

证券代码：833943

证券简称：优机股份

公告编号：2025-053

四川优机实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年4月18日

活动地点：本次年度报告业绩说明会于2025年4月18日（星期五）15:00-17:00采用网络方式举行。投资者通过登陆全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）参与本次年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2024年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长罗辑先生，副董事长、总经理欧毅先生，副总经理、董事会秘书米霞女士，副总经理、财务负责人刘平先生，保荐代表人周碧先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过视频解读形式对 2024 年公司情况及经营业绩进行了介绍，同时通过网络文字互动交流的方式就投资者关心的问题进行了回答。主要问题及回复概要如下：

1、问：根据年报披露，24 年公司存货增幅较大，24 年经营活动现金流量净额增幅较大，请公司介绍相关情况和原因，存货增长是否带来营运资金压力，是否积压周转不畅？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司 2024 年末存货账面余额为 1.60 亿元，较上年同期增加 2,809.42 万元，同比变动幅度达 21.23%。但存货占总资产的比重从 2023 年的 13.28%下降至 12.12%，因此存货余额的增加对公司营运压力的影响较小。经营活动产生的现金流量净额较上年同期增加净流入 5,948.49 万元，增长 122.17%，主要原因是本期子公司精控阀门受下游国内油气化工行业企业加大付款，导致销售商品、提供劳务收到的现金较上年大幅增加。谢谢！

2、公司在拓展国际客户方面有哪些成功经验和有效策略？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司在拓展国际客户方面的经验如下：1、在市场端，我们通过展会、网络推广、业务人员主动拜访等多种策略开发新客户，国际市场方面，在巩固 2023 年客户合作的基础上，公司凭借电机零件、油管提升机零件、压缩机零件、十字轴等产品，成功进入了电机、油田工具类、大型工业压缩机以及油田钻井等新市场；在成套液压油缸及零件，以及阀门类产品方面进入了更细分的领域，并成功开拓意大利、马来西亚等新市场；国内市场方面，公司通过多款无人机起落架结构、航发反推装配工装、多款高精度零件等产品及加工成功进入无人机及低空经济、航空发动机工装型架和航空航天高精度加工需求等新市场，多个成熟和新开发的阀门产品成功进入了新的应运领域和应用场景，高品质铸件产品成功进入燃气轮机零部件和跨国公司、国内知名企业大型工业压缩机零部件领域，扩大了公司业务广度。2024 年，公司新增来自 19 个国家的 34 家国际客户及 17 家国内客户，为后续业务发展带来新的潜力与增长点。2、在产品端，加大研发投入、依靠募投项目持续推进以及供应链优化等措施，降本增效，提升产品附加值和服务能力，强化与老客户黏性，拓展新客户。3、在政策利用方面，充分投保出口信用保险（如中国信保），降低收款风险。谢谢！

3、关注到今年公司有进行再融资项目，目前进展如何？

答：尊敬的投资者朋友您好！本次公司拟定向发行可转债不超过 1.2 亿元，拟全部用于“阀门智能柔性生产线及配套设施技术改造项目”和“高端铸造及加工改扩建项目”。目前项目已进入问询阶段，公司和中介机构正在进行问题回复与落实，后续进展请投资者及时关注公司披露的公告以及北交所官网。谢谢！

4、公司子公司优机精密对比扬精密的投资情况，请问此次投资的战略意义及预期收益。

答：尊敬的投资者朋友您好！2024 年，优机精密以受让股权和现金增资的方式再次对比扬精密进行投资，合计取得比扬精密 25%的股权。交易完成后，优机精密对比扬精密的持股比例达到 55%。比扬精密成为优机精密的控股子公司，于 2024 年 9 月纳入合并报表范围。通过此次投资，公司一方面可以丰富产品结构，进一步扩大航空航天领域的细分市场；另一方面，优机精密与比扬精密将充分实现优势互补，提升公司在高精密零部件制造、加工方面的能力，为更多客户提供优质服务。比扬精密在航空航天零部件精密制造方面的业务将对公司经营成果产生积极影响。谢谢！

