

证券代码：002223

证券简称：鱼跃医疗

江苏鱼跃医疗设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-04-27

<p><b>投资者关系活动类别</b></p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容） </p>
<p><b>参与单位名称及人员姓名</b></p>	<p> 榜样投资 Maria Zhao；彬元资本 张颖恒；博时基金 张涵 陈鹏扬；创金合信基金 李晗 刘迪；大成基金 陈泉龙 刘旭；大家资产 胡筱 吴斌；德福 GL Capital 王妍；鼎锋资管 周济海；东北证券 古翰羲；东北自营 韩登科；东方红 谭鹏万 满臻 邹秉昂 刘中群；东方证券 陆佳品；东方自营 刘迎 王树娟；东吴证券 王美麒；恩宝资产 潘宗德；沅杨资产 张楠；工银 李乾宁；广东惠正投资 孙守东；广发基金 田文舟；广发医药 王稼宸；广发证券 饶小飞；广汇缘资产 曹海珍；广州鼎熙私募 王健；国金基金 石枘；国联民生证券 许津华 郑薇；国融自营 赵小小 王林；国盛证券 杨芳 王震；国寿养老 孟晓璐；国泰海通 江坤 张澄 张拓 丁丹；国信资管 隋欣；海岸号角私募 刘泽；瀚伦投资 褚江敏；颢科私募 钱若凡；合煦智远基金 程卉超；和谐汇一 陈凯；荷荷(北京)私募 陈亮 唐巍；黑极资产 高惠明；恒立私募 田慧蓝；宏道投资 李永；华宸未来 何冠洲；华福证券 黄冠群 刘武；华玖股权投资 张正达；华能贵诚信托 杨成；华泰证券 代雯 孔垂岩 王殷杰 陈辛；华泰资管 陈少楠 朱新彦；华泰自营 甘力；华夏基金 胡一立 张帆；汇华理财 郟文惠；汇泉基金 李薇；汇添富基金 谢杰；混沌投资 张肖星；嘉谟资本 吴喆嶷；嘉实基金 刘康平 程佳；建信基金 邱宇航；建信理财 陈泽钰；交银施罗德 王少成 周章庆；金鹰基金 陈颖；金元证券 毛晓光；景领投资 刘小玄 宋玖伟；君和资本 崔雨菲 孙偲佳；君阳私募 张春龙；开思基金 胡彦如 黄际超；昆仑信托 高思维；昆明云能资本 潘海峰；留仁资产 王倩云；麦星投资 Maison Capital 王孜远；盟洋投资 祝天骄；民生加银基金 于玲；名禹资产 刘治国；明辉投资 陈镇炎；南方基金 陈亚杰；南华基金 刘斐；南京春谷私募 蒋炜；南京璟恒 薛栋民；南京璟恒投资 徐冬梅；诺德基金 罗世锋；平安信托 曾昭雄； </p>

	<p>平安银行 苟思雨；平安证券 李峰；平安资管 孙峥；瀑布资产 杨森；前海承势资本 张纪林；青骊投资 赵栋；青榕资产 唐明 唐明；融通基金 余思慧；睿郡资产 陆士杰；上海顶天投资 李胜敏；上海国际信托 顾婷婷；尚诚资产 黄向前；尚雅投资 成佩剑；申万宏源 陈烨远；思晔投资 尹一；苏州高新私募 高俊；太平洋证券 王湛；泰达宏利 张帅；泰康基金 蒋绍垟；泰康资产 王博弘 马步云；天安人寿 黄爽；万丰资产 胡江滨；无锡汇鑫投资 程欧；五地投资 潮礼君；西部证券自营 宋振平；西藏亿纬控股 陈钰涛；西南医药 雷瑞；湘楚投资 李义；新柏霖 罗会礼；新华基金 蔡春红；信达证券 唐爱金 曹佳琳；兴海荣投资 普开良；兴业证券 董晓洁；羊角私募 解睿；阳光资产 张剑姝；银叶投资 李悦；永安国富 李勇 郑希涛 郑希涛；甬兴证券 彭波 徐昕；原泽私募 王家晨；圆合资本 陈家华；泽安私募 何红军 陈远；长见投资 王海琴；长江养老 王梁 叶小桃 王正鹤；长江证券 蔡念恒 徐晓欣；长信 胡梦承；招商基金 张馨洋；浙商医药司清蕊；正德泰投资 龙文利；正奇控股 聂瑞；知合私募 郑量文；中国农业银行 王雨农；中国通用技术(集团)控股 张佳博；中华联合保险集团 袁超；中金公司 张琏 Zhang Jin 刘雅馨 Liu Yaxin 朱言音；中融汇信期货 文惠霞；中泰证券 于佳喜 谢木青；中泰资管 张闻熙；中信保诚资产 王昊；中信建投 徐乐 李虹达；中信建投（国际） 唐可佳；中邮证券 鲁春娥；朱雀基金 李昶霖 周鸣杰；卓铸投资 严乐；Antects 陈俞帆；阿里健康科技（中国） 韩宁；BRILLIANCE - BRILLIANT PARTNERS FUND LP FanJunhui；CHINA SHANDONG HI-SPEED CAPITAL LIMITED ZhuVicky；Fullerton Fund Management Company Limited LiuHong；Heisenberg Capital Management Limited ZhangXuechuan；Lake Bleu 清池资本 丁智栋 Tony；Point72 王佩；Sequoia Capital 闫慧辰；SMC - P notes 陈永胜；Yunqipath Ansel</p>
时间	2025 年 4 月 27 日 15:00-16:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	<p>董事长/总经理 吴群</p> <p>副总经理/首席财务官 张勇</p> <p>董事/董事会秘书 王瑞洁</p>

