

证券代码：002249

证券简称：大洋电机

公告编号：2025-018

中山大洋电机股份有限公司

2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以未来实施权益分派股权登记日登记的总股本扣除回购专用证券账户股份数量后的股份总额为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.30 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	大洋电机	股票代码	002249
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	刘博	肖亮满	
办公地址	中山市西区广丰工业大道 1 号	中山市西区广丰工业大道 1 号	
传真	0760-88559031	0760-88559031	
电话	0760-88555306	0760-88555306	
电子信箱	bo.liu@broad-ocean.com	xiaoliangman@broad-ocean.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主要业务

公司致力于成为全球电机及驱动控制系统绿色智能解决方案领域的卓越供应商，为全球客户提供安全、环保、高效的电机驱动系统解决方案，是一家拥有“建筑通风及家居电器电机、新能源汽车动力总成系统、车辆旋转电器、氢燃料电池系统及其关键零部件”等产品，集“高度自主研发、精益制造、智慧营销”为一体的高新技术企业。

目前公司形成了以建筑通风及家居电器电机产品为主的 BHM 事业部和以汽车用关键零部件为主的车辆事业集团（EVBG）两大事业板块。传统家电在向智能高效节能家电的升级换代过程中形成了巨大的电机需求，为 BHM 事业部带来了百亿级规模的潜在市场空间。BHM 事业部在持续拓展原有业务的基础上，积极开拓产品新兴应用场景，例如应用于 IDC（互联网数据中心）和储能领域的温控散热风机、商用车空调电机、工程车辆散热风机等，为业务的进一步发展开辟了新的上升通道。在车辆事业集团中，公司的业务既包括传统燃油车用产品（车辆旋转电器），也涵盖新能源汽车用产品（新能源汽车动力总成系统及其关键零部件），对应的潜在市场规模分别达到千亿级和万亿级，市场空间十分广阔。随着传统燃油车向新能源汽车及智能驾驶汽车的转变，传统发动机将逐渐被新能源汽车动力总成系统所取代。这一转型过程中，相关市场将迎来一段较长的新旧交替时期。尽管如此，庞大的传统燃油车存量市场仍为公司车辆旋转电器业务带来了巨大的售后市场拓展空间。

（二）公司主要产品

1. BHM 事业部的主要产品：家用/商用空调用电机、建筑通风设备用电机、厨房电器设备用电机、自动车库门用电机、水泵用电机、商用空调用压缩机电机、暖气/通风系统及空调设备用高效率风机系统等。



家用产品应用



商用产品应用

2. 车辆事业集团的主要产品：新能源汽车驱动电机、控制器及电驱动总成系统、增程器发电机、BSG 电机系统、车用及非道路机械用车辆旋转电器（起动机/发电机）等。



3. 氢燃料电池业务的主要产品：氢燃料电池发动机及其核心零部件（BOP），包括高速离心式空压机、高压屏蔽水泵、氢气循环系统、高压散热风机等。



氢燃料电池及其关键零部件领域的应用

（三）公司主要经营模式

1. 研发模式

公司以技术创新为驱动力，致力于为全球客户提供卓越的电机及驱动系统绿色智能解决方案，在中山、上海、武汉、潍坊、芜湖、韶关、底特律、伦敦等地均设有研发中心，坚持以自主研发为主，合作开发和“引进、消化、吸收、再创新”为辅的研发模式，促进产品技术水平的不断提升及产品系列的不断丰富，同时保障公司产品质量。公司前瞻性的研发创新能力确保了产品创新性与技术水平均处于国际领先水平，使公司能够快速响应国内外不同地域消费市场的需求，提供个性化系统解决方案。

公司采取了多元、开放的技术合作模式，包括但不限于引进国际领先技术、与科研院所开展产学研合作、与业内优秀企业共同开发等方式，快速提高公司各业务板块相关产品的研发能力与研发速度，加强公司研发实力和技术储备。

