

证券代码：300358

债券代码：123240

证券简称：楚天科技

债券简称：楚天转债

公告编号：2025-016 号

楚天科技股份有限公司
2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

☐适用 ☒不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

☐适用 ☒不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☐适用 ☒不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	楚天科技	股票代码	300358
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	黄玉婷	周德伟	
办公地址	宁乡市玉潭镇新康路 1 号	宁乡市玉潭镇新康路 1 号	
传真	0731-87938211	0731-87938211	
电话	0731-87938220	0731-87938220	
电子信箱	truking@truking.com	truking@truking.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司成立于 2000 年，致力于为全球医药客户提供整体解决方案及技术，坚持“一纵一横一平台”“技术同心圆及客户同心圆”发展战略，推进医药工业 4.0。公司是中国医药工业百强企业，获评国家级工业设计中心。公司是中国医药装备行业的领军企业，是我国进口替代医药装备产品的代表企业，现已成为世界医药装备行业的主要企业之一。

（一）公司主要产品涵盖业务板块

- 1、制药用水：包含制药用水制备、储存分配系统、工艺罐群、公用工程、污水处理等；
- 2、生物工程：包含生物反应系统、配液系统、分离纯化系统、过滤系统、一次性反应系统、生物相关耗材等；
- 3、无菌制剂：包含无菌分装系统、粉末分装系统、冻干机进出料系统、预灌装系统、隔离系统、特种分装系统等；
- 4、固体制剂：包含流化、造粒、压片、包衣、胶囊、铝塑包装等；
- 5、检测后包：包含智能灯检、检测系统、智能后包系统、物流和仓储系统等；
- 6、中药制剂：包含中药提取、浓缩、干燥、纯化分离、反应、结晶等；
- 7、智能与信息化：包含 AI 与信息化系统等；
- 8、EPCMV 服务：包含设计与咨询、信息化建设、验证服务等；
- 9、细胞与基因治疗：包含全自动智能化细胞培养设备及工艺耗材等；
- 10、净化工程：包含生物药、中药、化药、化妆品、新能源、半导体等多领域的净化工程与服务。

（二）公司主营业务情况

公司主要产品横跨生物药、原料药、中成药、化学药等全领域。主要业务涵盖制药用水、生物工程（含不锈钢及一次性整体解决方案）、无菌制剂、固体制剂、检测后包、中药制剂、智能与信息化、EPCMV 服务等板块，具备水剂类整体解决方案和固体制剂整体解决方案能力。

主要控股子公司业务包括德国 ROMACO 集团（固体制剂整体解决方案）、楚天华通（制药用水）、四川省医药设计院（医药工程咨询与设计）、楚天智能机器人（医药生产机器人）、楚天源创（生物药设备）、楚天思优特（一次性技术产品）、楚天微球（微球）、楚天思为康（细胞处理系统）、楚天长兴（精密制造）、楚天飞云（硬胶囊填充及高纯制氮机）、楚天科仪（离心机、实验室设备等）、楚天净邦（净化工程）、楚天派特（多肽合成系统）、楚天新材料（陶瓷泵设备）、楚天博源（粉固体连续化生产）。在“一纵一横一平台”产品布局下，公司致力于在横向上搭建涵盖主要药物制剂设备的全产品链，纵向上实现制剂药物生产装备的全产业链贯通，成为医药工业生产 4.0 智慧工厂解决方案的提供者，力争在 2030 年前后成为全球医药装备行业领军企业之一。

（三）经营、销售模式

公司的经营模式是集研发、生产、销售为一体的定制化模式。目前主要以装备的整体解决方案为主。整体解决方案有产线级、车间级、工厂级等。随着研发实力的增强，制药工艺类专家队伍的装备，将慢慢从装备整体解决方案向技术整体解决方案过渡，业务的边界拓宽，企业的天花板将变高。

公司的销售模式：公司设国内业务部和国际业务部，分别负责国内、国际两个市场的销售业务。国内销售采用直接面对终端客户销售的模式，国际销售主要是采取直接面对终端客户的销售方式和通过代理推介销售相结合的模式，公司逐步形成了国内、国际两大市场并驾齐驱的销售体系。

