

公司代码：603979

公司简称：金诚信

转债代码：113615

转债简称：金诚转债

金诚信矿业管理股份有限公司

2024 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2、 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3、 公司全体董事出席董事会会议。
- 4、 中汇会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司拟以2024年利润分配实施公告确定的实施权益分派的股权登记日当日可参与分配的股份数量为基数，按每10股派发现金人民币4.50元（含税）的比例实施利润分配。如在本次实施权益分派的股权登记日前，因可转债转股、回购股份等原因致使公司总股本发生变动的，拟维持每股现金分红比例不变，相应调整现金分红总额。该方案尚需提交公司股东大会进行审议。

本利润分配方案经公司股东大会审议通过后，董事会将在股东大会召开后两个月内完成股利派发事项。

第二节 公司基本情况

1、 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	金诚信	603979	未发生变更

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	吴邦富	王立东
联系地址	北京市丰台区育仁南路3号院3号楼	北京市丰台区育仁南路3号院3号楼
电话	010-82561878	010-82561878
传真	010-82561878	010-82561878
电子信箱	jchxsl@jchxmc.com	jchxsl@jchxmc.com

2、 报告期公司主要业务简介

2.1 报告期内公司所处行业情况

公司在矿山服务业务稳定发展的基础上，向矿山资源开发业务拓展。矿山服务商属于矿山资源开发企业的上游企业，为矿山资源开发企业提供服务。矿山服务涵盖了矿山开发产业链的每一个环节，是指矿山资源开发企业将矿山地质勘查、设计研究、工程建设、采矿运营、选矿运营等

环节和作业工序部分或全部外包给专业服务商而形成的供求关系的集合，服务商根据合同约定提供专业服务，而矿山资源开发企业是矿山开发项目的产权所有者，矿山资源开发企业和服务商通过合同约定各自的权利和义务。

2.1.1 矿山服务

在国际市场，将矿山开发行业中的设计、工程建设、采矿运营等业务环节委托给专业性企业并由其提供施工及管理服务已经十分普遍。此类矿山服务商将矿山开发咨询、设计、建设和采矿运营合为一体，具有雄厚的技术实力，与矿山所有者之间通常建立起十分信赖的合作关系，这种合作关系往往伴随矿山服务年限到期而终止。

与国际先进矿山开发服务企业相比，我国的专业化矿山服务商起步较晚，大多数业务结构单一，从事单纯的井巷施工、采掘服务，资金、设备、技术等综合能力较弱，多处于劳动密集型产业阶段；随着行业的发展，部分矿山服务企业开始从单纯的施工服务向设计、设备、建设、采矿运营等多业务、多资质总承包方向发展，在设计、设备、建设、采矿服务过程中，面对复杂地质构造和资源赋存状况，能够提出综合性的技术和工程解决方案。加之，为支撑矿山安全高质量发展，我国先后出台一系列政策，从严格矿山安全准入、推进矿山转型升级、防范化解重大风险、强化企业主体责任、落实地方党政领导责任和部门监管监察责任、推进矿山安全依法治理等方面制定了针对性措施。对于行业现行的业务承包模式，也有了进一步的细化规范，即根据矿山规模的不同，限制相应工程的承包单位数量，并且严禁承包方转包和分包采掘工程及爆破作业项目。生产矿山要逐步建立本单位的采掘（剥）施工队伍或者委托具备相应条件的企业整体管理。矿山开发业务外包委托模式的优越性在于优秀的运营服务商拥有雄厚的技术实力、专业成熟的技术管理队伍，可以在短时间内组建经验丰富的配套运营团队，开展生产经营活动，为矿山业主安全、高质量地实现矿山快速投产达产、缩短建设周期并节省建设投资；有实力的服务商可以提供生产运营装备，从而减少业主的投入，降低投资风险和财务成本。随着我国产业结构的全面升级，以本公司为代表的能够为矿山开发提供专业化设计研究、工程建设、采矿运营管理、矿山设备制造等一体化服务的企业面临较好的发展机遇。