2. 供应链管理模式

公司根据细分市场的特点，制定差异化供应商管理策略，与行业优秀供应商建立战略合作关系。公司供应链管理采用 SRM、电子招标系统等采购管理系统平台，实现与供应商信息共享，确保生产运营需求的及时沟通与处理，拉动生产，合理控制库存。公司对大宗原材料、电子元器件等物料供应链资源进行统一管理，并开展集中采购，有效降低了采购成本；对汽车业务板块供应链资源进行整合，建立统一管理规范，有效降低了重复管理成本并提升了相应供应链的成熟度。此外，通过建立统一的供应商导入与绩效评价体系，组建集团专家人才库，公司实现了在引入优质供应商的同时，帮扶提升供应商的能力，深化落实 VAVE 法（价值工程/价值分析），提高公司产品质量，共同提升竞争力。在采购协议中，公司对供需双方在商业道德和社会公德方面均设有明确条款进行约束。

3. 生产模式

公司以精益生产为核心，以全面质量管理为控制手段，采用“以销定产”拉动式管理模式，根据市场销售滚动预测进行生产设备、物流、厂房等资源的配置。通过加快制程物料周转速度、提高设备使用效率、降低库存等手段，进一步提高资产流动性，实现生产的快速高效，达成产品“两高一低”（高品质、高效率、低成本）的目标。为同时满足规模化生产与个性化的市场产品需求特点，公司引进自动化设备并加以改造，与制程工艺模块化技术相结合，既保证大批量产品高效生产的需求，又能通过提高制程柔性来快速响应客户多样化的需求。同时，公司各子公司制造系统的设备资源、技术资源、供应链资源等逐步实现共享，进一步提高公司产能和制程能力。

公司高度重视生产模式的数据化转型，通过引入先进数字化技术和工具，建立统一数据平台，实现生产制造过程的数据协同可视化，提升生产可控性、效能，降低成本，缩短交付周期。同时，利用物联网和大数据分析，实时监控管理生产设备，提前预警维护，提高设备利用率和产品质量。此外，公司遵循精益管理目标，持续推进“机器人”及“数字化建设”行动，引入自动化设备，改造现有装配线，淘汰老旧设备，优化人员组合，提升人均能效，推动生产制造向自动化、智能化、数字化发展，增强市场竞争力，助力可持续发展。

4. 销售模式

公司各业务板块与国内外主流品牌企业建立了良好的长期稳定的战略合作伙伴关系。同时，公司采用销售管理系统（CRM），精准把握市场动态和客户需求，为客户提供个性化整体解决方案，进一步加强订单和售后服务的管理，从而提升客户满意度和市场竞争力。

公司始终秉承快速响应、客户至上的服务理念，在主要客户生产工厂所在地附近建立销售服务和技术支持网点，做到贴身服务，目前在国内中山、孝昌、上海、潍坊、芜湖、柳州、十堰、玉林、重庆等地建立生产基地，并在美国、英国、墨西哥、越南、印度、摩洛哥（投建中）、泰国（投建中）等国家设立工厂或销售中心，充分发挥生产、销售、服务的辐射作用，尽最大努力满足客户的需求。

（四）公司产能状况

公司目前拥有年产超过 8,000 万台套建筑通风及家居电器电机、800 万台车辆旋转电器、100 万台套新能源汽车动力总成系统及 3,000 套氢燃料电池系统的生产能力。

随着公司在建工厂（包括重庆工厂、泰国工厂及摩洛哥工厂）的陆续投产，公司各产品线的产能将逐步提升。公司也

将根据国际贸易政策的调整动态优化全球产能配置。

（五）市场地位

公司作为全球具有强劲竞争力的电驱动系统产品研发、制造和服务商之一，拥有具备国际竞争力的电机电控研发与制造能力，是市场份额全球领先的建筑通风及家居电器电机行业领导者，全球暖通行业内主要品牌均为公司的客户；是最受欢迎的车辆旋转电器供应商和行业首选品牌之一，同时也是国内技术和规模领先的新能源汽车动力总成系统独立供应商，客户涵盖国内外主流整车/整机厂。

