

公司代码：605018

公司简称：长华集团

长华控股集团股份有限公司
2024 年年度报告摘要



第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 <http://www.sse.com.cn> 网站仔细阅读年度报告全文。

2、 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、 公司全体董事出席董事会会议。

4、 立信会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

2025 年 4 月 25 日，公司召开第三届董事会第七次会议，审议通过了公司 2024 年度利润分配预案。公司 2024 年度利润分配预案为：拟以公司总股本扣减回购专用证券账户中持有公司股份 7,289,600 股，本次参与分红的股份总数 463,936,193 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 1.50 元(含税)，合计派发现金股利 69,590,428.95 元。同时，2024 年度公司以现金为对价，采用集中竞价方式已实施的股份回购金额 16,982,167.00 元，现金分红和回购金额合计 86,572,595.95 元，占本年度归属于上市公司股东净利润的比例 76.16%。其中，以现金为对价，采用集中竞价方式回购股份并注销的回购金额 0 元，现金分红和回购并注销金额合计 69,590,428.95 元，占本年度归属于上市公司股东净利润的比例 61.22%。本次不送红股也不以资本公积金转增股本。该预案尚需提交公司 2024 年年度股东大会审议批准。

第二节 公司基本情况

1、 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	长华集团	605018	长华股份

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	章培嘉	王远瑛
联系地址	浙江省慈溪市周巷镇环城北路707号	浙江省慈溪市周巷镇环城北路707号
电话	0574-63333233	0574-63333233
传真	0574-63304889-8018	0574-63304889-8018
电子信箱	zhangpeijia@zjchanghua.com	wyy@zjchanghua.com

2、 报告期公司主要业务简介

根据国家统计局发布的《国民经济行业分类》（GB/T 4754-2017）公司所属行业为“汽车零部件及配件制造”（分类代码为：C 门类“制造业”之 36 大类“汽车制造业”之 3670 小类“汽车零部件及配件制造业”）。

2024 年，是实现“十四五”规划目标任务的关键一年。在党中央、国务院坚强领导下，各级政府主管部门积极施策，及时出台“两新”政策，在全行业共同努力下，汽车产业转型步伐加快，高质量发展扎实推进，全年产销稳中有进，表现出强大的发展韧性和活力，成为拉动经济增长的重要引擎。

（一）汽车工业整体情况

从全年发展来看，2024 年汽车产销累计分别完成 3,128.2 万辆和 3,143.6 万辆，同比分别增长 3.7%和 4.5%，产销量再创新高，继续保持在 3,000 万辆以上规模，汽车产销总量连续 16 年稳居全球第一。其中，乘用车产销持续增长，为稳住汽车消费基本盘发挥积极作用，全年产销量分别完成 2,747.7 万辆和 2,756.3 万辆，同比分别增长 5.2%和 5.8%；新能源汽车继续快速增长，在政策利好、供给丰富、价格降低和基础设施持续改善等多重因素共同作用下，年产销首次突破 1,000 万辆，全年产销量分别完成 1,288.8 万辆和 1,286.6 万辆，同比分别增长 34.4%和 35.5%，迎来高质量发展新阶段；汽车出口再上新台阶，全年出口 585.9 万辆，同比增长 19.3%，为全球消费者提供了多样化消费选择。

在肯定成绩的同时，也要看到，当前汽车行业经济运行仍面临不少困难和挑战，主要表现为：外部环境变化带来的不利影响在加深；居民消费信心不足，汽车消费内生动力欠佳；行业竞争加剧，盈利持续承压，影响行业健康可持续发展。

2025 年，我国经济工作将坚持稳中求进工作总基调，实施更加积极有为的宏观政策，有利于进一步坚定发展信心，激发市场活力，推动经济持续回升向好。国家发改委和财政部 2025 年初发布了《关于 2025 年加力扩围实施大规模设备更新和消费品以旧换新政策的通知》，相信随着系列政策出台落地，政策组合效应不断释放，将会进一步释放汽车市场潜力。预计 2025 年，汽车市场将继续呈现稳中向好发展态势，汽车产销将继续保持增长。