公司自成立以来，始终专注于非煤地下固体矿山的开发服务业务，经过多年的发展，在矿山工程建设、采矿运营管理业务领域基本确立了领先地位，拥有矿山工程施工总承包壹级资质、隧道工程专业承包贰级资质、爆破作业单位一级资质；全资子公司云南金诚信拥有矿山工程施工总承包壹级资质；全资子公司金诚信技术公司获得矿山工程施工总承包贰级资质；全资子公司金诚信设计院拥有矿山工程施工总承包贰级资质、冶金行业（冶金矿山工程）专业甲级工程设计资质，目前已具备集矿山工程建设、采矿运营管理、矿山设计与技术研发、矿山设备制造等业务于一体的综合服务能力，是能够为矿山提供综合服务的高端开发服务商之一。

公司在境内外承担 35 个大型矿山工程建设和采矿运营管理项目，2024 年实现采供矿量 4,149.18 万吨；竣工竖井最深达 1,526 米，斜坡道最长达 8,008 米，目前均处于国内前列。公司是国内为数不多能够精确把握自然崩落法采矿技术的服务商之一，并采取优化后的自然崩落法为普朗铜矿提供矿山工程建设和采矿运营管理服务，辅之以大规模机械化作业，保障了 1,250 万吨/年生产能力的实现，使之成为目前国内规模最大的地下金属矿山。

公司是国内较早“走出去”的矿山服务商之一，自 2003 年承接赞比亚 Chambishi 项目矿山开发业务，至今已 20 年，期间积累了丰富的国际化矿山服务经验，建立了较好的品牌影响力，不但得到“一带一路”走出去的中国矿业企业的认可，也是屈指可数的被国际大型矿业公司认可的中国矿山开发服务商。目前，公司的境外矿山服务业务主要分布于非洲及欧亚地区，服务的矿山包括赞比亚 Chambishi 铜矿、Konkola 铜矿，刚果（金）Kamoa 铜矿、Kamoya 铜钴矿、Musonoi 铜钴矿、Kinsenda 铜矿、Kipushi 铜矿，加纳 Wassa 金矿，塞尔维亚 Timok 铜金矿、Bor 铜金矿、丘卡卢-佩吉铜金矿，哈萨克斯坦 Shalkiya 铅锌矿，印度尼西亚 Dairi 铅锌矿、老挝开元钾盐矿等，报告期后首次承接目前赞比亚最深地下矿山 Mufulira 矿山的建设工程，境外高质量项目为公司未来海外市场的持续发展奠定了坚实基础。2024 年末公司收购澳洲露天矿山服务商 Terra Mining Pty Ltd，进一步拓展公司业务链条，不断提升公司国际化经营水平。

科研技术方面，通过多年实践总结探索，公司已在矿山开发服务领域形成了独特的技术优势，整体技术实力处于同行业前列。详见本报告第三节“四、报告期内核心竞争力分析”之“（一）科研技术优势”。

客户资源方面，公司按照“大市场、大业主、大项目”市场策略，以“实力业主、知名矿山”为目标市场导向，经过多年市场开发，形成了以央企、地方国企、上市公司、国际知名矿业公司为代表的稳定客户群，包括江西铜业、金川集团、中国有色、开磷集团、云南铜业、海南矿业、西部矿业、紫金矿业、赤峰黄金、老挝开元、Ivanhoe、Vedanta、ShalkiyaZinc 等。合作项目也由点及面、不断深入。公司与中国有色在海外的合作已由赞比亚 Chambishi 项目延伸至印度尼西亚 Dairi 铅锌矿项目；与紫金矿业的合作也由刚果（金）Kamoa 项目延伸至塞尔维亚 Timok 铜金矿项目、Bor 铜金矿项目及丘卡卢-佩吉铜金矿项目；与金川集团的合作也由国内项目逐步拓展至刚果（金）Musonoi 铜钴矿项目、Kinsenda 铜矿项目；公司与 Ivanhoe 在刚果（金）Kamoa 铜矿上的良好合作拓展至 Kipushi 锌矿并延续到了资源项目股权投资领域，在参股 Ivanhoe 旗下加拿大多伦多证券交易所上市公司 Cordoba 矿业，从而间接参股其下属的 San Matias 铜金银矿项目后，进一步在 San Matias 铜金银矿项目公司层面直接持股 50%，为公司“矿服+资源”经营模式注入新活力。