（六）主要的业绩驱动因素

1. 外部驱动因素

（1）政策持续利好

A. 2024 年，中国家电行业在国家“以旧换新”政策与技术创新双轮驱动下，通过央地协同、补贴升级和技术规范三重路径加速绿色化、智能化转型。2024 年 3 月，国务院发布《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》，开展家电产品以旧换新，激发市场活力，促进消费回升，推动绿色智能家电的普及，发展绿色消费循环经济。2024 年 8 月，商务部等 4 部门办公厅发布《关于进一步做好家电以旧换新工作的通知》，对 8 类家电产品（冰箱、洗衣机、电视、空调、电脑、热水器、家用灶具、吸油烟机）实施 15%-20% 的补贴政策，迅速激活市场需求。2025 年，政策进一步扩围至 12 类产品，同时将每人可补贴的空调数量扩围至 3 件。这些政策在拓展家电市场需求空间、挖掘换新升级潜力、加速绿色转型等方面起到了关键性的拉动作用。随着市场需求的提升以及智能家居和空调能效升级的进一步推进，公司建筑通风及家居电器电机事业部的高效智能电机、直流无刷电机、风机系统等产品，凭借其技术优势和市场适配性，有望迎来良好的发展机遇。

B. 新能源汽车作为国家实现“碳达峰 碳中和”目标的关键举措之一，在近年来得到了国家政策的持续扶持与引导，推动行业向标准化、高端化迈进，促进新能源汽车在私人领域及公共服务等多场景的广泛应用，激励行业转型升级、提升效能，为行业发展营造了有利环境。2024 年新出台的产业政策主要集中在延续和优化新能源汽车车辆购置税减免、充电基础设施的建设和支持措施、组织开展新能源汽车下乡活动及以旧换新补贴、产业规划、环境保护等多个方面，旨在提升产品供给质量、加大重点领域推广、强化支撑保障条件及打造世界一流品牌。除国家政策外，我国各省市也积极出台本地新能源汽车政策规划，涉及产值预期目标、产业配套发展支持等方面，为新能源汽车的持续发展提供坚实保障。新能源汽车市场份额正持续扩大，消费者对新能源汽车的接受度不断提高，其购车选择正逐步从被动接受向主动选择转变。这一趋势将有力带动公司新能源汽车动力总成产品业务的快速发展，为公司在新能源汽车领域的布局和拓展提供广阔的市场空间和政策红利。

C. 相较煤炭、天然气、石油等传统燃料，氢气具备能量密度大、反应零排放的天然优势，是我国碳中和目标下理想的清洁能源。2024 年，氢能产业迎来里程碑式政策突破，氢能作为前沿新兴产业首次进入政府工作报告。2025 年 1 月 1 日起正式施行的《中华人民共和国能源法》首次将氢能纳入国家能源管理体系，从法律层面确立其战略地位，标志着我国氢能产业进入规范化、体系化发展新阶段。该法明确了氢能在能源体系中的定位，并围绕开发利用、产业协同等方向制定了四项专项条款，为破解产业发展的审批限制、技术瓶颈和市场壁垒提供了制度保障。近年来，国家层面已构建起“法律框架-技术标准-财政补贴”三位一体的政策体系。为响应国家号召，各省市陆续出台多项政策鼓励氢能行业的发展。这些政策的出台和实施，为氢能产业的快速发展提供了强有力的支撑，推动氢能作为未来能源体系的重要组成部分，助力实现“碳达峰 碳中和”目标。

D. 2021 年 10 月 24 日，中共中央、国务院印发《关于完整准确全面贯彻新发展理念做好碳达峰碳中和工作的意见》，明确了我国实现“碳达峰、碳中和”的时间表、路线图，二氧化碳排放力争于 2030 年前达到峰值，努力争取 2060 年前实现碳中和；2021 年 10 月 26 日，国务院印发《2030 年前碳达峰行动方案》，聚焦 2030 年前碳达峰目标，对推进碳达峰工作作出总体部署。“碳达峰、碳中和”将成为驱动全球实现能源革命、能源结构转型的核心逻辑，新能源汽车及氢能应用将成为关键的解决方案之一，公司对应的新能源汽车动力总成系统及氢能相关业务将迎来快速发展阶段。

E. 2024 年是《粤港澳大湾区发展规划纲要》实施五周年，大湾区建设进入提速换挡、纵深推进的新阶段，举世瞩目的深中通道于 2024 年 6 月实现通车，加强了珠江东西两岸的联系，打破了珠江口两岸的交通瓶颈，使两岸城市在产业合作、

科技创新、资源共享等方面更加便捷高效。公司总部位于粤港澳大湾区几何中心城市——中山市，区位优势明显，同时作为建筑通风及家居电器电机、新能源汽车动力总成系统、车辆旋转电器的领先企业，粤港澳大湾区的发展将给公司带来历史发展机遇，进一步驱动公司业务向上发展。

