

证券代码：300583

证券简称：赛托生物

公告编号：2025-007

## 山东赛托生物科技股份有限公司 2024 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 189,702,126 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.1 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	赛托生物	股票代码	300583
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李璐	曾庆利、郭一多	
办公地址	山东省菏泽市定陶区东外环路南段	山东省菏泽市定陶区东外环路南段	
传真	0530-2263536	0530-2263536	
电话	0530-2263536	0530-2263536	
电子信箱	stock@sitobiotech.com	stock@sitobiotech.com	

## 2、报告期主要业务或产品简介

### （一）主要业务及产品

#### 1、主要业务

公司以提供“国内领先、世界接轨”的高品质药物及原料为己任，致力于应用基因工程技术和合成生物学技术研发与生产甾体药物原料，逐步发展为甾体药物原料龙头供应商。近年来，公司在确保细分行业龙头地位的基础上，逐步布局呼吸类高端特色原料药、成品制剂产品，已初步实现了“中间体-原料药-制剂”全产业链布局。

#### 2、主要产品及用途

公司经过持续研发投入与业务拓展，现已完成中间体、呼吸类高端特色原料药、制剂三大板块布局。

（1）中间体领域，覆盖甾体原料五大母核系列产品：雄烯二酮（AD）、雄二烯二酮（ADD）、9-羟基雄烯二酮（9OH-AD）、17 $\alpha$ 羟基黄体酮衍生物（A环）、双降醇（BA）五大系列，拥有国内甾体药物原料领域最全的产品线。公司为了满足客户的多样化需求，已研发生产甲羟环氧孕酮（8DM）、倍他米松环氧水解物（DB11）、四烯物（3TR）、醋酸阿奈可他（H6）、四九物等十余款高端中间体，高端中间体已经成为公司支柱板块之一。上述产品主要被下游企业用于开发糖皮质激素类、性激素类、孕激素类和蛋白同化激素类甾体药物，该类药物对机体的发育、生长、代谢和孕育功能起着重要作用。

（2）原料药领域，经过几年的发展和沉淀，公司以呼吸类高端特色原料药为突破口，已经储备了多款产品，在国内已经获得丙酸氟替卡松、曲安奈德、布地奈德、糠酸莫米松、糠酸氟替卡松、醋酸阿比特龙等 14 款原料药的生产许可，丙酸氟替卡松原料药已与下游制剂公司获得关联审评，另有地奈德、丙酸氟替卡松、布地奈德、曲安奈德 4 款原料药获得单独审评。曲安奈德、丙酸氟替卡松原料药获得欧洲药品监督管理局签发的原料药欧洲药典适用性证书，另有多款原料药在国内外正在申报注册中。原料药产品可以对外销售，未来还可以被公司用于生产相关制剂药品。

（3）制剂领域，国内制剂工厂一期的土建工程已完成，生产与分装设备按计划订货与安装中。

### （二）主要经营模式

#### 1、采购模式

公司致力于为研发和生产甾体药物挑选并采购必要的原辅料及设备耗材等物资。对于核心原料植物甾醇，在确保质量的前提下，遵循价格合理的原则，通过集中采购以降低成本。其他辅料、耗材以及设备在确保安全库存的情况下，通过询价议价方式采购。对于工程、设备类物资，采用议

价或招标采购方式，确定最终供应商。公司通过多年的供应链管理，与一批合格优质供应商建立了稳定友好的合作关系。

为确保采购的原材料符合高标准，公司制定了一系列严格的质控规范和采购流程。采购部门综合考虑阶段性业务目标、生产需求、消耗标准、市场价格动态以及原材料的储备要求，制定并执行采购计划。对于一些需求量大且市场价格波动频繁的原材料，公司会密切关注市场动态，判断原料价格走势，并据此实施有效的库存管理策略。

## 2、生产模式

公司中间体板块采取“以销定产”的生产模式，生产部门依据营销中心反馈的销售数据，制定年度生产计划并组织落实，在生产过程中，生产部门动态结合库存情况，采用按订单生产和按库存生产灵活结合的生产模式，在满足多方客户需求的基础上，使产销有效衔接，并动态跟踪、调度生产节奏，确保产品及时供应。