（四）公司产品市场地位及业务拓展

1、产品地位

通过 20 多年的发展，公司已发展成为国内医药装备行业的领军企业，同时也成为了全球医药装备行业的知名企业之一。近年来，随着公司产品在国内高端疫苗企业的使用，打开了高端进口替代的应用领域，品牌效应和产品市场地位逐年提升。

依据公司“一纵一横一平台”的战略布局，公司持续推动业务多元化发展，不断丰富产品链条。从最初单一的洗烘灌装联动线业务，逐步演进为涵盖产品服务多元化的产业结构，现已构建起包括生物工程、无菌制剂等在内的十多个产品模块，涵盖数十种产品类型。自 2017 年成功并购德国 ROMACO 以来，公司在产品制造工艺和质量方面取得了显著提升。公司无菌分装和检测后包系统的优势进一步凸显，近年来，产品质量在疫苗市场经受了严格检验，成功跻身高端进口替代市场，且市场份额逐年稳步增长。

2、新业务板块拓展

公司秉持“客户同心圆与技术同心圆”的发展战略，进一步拓宽了业务版图。2024 年，公司在多肽、医美、血液制品等细分领域取得了显著成效，其中，助力上美股份成功打造了集工业自动化、控制智能化、管理信息化于一体的美妆智慧工厂，树立了数字化美妆的标杆。旗下子公司楚天华通的产品布局从医药用水设备、系统工程的基础领域，拓展至污水处理、蒸发结晶、新能源锂电、精细日化、环境工程等多个新兴领域，积极布局国家和区域战略新兴产业。凭借二十多年的技术积累与关键底层技术的开发，有力推动了楚天科技从设备型企业向科技型企业的转型。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
☒是 ☐否
追溯调整或重述原因
会计政策变更

元

	2024 年末	2023 年末		本年末比上年末增减	2022 年末	
		调整前	调整后		调整前	调整后
总资产	13,310,985,027.31	11,662,066,775.58	11,662,066,775.58	14.14%	11,047,510,883.18	11,047,510,883.18
归属于上市公司股东的净资产	4,286,819,253.00	4,720,007,506.83	4,720,007,506.83	-9.18%	4,213,855,139.42	4,213,855,139.42
	2024 年	2023 年		本年比上年增减	2022 年	
		调整前	调整后		调整前	调整后
营业收入	5,829,800,576.60	6,853,359,543.02	6,853,359,543.02	-14.94%	6,445,551,305.55	6,445,551,305.55
归属于上市公司股东的净利润	-452,657,987.87	317,075,752.08	317,075,752.08	-242.76%	567,448,293.44	567,448,293.44
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-493,091,896.83	309,471,514.25	309,471,514.25	-259.33%	537,383,175.93	537,383,175.93
经营活动产生的现金流量净额	122,341,832.53	204,544,610.05	204,544,610.05	-40.19%	24,798,541.78	24,798,541.78
基本每股收益（元/股）	-0.7668	0.5466	0.5466	-240.29%	0.9868	0.9868
稀释每股收益（元/股）	-0.7668	0.5457	0.5457	-240.52%	0.9705	0.9705
加权平均净资产收益率	-10.17%	7.13%	7.13%	-17.30%	14.64%	14.64%

会计政策变更的原因及会计差错更正的情况

财政部于 2024 年 12 月 31 日发布《企业会计准则解释第 18 号》（以下简称“解释 18 号”），自发布之日起实施。本集团选择自发布年度（2024 年度）提前执行该解释。本集团计提不属于单项履约义务的保证类质量保证原计入“销售费用”，根据解释 18 号第二条“关于不属于单项履约义务的保证类质量保证的会计处理”的规定，现将其计入“主营业务成本”、“其他业务成本”等科目，列报于利润表“营业成本”项目中，并进行追溯调整。

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,392,029,678.89	1,437,034,290.49	1,342,228,836.84	1,658,507,770.38
归属于上市公司股东的净利润	-20,871,739.14	-61,763,835.75	-104,617,489.01	-265,404,923.97
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-24,562,441.28	-76,366,006.73	-110,403,322.86	-281,760,125.96
经营活动产生的现金流量净额	-459,497,946.67	101,124,285.89	13,001,431.54	467,714,061.77

