

证券代码： 300683

证券简称：海特生物

## 武汉海特生物制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年4月24日（周四）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理陈亚先生、董事会秘书杨坤先生、财务总监兼董事姜雯女士、保荐代表人孙素淑女士、独立董事冉明东先生
投资者关系活动内容介绍	公司于2025年4月24日下午15:00-17:00在全景网“投资者关系互动平台”举行了2024年度业绩说明会。公司董事长兼总经理陈亚先生、董事会秘书杨坤先生、财务总监兼董事姜雯女士、保荐代表人孙素淑女士、独立董事冉明东先生出席了本次会议，并与投资者就公司业绩、经营情况等投资者关心的问题进行了充分的沟通

绍

和交流，交流方式以文字问答方式进行。除去重复提问问题，主要问答内容如下：

**1、新药研发具有开发周期长、投入大、风险高等特点。请问公司在研发项目推进过程中，如何有效降低研发风险？公司是否有完善的研发项目管理体系，以确保研发项目按计划顺利推进？**

尊敬的投资者，您好！公司不断改进和提升研发水平，早期严格筛选靶点，建立完善的选题立项机制，优化研发格局和层次，集中力量推进重点研发项目的进度，同时开展战略性新品种研发以及探索性研究，拓展研发深度与广度，并通过技术转让、合作开发等形式加速项目推进，拓展研发管线。同时加强和推动对外交流与合作，有针对性地推广输出产品，全方位地提升研发实力、效率和影响力。谢谢。

**2、根据海特生物 2025 年第一季度财报，尽管公司营业收入同比增长 18.79，但归母净利润仍处于亏损状态，且经营活动产生的现金流量净额同比暴跌 644.52。请问公司如何解释这种财务状况？亏损的主要原因是什么？公司采取了哪些措施来改善现金流和盈利能力？**

尊敬的投资者，您好！公司一季度归属于母公司的净利润约-1400 万元，同比增加 15.81%，主要亏损为公司原料药及中间体板块及北京沙东。未来公司会在药品制造和研发服务两个方面持续发展，公司国家一类新药埃普奈明于 2024 年 5 月份正式上市销售并在同年进入国家医保目录，未来会成为公司新的利润增长点；同时公司会持续加强研发创新，优化产品结构，持续提升技术能力和工艺能力，加大市场拓展力度，在降低成本的同时来加大订单量的开发，促进公司高质量、可持续地健康发展。谢谢！

**3、行业以后的发展前景怎样？**

尊敬的投资者，您好！公司属于生物医药行业，为全球范围内的新兴产业，其正在成为当今世界战略性新兴产业之一，全球及国内生物医药行业近年来持续增长，目前不存在产能过剩、技术衰退的情况。谢谢。

**4、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？**

尊敬的投资者您好！公司 2025 年第一季度实现营收 1.57 亿元，同比上升 18.79%；归母净利润-1393.04 万元，同比上升 15.81%。其他公司情况，请查阅各公司公告，谢谢！

**5、请问：埃普奈明截止 3 月 31 日市场准入情况怎样？已经进了多少家医院？一季度销售了多少？**

尊敬的投资者您好。公司会积极推进埃普奈明的进院工作，药品进院由医院药事会开会决定，不同医院开会时间、频率也有所不同，公司会根据各个医院的情况积极推进该产品的进院工作。埃普奈明销量情况请关注公司的定期报告。谢谢。

**6、陈总您好，公司 17 号取得埃普奈明出口销售证明，是否已经有出口销售计划，出口是否还要临床实验？埃普奈明现在有其他适应症在临床了吗？今年埃普奈明大概有多少销量？产能能否满足？谢谢！**

尊敬的投资者您好。有部分海外的病人在国内使用过埃普奈明，他们在其所在国有关卫生部门也办理了紧急使用许可，公司办理了销售出口证明，如对方有订单需求公司可能会少量的出口；公司目前围绕多发性骨髓瘤和软骨肉瘤有 IIT 研究，暂没有开展注册临床研究，公司销量情况请关注公司的定期报告。谢谢。

**7、公司之后的盈利有什么增长点？**

尊敬的投资者您好。公司会在药品制造和研发服务两个方面持续发展，母公司海特生物以两个国家 I 类新药：注射用鼠神经生长因子、注射用埃普奈明为主要产品，实现业绩增长，推动公司的持续发展。全资子公司天津汉康主要业务为 CRO 服务，将积极拓展新客户，努力实现业绩增长。谢谢

**8、请问公司是否有计划通过产品差异化或成本控制等策略来增强竞争力？**

感谢您对公司的关注。公司属于生物医药行业，主要产品为国家一类新药注射用鼠神经生长因子和注射用埃普奈明，公司会秉承持续创新的企业宗旨继续在创新药方面进行发展，提升公司的竞争

力，当然公司也会积极进行成本控制，提高各个产品的毛利润。谢谢。

**9、公司在 2024 年 5 月 16 日和 5 月 30 日分别通过全景网“投资者关系互动平台”和实地调研与投资者进行了交流，请问这些活动对投资者关系管理有何积极影响？**

尊敬的投资者，您好！公司高度重视投资者关系管理，通过与投资者的交流，及时传递公司动态，积极传递公司价值。谢谢。

**10、公司本期盈利水平如何？**

尊敬的投资者您好。公司已于 4 月 21 日披露了 2024 年年报及 2025 年一季报，详细情况请查看公司公告，谢谢。

**11、要求公司更改分配预案，每 10 股分配少少 3 元，改善我们小股东生活需要**

尊敬的投资者，您好！感谢您的建议。公司管理层会以股东利益最大化为目标做好各项工作，努力做好经营发展，聚焦公司主业，努力创造良好业绩回报投资者。

**12、领导，您好！我来自四川大决策。请问：后续有哪些具体的营销策略和产品升级计划，以稳定并提升金路捷市场份额？**

感谢您对公司的关注。公司金路捷的销售主要为直销及与专业推广商合作推广相结合的方式进行，目前市场主要有四家注射用鼠神经生长因子产品生产企业，市场份额趋于稳定，公司会继续沿用原有的销售模式，积极做好金路捷的销售和学术推广活动，努力提高该产品的销售收入。神经生长因子产品升级方面，公司新产品 HT006.2.2 滴眼液项目正在临床一期阶段，该产品主要用于中、重度神经营养性角膜炎，具体情况可参考公司的公告。谢谢。

**13、我持有公司股票两三年了，看着别的公司大大方方分红，而我们公司一句为了股东长远利益就不分配利润，好寒心。请公司好了股民利益，2024 年应进行利润分配，现金分红。**

尊敬的投资者您好。公司 2024 年进行了中期分红，分红金额约 1700 万元，2024 年度合并报表净利润亏损约 6900 万元，为保证公司的中长远发展制定的本次分红计划。谢谢。

附件清单（如有）	无
日期	2025年4月24日