在日常生产和工艺改造中，公司始终坚持产品质量高于一切，对各生产环节严格把关，在原材料入库、人员管理、设备管理、生产管理、质量控制、产品出入库等方面，严格执行质量管理体系要求和公司各项规章制度。

## 3、销售模式

公司甾体药物原料采取“直销为主，代销为辅”的销售模式，即公司向大型医药生产厂商及贸易商销售产品。营销中心定期综合各产品主要原材料价格变动和产品市场价格变动等因素，确定产品销售基准价，报经营管理层批准后执行，并根据客户信誉、订单量、结算方式、信用账期等因素确定不同客户的最终售价。

为应对不断加剧的市场竞争，公司不断完善营销体系，根据发展战略统一营销管理，优化激励考核机制，按产品管线设立销售事业部，建立了一支高效、稳定、专业的销售团队。

### （三）业绩驱动因素

公司作为依托研发创新的技术驱动型企业，通过持续不断的研发投入确保产业升级战略的稳步实现。2024 年度，在公司“固本强基、务实求变”的经营理念指引下，将确保公司现金流稳健，提高公司经营质量作为 2024 年的首要工作。报告期内，经营性活动现金流大幅提升，2024 年经营性活动现金流量净额为 19,445.96 万元。并且通过多项精细化管理、降本增效、精益生产的具体措施，期间费用较上年度略有减少。公司长期坚持研发先行的发展战略，加大新产品开发力度，丰富产品线，加快原料药、制剂的产品储备，推动公司“中间体-原料药-制剂”的全产业链战略逐步落地，提升市场竞争力，为公司稳健可持续发展打下坚实的基础。

## 3、主要会计数据和财务指标

## (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

追溯调整或重述原因

会计政策变更

单位：元

	2024 年末	2023 年末		本年末比上年末增减 调整后	2022 年末	
		调整前	调整后		调整前	调整后
总资产	3,025,806,782.53	3,240,242,403.84	3,240,242,403.84	-6.62%	2,995,140,143.52	2,995,678,379.92
归属于上市公司股东的净资产	1,839,121,540.57	2,012,156,809.24	2,012,156,809.24	-8.60%	1,720,156,058.11	1,720,136,902.94
	2024 年	2023 年		本年比上年增减 调整后	2022 年	
		调整前	调整后		调整前	调整后
营业收入	970,601,329.97	1,279,783,092.49	1,279,783,092.49	-24.16%	1,312,111,843.45	1,312,111,843.45
归属于上市公司股东的净利润	88,766,731.73	45,603,990.98	45,603,990.98	-294.65%	41,979,286.76	41,967,413.89
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	103,361,225.34	24,529,004.43	24,529,004.43	-521.38%	36,459,930.32	36,448,057.45
经营活动产生的现金流量净额	194,459,589.28	92,845,544.21	92,845,544.21	309.44%	145,335,684.33	145,335,684.33
基本每股收益（元/股）	-0.47	0.25	0.25	-288.00%	0.24	0.24
稀释每股收益（元/股）	-0.47	0.25	0.25	-288.00%	0.24	0.24
加权平均净资产收益率	-4.61%	2.39%	2.39%	-7.00%	2.47%	2.47%

会计政策变更的原因及会计差错更正的情况

1、公司自 2024 年 1 月 1 日起执行财政部颁布的《企业会计准则解释第 17 号》“关于流动负债与非流动负债的划分”规定，该项会计政策变更对公司财务报表无影响。

2、公司自 2024 年 1 月 1 日起执行财政部颁布的《企业会计准则解释第 17 号》“关于供应商融资安排的披露”规定。

3、公司自 2024 年 1 月 1 日起执行财政部颁布的《企业会计准则解释第 17 号》“关于售后租回

交易的会计处理”规定，该项会计政策变更对公司财务报表无影响。

4、公司自 2024 年 12 月 6 日起执行财政部颁布的《企业会计准则解释第 18 号》“关于不属于单项履约义务的保证类质量保证的会计处理”规定，该项会计政策变更对公司财务报表无影响。