5、2024 年航空零部件业务增长较快，请问结合公司在手订单看，2025 年是否能保持较高增速，下游需求增长动因来自哪些方面？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司在航空航天领域的业务涵盖航空液压系统零部件、起落架零部件、航空发动机零部件、航空工装模具及复合材料零件、航空航天超高精度零部件等。2024 年公司通过多款无人机起落架结构、航发反推装配工装、多款高精密零件等产品及加工成功进入无人机及低空经济、航空发动机工装型架和航空航天高精密加工需求等新市场，市场前景广阔。公司对该板块业务的未来发展具有信心。谢谢！

6、公司上市时的航空零部件智能制造基地建设项目是否已经达产了？

答：尊敬的投资者朋友您好！该募投项目已于 2024 年 4 月结项，并在 2024 年成为公司营收的重要增长点之一。目前，该募投项目产能仍在逐步有效释放中，预计未来将继续为公司业务发展提供助力。谢谢！

7、在建工程大幅增长，预计 2025 年转固的重大项目有哪些？

答：尊敬的投资者朋友您好！根据目前的工程进度，公司预计 2025 年转固的重大项目主要是天虹路三号机械零部件研发与定制服务中心二期项目工

程和平台式五轴加工中心。谢谢！

8、贵公司目前的销售渠道主要包括哪些？是否有计划拓展新的销售渠道或优化现有的渠道结构？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司销售模式为直销，下游直接客户包括设备制造商、工程承包商、油气化工等设备使用企业、工程及销售服务商等。公司与主要客户的合作方式包括商务洽谈和招投标两种途径。公司将根据业务发展情况适时优化销售渠道，保障经营稳定性。谢谢！

9、去年国内商业航天、航空领域发展火热，请公司介绍一下在这一领域的产品和主要客户都有哪些？去年业务发展如何？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司在航空航天领域的业务涵盖航空液压系统零部件、起落架零部件、航空发动机零部件、航空工装模具及复合材料零件、航空航天超高精度零部件等。主要客户包括中航工业集团、中国航发集团、中国航天科技集团、中国电子科技集团、中国船舶重工集团的下属多家企业及科研院所。2024年，公司航空零部件精密加工服务业务实现收入9,162.19万元，同比增长151.12%，相关业务发展迅猛。公司在该领域持续进行技术储备及市场开拓，市场需求广阔，预计未来几年仍将保持高速增长。谢谢！

10、关注到公司24年的业绩继续保持增长，但各板块业绩涨跌幅不一，请公司介绍一下涨跌幅较大的业务板块的具体情况。

答：尊敬的投资者朋友您好！2024年公司各业务板块具体表现如下：油气化工流体控制设备及零部件，实现销售收入3.18亿元，同比增长10.82%，主要得益于中东市场油气阀门业务的大幅增长。通用流体控制零部件销售收入2.63亿元，同比增长6.75%。工程和矿山机械零部件销售收入1.21亿元，同比小幅下降2.46%。液压系统零部件销售收入1.09亿元，同比增长2.58%。航空零部件精密加工服务实现销售收入0.92亿元，同比大幅增长151.12%，主要因为：公司募投项目产能逐步有效释放，航空零部件以及航空工装需求增加使得本期交付增加，带来业绩增长；同时，子公司优机精密进一步加大对原参股公司比扬精密投资，比扬精密自2024年9月新纳入合并报表范围，其主营业务与公司现有业务实现优势互补，带来收入增长。其他设备及零部件销售收入0.55亿元，同比下降34.83%，主要是因为母公司传动器、铰链座、斜拉缸等门窗五金件客户需求市场变动导致本期采购减少，同时少部分客户受项目需要