（二）汽车零部件行业情况

汽车零部件行业作为汽车产业的基础，是支撑汽车工业持续健康发展的关键要素，在汽车产

业乃至国民经济中具有重要地位。

根据中研普华产业研究院的《2024-2029 年汽车零部件产业现状及未来发展趋势分析报告》分析，中国汽车零部件市场规模在不断扩大，年复合增长率已经超过了汽车产业整体的增长速度，汽车零部件行业在中国市场具有巨大的发展潜力。目前国内汽车零部件市场竞争激烈，不仅有众多国内企业参与，国际品牌也在加大对中国市场的投入。市场集中度逐渐提升，大型企业通过并购等手段扩大版图，中小企业的市场份额持续下降。

近年来，国内汽车零部件产业在国家重大工程和技术专项的支持下，通过企业自主研发、合资合作及技术人才引进，持续加强技术攻关和创新体系建设，在部分领域核心技术逐步实现突破。随着新能源汽车的普及，电池、电机、电控等关键零部件的需求增长迅速。新能源汽车行业的快速发展和国产造车新势力的涌现，为国内供应链提供了快速发展的机会，尤其在新能源汽车零部件领域提供国产替代的机会。

随着新能源汽车市场的蓬勃兴起，追求更高的车辆性能已成为必然趋势。碳陶刹车盘具有高强度、高耐磨、轻量化等优点，在制动性能、耐久性和轻量化等方面具有明显优势，优于普通刹车盘，符合汽车轻量化发展要求，应用前景广阔，特别是在新能源汽车和改装车市场的强劲推动下，其市场渗透率有望实现显著提升。

（以上信息来源于中国汽车工业协会、中研普华产业研究院）

（一）公司所从事的主要业务及主营产品

公司主要从事汽车金属零部件的研发、生产与销售，拥有独立的研发中心，实验室已通过中国合格评定国家认可委员会（CNAS）认可，具备原材料改制、模具设计制造、产品制造、产品试验性能评价等全工艺链内制化能力，专注于为客户提供高性价比的产品解决方案，目前已形成“紧固件+冲焊件+大型铝铸件”为一体的汽车零部件特有的产品结构优势。凭借丰富的金属结构件生产经验和技术积累，公司不断丰富产品矩阵，持续推进产品在其他领域的新应用，并取得了较好成效。

公司主要客户包含全球知名整车厂及重要零部件供应商，与一汽大众、上汽大众、上汽通用、长安福特、东风本田、广汽本田、广汽丰田、一汽丰田、东风日产、长安马自达、东风神龙、吉利汽车、长城汽车、比亚迪、上汽集团、奇瑞汽车、江铃汽车及国内外主流纯新能源车企等（排名不分先后，部分厂家由于保密关系无法公布）建立了稳定的合作关系，实现了业务的稳步发展。

1、紧固件领域

主要包括螺栓、螺母、异形件三大类，使用位置涵盖三电系统、发动机系统、悬挂系统、转向系统、变速箱系统、驱动系统、制动系统、燃油系统、安全系统、智能光伏控制器系统等，强度等级覆盖汽车常用紧固件及关键部位的高强度紧固件，能够满足各类型乘用车的不同需求。

2、冲焊集成件领域

主要包括车身领域天窗加强板总成、仪表总成、行李箱隔板总成、后副车架加强件、车轮罩、地板中横梁、前副车架等。新能源车领域主要包括 IPU 固定支架、电动马达支架、VCU 支架、电池快慢充插口支架、ECU 支架、后副车架支撑件、电池防护支架等。

