

证券代码：603655

证券简称：朗博科技

公告编号：2025-021

常州朗博密封科技股份有限公司 关于部分募集资金投资项目变更的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

- 原项目名称：“汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目”和“研发中心建设项目”。
- 新项目名称、投资金额：“新能源汽车配套橡胶功能件项目”，投资总额为 6,860.00 万元；“智能仓储建设项目”，投资总额为 1,360.00 万元。
- 变更募集资金投向的金额：“汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目”和“研发中心建设项目”尚未投入的募集资金 8,220.00 万元（具体金额以实际结转时募集资金专户余额为准）用于上述新项目建设。
- 本次变更部分募集资金投资项目事项尚需提交公司股东大会审议。

一、变更募集资金投资项目的概述

（一）募集资金基本情况

经中国证券监督管理委员会“证监许可[2017]2040 号”《关于核准常州朗博密封科技股份有限公司首次公开发行股票批复》核准，常州朗博密封科技股份有限公司（以下简称“公司”）首次公开发行人民币普通股（A 股）2,650 万股，每股发行价格为人民币 6.46 元，募集资金总额人民币 171,190,000.00 元，扣除发行费用共计人民币（不含税）2,741.9949 万元后，募集资金净额为人民币 143,770,050.91 元。上述资金于 2017 年 12 月 25 日到位，并经立信会计师事务所（特殊普通合伙）审验出具了信会师报字[2017]第 ZA16530 号《验资报告》。

为规范公司募集资金管理、保护投资者权益，公司与保荐机构、募集资金专户开户银行签署了《募集资金专户存储三方监管协议》，开设了募集资金专户，对募集资金实施专户存储。

（二）募集资金投资项目投入情况

根据《常州朗博密封科技股份有限公司首次公开发行股票招股说明书》及募集资金实际使用情况，截至本公告披露日，公司募集资金投资项目具体投入情况如下：

单位：万元

序号	项目名称	项目投资总额	拟使用募集资金金额	累计投入金额	募集资金投入进度	项目达到预定可使用状态日期
1	汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目	13,299.0000	7,294.0271	4,287.8189	58.79%	2025年12月
2	汽车用O型圈生产项目	4,717.6000	2,587.4353	2,638.6559	已结项	2024年11月
3	研发中心建设项目	8,196.6000	4,495.5427	832.4051	18.52%	2025年12月
合 计		26,213.2000	14,377.0051	7,758.8800	/	/

注：合计数尾数与所列数值总和尾数不符系四舍五入所致。

（三）本次变更部分募集资金投资项目情况

截至本公告披露日，“汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目”尚未投入募集资金 4,107.28 万元，“研发中心建设项目”尚未投入募集资金 4,257.85 万元，合计尚未投入募集资金 8,365.13 万元。

为适应市场需求，提高募集资金的使用效率和投资回报率，根据募集资金投资项目的实施情况，除预留部分募集资金用于原募投项目待支付部分合同尾款外，公司拟将原募集资金投资项目“汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目”和“研发中心建设项目”尚未投入的募集资金 8,220.00 万元（具体金额以实际结转时募集资金专户余额为准）进行变更，用于新项目建设，变更金额占公司首次公开发行募集资金净额的比例为 57.17%。本次变更募集资金投资项目不构成关联交易。具体情况如下：

单位：万元

原项目	新项目
-----	-----

项目名称	总投资金额	拟变更募集资金金额	项目名称	总投资金额	拟投入募集资金金额
汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目	13,299.00	3,964.05	新能源汽车配套橡胶功能件项目	6,860.00	6,860.00
研发中心建设项目	8,196.60	4,255.95	智能仓储建设项目	1,360.00	1,360.00
合计	21,495.60	8,220.00	合计	8,220.00	8,220.00

（四）董事会审议情况

公司于 2025 年 4 月 27 日召开第四届董事会第二次会议，以同意 7 票、反对 0 票、弃权 0 票审议通过了《关于部分募集资金投资项目变更的议案》。本议案尚需提交公司股东大会审议。

