

证券代码：831627

证券简称：力王股份

公告编号：2025-025

## 广东力王新能源股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研  
 业绩说明会  
 媒体采访  
 现场参观  
 新闻发布会  
 分析师会议  
 路演活动  
 其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年4月18日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)  
采用网络远程的方式召开业绩说明会

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2024年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：公司董事长李维海先生、副董事长兼总经理王红旗先生、财务负责人兼董事汪海进先生、董事会秘书兼董事张映华女士、保荐代表人何庆剑先生

### 三、 投资者关系活动主要内容

(一) 董事长李维海先生作董事长致辞；

(二) 副董事长兼总经理王红旗先生作 2024 年年度业绩情况汇报；

(三) 公司就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回答情况如下：

**问题 1：相较于国内外主要竞争对手（如宁德时代、LG 新能源），公司的技术优势或差异化体现在哪些方面？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

与宁德时代相比，公司技术有显著差异。宁德时代侧重动力与储能电池，在电芯技术、电池组技术等多方面成果斐然，技术先进、市场份额高。

而力王股份专注消费类电池，在锌锰电池和消费类锂离子电池技术成熟，产品性能优异。公司还与清华大学深圳国际研究生院合作积极研发固态电池。

感谢您对公司的关注！

**问题 2：公司与清华大学合作研发的固态电池有何进展？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

公司与清华大学深圳国际研究生院于 2021 年 12 月 1 日签订的关于“低成本高功率锂离子电池和下一代高安全固态锂电池的研究与开发”合同，原定有效期至 2023 年 12 月 1 日。后经双方协商一致，签订补充协议，将合同期限延长至 2025 年 12 月 1 日，并对原合同部分条款进行变更，包括双方各自及共同完成的开发内容、技术指标、交付成果的时间和方式、支付款项的金额和时间等。补充协议生效后，成为原合同不可分割的组成部分，与原合同具有同等法律效力，除明确变更的条款外，原合同其余部分继续有效。

自 2021 年与清华大学深圳国际研究生院达成合作以来，双方积极探索固态电池技术研发领域，目前固态电解质技术路线的部分样品进入性能验证阶段。

感谢您对公司的关注！

**问题 3：请问公司未来在锂离子电池等新兴领域的战略规划是什么？如何提升其收入占比？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

在锂电池市场，公司将持续在现有赛道深化布局，同时积极拓展 3C 数码产品领域。面对电子烟电池市场的竞争现状，以多元化创新产品布局为抓手，在现有体系中融入更高占比的创新产品，依托研发与人才储备开拓利润增长点，全力突破销售目标。同时，坚持以客户需求为导向，紧密跟随行业头部企业，与知名品牌建立战略合作伙伴关系。以技术研发为核心驱动力，优化运营效率，增强产品市场竞争力，进一步扩大市场份额与品牌影响力。

感谢您对公司的关注！

**问题 4：请问如何看待行业未来的发展前景？谢谢！**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

一次性锌锰电池和锂离子电池未来都具备增长空间，但发展路径有所不同。

一次性锌锰电池凭借价格亲民、使用便捷、标准化程度高的特性，在小功率、低成本需求场景，像遥控器、玩具、钟表等领域地位稳固。从数据来看，根据 QYResearch 研究团队调研统计，一次性锌锰电池全球市场销售额预计保持稳定增长，2023-2030 年复合年均增长率 CAGR 达 4.1%。

而锂离子电池能量密度高、可充电，在新能源汽车、3C 数码、储能等领域优势明显，随着技术进步，成本持续下降、性能不断优化，应用领域还将进一步拓展。

感谢您对公司的关注！

**问题 5：如何应对国际贸易环境变化对出口业务的影响？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

面对国际贸易环境变化对出口业务的影响，公司主要从三方面应对：一是多元化市场布局，在巩固欧美传统市场同时，大力开拓“一带一路”沿线、东盟、南美等新兴市场，分散风险。二是提升产品竞争力，加大研发投入，推动产品向高端化、智能化、绿色化升级，满足不同市场的要求，增强抗政策干扰能力。三是加强与贸易伙伴、行业协会及政府部门沟通协作，及时掌握政策动态，利用政策优惠，并通过行业协会争取有利政策环境，携手应对贸易难题。