（2）产业潜在发展空间巨大

A. 汽车产业是国民经济重要支柱，具备产业链长、覆盖面广、国际化水平高等特征。党中央、国务院高度重视汽车产业发展，习近平总书记多次作出重要指示批示，强调要成为制造业强国，就要做汽车强国。从市场空间看，我国 2024 年汽车千人保有量约 251 辆，较美国 837 辆的水平仍存在显著差距，增量潜力持续释放。2024 年，中国汽车行业发展迅猛，产销量双双突破 3,100 万辆，再创新高。新能源汽车市场继续保持快速增长，产销量突破 1,200 万辆，新能源汽车销量达到汽车新车总销量的 40.9%，迎来高速发展新阶段，成为推动汽车行业增长的重要力量。值得注意的是，在新能源汽车渗透率不断提升的背景下，国内燃油车保有量仍超 3 亿辆，衍生出庞大的售后服务体系需求。公司业务布局兼具战略纵深：既适配新能源车动力总成系统增量市场，又持续深耕燃油车起动机/发电机等存量替换市场，形成双轮驱动发展格局。

B. 在国家政策的有力推动下，近年来我国新能源汽车行业发展迅速，凭借完善且富有竞争力的供应链体系，在全球汽车电动化趋势中脱颖而出，成为全球最大的新能源汽车市场。2024 年，我国新能源汽车持续增长，产销量首次突破 1,000 万辆，达到 1,288.8 万辆和 1,286.6 万辆，同比增长 34.4% 和 35.5%，展现出强劲的市场活力。根据我国《新能源汽车产业发展规划（2021-2035 年）》的发展愿景，到 2035 年，纯电动汽车将成为新销售车辆的主流，公共领域用车全面电动化，燃料电池汽车实现商业化应用。在“双碳”战略目标驱动下，新能源汽车作为交通领域低碳转型的核心载体，正加速重塑全球汽车产业格局，其发展潜力已形成全球共识。

C. 氢能的应用主要体现在交通、工业、建筑、电力等几大领域上，其中交通领域是氢能应用的重要领域和先导领域，受到多方的高度重视。氢燃料电池具有零排放、零污染的特性，被认为是未来清洁环保的理想技术，是终极能源动力解决方案。氢燃料电池技术可广泛应用于汽车、轨道交通、船舶等交通领域，还可应用于分布式发电、热电联供等领域。氢燃料电池技术正处于从示范应用向规模化发展的关键阶段。尽管面临成本、基础设施等挑战，但其在能源转型中的战略价值不可替代。2022 年 3 月，国家发改委、国家能源局联合印发《氢能产业发展中长期规划（2021-2035 年）》，明确了氢的能源属性，是国家未来能源体系的组成部分；明确氢能是战略性新兴产业的重点方向，是构建绿色低碳产业体系、打造产业转型升级的新增长点。

2. 内生驱动因素

（1）行业转型升级、产品升级换代

公司秉持“以人为本，合作共赢”的理念，形成团队凝聚力，并始终保持对市场敏锐的洞察力，紧密关注国家行业政策导向，结合自身核心竞争力，适时调整和拓展公司产业布局。在巩固家电行业领军地位的基础上，公司通过同心多元化战略实现跨行业拓展：从家电行业向汽车行业延伸，并前瞻性布局氢能行业，行业空间从百亿级别跃升至万亿级别，成功实现产业转型升级，显著拓展了发展空间。在此过程中，公司始终聚焦于产品技术研发、市场渠道建设及售后服务创新，深入挖掘产品与服务的潜在需求，同时顺应国家发展战略，把握能效升级与新能源汽车发展机遇，逐步推进产品升级换代，优化产品结构，为客户提供整体解决方案，提升产品附加值，进一步巩固行业领先地位。