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	244,395,524.04	322,254,039.40	198,384,482.30	205,567,284.23
归属于上市公司股东的净利润	3,070,728.65	10,140,628.40	1,503,955.27	-103,482,044.05
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,501,365.09	3,548,638.04	457,226.20	-108,868,454.67
经营活动产生的现金流量净额	21,248,864.71	65,584,980.80	82,177,318.40	25,448,425.37

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	12,077	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	10,002	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质		持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况			
						股份状态	数量		
山东润鑫投资有限公司	境内非国有法人		22.82%	43,297,382.00	0.00	质押	7,440,000.00		
米超杰	境内自然人		20.62%	39,116,800.00	0.00	不适用	0.00		
米奇	境内自然人		2.50%	4,736,000.00	3,552,000.00	质押	4,736,000.00		
米嘉	境内自然人		1.52%	2,880,000.00	0.00	不适用	0.00		
李立峰	境内自然人		1.22%	2,315,000.00	0.00	不适用	0.00		
刘斌	境内自然人		0.91%	1,733,834.00	0.00	不适用	0.00		
陈煜	境内自然人		0.67%	1,280,000.00	0.00	不适用	0.00		
周世友	境内自然人		0.39%	744,500.00	0.00	不适用	0.00		
高盛国际一自有资金	境外法人		0.38%	730,060.00	0.00	质押	0.00		
陆红波	境内自然人		0.37%	700,000.00	0.00	质押	0.00		
上述股东关联关系或一致行动的说明	米超杰先生直接持有山东润鑫 83% 的股权，系山东润鑫的控股股东及公司实际控制人；米奇先生、米嘉女士分别系米超杰先生的儿子、女儿。除此之外，公司未知其他股东之								

间是否存在关联关系或一致行动情况。

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

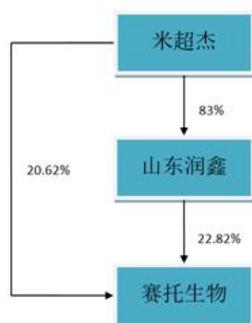
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

2024 年，面对国际复杂多变的竞争环境，行业医保医药政策深化，细分领域原料端激烈市场竞争、产能库存结构性调整等各种因素叠加影响，公司董事会管理层确定“稳份额、保现金、推注册、剥资产”的经营策略，在董事会的领导下，公司在生产端严守安全底线，推动精细化管理和风险控制，大力推动新产品的注册节奏，剥离长期亏损资产，聚焦于将赛托生物打造成集“医药中间体、原料药和制剂为一体”的生物技术企业的中长期发展战略而努力。

报告期内，公司主要经营管理工作如下：

(一) 直面市场竞争，执行既定战略

1、直面挑战，稳固市场份额

报告期内，公司面对部分产品市场竞争加剧的形势，在董事会的领导下，公司做好客户服务，用高质量的产品、稳定的交货能力、主动积极的竞争策略，稳固了市场份额。同时，公司对现金流科学化管控，在客户回款、预付账款、费用支出等方面提升要求，合理保障现金流安全，在生产端严守安全底线，推动精细化管理和风险防控。

## 2、积极推动呼吸类高端特色原料药注册申报

公司继续围绕既定的产业升级战略，通过上下游产业链延伸，推动公司全产业链升级。报告期内，公司在呼吸类高端特色原料药板块持续发力，在国内新获倍他米松、甲泼尼龙、琥珀酸钠甲泼尼龙、地塞米松、地塞米松磷酸钠的生产许可；与下游客户完成丙酸氟替卡松的关联审评；完成了地奈德、布地奈德、曲安奈德的单独审评；丙酸氟替卡松获得欧洲药品质量管理局签发的原料药欧洲药典适用性证书，另有多款原料药正在进行工艺验证、申请生产许可证、开展国内外申报，呼吸类高端特色原料药产品将会逐步进入注册获批阶段。

## 3、恪守安环底线，提升安环标准

在安全领域，公司加大安全管控力度，制定应急救援预案，定期组织安全综合检查和事故应急救援预案的培训，完成多个项目安全设施设计专篇等项目手续，保障了公司生产经营的平稳运行，2024 年全年无重大安全环保事故。