	投资者关系总监 李扬
交流内容及具体问答记录	<p><b>1、公司整个血糖板块近几年实现高速增长，请问公司能够在激烈的竞争中实现市占率提升的原因有哪些？</b></p> <p>答：您好，公司从用户获取产品，直至使用完毕的全流程，都时刻传递着产品价值。当前市场竞争日益激烈，但公司始终不忘初心，延续着品质铸就品牌的理念，将精力聚焦于做好产品。在血糖产品研发过程中，广泛听取消费者、行业专家、临床医生等多方面建议，持续优化产品准确度、易用性、舒适度等全方位性能，为用户提供高品质、贴合需求的产品，这为公司转化口碑以及获得忠实用户奠定了坚实基础；同时，公司亦保持着对市场竞争格局的关注，将公司近年成功推进 BGM 业务过程中汲取的丰富经验推广应用于整个板块，综合市场定位、营销策略等因素进行合理定价。公司希望与行业内公司共同携手，致力于将健康管理理念、好的产品与服务传递至更多用户。公司相信，坚持做好的产品、制定合理价格体系，一定会赢得用户的尊重与好评，也将实现用户体验提升与公司发展的共赢，谢谢。</p> <p><b>2、公司对呼吸治疗板块 2025 年的展望，以及相应板块有哪些增长亮点？</b></p> <p>答：您好，公司呼吸治疗解决方案板块 2024 年同比增速受到 2023 年社会公共需求波动产生的高基数影响，目前相关板块业务已逐步回归常态化的发展轨道。板块内制氧机、呼吸机、雾化器等产品所对应的市场需求，长期存在大量刚需用户群体。公司坚持创新发展，以推动产品矩阵不断完善，一方面公司积极推动呼吸治疗板块重要产品的更新迭代与新品推出，如大流量便携式制氧机、新一代呼吸机和轻音雾化器等；另一方面随着人口老龄化的趋势明显，公众对健康管理的需求日益增加、对于呼吸类产品的认知逐步提升。公司认为在全球市场，呼吸机、便携式制氧机等产品仍具有较大的市场空间与发展潜力，且公司产品在全球市场中已具备较强的竞争力，目前已在多个海外重点区域开辟了销售渠道，并取得了相应进展。未来，公司将打造更多能够满足国内市场</p>

用户需求以及顺应国际化产品发展趋势的高质量产品,通过加大海内外重点市场拓展力度,全方位提升业务服务能力,助力呼吸治疗板块在当前环境以及现有基数下实现稳健发展,谢谢。

**3、对于孵化业务,年报中看到急救业务仍然保持高速增长,请问公司对于急救业务的展望如何?**

答:您好,经过多年来对急救板块业务的培育、战略梳理、资源投入,以及业务团队的调整磨合,并引入战略投资者,近年来公司急救业务逐步进入高速发展的态势。随着新产品注册证的取得、国产化供应链优势的发力,公司 AED 产品更好地推向市场,多次在急救场景下实现了成功救治案例,多方面体现公司急救板块的高产品质量。后续新品储备正为该业务继续稳健发展提供强力支持。公司坚定看好急救业务的成长潜力,相信急救业务将继续作为推动公司高质量发展的重要驱动力,谢谢。

**4、2024 年以来的毛利率基本稳定,且 2025 年一季度同比持平微增,请问具体原因?以及未来经营方向将如何影响毛利率?**

答:您好,得益于产品业务结构的持续优化、稳定的价格管控体系、公司对成本的精益控制以及国家消费补贴对电商业务的促进等多方面因素,目前公司毛利率保持在相对稳定的水平。未来,公司一方面将不断完善产品矩阵,加大研发投入,促进产品迭代升级,持续提升高性能高端产品占比;另一方面,公司将通过提升现有产品品质、提供优质服务、创新健康管理路径等举措,提高公司产品在市场上的竞争力,通过扩大市场份额,实现业务规模的稳健增长,从而降低制造、运营等各方面成本;同时,将通过有效的成本管理途径与日趋成熟的供应链体系,持续精益生产,脚踏实地推动业务高质量发展,将毛利率保持在良好水平,谢谢。