（2）技术创新及品牌提升

公司深知，技术创新是制造业企业立于行业不败之地的核心，是持续激发企业活力、推动企业做强做大的关键。自创立以来，公司始终将技术革新与工艺进步作为发展的重要方向，高度重视技术人才的引进与培养，并持续加大技术创新的投入力度，不断提升产品技术含量，使公司技术保持在行业前沿。在此基础上，公司通过优化产品质量与服务，进一步打造产品品牌价值。同时，公司根据不同细分市场的需求特点，灵活采用差异化品牌策略，充分发挥旗下“大洋电机”“电驱动”“佩特来”“杰诺瑞”等国内外著名品牌在各自领域的竞争优势，最大化释放品牌潜力，进一步提升公司产品的知名度和品牌影响力。

（3）精益生产、组织变革、提质增效

公司积极推进精益生产，推行拉动生产，通过建立拉动看板系统，制定并检讨每一种物料的拉动规则，并固化到系统

中，牢固树立“整体-局部-整体”的观念，把拉动式生产与改善联系起来，以拉动式生产过程中的异常为改善目标，持续改善，并用结果来检验过程，持续监控生产周期、在制品库存、生产效率等关键指标，促进管理的改善和提高，进一步降低制造成本和管理成本，提高产品质量，提升生产效益，增强公司市场竞争力。同时，公司遵循精益管理目标，加快推进“机器人”及“数字化建设”行动计划，通过引入先进的自动化生产设备和智能检测设备，对现有装配线进行全面升级改造，淘汰低效老旧设备，优化人员配置，提升人均能效，推动公司生产制造向自动化、智能化、数字化方向发展。

为进一步提质增效，公司大力推行组织变革。在组织架构方面，进行纵向精简和横向集成的变革，减少管理层级，实现指令直达生产一线的“战斗班组”，提高管理效率和响应速度。在组织建设方面，推行“强班组建设计划”和以全面利润中心建设为核心的“金麒麟计划”。“强班组建设计划”重点对基层班组人员进行培训和人才选拔，强化班组建设，实施经营承包机制和超额成果分享机制，有效提升了生产一线员工积极性和稳定性，并在生产效率改善的前提下切实提高员工收入水平。“金麒麟计划”通过最小化划分经营核算单元的模式，有效转变了各级管理人员的管理意识，形成“人人都是经营者”的文化氛围，促使各个经营主体和职能部门不断挖潜降耗，在公司实现提质增效的同时，员工的薪酬待遇水平也得到了稳步提升，实现员工和公司双赢的良好局面。在组织协同方面，公司建立产销协同会议机制，根据客户订单和实际产能进行综合平衡，科学安排生产计划，并在产销协调的基础上，进行物料齐套管理，将配套零件的齐套下达作为计划管理的基准。同时，公司设立供应链集中采购协调小组，作为优化供应链管理的常设机构，统筹协调公司各事业板块的大宗原材料、电子元器件等重要生产性物料的采购管理，提高议价能力和成本优势，保障供应链安全。

（4）数字化智能制造和数字化组织建设

实施数字化智能制造，是公司加速转变生产方式、优化内部资源配置、推进高质量发展的必然选择。面对数字化与智能化发展浪潮，公司全面推进数字化转型进程，着力缩短管理和生产节拍，提升组织效能，降低“沟通、试错、决策”成本，构建以“业务驱动、效率提升、供应链协同、品质保障、数据质量与安全”为战略主轴的数字化管理架构。

公司通过设立集团数字化专家组，统筹数字化战略“规划、开发、实施、应用”等工作；严格遵循“统一规划、统一平台、统一标准、协同建设、敏捷迭代”五大原则，在营销、研发、供应链、生产运营、物流交付等核心环节实现数据在线化、过程可视化与业务闭环化。针对制造现场的“人、机、料、法、环、测”要素实施数字化管控，通过大数据分析能力强化，显著提升质量（Q）、成本（C）、交付（D）等核心指标，推动业务流程全面实现业务模型化、逻辑闭环和流程智能化。

2024 年，公司初步构建完成了“供应商端（含配套工厂）-大洋电机运营端-客户端”的“端到端”的数字化建设框架；BHM 事业部已完成数字化的初步建设，由“业务数字化建设阶段”转变为“通过数字化要效益的阶段”，由“数字化小组主导阶段”转变为“业务主导阶段”，标志着数字化进程进入价值创造新阶段。2025 年，公司正式启动 AI 战略实施，在夯实数字化基座的基础上，将通过“三层架构、五阶演进、八步落地”的方法论，系统性推进人工智能技术与企业运营的深度融合。聚焦智能决策、流程优化等关键领域，加速 AI 技术在生产、管理场景的全面渗透，以智能化手段驱动运营效率突破与商业模式创新。

