、开发系统及试验验证系统，加强研发基础能力与基础设施建设，提升研发能力。目前公司在上海、欧洲、北美分别设立了研发中心，部分子公司亦积极开展研发工作，取得了较好的研发成果。

经过十余年的生产和研发的积累，形成了多项在国际一流、国内领先的核心技术，使公司产品与同行同类产品相比具有技术领先、成本低、品质高等优势。

2. 生产模式

公司建立了以订单驱动的拉动型生产方式，以销定产，重视快速及时反应，根据客户提出的技术、质量、开发周期、成本等要求，为其配套开发产品，并依据订单数量，安排采购及生产计划，公司从接到客户的订单到采购原材料、组织生产至产品交付的周期一般为 15-25 天左右。

在产品制造方面，公司以乘用车和新能源热管理、商用车和非道路热管理、数字能源三大产品平台为核心，以产品线带动事业部和子公司协同作战，根据客户需求进行属地化生产。按照规模经济、比较成本原则和贴近客户原则，在全球范围内合理规划生产布局，以全球化供应能力满足客户的需求，目前公司在浙江、上海、四川、山东、湖北、江苏、广东、广西、江西、陕西、安徽等地建有子公司和生产基地。并在墨西哥、美国、瑞典、波兰、印度、马来西亚等建有研发分中心和生产基地。

3. 销售模式

公司主要采用直销模式，为点对点销售。作为各大整车及发动机生产厂商的一级配套供应商，直接向整车及发动机厂商销售产品。

公司建立了从技术、生产、服务一体化的快速反应体系，不断增强全球属地化市场拓展及技术与售后服务能力。公司设立客户经理、项目经理、技术经理组成的“金三角”自营团队，点线面结合的立体销售网络与服务体系，为客户提供端对端服务。公司实施三个同步（同步开发、同步发展、同步规划）、三个合作（资产合作、属地合作、战略合作），不断提高战略、重点客户市场份额，围绕国内外战略客户，制订了单独的客户战略规划。

（三）行业竞争地位

经过 40 余年的发展，公司已发展成为国内汽车热管理行业的龙头企业，拥有国内顶尖的热交换器批量化生产能力和国内顶尖的系统化的汽车热交换器技术储备，已在传统商用车、乘用车、工程机械热管理、新能源乘用车热管理领域建立了较强的竞争优势。现正逐步开拓是数字与能源换热领域。目前公司已经拥有一批海内外优质的客户资源，是全球众多知名主机厂以及车企的供应商，产品获得了客户的高度认可，近几年逐步与各核心客户签订了战略合作协议和资产合作，形成了可信赖多赢的业务伙伴关系。

公司将继续坚持“加快推进国际化发展、实现技术引领、提升综合竞争力”三大战略方向，致力于在汽车热交换领域提供换热解决方案，努力将公司打造成为热管理领域受人尊敬的优秀企业。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	18,362,138,756.84	16,156,211,007.71	13.65%	13,523,532,332.01
归属于上市公司股东的净资产	6,212,903,628.03	5,459,282,614.50	13.80%	4,679,748,691.98
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	12,702,065,139.65	11,018,009,120.46	15.28%	8,479,637,894.79
归属于上市公司股东的净利润	783,525,109.55	612,142,646.24	28.00%	383,282,533.47

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	682,803,871.03	580,924,278.56	17.54%	305,166,271.15
经营活动产生的现金流量净额	1,205,204,888.60	921,382,051.02	30.80%	556,996,016.36
基本每股收益（元/股）	0.96	0.77	24.68%	0.48
稀释每股收益（元/股）	0.92	0.73	26.03%	0.47
加权平均净资产收益率	13.29%	12.07%	1.22%	8.46%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	2,969,367,795.11	3,182,138,150.36	3,053,665,882.71	3,496,893,311.47
归属于上市公司股东的净利润	191,504,960.60	211,373,236.51	201,309,431.16	179,337,481.28
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	179,052,421.84	184,976,586.48	185,149,946.97	133,624,915.74
经营活动产生的现金流量净额	-637,938,327.47	991,750,483.39	530,366,216.15	321,026,516.53