二、变更募集资金投资项目的具体原因

1、汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目

公司汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目的产品主要包括用于汽车动力系统的发动机油封、变速箱油封、汽车动力转向系统橡胶件、汽车燃油系统密封件，以及用于汽车制动系统的刹车助力器橡胶件、制动器真空助力器皮膜、刹车主缸密封件等。

（1）汽车市场格局发生改变，燃油车市场趋于饱和

公司动力系统产品应用于燃油车领域，项目建设初期，公司与上汽通用汽车销售有限公司、上海汽车集团股份有限公司等客户开展合作，基于客户对发动机性能、结构、型号等方面的需求针对性开发适配的油封、密封件产品，并获取订单，旨在扩大产品配套的终端品牌，为募集资金投资项目的产能消化提供支持。然而新能源车的爆发式增长，对传统燃油车产生了持续冲击，新能源车渗透率从 2018 年的 4.5%提升至 2024 年的 40.9%，新能源车替代传统燃油车的趋势愈发明显。公司客户逐渐减少了对燃油车新车型的开发需求，取而代之的是新能源汽车新车型密集发布，由于新能源汽车以电池替代了传统的动力系统，公司汽车动力系统产品主要配套燃油车的存量车型，配套新车型推出新产品的需求较少。

自 2018 年以来，燃油车的产销量连续 6 年持续下滑，2024 年分别为 1,839.4 万辆和 1,857.0 万辆，较 2018 年同期下降 30.7%和 30.8%，燃油车的市场需求趋

于饱和。公司在汽车制动系统领域的客户包括柳州佳久汽车制动系统有限公司、上海汽车制动系统有限公司等主要面向燃油车，尽管新能源汽车仍然需要使用制动系统橡胶件，但公司开拓新能源汽车制动系统领域的客户仍需经历较长的开发周期。

（2）动力系统和制动系统业务增长缓慢，现有设备能够满足生产需求

受制于燃油车市场整体环境的影响，多年来公司动力系统与制动系统业务的销售金额较低、增长缓慢且占公司营业收入的比重不大，存量设备已经能够满足该业务的生产需求。

公司积极应对前述市场变化，及时、审慎调整公司在动力系统与制动系统业务产能上的投入，拟通过变更后的新项目“新能源汽车配套橡胶功能件项目”提升公司在新能源汽车配套应用领域的能力与积淀，进一步增强公司橡胶功能件产品的竞争力与市场地位，提升募集资金使用效益。

2、研发中心建设项目

公司研发中心建设项目的研发方向包括动力总成密封技术研究和制动器用橡胶产品技术研究，与汽车动力系统和制动系统橡胶零部件生产项目密切相关。随着新能源汽车销量的快速增长，燃油汽车新车型的推出大幅减少和放缓，针对燃油汽车的动力总成密封技术方向的研究将不再成为公司未来的重点研发领域，公司的重点研发方向将侧重于新能源汽车制动器用橡胶产品等技术的研究。

在燃油车发动机新型号的研发需求减少以及市场竞争日益激烈的背景下，公司已投入的研发设备已经能够满足现阶段材料开发、产品开发、模具开发及产品试制等主要研发工作，因此，本着科学稳健的经营原则，为进一步提高募集资金使用效率，公司拟变更“研发中心建设项目”募集资金用途，用于新项目的建设。

三、新项目的具体内容

（一）新能源汽车配套橡胶功能件项目

1、基本情况

项目名称	新能源汽车配套橡胶功能件项目
建设地点	江苏省常州市金坛区尧塘街道金博路1号
项目实施主体	常州朗博密封科技股份有限公司
项目内容	本项目将依托现有生产用房，对配套工程进行改造建设，通过引进注射机、精雕机、密炼线等核心设备，新增O型圈、杂件、轴封、油封等产品的生产能力，并重点面向新能源汽车配套热管理系统进