凭借在数字化建设工作中的出色表现，公司中山工厂于 2022 年获评“中山市制造业企业数字化智能化示范工厂”，子公司芜湖杰诺瑞“起动机总装数字化车间”于 2023 年获得“安徽省数字化车间”称号，子公司潍坊佩特来于 2024 年成功入选山东省数字经济“晨星工厂”。展望未来，公司将稳步向智能产线、灯塔工厂、数据驱动的高阶决策、IBP 预测模拟分析等管理和业务智慧化迈进，持续提升公司管理水平和核心竞争力，实现公司高质量发展。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 否

单位：元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	17,941,361,026.95	16,094,258,484.29	11.48%	15,161,564,990.43
归属于上市公司股东的净资产	9,292,695,179.31	8,702,393,065.32	6.78%	8,316,344,450.95
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	12,113,408,111.24	11,288,224,085.92	7.31%	10,930,143,732.83
归属于上市公司股东的净利润	887,549,113.20	630,263,736.62	40.82%	427,092,346.07
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	836,567,560.53	564,806,307.26	48.12%	321,402,386.27
经营活动产生的现金流量净额	2,472,959,787.76	1,940,228,040.98	27.46%	1,426,093,930.45
基本每股收益（元/股）	0.37	0.26	42.31%	0.18
稀释每股收益（元/股）	0.37	0.26	42.31%	0.18
加权平均净资产收益率	9.87%	7.41%	2.46%	5.20%

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	2,721,806,723.84	3,075,431,891.08	3,046,615,993.01	3,269,553,503.31
归属于上市公司股东的净利润	208,357,199.17	239,320,630.25	222,913,329.62	216,957,954.16
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	196,342,214.60	235,014,507.40	213,104,179.54	192,106,658.99
经营活动产生的现金流量净额	187,535,596.84	1,016,057,352.74	150,151,271.72	1,119,215,566.46

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	114,695	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	130,966	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
鲁楚平	境内自然人	25.11%	613,591,916	460,193,937	质押	64,000,000	
徐海明	境内自然人	5.72%	139,687,320	104,765,490	不适用	0	
香港中央结算有限公司	境外法人	3.99%	97,438,767	0	不适用	0	
贡俊	境内自然人	2.11%	51,591,230	0	不适用	0	
彭惠	境内自然人	1.97%	48,090,000	36,067,500	不适用	0	
石河子市庞德大洋股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	1.15%	28,041,800	0	不适用	0	
平安基金－浦发银行－平安大华浦发广州汇垠澳丰 8 号	其他	0.90%	21,991,575	0	不适用	0	

特定客户资产管理计划						
熊杰明	境内自然人	0.82%	19,934,780	0	不适用	0
程建华	境内自然人	0.75%	18,325,000	0	不适用	0
宁波韵升股份有限公司	境内非国有法人	0.69%	16,888,800	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	鲁楚平先生与彭惠女士系夫妻关系；鲁楚平先生、彭惠女士、熊杰明先生为一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明	公司股东石河子市庞德大洋股权投资合伙企业（有限合伙）报告期内开展转融通出借交易，其报告期末参与转融通出借的股份余额为 0 股					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

单位：股

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况								
股东名称（全称）	期初普通账户、信用账户持股		期初转融通出借股份且尚未归还		期末普通账户、信用账户持股		期末转融通出借股份且尚未归还	
	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
石河子市庞德大洋股权投资合伙企业（有限合伙）	36,623,300	1.53%	568,500	0.02%	28,041,800	1.15%	0	0.00%

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

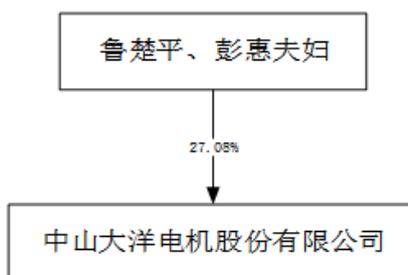
适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

无