**5、2024 年家用健康检测解决方案板块略下滑,其中血压计仍然同比双位数增长,未来中长期对该板块的定位如何?**

答：您好，2024 年公司家用健康检测解决方案业务板块营业收入同比下降 0.41%，其中电子血压计在现有规模下仍实现同比双位数增长。作为公司的基石业务，家用健康检测解决方案包括血压检测、体温检测等产品，目前该板块产品国内渗透率不低，且市场教育已经较为充分，行业集中度逐步提高，公司相关产品已经实现较高的市占率水平，预计随着老龄化以及进口替代的推进，公司认为其在国内市场仍有一定的发展空间。同时，电子血压计等产品作为公司出海的主力品种之一，凭借其高质价比和长期积累的技术实力，在海外市场也展现出产品力优势，未来公司将继续以质量为核心，深化技术迭代与市场渗透，为相应板块业绩发展提供更多动力，以巩固领先的市场地位，谢谢。

**6、近期在 CMEF 展会上看到鱼跃展出了很多的新品，研发成果持续落地，能否介绍一下未来 1-2 年预计推出的重要产品有哪些？**

答：您好，公司已在今年的 CMEF 中国国际医疗器械博览会上发布持续葡萄糖监测系统 Anytime 5 系列、涡旋制氧机、房颤血压计、隧道式血压计、便携型 AED 等新品。未来仍将主要围绕呼吸治疗、血糖管理及 POCT、家用健康检测以及急救等解决方案推出新产品。在呼吸治疗方面，得益于公司核心技术迭代突破的创新成果，新型压缩机得以应用，公司呼吸治疗全系将会推出低分贝新品，包括静音制氧机、静音呼吸机及超轻音雾化器，极大改善相关产品过往噪音难题，为用户夜间产品使用营造优质体验；除 CGM 产品外，公司在乳酸、血酮、尿酸检测等方面持续研发布局；同时公司将结合 AI 技术，逐步推出包括软件、硬件等形式的健康产品及健康管理路径，公司已于 2025 年新品发布会上发布 AI agent 鱼跃 AI 健康管家公测。未来公司将仍以呼吸治疗、血糖管理及 POCT、家用健康检测为主要发力点，并密切关注全球相关领域优质的潜在合作伙伴，伴随急救板块的增长助力，根据公司的经营战略持续研发和推出新品，谢谢。

**7、2024 年公司业务板块拆分作了一定调整，能否介绍一下当前各板块内的产品组成？**

	<p>答：您好，为落实公司长期战略规划，公司对业务板块进行了重新梳理，同时为清晰体现公司各类业务的经营成果，使广大投资者能更直观地了解公司业务构成与分布情况，公司于 2024 年年报起对产品分类口径做出调整，变更为呼吸治疗、血糖管理及 POCT、家用健康检测、临床器械及康复、急救解决方案及其他共五个板块。目前五个主要业务板块产品构成如下：呼吸治疗解决方案板块主要产品包括制氧机、呼吸机、雾化器等；血糖管理及 POCT 解决方案板块，主要包括 BGM 产品、CGM 产品以及其他家用 POCT 产品；家用健康检测解决方案板块，主要包括电子血压计、红外测温仪、胎心仪等检测产品；临床器械及康复解决方案板块，主要包含院内场景销售的产品以及部分康复类产品，如消毒感控类产品、轮椅、针灸针、手术器械等；急救解决方案及其他板块，主要收入由急救产品贡献，谢谢。</p> <p><b>8、公司近年来海外业务成长显著，目前公司对于全球化市场的规划布局？</b></p> <p>答：您好，全球医疗器械市场规模庞大，且竞争格局良好，公司近几年来不断增加人员配置，加速产品注册，推进品牌建设，2024 年已经逐步见到成效，实现外销收入 9.49 亿元，同比增长 30.42%。海外属地化建设不断完善，在以东南亚、欧洲、南美为代表的区域，公司收入体量已经有一定规模，公司将在区域内强化人才配置，增强文化协同，促进营收进一步成长。在北美市场，公司持续加强与战略伙伴的合作共赢，推进呼吸治疗产品进入市场销售。此外，公司将进一步挖掘中东、非洲、独联体等区域市场机会。公司将继续深耕海外市场，通过不断完善海外属地销售网络建设与投资并购合作双引擎构建全方位的营销体系，全力打造全球家用医疗器械领先品牌，谢谢。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否。</p>
<p>活动过程中所使用</p>	<p>无。</p>

的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	
--------------------------	--