3、轻量化领域

随着新能源汽车市场占有率不断扩大，公司紧抓市场机遇，凭借早期对铝压铸行业的前瞻布局及对轻量化产品的持续研究，公司锚定高附加值、国产替代和模块化、集成化等重点方向，加大了对新产品、新工艺、新材料领域的研发。公司铝压铸产品主要包括车身件及底盘件等。同时，公司依托研发中心为平台，布局了铸铝件及冲焊件柔性装配生产线，打造出铸铝冲焊集成件这一轻量化拳头产品，该产品能够满足客户轻量化及性价比兼具的需求，便于拆卸及维修，同时模块化产品供应能够缩减客户端装配工位，为客户实现降本增效，进一步凸显了公司差异化产品的竞争优势。

4、碳陶刹车系统领域

公司与金博股份达成战略合作，共同拓展碳陶刹车系统市场。公司主要提供碳陶刹车系统专用合头及紧固件套装，一期具有年配套 20 万件的生产能力，已获得定点，已于 2024 年 12 月开始量产，同时针对售后改装市场也有十余款零件正在进行赛道测试开发。

公司集团化产业链布局是国内少有的，含高强度紧固件、折弯件、螺母板、冲焊件、冲铝件、铸铝件、碳陶刹车系统结构件等金属部件相关多元化产品，同时具备原材料改制、热处理、表面处理、试验性能验证等全工序内制化能力，具备柔性模块化装配的设计与制造能力。在设计开发、装配技术验证、供应链风险管控、成本控制、模块化装配供应、客户快速响应等领域具备独特差异化优势。