	行销售，同时项目产品亦可用于燃油汽车、储能等领域。
投资总额	6,860.00 万元
建设周期	36 个月，预计建成时间为 2028 年 6 月

2、投资方案和金额

本项目总投资 6,860.00 万元，拟使用募集资金 6,860.00 万元。具体投资明细如下：

序号	投资明细	投资额（万元）
1	建设投资	651.00
2	设备投资	4,729.00
3	软件投资	150.00
4	预备费	230.00
5	铺底流动资金	1,100.00
合计		6,860.00

3、项目可行性分析

（1）优质的客户资源，为项目实施提供产能消化条件

公司的产品主要应用于汽车热管理系统的密封，以及汽车零部件的减震等应用场景，而汽车厂商对供应商的产品质量要求严苛，对产品设置了较高的准入门槛，以乘用车空调系统对橡胶制品的需求为例，产品需要适应多种不同类型的制冷剂，长期承受高温高压环境，其中轴封还必须在润滑恶劣和高速旋转环境下长期保持密封性能，因此客户对密封件的可靠性要求非常高，一旦空调系统密封件质量出现问题，将会导致空调制冷剂的泄漏，造成压缩机故障，为其及消费者带来损失。基于此，公司产品需要通过严格的质量体系认证和客户的内部审核，并经过长时间的装机测试后才能进入下游客户的配套体系，与客户的关系一旦建立，相互之间将形成较为稳定的供货关系。

公司与华域三电、重庆建设、南京奥特佳等国内主要汽车空调压缩机厂和汽车空调系统制造商均建立了长期稳定的合作关系，在客户新产品开发初期就实施橡胶密封件的同步设计开发，具有稳固合作的基础。乘用车空调产业集中度较高，上述三家企业在国内乘用车空调压缩机领域占据了较高的市场份额，为公司产品在新能源汽车领域的应用推广奠定坚实的客户基础；目前，公司产品已通过华域三电实现向蔚来、理想、小鹏等新能源汽车厂商配套供货，在新能源汽车领域已

经形成产品应用基础；同时，公司产品也在大众、上汽集团、吉利、长城等汽车品牌中得以应用，在新能源汽车快速发展背景下，前述车企也大力开发新能源汽车产品，亦为项目产品的销售提供必要消化渠道。

依托公司掌握的客户资源，公司大力挖掘各汽车厂商对橡胶密封及减震产品的需求，其中包括直接面向新能源汽车领域的产品订单，为本项目的实施奠定坚实的订单基础。目前，公司还与多家意向客户保持密切沟通，与部分客户的合作进展达到样件开发阶段，为公司后续产能的释放提供潜在消化基础。

（2）深厚的技术积累，为项目实施奠定坚实生产基础

作为汽车制造的必用零部件，橡胶密封及减震制品随着汽车工业的深入发展不断实现技术更新。公司立足于该领域发展 20 余年，始终将技术开发作为自身发展的动力，不断完善自身技术研发平台建设，为公司产品创新营造良好的资源基础。公司建有专业的产品研发检测中心，实验室中有各类专业试验及分析设备，可以对橡胶产品的各项性能和参数进行检测分析，内部研发机构获评省级企业技术中心和江苏省橡塑密封与减震工程技术研究中心，公司实验室通过国家 CNAS 评定与认可。在人才资源方面，随着对橡胶密封件性能和可靠性要求的不断提高，公司不断吸纳、培养具备创新能力的技术研发人员，目前公司有多名橡胶零部件行业从业超过 15 年的资深技术人员，负责配方设计、产品设计及生产工艺研究，主要技术人员和管理人员均具有丰富的行业经验和管理经验，成为公司技术不断进步、产品质量不断提高、经营管理日益规范的重要保障。