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	32,249	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	50,697	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
徐小敏	境内自然人	6.66%	55,615,820	41,711,865	不适用	0	
基本养老保险基金一零零三组合	其他	4.08%	34,073,574	0	不适用	0	
宁波正晟企业管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.83%	32,000,000	0	质押	9,000,000	
全国社保基金一一六组合	其他	1.76%	14,712,159	0	不适用	0	
全国社保基金四零六组合	其他	1.72%	14,375,462	0	不适用	0	
全国社保基金一零一组合	其他	1.18%	9,882,020	0	不适用	0	
香港中央结算有	其他	1.13%	9,429,846	0	不适用	0	

限公司						
中国石油天然气集团公司企业年金计划—中国工商银行股份有限公司	其他	1.04%	8,701,595	0	不适用	0
基本养老保险基金八零八组合	其他	1.01%	8,430,606	0	不适用	0
澳门金融管理局—自有资金	其他	0.92%	7,655,200	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	其中，徐小敏为宁波正晟企业管理合伙企业（有限合伙）执行事务合伙人。未知其他股东之间是否存在关联关系。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

单位：股

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况								
股东名称 (全称)	期初普通账户、信用账户持股		期初转融通出借股份且尚未归还		期末普通账户、信用账户持股		期末转融通出借股份且尚未归还	
	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
基本养老保险基金一零零三组合	32,907,774	4.09%	2,827,500	0.35%	34,073,574	4.08%	0	0.00%

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

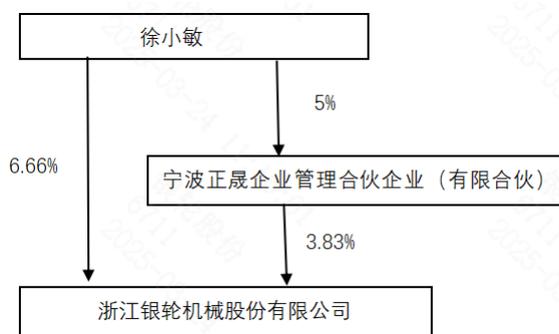
适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

(1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额（万元）	利率
可转换公司债券	银轮转债	127037	2021年06月07日	2027年06月06日	50,607.26	1.50%
报告期内公司债券的付息兑付情况	2024年6月7日按面值支付第三年利息，每10张“银轮转债”（面值1,000.00元）利息为10元（含税）。					

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

报告期内，中诚信国际信用评级有限责任公司于2024年6月6日出具了《浙江银轮机械股份有限公司公开发行可转换公司债券2024年债券跟踪评级报告》。经中诚信国际信用评级委员会审定：维持贵公司主体信用等级为AA，评级展望为稳定；维持“银轮转债”的债项信用等级为AA。

(3) 截至报告期末公司近2年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2024年	2023年	本年比上年增减
资产负债率	61.49%	62.30%	-0.81%
扣除非经常性损益后净利润	68,280.39	58,092.43	17.54%
EBITDA全部债务比	9.83%	9.06%	0.77%
利息保障倍数	10.30	7.39	39.38%

三、重要事项

2024年全球汽车行业在电动化、智能化、地缘政治和供应链重构的多重影响下，呈现深度变革态势。公司在“夯实基础、降本增效、改善提质、卓越运营”经营方针指导下，围绕年度目标不懈努力，深化变革，全面推进全球经营体卓越运营，加快效益提升。报告期内，公司战略客户和重大项目均实现了新的突破，海外发展也取得了重大突破。实现营业收入1,270,206.51万元，同比增长15.28%；实现归属于上市公司股东净利润78,352.51万元；同比增长28%。