报告期内，公司主营业务未发生变化。

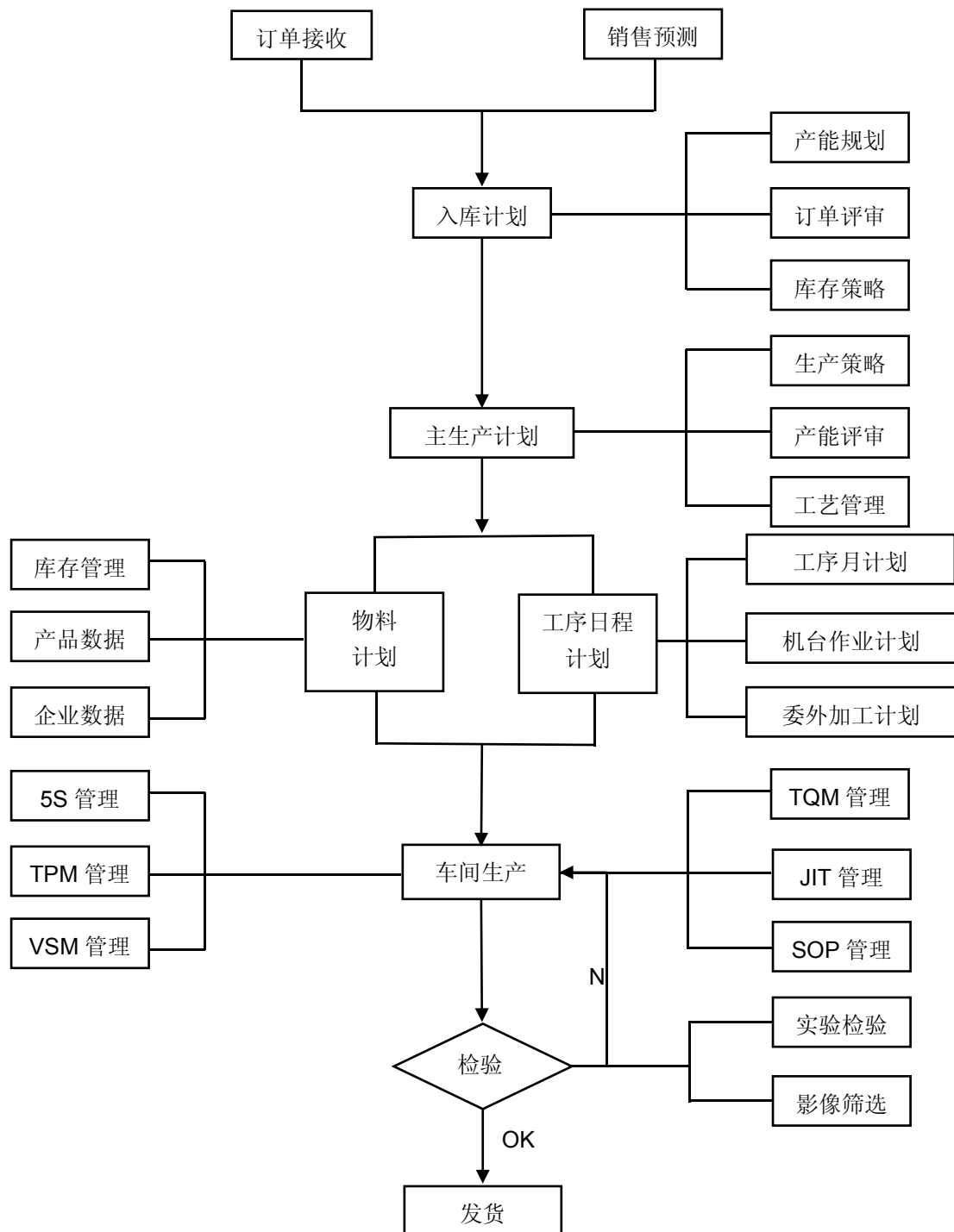
（二）经营模式

1、采购模式

公司主要采购钢材（包含板材、线材和其他钢材）等生产所需的原材料。公司根据客户订单及整车厂装车计划制定生产计划，再根据生产计划和库存量制定采购计划，并结合原材料价格变动趋势进行采购调整。目前，钢铁生产企业销售多采取经销模式，公司主要向钢材生产企业控制的钢贸平台企业或者第三方钢贸平台企业购买，公司已与主要原材料供应商建立了长期稳定合作关系。

2、生产模式

公司采用以销定产和安全库存结合的生产模式，根据客户下达的采购订单和自身销售预测合理安排生产计划，在满足客户需求的基础之上，提高公司的产能利用率和生产效率。公司产品从生产计划下达到生产入库，主要通过 PLM、SAP /S4 HANA、MES、WMS、WCS、SCADA、SRM、OA、LIMS、调度中心和条码系统等信息化系统集成、数据互通、人机交互、柔性制造以及信息分析优化等手段，实现对多个数字化车间的统一管理与协调生产，由生产管理部门、制造部门、质量部门和各生产车间共同组织实施，公司生产流程图具体如下：



3、销售模式

公司销售流程包括客户开发阶段、新产品获取阶段、试制阶段、批量生产阶段等四个阶段。公司销售客户包括整车厂和零部件配套供应商，在以整车厂业务为主基础上，拓展核心二配客户。公司为主要整车厂客户提供的产品为定制产品，产品供应通常采用“一品一点”的配套模式，产品一般直接销售给整车厂，有时需要按照整车厂要求或市场需求向配套供应商供货，配套供应商采购公司产品后通过加工形成组合件再交付给整车厂。

在客户开发阶段，整车厂会对供应商生产条件、质量控制、企业管理等方面进行认证考核，

公司考核通过后才能成为整车厂的预选供应商，并与整车厂保持较为稳固的长期合作关系。

新产品获取阶段，公司获取新产品订单主要包括整车厂新产品询价、公司投标报价、报价跟踪、中标获得新产品定点资格等四步。公司中标获得订单之后，与整车厂签订产品开发和供货协议，确定产品的具体技术参数和工艺、产品价格等。