依托研发平台及资源，公司采取自主研发与消化吸收再创新相结合的方式，形成了较强的研发实力，开发并掌握了上千种适用于不同工作环境和技术要求的混炼胶配方，并具备了进一步优化配方和研制新配方的能力，自主研发了包括低摩擦橡胶油封在内的多种高性能密封产品，在汽车用橡胶密封件领域里达到国际先进水平，主要产品在汽车空调用橡胶零部件领域实现了进口替代。随着我国“双碳”战略的落地实施，以电动汽车为核心的新能源汽车得到快速发展，公司也积极顺应汽车发展趋势，在新能源汽车领域开展技术创新，确保产品能够符合市场需求，公司围绕新能源汽车电动化和基于电动化的智能化发展动态，在实施新能源汽车管路系统 O 型圈、动力电池堆栈氟胶垫片、电动压缩机轴封等系列产品的开发与推广应用的基础上，扎实推进新能源热管理系统等领域用橡胶制品的研

发；同时，面向电池领域，公司开发的电池密封圈技术主要用于电解液密封，可实现对特殊电解液的恶劣环境应对，可以在更多新能源汽车领域进行推广；此外，公司在氢能方面也开始技术布局，适配氢气密封的低温高压场景，形成坚实的技术储备。可见，公司在细分市场内具备较强的技术创新能力，能够保障本项目面对新市场、新客户过程中，具备扎实的技术输出，确保项目能够顺利开展。

面对常年累积的技术开发成果，公司积极通过知识产权形式对其进行保护，截至 2024 年 12 月 31 日，公司累计取得有效专利 50 项，其中：发明专利 13 项，实用新型 37 项，覆盖了新产品、新材料、新工艺，以及工装模具、设备装置等各个方面，为公司各类汽车用橡胶制品的规模化生产奠定扎实的基础技术，能够保障本项目的稳定运营。

（3）成熟的运营管理经验，为项目实施提供稳定运营保障

在生产管理方面，公司不断优化生产工艺流程，引进先进的生产制造设备，在设备应用的自动化实现、节能、工艺控制、安全生产等方面均形成较为丰富的经验积累，能够适应各种新设备的安装使用；同时，公司严抓现场作业和特种作业过程管控，推进安全生产标准化体系有序运行，并以效益贡献最优为原则组织生产，持续提升生产运营能效；此外，公司不断强化设备预防性、预见性检查维修能力，及时消除设备隐患，保障各类装置稳定运行，促使公司在汽车空调系统橡胶件细分行业已经拥有明显的规模优势，汽车空调橡胶零部件的产销规模处于领先水平。可见，公司已形成完善的生产管理体系，将为本项目的生产运营提供必要管理支持。

4、经济效益分析

项目建设周期为 36 个月，计划在建设完成后的 1 年内达产。项目建成并完全达产后，预计公司将新增年营业收入 10,320.00 万元，项目内部收益率 17.32%（税后），投资回收期 7.38 年（税后，含建设期）。（上述数据的测算，是基于当前公司内销产品销售价格等假设条件进行的估算，不构成公司对未来盈利情况的预测，敬请广大投资者注意投资风险。）

（二）智能仓储建设项目

1、基本情况

项目名称	智能仓储建设项目
建设地点	江苏省常州市金坛区尧塘街道金博路 1 号

项目实施主体	常州朗博密封科技股份有限公司
项目内容	本项目将依托现有经营场地，通过专业的智能仓储设计方案，引进先进的自动化仓储物流设备，并搭建智能化仓储管理信息系统，打造适合公司业务需求的智能仓储及其管理体系，构建支持公司主营业务发展的智能仓储体系，提升仓储管理运营能力，为公司业务持续发展提供必要支持。
投资总额	1,360.00 万元
建设周期	24 个月，预计建成时间为 2027 年 6 月

2、投资方案和金额

本项目总投资 1,360.00 万元，拟使用募集资金 1,360.00 万元。具体投资明细如下：

序号	投资明细	投资额（万元）
1	建设投资	280.00
2	设备投资	852.00
3	软件投资	164.00
4	预备费	64.00
合计		1,360.00