2.1.2 矿山资源开发

公司自有矿山资源项目产品主要涉及铜、磷矿石。

● 铜

2024 年铜价呈现高位震荡走势：年初至 5 月受美联储降息预期、矿端供应紧张及新能源需求拉动，LME 铜价创历史新高；5 月下旬因美国经济数据疲软、库存累积及宏观情绪转弱，铜价回落；9 月美联储降息及国内政策刺激推动铜价反弹；11 月美国大选结果引发关税担忧，铜价承压下行。全年 LME 铜均价 9,269 美元/吨（同比+8.7%），国内长江现货均价 75,236 元/吨。供需紧平衡主导市场，新能源需求（电动汽车/可再生能源）强劲对冲传统领域疲软，但矿端扰动及冶炼产能过剩加剧价格波动。

● 磷矿石

2024 年磷矿石价格维持高位运行，云贵鄂主产区价格稳定。供应端受环保政策及开采成本限制，新增产能有限，产量增长缓慢；需求端农化市场景气度提升及新能源磷酸铁产能扩张推动需

求增长，磷肥需求基本盘稳固。贵州 30%品位磷矿石均价继续保持在 1,000 元/吨的位置。在未有大量新增产能出现的情况下，预计供需紧平衡状态有望延续。

近年来，公司在保持传统主业矿山开发服务稳定发展的基础上，积极向资源开发领域延伸，先后收购了两岔河磷矿、刚果（金）Dikulushi 铜矿、刚果（金）Lonshi 铜矿，参股哥伦比亚 San Matias 铜金银矿，报告期内取得了赞比亚 Lubambe 铜矿 80%股权；并在资源并购的基础上，对已有矿权开展进一步资源勘查，报告期内，铜金属资源储量进一步增加。截至目前，公司总计拥有的矿产资源储量如下：

公司总计拥有矿产资源储量（权益储量）			
铜金属 （万吨）	银金属 （吨）	金金属 （吨）	磷矿石 （万吨，品位 31.00%）
342	179	19	2,134

注：上述权益储量包含的 San Matias 铜金银矿资源量按照公司持有 Cordoba 矿业 19.995%权益及 CMH 公司 50%权益计算。公司对 CMH 公司（即 San Matias 铜金银矿项目公司）的股权投资对价将按照协议约定条件分期支付（具体付款条件及付款进度见本报告第三节“五（五）投资状况分析”），若后续公司选择不再出资 2,000 万美元认购 CMH 公司增发的新股，届时公司持有 CMH 公司的股权比例将下降至 40%，权益储量将相应进行调整，提请广大投资者注意投资风险。

2.1.3 周期性

矿产资源作为国民经济的基础性原材料，其开发活动与宏观经济联系较紧密，呈现较为明显的周期性。矿山服务业是矿山资源开发的上游行业，与矿山资源开发投资关系密切。当矿产品价格低迷时，运营成本高、抗风险能力较弱的中小型矿山开发企业会采取减产、停产等措施来降低经营风险；但大型矿山通常因受停产后维护成本高（包括固定成本折旧摊销、财务费用、矿山设备设施维护等）、人才流失、合同违约等因素的制约，仍会通过平衡资源开采品位等手段来保持矿山的生产运营，部分实力强的矿山业主可能会增加矿山工程建设投资，以较低投入获取矿业权，以较低的建设成本完成矿山建设，为未来行业高涨期做好准备。

总体来看，矿山服务及资源开发受宏观经济、国际政治、矿业行业波动等周期性的影响，表现出一定的周期性特征。其中，中小型矿山服务商面临的经营风险较大；但规模大、综合技术服务能力较强、拥有优质客户的矿山服务企业，受周期性波动影响相对较小。

2.2 报告期内公司从事的业务情况

2.2.1 业务情况

公司在矿山服务业务保持稳定发展的基础上，利用多年积累的矿山服务管理优势、技术优势和品牌优势，积极向资源开发领域延伸，借助并充分发挥传统主业优势，逐步探索出具有金诚信特色的“服务+资源”的业务模式，以“矿山服务”、“资源开发”双轮驱动，推动公司从单一的矿山服务企业向集团化的矿业公司全面转型。