试制阶段，公司根据获取的客户产品具体技术参数和工艺要求试制，主要包括模具设计开发、样件生产并通过整车厂审核、预批量生产并通过客户审核、批量生产等步骤。

公司达到批量生产条件后组织生产、实现销售，并落实相关售后服务。在批量生产过程中，产品的生产和供应将根据整车厂的生产和销售情况进行适当调整。

报告期内，公司经营模式未发生变化。

（三）公司所处的行业地位

公司深耕汽车金属零部件领域三十余载，凭借特有的产品结构优势、过硬的研发能力、可靠的产品质量、快速的响应能力以及满足客户多层次需求的能力，公司产品及服务得到了客户的高度认可。公司合作客户包含欧系、美系、日系、自主品牌、新势力等，多年来，公司在汽车高强度紧固件、冲焊集成件领域沉淀了丰富的技术，同时，依托前瞻性战略部署，公司持续加大对新能源汽车领域的拓展与合作，积极加速轻量化、一体化铝铸件产品生产进程，进一步加强了整体竞争优势，在汽车行业内具有较高的知名度。

公司始终坚持全工艺链自制的方针，在产品多元化及稳定性供应方面具有独特的产业链优势。公司拥有 3 家高新技术企业，实验室通过中国合格评定国家认可委员会（CNAS）认可，研发中心通过省级企业研究院和省级企业技术中心认定。已获得国家级绿色低碳工厂、浙江省隐形冠军企业、浙江省“专精特新”中小企业、宁波市“专精特新”中小企业、宁波市制造业单项冠军重点培育企业、宁波市制造业“大优强”培育企业、浙江省管理对标提升标杆企业和浙江省 AAA 级守合同重信用企业等荣誉称号。公司曾主导起草国家汽车专用高强度紧固件生产标准《小螺纹第 2 部分：公差和极限尺寸》、参与起草国家汽车专用高强度紧固件生产标准《普通螺纹公差》、参与起草中国金属学会团体标准《冷镦和冷挤压用钢》。公司拥有多项核心技术及专利，能够实现与整车厂早期的同步开发，是整车厂一级供应商。

（四）主要的业绩驱动因素

1、外部驱动因素

汽车产业作为国民经济的重要支柱性产业，对上下游产业的拉动效应巨大，已经成为驱动我国国民经济发展的重要力量之一。报告期内，在新能源汽车补贴、购置税减免、以旧换新、汽车下乡等系列有利政策支持下，我国汽车产业高质量发展扎实推进。

根据中国汽车工业协会统计，2024 年我国汽车产销累计完成 3,128.2 万辆和 3,143.6 万辆，同比分别增长 3.7%和 4.5%，产销量再创新高，继续保持在 3,000 万辆以上规模。其中，乘用车产销持续增长，为稳住汽车消费基本盘发挥积极作用；新能源汽车继续快速增长，年产销首次突破 1,000 万辆，迎来高质量发展新阶段；汽车出口再上新台阶，为全球消费者提供了多样化消费选择。

展望 2025 年，我国经济工作将坚持稳中求进的工作总基调，实施更加积极有为的宏观政策，有利于进一步坚定发展信心，激发市场活力，推动经济持续回升向好。国家发改委和财政部于 2025 年初发布了《关于 2025 年加力扩围实施大规模设备更新和消费品以旧换新政策的通知》，随着系列政策出台落地，政策组合效应不断释放，将会进一步释放汽车市场潜力。中国汽车工业协会预计 2025 年汽车市场将呈现稳中向好的发展态势，汽车产销量将继续保持增长。

2、内部驱动因素

报告期内，公司 IPO 募投项目“汽车冲焊件（武汉）生产基地建设项目”和非公开发行项目

“汽车冲焊件（广清产业园）生产基地建设项目（一期）”、“轻量化汽车铝部件智能化生产基地项目”、“年产 20 亿件汽车高强度紧固件生产线建设项目（一期）”已全部结项，其中“轻量化汽车铝部件智能化生产基地项目”在调整投资总额并结项后，剩余的募集资金已投入新项目“年产 20 亿件汽车高强度紧固件生产线建设项目（二期）”。募投项目的陆续投产，将进一步完善公司产能布局，大幅提高公司生产规模，提升对客户的综合配套服务能力。