3、项目可行性分析

（1）国家产业政策的大力支持，为本项目实施提供了政策保障

作为制造业转型升级及其物流升级的重要环节，智能仓储的建设及运用备受业界重视。为推动智能仓储的产业应用进而提升制造业发展质量，国家出台了一系列产业支持政策。

2021 年 5 月，工信部颁布《“5G+工业互联网”十个典型应用场景和五个重点行业实践》，指出部署智能物流调度系统，实现物流网络端控制商品入库存储、搬运、分拣等作业全流程自动化、智能化。2021 年 11 月，工信部颁布《国家智能制造标准体系建设指南（2021 版）》，明确智能工厂标准主要包括智能工厂设计、作业分派与调度优化、仓储系统功能要求等智能仓储标准。2023 年 12 月，工信部等 8 部门发布《关于加快传统制造业转型升级的指导意见》，提出要推动仓储物流服务数字化、智能化、精准化发展，增强重大技术装备、新材料等领域检验检测服务能力，培育创新生产性金融服务，提升对传统制造业转型升级支撑水平。

在本项目中，公司引进先进智能仓储及物流设备，通过打造智能仓储，提高原材料、成品仓储管理运营过程中的自动化、智能化水平，符合行业的发展方向和政策支持导向，将有助于为项目赢得外部政策环境的支持。

（2）扎实的信息管理系统基础，为本项目实施提供了运营支持

公司一直十分重视信息化管理能力的建设，当前已经将 ERP 系统应用在公司日常运营管活动中。在对内管理方面，公司不断进行管理信息能力的强化，公司通过集成 ERP 系统基础数据、销售管理、生产管理、质量管理（质量追溯、最终检查）、信息管理等管理模块，对运营管理及业务流程进行整合，实现对核心业务流以及产品实现过程的完整覆盖。在外部客户连接方面，公司建立客户资料库，并利用 ERP 系统与顾客的信息系统接口对接，为公司快速响应客户、减少失误提供必要支持。在信息化日趋重要的发展形势下，为进一步提升信息化管理能力，近年来公司积极推进 ERP&U8 系统融合，打通 ERP 与 U8 的数据接口，将库存管理、财务管理及采购管理、质量管理及其他信息管理模块进行深度融合，从而形成一套全面的信息化管理解决方案，提高公司敏捷应对市场变化的能力。

公司已具有完善的信息化管理条件，在信息化建设及信息技术应用方面形成较为成熟的经验，形成较强的信息系统建设管理及支撑能力，能够为本项目的智能仓储建设以及未来智能仓储系统稳定运行提供经验和运营支持，从而确保本项目工作的顺利开展。

（3）成熟的企业组织管理体系，为本项目实施提供了组织保障

公司成立于 2005 年，是国内领先的精密密封件、橡塑制品供应商，专业从事汽车用橡胶密封件的研发、生产、销售为一体的高新技术企业，经过二十年的经营发展与持续的技术创新，目前公司已经成长为国内汽车橡胶密封件行业的领军企业。公司在实现规范发展的同时，不断夯实产业基础，持续扩充人员规模，逐步完善组织结构，建立了科学高效的企业组织管理体系。

公司依法设有股东大会、董事会、监事会以及公司各级管理部门等机构，拥有完整的采购、生产、销售系统及配套服务部门。完善的部门设置有利于公司运营工作的有序运转，为智能仓储建设提供综合性支持。同时，公司在与仓储操作关系最为紧密的原材料、产品生产、销售等核心业务流方面已经形成了成熟的经营模式，其中所涵盖原材料的采购与入库、产品入库、产品出库销售等环节，在

整个过程中均保持有效的跟踪、沟通、确认及协调等，公司拥有良好的仓储管理运营能力，保障仓储环节功能得以充分发挥。

四、新项目的市场前景和风险提示

（一）新能源汽车配套橡胶功能件项目

1、市场前景

（1）新能源汽车热管理系统保持旺盛需求

在新能源汽车时代，由于缺少了传统发动机的自发热特性，加之动力电池在特定环境下需要加热来获得合适的工况温度，新能源汽车的热管理系统相较于传统燃油车的热管理系统更为复杂。新能源汽车整车热管理系统可分为电池系统热管理、空调系统热管理和电机电控系统热管理。