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐是 ☒否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股 股东总数	26,814	年度报告披露 日前一个月末 普通股股东总 数	26,863	报告期末 表决权恢复 的优先股 股东总数	0	年度报告披露 日前一个月末 表决权恢复 的优先股 股东总数	0	持有特别 表决权股 份的股东 总数（如 有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条 件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
长沙楚天投资集 团有限公司	境内非国 有法人	38.07%	224,706,614.00	0.00	不适用	0.00			
湖南财信精信投 资合伙企业（有 限合伙）	国有法人	2.68%	15,816,000.00	0.00	不适用	0.00			
刘焱	境内自然 人	1.99%	11,722,250.00	0.00	不适用	0.00			
香港中央结算有 限公司	境外法人	1.06%	6,282,014.00	0.00	不适用	0.00			
中国建设银行股 份有限公司－国 寿安保智慧生活 股票型证券投资 基金	其他	0.69%	4,047,300.00	0.00	不适用	0.00			
国寿安保基金－ 中国人寿保险股 份有限公司－分 红险－国寿安保 基金 国寿股份均衡股 票型组合单一资 产管理计划（可 供出售）	其他	0.68%	3,990,491.00	0.00	不适用	0.00			
唐岳	境内自然 人	0.61%	3,619,200.00	2,714,400.00	不适用	0.00			

周飞跃	境内自然人	0.47%	2,798,684.00	2,099,013.00	不适用	0.00
马庆华	境内自然人	0.47%	2,778,581.00	0.00	不适用	0.00
程洁	境内自然人	0.46%	2,700,000.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明		1、长沙楚天投资集团有限公司为公司控股股东。 2、唐岳为公司实际控制人，担任公司董事长、总裁。 3、周飞跃担任公司董事、联席总裁。 4、其他股东未知其关联关系或一致行动情况。				

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

☐适用 ☒不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

☐适用 ☒不适用

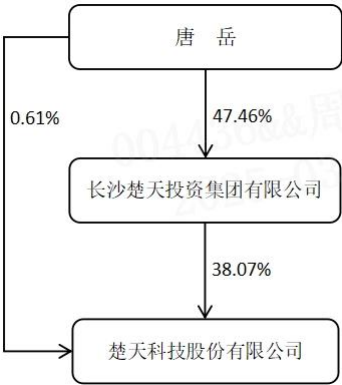
公司是否具有表决权差异安排

☐适用 ☒不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

☒适用 ☐不适用

(1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额（万元）	利率
可转换公司债券	楚天转债	123240	2024 年 01 月 31 日	2030 年 01 月 30 日	99,998.2	0.30%
报告期内公司债券的付息兑付情况		2024 年内无付息情况。 2025 年 2 月 5 日，公司对截至 2025 年 1 月 27 日（该日期为债权登记日）下午深圳证券交易所收市后，在中国结算深圳分公司登记在册的全体“楚天转债”持有人，每 10 张“楚天转债”（面值 1,000.00 元）派发利息人民币 3.00 元（含税）。				

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

2024 年 6 月 24 日，联合资信评估股份有限公司出具《楚天科技股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券 2024 年跟踪评级报告》（联合〔2024〕4287 号），确定维持楚天科技股份有限公司主体长期信用等级为 AA，维持“楚天转债”信用等级为 AA，评级展望为稳定。

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2024 年	2023 年	本年比上年增减
----	--------	--------	---------

三、重要事项

报告期内，国内外关系错综复杂，行业形势多重变化。公司经营形势承压，面对重重挑战，公司及时出具了系列改善措施，大力进行成本控制与效率提升、调整了部分市场与营销策略、实现了产品适配升级与变化等。公司具体经营情况如下：