公司立足主业，以市场为导向，在巩固原有业务的基础上，积极拓展新能源客户，持续优化客户结构，深度强化与新能源客户的合作粘性，国际头部新能源车企已成为公司前五大客户。公司不断探索产品新应用场景，拓展多元化使用渠道，打造业务第二增长曲线，主要客户包括国内头部电池企业、国内头部光伏储能企业、国际新能源车企上海储能超级工厂等。公司紧抓行业发展机遇，积极开辟蓝海市场，持续加强与国内某知名飞行汽车公司的合作范围并收到产品定点，已公告的总体订单累计超 2 亿元。此外，公司还积极抢占碳陶刹车系统这一优质赛道，公司同金博股份建立战略合作关系，共同开拓碳陶盘应用市场，并提供碳陶刹车系统专用合头及紧固件套装，一期具有年配套 20 万件的生产能力，单车价值超人民币一千元，已获得定点，已于 2024 年 12 月开始量产，成为业内率先批量生产碳陶刹车系统金属零部件套装的供应商。碳陶刹车系统应用市场前景广阔，将进一步增强公司盈利能力。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2024年	2023年	本年比上年 增减(%)	2022年
总资产	3,294,291,541.84	3,626,925,257.48	-9.17	3,406,771,790.95
归属于上市公司股东的净资产	2,728,786,728.96	2,720,427,572.45	0.31	2,628,665,136.88
营业收入	2,206,857,483.69	2,421,922,542.42	-8.88	1,835,343,580.09
归属于上市公司股东的净利润	113,676,676.58	109,216,722.38	4.08	109,511,891.27
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	100,918,882.72	97,630,128.55	3.37	103,194,806.94
经营活动产生的现金流量净额	370,146,729.28	155,737,408.39	137.67	185,345,233.82
加权平均净资产收益率(%)	4.18	4.10	增加0.08个百分点	4.30
基本每股收益(元/股)	0.24	0.23	4.35	0.24
稀释每股收益(元/股)	0.24	0.23	4.35	0.24

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	585,771,301.03	569,172,925.48	503,516,610.60	548,396,646.58
归属于上市公司股东的净利润	44,899,863.69	17,035,910.82	28,040,387.96	23,700,514.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	40,588,025.39	13,793,342.49	24,369,423.58	22,168,091.26
经营活动产生的现金流量净额	175,407,258.92	87,496,056.39	85,273,886.09	21,969,527.88

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

☐适用 ☒不适用

4、 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

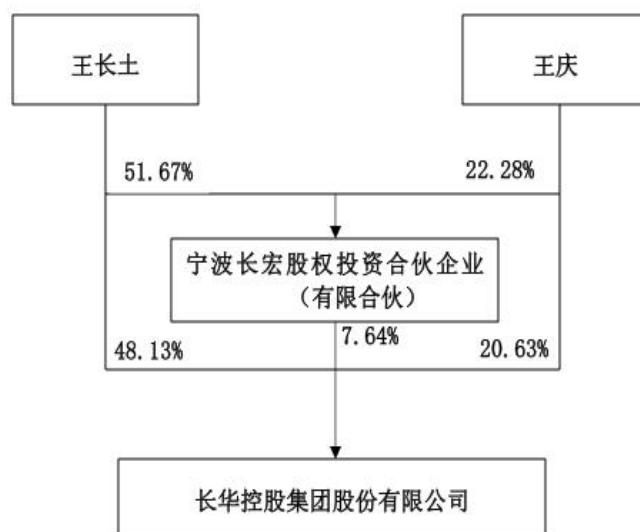
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）					14, 523		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					16, 796		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					不适用		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					不适用		
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称 （全称）	报告期内 增减	期末持股数 量	比例 （%）	持有有 限售条 件的股 份数量	质押、标记或冻结 情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
王长土	0	226, 800, 000	48. 13	0	无	0	境内自 然人
王庆	0	97, 200, 000	20. 63	0	无	0	境内自 然人
宁波长宏股权投资合 伙企业（有限合伙）	0	36, 000, 000	7. 64	0	无	0	其他
宁波久尔投资合伙企 业（有限合伙）	0	15, 000, 000	3. 18	0	无	0	其他
杭州瀚昭企业管理咨 询合伙企业（有限合	0	3, 340, 149	0. 71	0	未知	0	其他