2024年公司总体经营情况如下：

1、坚定全球化发展战略，提升全球卓越运营能力

加快国际化发展是公司二次创业的三大战略方向之一。2023年8月召开的战略研讨会正式发布了《海外发展五年规划》，明确了公司加快海外发展的目标、方法和国际化水平的评价标准，公司将更多的资源投入到海外产能建设，积极运用中国元素建立具有银轮特色的海外市场拓展优势。2024年在管理上优化国际化组织架构，推行事业部全球业务模式，强化技术创新与资源整合。完善YBS系统并全球推广，形成统一管理标准，提升核心竞争力。安徽银轮、西安银轮陆续建成投产使国内属地化配套不断完善；北美、欧洲业务快速发展，国内技术与管理输出助力高质量增长；全球供应链打造上持续发力，尤其在北美、欧洲、东南亚等区域的属地供应链建设，增强了应对各种不确定风险的能力。通过精益管理与OPAAC提升运营效率，运营水平不断向卓越迈进。2024年度北美经营体实现自营业务收入19,646

万美元，同比增长 50.47%；实现净利润约 604 万美元，扭亏为盈，实现了里程碑式跨越。欧洲板块实现营业收入 15,749.37 万元人民币，同比增长 31.29%。

2、坚定“二八战略”，抓住市场机遇，销售收入和新项目定点双增长

在激烈的行业竞争中，公司以“二八战略”为指引，有效应对行业竞争，精准把握全球市场趋势，抢抓欧美市场机遇，实现业务全面突破。在原有客户业务实现大幅增长的同时，三条发展曲线的部分头部客户实现历史性突破，全年销售收入再创新高。柴油发电机超大型冷却模块、储能液冷空调、重卡超充液冷机组、储能液冷板模块、铜 IGBT 碳化硅冷板、算力中心冷却机组等一大批重大项目相继斩获，全年新项目定点再创新高，彰显强劲发展动能。报告期内，累计获得超 300 个项目。根据客户需求及预测，生命周期内新获项目达产后将为公司新增年销售收入约 90.73 亿元，按业务划分，数字能源业务 9.53 亿元，新能源汽车业务 68.43 亿元，燃油车及非道路业务 12.77 亿元。

3、技术研发创新质，提高核心竞争力

面对新一轮科技革命与产业变革浪潮，公司聚焦热管理核心技术，我们整合全球优势资源，打造跨区域协同创新网络，建立从战略规划、基础研究到产品开发、试制验证的完整创新链条，为技术持续突破提供坚实保障。通过与战略客户开展深度协同研发，实现技术需求与市场导向的精准对接。

在传统汽车热管理领域，持续优化汽车热管理技术，深挖效能潜力。

在新能源汽车热管理领域，加快迭代创新，保持技术领先优势。

在数字能源热管理领域，依托车规级热管理技术，成功拓展至储能系统、超充设备、数据中心等领域，特别是在数据中心液冷解决方案实现里程碑式突破，储能超充液冷机组业务呈现强劲增长态势。

在具身智能（机器人）领域，加强核心技术攻关，储备底层技术，截止报告期末已获得机器人领域 10 项专利授权，并在关键零部件开发和市场拓展方面取得重要进展。

4、精准引才、系统育才，赋能战略发展

2024 年通过校招引入人才，同时启动青苗关爱工程、落地高层导师制，助力公司“新动力”更好、更快融入公司和业务，厚植工程师红利底蕴；聚焦头部战略客户和数据中心、储能、液冷技术等领域，倾斜配置并不断优化保障战略客户与业务又好又快发展的人力资源；创新人才引进渠道和模式，引进行业高层次人才，助推公司生产、技术与管理水平跨越式提升；着眼国际化视野和创新性、运营型人才培养，全面升级全球人才培养中心，设立干部管理、营销管理、精益管理等十大专业分院，滚动开设“全球卓越运营领导力”“新生代接班人”以及精益、质量管理等专班，着力打造高水平干部、员工队伍；在做好国际外派人员服务赋能、做实总部与海外基地联动、做精干部人才管理和做专全球化人力资源管理等方面不断建章立制成体系，提水平、增能力。