

证券代码：002688

证券简称：金河生物

金河生物科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	<div><div><input type="checkbox"/> 特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div><div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div><div><input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/> 路演活动</div><div><input type="checkbox"/> 现场参观</div><div><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）</div></div>
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年年度报告网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 28 日（周一）下午 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长王东晓先生，董事、总经理谢昌贤先生，财务总监牛有山先生，董事、董事会秘书路漫漫先生和独立董事卢文兵先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1:兽用化学药品营收同比增加 21.47%，成为营收增长的主要动力，是哪些产品贡献较大？后续有何产品推广计划？</p> <p>A1:尊敬的投资者您好：2024 年及 2025 年一季度，公司兽用化药量价齐升，为公司的营收及利润贡献较大。其中主要是金霉素产品，在国外市场销售较好，尤其是美国市场创历史新高，国内市场也呈增长趋势。2025 年新工厂全面投产，除了生产金霉素外，还生产土霉素及强力霉素，进一步丰富了公司化药产品的种类，延伸了公司的产业链，相信会贡献更多的营收及利润！谢谢！</p> <p>Q2:从年初到今天，金霉素出厂价调高了吗？</p> <p>A2:尊敬的投资者您好：公司的金霉素产品在 2024 年外销市场做了不同程度的提价，2025 年随着国内下游养殖业的不断复苏及国外市场的持续向好，公司有提价的计划，后续将根据市场情况择机而行。谢谢！</p> <p>Q3:公司提到持续专注动保主业，形成双轮驱动格局，在加强兽用化药与疫苗板块协同发展方面，有哪些具体举措？</p> <p>A3:尊敬的投资者您好：公司在加强兽用化药与疫苗板块协同发展方面的具体举措有：在兽用化药业务上，构建以金霉素预混剂为核心、多品类化药协同发展的产品格局；金霉素预混剂获批增加靶动物羊，推进用于靶动物牛、兔的申请工作；六期工程项目投产提升产能，构建智能制造体系；与上海交通大学合作开展合</p>

	<p>成生物学研究。在兽用疫苗业务上，加大研发创新，公司立足于动保行业，依托 30 多年在兽用化药形成的品牌、市场、渠道等优势，2015 年开始布局兽用疫苗板块，通过自建及并购整合杭州佑本（原杭州荐量）、美国法玛威生物（原美国普泰克）和吉林百思万可，迅速完成了产业布局。目前公司在内蒙古、杭州、吉林、美国拥有四大生产基地、两大研发中心（美国和金河佑本研究院），并构建了四大核心技术平台。公司围绕聚焦猪用、反刍（牛羊）、宠物、诊断试剂及技术服务四个主赛道，构建具备差异化和市场竞争力的产品管线。目前上市销售的疫苗产品有 16 个，在研和申报文号的产品共 20 多个。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q4:2024 年研发费用增长 27.03%，研发投入的增加带来了哪些阶段性成果？这些成果预计何时能转化为实际经济效益？</p> <p>A4:尊敬的投资者您好：公司高度重视研发创新能力持续提升，具体阶段性成果详见公司 2024 年度报告相关章节。谢谢！</p> <p>Q5:金霉素预混剂作为公司的重要产品，未来在用量和使用场景方面有提升空间，公司将如何抓住这些机遇，扩大市场份额？</p> <p>A5:尊敬的投资者您好：尊敬的投资者您好，公司将从以下方面抓住机遇扩大市场份额：一是加大重点区域推广销售，2024 年 10 月公司金霉素预混剂获批增加靶动物绵羊羔羊，公司作为行业龙头，会加大推广；二是推进产品新应用场景申请，积极推进金霉素用于靶动物牛、兔的申请工作；三是扩张产能，2025 年 1 月公司六期工程取得《兽药 GMP 证书》，投产将新增产能 6 万吨/年；四是解决养殖端痛点，研发的金霉素加料器已在部分客户使用，公司会在国内加大推广。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q6:高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。</p> <p>A6:尊敬的投资者您好：本报告期（2025 年一季度）公司实现营业收入为 62,514.54 万元，同比增长 20.35%；归属于上市公司股东的净利润为 5,111.65 万元，同比增长 13.23%。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q7:公司对未来发展前景如何？</p> <p>A7:尊敬的投资者您好：公司未来发展前景较好。全球动保行业持续增长，国内市场增长空间广阔，2019-2023 年国内兽药市场销售额年复合增长率达 8.43%。金霉素预混剂产品未来增长空间广阔，兽用生物制品市场化进程推进，宠物市场规模持续增长，非洲猪瘟疫苗有望推动动物疫苗市场扩容。公司 2025 年经营计划在兽用化药、疫苗、农产品加工、环保业务多方面发力，盐酸多西环素也有广阔市场空间。感谢您对公司的关注。</p>
--	---