伙)							
上海银行股份有限公司—国泰上证综合交易型开放式指数证券投资基金	855,100	855,100	0.18	0	未知	0	其他
周丽燕	771,500	771,500	0.16	0	未知	0	境内自然人
诺德基金—福州翰高投资合伙企业(有限合伙)—诺德基金浦江373号单一资产管理计划	-323,790	766,872	0.16	0	未知	0	其他
吴赞华	13,300	736,100	0.16	0	未知	0	境内自然人
MORGAN STANLEY & CO. INTERNATIONAL PLC.	637,667	732,940	0.16	0	未知	0	境外法人
上述股东关联关系或一致行动的说明	在前十名股东及前十名无限售条件股东中，自然人股东王长土、王庆系父子关系；宁波长宏股权投资合伙企业（有限合伙）和宁波久尔投资合伙企业（有限合伙）系公司持股平台，王长土系宁波长宏股权投资合伙企业（有限合伙）执行事务合伙人，王庆系宁波长宏股权投资合伙企业（有限合伙）有限合伙人；宁波久尔投资合伙企业（有限合伙）执行事务合伙人王暖椰系王长土的女儿、王庆的胞妹，有限合伙人沈芬系王长土的配偶、王庆的母亲，有限合伙人王月华系王长土胞姐，有限合伙人姚绒绒系王月华女儿。 除此之外，未知其他股东是否存在关联关系或是否属于一致行动人。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

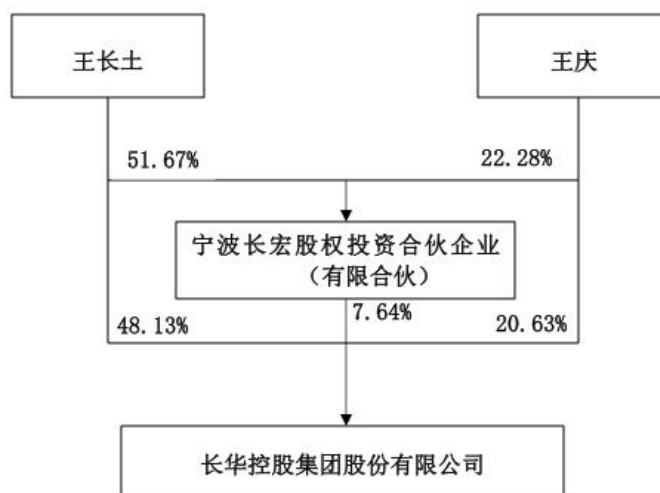
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

☒ 适用 ☐ 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

☐ 适用 ☒ 不适用

5、公司债券情况

☐ 适用 ☒ 不适用

第三节 重要事项

1、 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

截至 2024 年 12 月 31 日，公司总资产为 329,429.15 万元，较去年同期下降 9.17%；归属于母公司股东权益为 272,878.67 万元，较去年同期增长 0.31%。报告期内，公司实现营业收入 220,685.75 万元，较去年同期下降 8.88%；营业利润为 11,998.26 万元，较去年同期增长 12.37%；利润总额为 11,922.33 万元，较去年同期增长 12.39%；实现归属于母公司股东净利润 11,367.67 万元，较去年同期增长 4.08%；实现扣除非经常性损益后归属于母公司净利润 10,091.89 万元，较去年同期增长 3.37%。

2、 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

☐适用 ☒不适用