(1) 经营情况

报告期内，公司实现营业收入 5,829,800,576.60 元，较上年同期下滑 14.94%，营收规模出现下降。具体来看，无菌制剂解决方案及单机收入为 1,109,090,282.07 元，同比下降 31.69%；检测包装解决方案及单机收入为 1,282,868,692.21 元，同比减少 22.36%；制药用水装备及工程系统集成收入为 990,154,238.25 元，同比下降 11.44%。营收规模下降的主要原因包括：一方面，国内市场需求放缓，市场竞争异常激烈，为稳固市场份额并拓展增量，公司对部分产品销售价格进行了适度调整；另一方面，受客户需求端项目进程放缓影响，公司项目现场调试交付进度延迟，进而导致营业收入规模下降。为应对业务下滑趋势，公司积极加大国际市场拓展力度，提升国际销售业务在公司整体业务中的比重，报告期内已取得显著成效，国际营业收入达到 2,138,530,569.66 元，较上年同期增长 13.70%。

报告期内，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后净利润亏损达 493,091,896.83 元，较上年同期下降 259.33%。净利润下滑的主要原因在于，公司为稳固市场规模、保持存量并拓展增量，对部分产品销售价格进行了适度调整，导致综合毛利率下降。此外，公司对资产进行了减值测试，由于低毛利率订单增多、原材料库龄延长，导致计提的存货跌价准备大幅增加；同时，子公司 Romaco 集团及楚天华通业绩下滑，其中对 Romaco 集团计提商誉减值 97,273,967.65 元，对楚天华通计提商誉减值 58,682,521.77 元，多种因素共同导致报告期内出现亏损。

报告期内，公司主营业务收入综合毛利率为 25.87%，较上年同期下降 5.57%。具体来看：检测包装解决方案及单机毛利率下降 14.64%，无菌制剂解决方案及单机毛利率下降 8.28%，制药用水装备及工程系统集成毛利率下降 8.99%，生物工程解决方案及单机毛利率下降 4.68%。公司毛利率下滑的主要原因在于全球经济形势变化、多国贸易摩擦频发、市场竞争持续加剧，导致部分产品销售价格较前一年度有所降低。

公司经营性现金净流量为 122,341,832.53 元，较上年同期下降 40.19%，主要系报告期公司为开具银行承兑票据以及合同履行保函对应的受限资金支出增加所致。

(2) 主要子公司情况

①楚天资产管理（长沙）有限公司（以下简称“楚天资管”）

由楚天科技 100%控股，主要从事资产管理、股权投资、企业管理咨询服务等。其成立主要为通过旗下全资子公司楚天欧洲控制持有 Romaco 集团。Romaco 集团是一家加工和包装设备国际供应商，专研固体制剂的工程技术，为粉剂、颗粒剂、丸剂、片剂、胶囊和针剂等的制造和包装提供单元化设备和交钥匙解决方案，同时也为食品和化工品提供设备服务。在面临俄乌战争、贸易摩擦、全球供应链紧张等经营情况下，其下属公司 Romaco 集团 2024 年营业收入 208,749,828.01 欧元，较上年同期增长 1.26%，2024 年净利润 375,256.97 欧元，较上年同期下降 91.08%，2024 年年末对 Romaco 集团资产进行减值测试，其包装业务资产减值计提商誉减值准备导致楚天欧洲亏损 15,117,390.93 欧元，较上年同期下降 1000.39%。

②楚天华通医药设备有限公司（以下简称“楚天华通”）

由楚天科技 100%控股，主要从事制药用水系统（制备、储存及分配）、配液系统、不锈钢压力容器等研发制造。于 2015 年 5 月 29 日纳入楚天科技合并范围，为公司“一纵一横一平台”发展战略重要环节。2024 年营业收入 1,092,199,244.86 元，较上年同期下降 11.92%，净利润 7,209,569.27 元，较上年同期下降 95.35%。

③楚天源创生物技术（长沙）有限公司

由楚天科技 51%控股，致力于生物工程相关核心技术、设备等领域的研发生产，拥有超强的产品和技术创新能力，层析超滤设备、在线配液系统、生物反应器等是生物制药核心关键技术和设备将与楚天科技上游细胞培养、发酵以及下游灌装、冻干至后包装整合联动，将大步促进企业在生物制药整体解决方案上的能力。2024 年营业收入 197,759,341.71 元，较上年同期增长 43.09%，净利润 23,399,975.61 元，较上年同期增长 3.13%。