在环保方面，公司已经建立经济运行生产模型并进行动态调整，实现绿色生产、节能降耗，促使生态环境管理升级并常态化，实现了一般固体废物生化污泥和菌渣的资源化、可利用化。报告期内，公司“三废”检测数据全部达标，危险废物产生、存放、处置合规，在安全生产和绿色环保方面确保企业实现可持续发展。

### （二）精细管理、全面预算、强化培训

#### 1、提升精细化管理水平

报告期内，公司在全力开拓市场、挖掘业务的同时，聚焦体制机制创新、管理体系优化，进一步提升公司管理效能和发展质量。首先，管理深度进一步加强，在经营督促方面进一步建立健全经营计划过程化管理和督促体系，根据年度目标分解任务，按月下达经营指标计划，并召开月度会议进行经营回顾及督促，督促各业务板块按计划按要求完成业绩；在资金管理方面，盘活存量资金的同时，加大应收账款的催收力度，制定债权清收管理制度，从事前、事中、事后全链条强化管理。其次，全面预算工作持续强化，公司以全面预算为抓手，用考核方案做配套保障，加强对战略目标和经营指标的分解落实，形成健全完善的目标管理体系，做到措施到位、责任到位、考核到位、奖惩到位。对各工厂、各部门进行针对性地梳理，把中心工作、重点工作纳入清单化管理，通过过程管控，及时复盘迭代，全面保障年初预算扎实稳步落地，公司的精细化管理水平得到了进一步提升。

## 2、强化供应链管理体系建设

报告期内，公司供应链管理从流程优化、技术赋能、协同机制三方面入手。首先，聚焦需求预测与库存管理的精准化，通过历史数据建模结合市场动态分析，建立动态需求预测模型，力求公司的存货数量进一步合理化；其次，构建信息化供应链体系，建立跨部门数据共享机制，彻底实现采购、生产、销售环节的信息共享；第三，强化供应商协同管理，建立分级供应商评估体系，通过多维指标筛选优质合作伙伴，并制定备选供应商预案，最终形成敏捷、韧性、可持续的供应链体系。

## 3、加大智能化投入力度

报告期内，公司坚持“自动化、信息化、智能化”的发展之路，通过装备升级与数字技术赋能，系统提升安全生产、质量管控、运营效率等指标，夯实企业可持续发展根基。公司子公司斯瑞药业完成了高危工艺自动化改造、污水处理 RT0 装置智能化改造等一系列改造升级项目。在关键工序、高危反应、关键质量岗位上，通过推行“机械化换人，自动化减人”的革新方案，提升企业整体自动化水平，提高安全生产保障水平。

### （三）剥离亏损资产，推动制剂项目

#### 1、剥离长期亏损资产

公司收购 Lisapharma 公司后，积极组织研发团队进行技术交流，有效提升了公司整体研究水平和开发能力；也借助 Lisapharma 公司的平台，在制剂开发、海外渠道布局、客户拓展等方面积累了一定经验。但由于市场竞争、当地疫情、文化融合等多种因素影响，Lisapharma 公司一直未能扭亏为盈，在一定程度上给公司的整体经营带来了影响。报告期内，公司经过充分考虑，为了进一步优化资产结构，提高公司经营管理效率，保证公司未来高质量发展，公司审慎决定将 Lisapharma 公司股权从上市公司体系剥离。

#### 2、制剂项目按计划推动

报告期内，公司乳膏剂生产线建设陆续启动，生产与分装设备正按照计划进行订货与安装。该项目依托公司自身长期以来的研发积累，将多款高端化学制剂药品实现产业化落地。公司将根据既定目标推进生产线的建设，以保障公司国内制剂早日实现药品生产、注册、上市销售。

#### 3、探索利用 AI 技术助力合成生物学研发

报告期内，公司与生成式 AI 驱动的临床阶段生物科技公司初步达成战略合作，旨在探索运用前沿 AI 技术助力合成生物学研究及创新药物的研发。利用 AI 技术不仅是公司研发生态的一次前瞻性探索，也是为了促进 AI 技术在甬体药物研发领域的深度应用和优化，通过技术创新促进产业升级，更好地助力公司全产业链发展的中长期战略尽快落地。