新能源汽车用三电系统取代了传统燃油车的发动机和变速箱。由于三电系统对工况环境温度的需求更为严格，新能源汽车热管理系统更加复杂，新增了电动压缩机、电池冷板、Chiller 和电磁阀等高价值量零部件，系统整体成本大幅上涨。据盖世汽车统计分析，传统燃油车体系的热管理系统单车价值量合计约为 2,150-2,450 元，而新能源汽车的热管理系统根据技术路线和配置不同，单车价值量合计约为 6,000-10,000 元不等。随着新能源汽车的销量以及渗透率持续提高，未来汽车热管理系统市场规模也有望逐步增加。

（2）新能源汽车配套密封件需求更加广泛

新能源汽车对电池的防水防尘、耐高温等性能要求更高，密封件通常使用价格更高的氟橡胶；同时由于混动汽车在燃油车所需的密封件基础上增加了电池包和电机包上的密封件，因此增加了密封件的用量。根据财信证券研究报告，新能源汽车在电池包、电机、减速机等方面密封件的单车价值量为 800-1,000 元，按照平均 950 元的价值量计算，则 2024 年我国新能源汽车用密封件市场规模为 122.44 亿元，产品具有良好的发展前景。

（3）储能向好发展带动热管理橡胶件需求

作为调节能源电力系统使用峰谷、提升能源电力利用效率的重要工具，储能在全球能源变革的发展大潮中发挥着愈发重要的作用。环顾全球，世界主要国家都已经把发展储能产业作为国家战略，国际市场展开储能行业战略制高点的竞争，海内外储能新产品、新技术以及新商业模式不断涌现，储能正在以前所未有的规

模、增速、覆盖面在全球范围铺开。近年来，以电化学储能为代表的多种新型储能方式正迅猛发展，而电化学储能装机规模中又以锂离子电池为主导，加快推进了我国新型储能的建设步伐，根据中关村储能产业技术联盟数据，2023 年我国新型储能累计装机规模达到 34.51GW。

随着新能源行业的不断发展，电池储能系统也朝着更大功率、更高能量密度、更长循环寿命和更加安全等目标发展，电池储能系统的发热功率也会成倍增长。如无法进行有效散热，会导致电池温度过高，进而引起电池的电化学反应不稳定，可引发电池内短路造成起火燃烧，造成严重安全事故。因此，储能领域对热管理系统也形成较大需求。根据 GGII 数据，2023 年我国储能温控市场规模为 15.5 亿元，预计 2030 年该市场规模有望达到 61 亿元，将对配套橡胶密封功能件形成较大市场需求。

2、风险提示及应对措施

当前，新能源汽车行业仍有政府补贴，但补贴政策可能逐步退坡或调整，如新能源汽车购车补贴的减少或取消，可能直接影响消费者的购买意愿，进而影响本项目产品配套销量；此外，随着技术进步，国家和行业可能提高项目涉及产品的技术标准，若公司未能及时达到新标准，可能导致产品销售受阻。

针对上述风险，公司将充分利用目前良好的政策环境，通过品牌优势、技术优势不断强化公司产品创新力度，加快自身的发展速度；同时主动提升自身对产业环境变化的适应能力，进一步优化业务结构，夯实公司业务发展基础，进一步增强公司的实力和抗风险能力；再者，将积极参与行业标准制定和政策研讨，争取政策支持，并通过与政府部门的沟通，了解政策导向，争取更多资源。

（二）智能仓储建设项目

1、市场前景

智能仓储推广应用是我国制造业转型升级及其物流升级的重要环节之一，随着我国制造业对自动化、智能化生产模式的需求日益增长，智能仓储在制造业转型升级过程中扮演重要角色。因此，政府出台了一系列产业支持政策，促进智能仓储推广应用。