公司的矿山服务业务以矿山工程建设、采矿运营管理为基石并在矿山产业链上下游不断拓展，形成了集矿山设计与技术研发、矿山工程建设、采矿运营管理、矿山机械设备制造等业务一体化的矿山综合服务能力，服务对象为大中型非煤类地下固体矿山，涉及矿山资源品种主要包括铜、铅、锌、铁、镍、钴、金、银、磷、钾等。

矿山工程建设主要指矿山基建期各项建设工程、矿山生产期改扩建各项建设工程以及其他单项技改措施工程等，按照工程内容可划分为竖井工程、平（斜）巷道工程、斜坡道工程以及相配套的安装工程、附属工程等。公司矿山工程建设服务的业务主要是通过招投标的方式获得，目前主要为施工总承包，即对建设项目施工全过程负责的承包方式。公司按照工程的不同特点，配备人员、设备、物资等，组建具有针对性的项目经理部，承建工程项目。

采矿运营管理是以矿山持续稳定的采矿生产为目标，保证矿山在一定的生产周期内，按照核准的生产规模，连续均衡地产出质量合格的矿石，其过程涉及开拓、采准、切割、运输、提升、给排水、通风、机电等多系统的运行管理。公司一般按照采矿运营业务的不同特点，组建具有针对性的项目经理部，负责采矿运营管理工作。公司服务的矿产资源产权和公司采出矿石的所有权均归属于矿山业主，公司所从事的采矿运营管理业务不属于采矿权承包经营的范畴。

矿山设计与技术研发是指为矿山的建设、改扩建和技术革新而进行的规划、设计和咨询服务，旨在根据矿床赋存状况和经济技术条件，选择技术可行、经济合理的矿产资源开发方案；**矿山机械设备制造**是指建造设备生产线，根据自身技术能力，生产部分地下矿山专用设备，在满足自身需要的基础上面向市场。

公司的**资源开发业务**已逐步涵盖矿山资源的并购、勘探、建设、采矿、选矿、冶炼、产品销售等环节，报告期内公司资源项目已增至 5 个，分布在 4 个国家，其中在产项目 4 个，产品主要涉及铜、磷矿石。

2.2.2 主要经营模式

公司经营模式为矿业纵向一体化，包括以矿山工程建设、采矿运营管理、矿山设计与技术研发、矿山机械设备制造在内的矿山服务业务，以及矿山资源开发业务。

矿山服务

1) 矿山工程建设及采矿运营管理：

公司经过多年的市场开拓，明确了以“大市场、大业主、大项目”为主的目标市场策略，一方面，公司始终贯彻以领先的技术为矿山业主提供超值服务的理念，以优质的矿山工程建设服务获得矿山业主的认可，进而承接后期的采矿运营管理业务；另一方面，通过加大矿山设计与技术研发力度，初步形成了矿山工程建设、采矿运营管理和矿山设计与技术研发一体化的综合经营模式，该模式能够更有效地满足业主矿山建设与采矿运营的需要，更好地实现从基建到生产的快速、稳妥过渡，为矿山业主缩短建设周期、快速投产达产、节省基建投资，同时，公司的矿山服务业务发展空间也将更为广阔。

2) 矿山设计与技术研发：

通过内外部市场结合，实现业务稳定发展，吸引并培养优秀人才，逐步形成细分市场的领先优势。对内而言，为矿山服务项目和自有矿山资源项目进行设计与技术支持；对外而言，一方面

通过现有的矿山服务项目加强与业主方的联系，争取实现溢出效应并获得协同机会，另一方面则通过市场化渠道，自力更生，积极开拓新的市场业务。

3) 矿山机械设备制造：

利用公司多年来积累的地下矿山施工现场经验，引进国际领先技术与工艺，实现先进矿山设备的中国本土化生产，同时组建新能源、智能化矿山设备研发团队，进行智能化、新能源矿山设备的自主研发与生产，在满足自身设备需求的基础上，通过市场化渠道增加新的收入来源。