等影响减少向本公司的采购量。谢谢！

11、公司 2025 年核心经营目标是怎样的？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司 2025 年度的经营目标如下：1、坚持国际、国内两大市场同步推进，保持公司业绩持续、稳定、健康的增长态势。2、坚持“自主生产+协同制造”的柔性制造模式，加大对石油化工及能源、工程矿山及通用设备、航空航天零部件精密加工工艺的研发投入，推动实施阀门智能柔性生产线及配套设施技术改造项目和高端铸造及加工改扩建项目，满足市场对定制化设备及零部件的需求。3、根据市场及行业发展趋势，继续通过自主研发提升技术实力及先进制造水平，推动公司达成技术实力更强、制造工艺更优、产品质量更稳定、整体制造成本更低的目标。4、继续坚持围绕国家重大装备迫切需求为研发目标，通过技术创新实现更多设备及高精密零部件的国产化。5、各子公司持续进行“专精特新”制造企业构建，以市场开拓和为客户提升价值需求为导向，坚守各自的市场及产品定位，力争在每一个领域都取得持续发展。6、通过公司数字化建设助推技术和创新管理水平提升，积极推进人工智能在提升营运效率、技术及产品创新、智能制造中的运用实践。谢谢！

12、固定资产进入密集增加期，产能规划是怎样的，如何平衡接下来折旧导致业绩波动？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司根据现有业务规模、产品类别和现有固定资产产能进行综合评估后，确定是否增加固定资产投资，若需投入，通过滚动投入实现产能平滑释放，降低固定资产集中、大额投入引起折旧增加导致的业绩波动。谢谢！

13、盈利增速弱于营收增速的原因，以及销售费用降低的原因？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司盈利增速低于营收增速的主要原因：公司在主营业务、主要产品及服务方面，继续加大市场开拓力度，加强研发提升产品竞争力，促进主营业务收入稳定增长并同步带动净利润增加，同时，公司本期的政府补助较上年同期减少，导致净利润增长低于收入增长。本期销售费用同比上年微降。谢谢！

14、公司设立了优机泰国和优机液压两家子公司，这两家子公司主要负责什么业务，业务有什么进展？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司子公司优机液压主要负责液压动力机械

及元件的研发、生产、销售；优机泰国主要负责生产、进口和销售液压设备、气动设备以及相关零部件，两家公司是集团液压系统业务的重要构成。目前优机泰国已顺利投产并进行批量发货，优机液压正式取得博士力士乐中国油缸授权维修供应商资质。谢谢！

15、研发投入方面有哪些具体成果和规划？

答：尊敬的投资者朋友您好！2024年公司继续保持研发投入力度，全年研发费用为3825.13万元，在研项目47项。2024年公司新取得7项发明专利、27项实用新型专利及5项计算机软件著作权。母公司“新型转运车举升液压油缸开发项目”在四川省科学技术厅完成科学技术成果登记，子公司精控阀门自主开发的“油气化工管线阀门中试研发平台”，成功入选《四川省制造业重点中试平台名录（2024版）》，成为全省中试平台建设的典型案例。未来公司仍将继续加大研发投入，持续增强技术及创新实力、提升技术及创新管理水平。谢谢！

16、请问公司如何应对行业内的竞争压力和技术变革？

答：尊敬的投资者朋友您好！公司始终深耕机械设备零部件定制行业赛道，在“精益制造，全球化布局”的战略指引下，一直坚持国际、国内两个市场同步推进，在维护现有客户基础上积极探寻新需求、开拓新市场。公司坚持根据市场及行业发展趋势，持续增强技术创新能力和以客户需求为导向的新产品开发工作，通过自主研发提升技术实力及先进制造水平，推动公司达成技术实力更强、制造工艺更优、产品质量更稳定、整体制造成本更低的目标。公司将继续深化“专精特新”发展路径，着力增强市场开拓维护能力，提升技术创新水平，打造先进制造优势，完善现代服务体系；积极培育新质生产力，深化AI技术融合应用，全面提升运营效率，重点突破技术研发瓶颈，加快新产品开发进程。通过持续优化公司治理结构，推动实现更高质量、更可持续的发展。谢谢！

四川优机实业股份有限公司

董事会

2025年4月21日