汽车零部件仓储环节是连接生产与销售的桥梁，其效率与准确性直接关系到企业的运营成本和客户满意度。然而汽车零部件的供应链配件管理极其复杂，对

于汽车零部件生产制造企业而言，在物料出入库、订单管理、库存管理和产品溯源等环节，均需要高效精确运作。相较于传统仓储模式存在的诸如仓库运用率低、出入库效率低、人力资源冗余、信息孤岛、仓储与生产链接不完善等问题和痛点，智能仓储运用在制造业中具有众多优势：

一方面，企业通过自动化设备和信息技术，实现库存实时更新、精准定位，提高了仓储作业的效率；通过智能仓储管理可以根据生产需求、销售数据等，实现对库存的精准管理，降低库存水平，减少资金占用和库存风险；另一方面，智能仓储系统能够与生产流程紧密结合，实现对生产物料的即时供应和快速周转，减少生产线的等待时间和停工时间，提高生产效率，同时能够确保物料的安全性和可追溯性，减少物料质量问题对产品质量的影响，从而提高产品的整体质量等。因此，在汽车产业及其产业链环节等对物流效率和精准度要求较高的行业，通过智能仓储系统引入自动化、智能化技术，打造智能仓储系统可显著提高仓储效率、实现信息共享、降低人力成本、优化资源配置，从而提升汽车产业整体效率和发展质量。

2、风险提示及应对措施

公司产品的主要下游汽车制造等行业，受到国家政策的支持和鼓励，拥有较为良好的政策环境。未来，如果我国相关产业支持政策等发生不利变化，将会通过产业链条传导至上游零部件供应商，从而对公司的业务发展、财务状况和经营业绩造成不利影响。

针对上述风险，公司将充分利用目前良好的政策环境，通过品牌优势、技术优势不断强化自身技术实力、扩大产品创新力度，加快自身的发展速度，争取尽快做大做强；同时主动适应产业发展新环境，进一步优化业务结构，推进业务结构化协同发展，进一步增强公司的实力和抗风险能力。

（三）项目变更的其他情况

为确保募集资金使用安全，公司将开立募集资金专项存储账户，并根据上海证券交易所要求及公司《募集资金管理制度》等相关文件的规定，与保荐机构及开户银行签订募集资金监管协议，以保证募集资金的规范管理和高效利用。

五、有关部门审批情况

新项目尚需按照有关法律法规办理项目备案、环境评价等相关手续，公司正按照相关法律法规的要求筹备办理中。

六、监事会、保荐机构对变更募集资金投资项目的意见

（一）监事会意见

公司监事会认为：公司本次部分募集资金投资项目变更的事项符合公司实际经营情况和未来发展战略，系公司根据募集资金投资项目建设的具体情况、公司整体发展情况及当前的市场情况，本着有利于提高股东回报及公司长远可持续发展的原则所做的调整，符合公司及全体股东的利益，有利于提高募集资金使用效率，符合《上市公司监管指引第2号——上市公司募集资金管理和使用的监管要求》《上海证券交易所上市公司自律监管指引第1号——规范运作》等相关规定以及公司《募集资金管理制度》的规定，不存在损害股东利益特别是中小股东利益的情况。

（二）保荐机构意见

经核查，保荐机构认为：公司本次部分募集资金投资项目变更的事项已经公司第四届董事会第二次会议和第四届监事会第二次会议审议通过，履行了必要的内部审批程序，该事项尚需提交公司股东大会审议。该事项决策程序合法合规，符合《上海证券交易所股票上市规则》《上市公司监管指引第2号——上市公司募集资金管理和使用的监管要求》等相关规定，不存在损害公司及全体股东、特别是中小股东的利益的情形。综上，保荐机构对公司本次部分募集资金投资项目变更的事项无异议。

七、关于本次变更募集资金投资项目提交股东大会审议的相关事宜

本次变更部分募集资金投资项目事项已经公司第四届董事会第二次会议、第四届监事会第二次会议审议通过，尚需提交公司2024年年度股东大会审议。

特此公告。

常州朗博密封科技股份有限公司董事会

2025年4月29日