矿山资源开发

公司通过并购优质矿山资源项目，不断向资源开发业务拓展，利用在矿山服务领域多年的技术积累、现场施工经验和对矿山的理解能力，降低单位生产成本、增厚自有矿山资源市场竞争的安全边际，为资源开发创造有利条件。

采购模式

公司采购主要实行以总部集中采购为主、项目经理部或资源项目公司零星采购为辅的两级采购模式。其中，公司主要设备及其备品备件、资源项目的专业工程分包由公司总部集中采购，对于一些低值易耗品和小额零星的五金材料，则由项目经理部或资源项目公司自行采购，公司物资管理中心对项目经理部或资源项目公司的采购过程实行全面监督和管理。另外，公司部分项目经营所用的火工品、水、电、钢材等材料由业主提供，根据合同约定的价格结算；个别项目所用矿山设备由业主提供。

2.2.3 主要的业绩驱动因素

报告期内，公司业绩一方面来自包括矿山工程建设和采矿运营管理业务在内的矿山服务业务，另一方面来自矿山资源开发业务铜精矿、阴极铜及磷矿石的销售。公司现阶段业绩主要驱动力来自于矿山服务业务量增加、矿产品销量及采购成本和其他管理成本控制。

3、 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2024年	2023年	本年比上年 增减(%)	2022年	
				调整后	调整前
总资产	16,980,646,682.64	13,625,275,257.28	24.63	11,272,303,918.94	11,270,597,080.86
归属于上市公司 股东的净资产	8,984,300,857.46	7,217,984,218.41	24.47	6,130,142,651.50	6,128,435,813.42
营业收入	9,942,406,397.81	7,399,214,496.30	34.37	5,354,859,889.97	5,354,859,889.97
归属于上市公司 股东的净利润	1,583,824,966.89	1,031,227,318.67	53.59	611,137,902.21	609,752,192.60
归属于上市公司 股东的扣除非经 常性损益的净利 润	1,570,271,584.34	1,028,066,328.26	52.74	613,960,064.28	612,574,354.67

经营活动产生的现金流量净额	2,053,184,661.90	1,084,971,497.35	89.24	956,900,102.14	956,900,102.14
加权平均净资产收益率（%）	19.44	15.44	增加4.00个百分点	10.71	10.69
基本每股收益（元 / 股）	2.57	1.71	50.29	1.02	1.02
稀释每股收益（元 / 股）	2.43	1.61	50.93	0.99	0.98

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	1,972,694,120.13	2,300,059,786.01	2,697,855,182.30	2,971,797,309.37
归属于上市公司股东的净利润	273,789,839.97	338,984,726.27	480,359,112.83	490,691,287.82
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	269,865,876.15	339,430,204.83	479,327,308.92	481,648,194.44
经营活动产生的现金流量净额	69,067,207.44	416,985,262.18	876,412,239.19	690,719,953.09

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

√适用 □不适用

无

4、 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

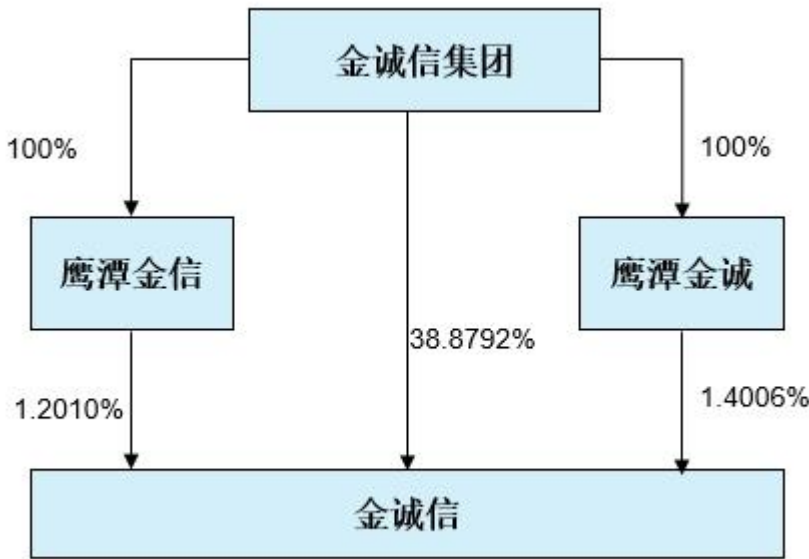
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）					21,754		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					19,210		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称 （全称）	报告期内增减	期末持股数量	比例 （%）	持有有限 售条件 的股份 数量	质押、标记或冻结情 况		股东 性质
					股份 状态	数量	
金诚信集团有限公司	0	242,519,049	38.88	0	质押	42,600,000	境内非国 有法人
香港中央结算有限公司	9,026,404	34,087,607	5.46	0	未知	-	境外法人