感谢您对公司的关注！

**问题 6：请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢！**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

公司未来盈利增长主要源于以下关键驱动因素：一是核心业务稳健增长，环保锌锰电池与锂电池在消费电子、储能等领域需求攀升，储能业务有望实现突破；二是积极开拓新兴市场，拓展锂电池在 3C 数码、智能穿戴等非电子烟领域应用，加速国内外市场布局；三是技术创新驱动，固态电池研发、产学研合作及智能化生产线建设，助力产品升级、效率提升；四是强化成本管控，智能化降本增效，优化资产运营，全方位提升盈利空间。

感谢您对公司的关注！

**问题 7：公司在年报中披露再次获得高新技术企业认证，对公司的影响如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

2024 年 11 月 28 日，经广东省科学技术厅、广东省财政厅、国家税务总局广东省税务局批准，公司再次获得《高新技术企业证书》，证书编号为 GR202444004073，有效期为三年。公司自获得高新技术企业认定后的三年内享受高新技术企业税收优惠，企业所得税按 15% 的税率缴纳。高新技术企业的认定，是对公司技术创新及自主研发能力的充分肯定，有助于提升公司自主创新能力和综合竞争力，对公司的持续经营和未来发展将产生积极的影响。

感谢您对公司的关注！

**问题 8：锂离子电池营收显著下滑，占比也不高，而碱性/碳性电池增长较快，锂电业务未来发展趋势如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

锂离子电池营业收入较上年同期减少，主要系电子烟锂离子电池业务竞争激烈，销售价格下降幅度大于成本下降幅度，导致本期营业收入和毛利率下降；叠加欧美对一次性电子烟加强管控的因素，对下游客户订单有所影响，进一步减少公司锂离子电池营业收入。

在锂电池市场，公司持续在现有赛道深化布局，同时积极拓展 3C 数码产品领域。始终坚持以客户需求为导向，紧密跟随行业头部企业，与知名品牌建立战略合作伙伴关系。以技术研发为核心驱动力，优化运营效率，增强产品市场竞争力，进一步扩大市场份额与品牌影响力。

感谢您对公司的关注！

**问题 9：请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢！**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

公司本期营业收入 714,552,958.73 元，较上年同期增长 21.81%。本期归属于上市公司股东的净利润 32,854,666.53 元，较上年同期增长 18.84%。

感谢您对公司的关注！

**问题 10：锌锰电池作为核心业务，未来是否面临市场饱和或技术替代的风险？公司如何应对？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

①锌锰电池市场仍然广阔，结构性增长与新兴需求并存。首先，锌锰电池低功耗场景仍不可替代，在医疗设备、家电、玩具等领域的应用具有刚性需求；其次，国内碱性化率仍低于发达国家 80% 的水平，仍有提升空间，碱性电池对碳性电池的替代将推动市场扩容；另外，智能家居、医疗设备和可穿戴设备等新兴领域需求快速增长，为锌锰电池打开增量市场；最后，广大发展中国家对低价锌锰电池需求旺盛，海外市场广阔。

②技术替代风险主要集中在高功率场景，冲击有限，场景分化明显。尽管新兴技术（如锂电）在手机、电动车等高端领域形成竞争，但锌锰电池凭借低成本、高安全性、即用性等优势，在低功耗、标准化场景中仍不可替代。尤其是碱性电池因其水溶液体系而具备安全性、可靠性、便利性和可携带性，性价比极高，适合小电流长时间使用，寿命长且难以被取代。

③公司应对：公司将加大技术研发投入，加强与高校合作，加速技术创新与成果转化，提升产品竞争力；坚持多元化发展策略，积极布局锂离子电池和储能及小动力电池业务；加大市场拓展力度，国内外市场协同发力。

感谢您对公司的关注！

特此公告。

广东力王新能源股份有限公司

董事会

2025年4月21日