	<p>Q8:1000 吨/年盐酸多西环素项目已投产，该产品在市场上的竞争优势是什么？预计对公司营收和利润的贡献如何？</p> <p>A8:尊敬的投资者您好：盐酸多西环素又称强力霉素，是长效广谱的半合成四环素族抗生素，与其他同类产品相比，抗菌活性高，是养殖常用药，也是欧美等发达国家和非洲、东南亚等发展中国家的重要抗感染储备用药之一。且因广谱抗菌、不良反应小、治疗成本较低、疗效较为明显，在兽用领域应用不断增加。同时，生产工艺复杂、环保门槛高，涉足企业少、产能小，随着市场需求增加，有广阔市场空间。1000 吨盐酸多西环素预计给公司带来 3 亿多营收，感谢您对公司的关注。</p> <p>Q9:兽用疫苗业务方面，公司蓝耳灭活疫苗批签发数量持续两年位居第二，如何进一步提升该产品的市场占有率？</p> <p>A9:尊敬的投资者您好：公司蓝耳灭活苗不仅提供疫苗单独产品，还为客户提供一整套的技术解决方案，这是产品优势所在。此外，蓝耳病免疫方式为“1+1(灭活苗+活苗)”，前期公司也做了大量市场推广与技术服务工作，目前市场推广效果不错，整体来看蓝耳灭活及活疫苗销量有望超过去年，继续保持增长。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q10:首款符合世界卫生组织理想标准的动物布病疫苗已投产并中标大型企业采购项目，后续有哪些市场推广计划，以扩大产品影响力？</p> <p>A10:尊敬的投资者您好：公司的布病疫苗是首款符合世界卫生组织理想标准的疫苗，较传统布病疫苗有诸多优势，公司会积极布局国内外市场，加大推广与营销力度。未来几年随着市场推广工作的持续推进，提升市场占有率和渗透率，使布病疫苗逐步成为公司疫苗业务板块核心单品。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q11:未来在宠物动保业务上的投入和发展规划是怎样的？</p> <p>A11:尊敬的投资者您好：公司近几年持续关注并推进宠物板块业务布局，2024 年成立上海分公司，负责运营宠物业务。宠物业务以化药和疫苗产品为主、保健类产品为辅，采取“双品双线”模式，国内外研发生产优势产品，线上线下双线销售。目前首批业务团队已组建，在售产品有 8 个保健产品及 1 个狂犬疫苗，11 个产品正在申报。未来，宠物疫苗采取业务迭代升级与创新并举，该板块将作为公司重点业务有序推进，感谢您对公司的关注。</p> <p>Q12:公司与上海交通大学生命科学技术学院签署了《战略合作协议》，在科技创新合作方面，目前有哪些具体的合作项目在推进？</p> <p>A12:尊敬的投资者您好：在科技创新合作方面，聚焦公司及分子公司产品生产过程和新产品规划，利用合成生物学前沿手段在微</p>
--	--

	<p>生物代谢产物产量提升、代谢杂质减少、联合开发合成生物学新产品、发酵污染降低、基因工程动物疫苗研发、动物疫苗规模化培养工艺等内容进行合作。未来几年不断会有合成生物产品落地，敬请期待！感谢您对公司的关注。</p> <p>Q13: 高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。</p> <p>A13: 尊敬的投资者您好：公司未来盈利增长的主要驱动因素如下：兽用化药业务：依托金霉素成本与规模优势，发挥协同效应提升市占率；加大反刍板块推广；加强研发投入；加强全球化布局。兽用疫苗业务：做好新产品研发注册；提升现有产品工艺；开拓大客户，提高市占率，推广其他产品；宠物疫苗迭代升级与创新。农产品加工业务：稳定原材料供应，延伸产业链。环保业务：以技术进步降成本，外拓市场。感谢您对公司的关注。</p> <p>Q14: 从年报中可以看出，公司海外市场销售覆盖 10 余个国家和地区，未来在拓展海外市场方面，有哪些新的市场目标和营销策略？</p> <p>A14: 尊敬的投资者您好：公司的化药产品 60-70%销往海外，美国为主要市场，未来会继续拓展海外市场，既有市场进一步扩大，未开发市场积极开拓；同时加强海外市场的推广与服务，增强公司产品的美誉度，加强客户的满意度，进一步巩固公司产品在海外市场的地位。谢谢！</p> <p>Q15: 高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。</p> <p>A15: 尊敬的投资者您好：2024 年国内动保行业竞争激烈，尤其兽用生物制品板块，业绩承压。公司由于海外市场深耕多年，尤其美国市场业务较多，化药产品去年海外市场贡献较大，疫苗产品美国子公司进口到国内产品销售较好，也对业绩有一定贡献。所以 2024 年及 2025 年一季度在国内行业不景气的情况下，公司仍保持收入利润的双增长，殊为不易！行业其他企业情况请参考各家年报。谢谢！</p> <p>Q16: 高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。</p> <p>A16: 尊敬的投资者您好：全球动保行业持续增长，国内市场增长空间广阔，2019-2023 年国内兽药市场销售额年复合增长率达 8.43%，增速显著高于全球。金霉素预混剂产品未来增长空间广阔，兽用生物制品市场化进程推进，宠物市场规模持续增长，非洲猪瘟疫苗有望推动动物疫苗市场扩容。随着生猪养殖业规模化发展，动保行业集中度将进一步提升。未来兽药注册法规 and 标准完善，将为动保行业健康发展奠定基础。感谢您对公司的关注。</p>
--	---

	<p>Q17:公司海外市场业务覆盖的国家和地区不算多,有没有计划开拓像欧洲、美洲这些大市场?大概什么时候会有具体行动?</p> <p>A17:尊敬的投资者您好:公司国际化比较早,1994 年通过美国 FDA 验收,产品出口美国,2008 年设立美国子公司,布局美国市场,2014 年和 2016 年分别收购美国一家化药公司和疫苗公司,全球化布局稳步推进。除美国外,产品畅销东南亚、印度、越南、加拿大、墨西哥、巴西、阿根廷、澳大利亚、欧洲等国家和地区。2025 年兽用化药和疫苗业务计划继续加强全球化业务布局,依托已形成的战略优势,持续优化资源配置,把握全球动保业务发展机遇。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 4 月 28 日