全国社保基金四零六组合	14,162,188	14,162,188	2.27	0	未知	-	其他
鹰潭金诚投资发展有限公司	-4,666,897	8,736,584	1.40	0	无	0	境内非国有法人
澳门金融管理局—自有资金	5,308,981	8,690,437	1.39	0	未知	-	境外法人
鹰潭金信投资发展有限公司	-5,089,153	7,491,777	1.20	0	无	0	境内非国有法人
全国社保基金一一一组合	7,071,731	7,071,731	1.13	0	未知	-	其他
中意人寿保险有限公司—分红产品 2	1,494,300	6,894,557	1.11	0	未知	-	其他
科威特政府投资局—自有资金	4,063,400	6,231,572	1.00	0	未知	-	其他
中国工商银行股份有限公司—华商新趋势优选灵活配置混合型证券投资基金	-1,694,500	6,071,310	0.97	0	未知	-	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明	金诚信集团有限公司持有鹰潭金诚投资发展有限公司、鹰潭金信投资发展有限公司 100% 股权；其他股东之间是否存在关联关系或者是否属于一致行动人尚不明确。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无						

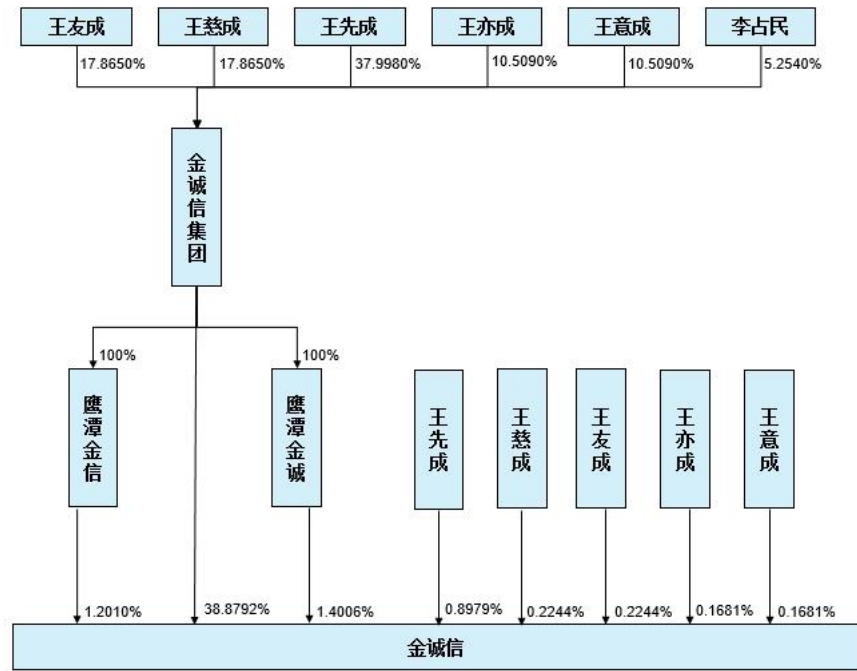
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√ 适用 □ 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

□ 适用 √ 不适用

5、 公司债券情况

□ 适用 √ 不适用

第三节 重要事项

1、 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 994,240.64 万元，同比增加 34.37%，其中，矿服营业收入 654,383.25 万元，占报告期内营业收入的 65.82%；资源销售收入 320,932.67 万元，占报告期内营业收入的 32.28%。

2、 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□ 适用 √ 不适用