④楚天飞云制药装备（长沙）有限公司

由楚天科技 100%控股，前身原为浙江飞云科技有限公司，创建于 1986 年，是中国制药装备行业协会副理事长单位，国家高新技术企业，是“药用高纯度制氮机”、“全自动硬胶囊充填机”和“胶囊分选抛光机”国家行业标准制修订单位，中国制药装备行业协会 AAA 级信用企业。公司拥有省级高新技术企业研究开发中心和产品自营进出口权。2024 年营业收入 53,579,274.26 元，较上年同期下降 21.80%，净利润 5,776,341.44 元，较上年同期下降 30.22%。

（3）重点完成事项**①持续实施精细化管理，实现降本增效。**

研发端优化产品方案、供应链端精简采购成本、制造端提升生产效率，在确保产品质量的基础上实现降本增效。自 2024 年下半年起，公司持续推进管理优化，提高人效比。通过精细化管理手段，严格把控成本费用，公司整体运营成本得以有效降低。

②加大国际市场开拓力度，扩大国际销售业务在公司业务中的占比。

报告期内，为深化海外市场拓展并提升国际竞争力，公司实施了战略性布局，将全球市场细分为东亚东南亚地区部、中东非洲独联体地区部、欧洲地区部、美洲地区部、印度新澳地区部等五大区域。此举显著提升了国际销售与服务的本土化水平及响应速度。

目前，国内楚天科技本部的相关产品已成功出口至 40 多个国家和地区，并将进一步与 ROMACO 集团协同销售市场。报告期内，公司本土出口新增订单额突破 12 亿，产品逐步进入欧洲等高端市场，为海外拓展奠定了坚实基础。同时，部分国际医药巨头已启动对楚天的供应商考察审计，计划将楚天纳入供应商名单，这将有力推动楚天在全球医药领域的品牌知名度。

③核心领域技术突破，填补空白。

公司在原有核心业务基础上，扩大了相关领域的技术延展，进一步延伸了产品链条及业务边际，填补空白：

放射性药物生产隔离器：开发合成、分装及研究型热室系列产品，构建高放射性操作的整体解决方案。依托国内主场优势和隔离器的良好口碑，迅速切入进口替代市场，打破国外高价垄断局面。

OEB4 高密闭干法制粒机：满足高毒性、抗肿瘤等药物的密闭生产需求，完善公司在高活性制剂领域的制粒工艺能力。为国内及东南亚市场提供合规设备，扩大细分市场份额。

磁珠自动化换液产品：分离效率高达 98%以上，磁场控制技术国际领先，打破国外技术垄断，实现生物纯化核心装备的国产化，助力抗体、细胞治疗等新兴领域的产业化发展。

生物样本冻存系统：提供-150℃以下的自动化冻存解决方案，覆盖免疫细胞、干细胞及单克隆抗体种子细胞的存储。与现有生物工程设备协同，形成从上游培养到下游纯化的全链条覆盖。

WAVE 生物反应器迭代：开发 1L-100L 系列产品，适配工艺开发与小规模生产，服务国内及俄罗斯、东南亚市场，获取生物制药优质客户资源，提升品牌影响力。

微粉包衣机：解决微米级粉末粘连难题，适用于儿童药、吸入制剂等特殊剂型。提前布局细粒剂市场，突破流化床技术瓶颈，巩固技术领先地位。

透皮制剂整体解决方案：提供从配液到包装的模块化设备，交货周期短、性价比高，打破进口垄断，快速抢占透皮贴剂设备市场，覆盖化妆品、医药等多领域。

卡式瓶泡罩机迭代：实现 450 盒/分钟的高速包装，整线外观统一、数据互联，满足高端客户定制需求。建立国内卡式瓶包装线样板点，进军北美、欧洲市场。

中空纤维超滤柱产品：涵盖 2KD、5KD、10KD、30KD、50KD、100KD、300KD、500KD、750KD、0.1um、0.2um、0.45um、0.65um 等多种规格，成功助力高校科研开发，中标多家国内生物医药企业。可实现客户纯化工艺的定制化生产，产品性能与国外先进产品媲美，成功突破关键纯化耗材的“卡脖子”问题。

④产品市场布局与全球化战略推进。

国内外市场双轮驱动。国内市场：聚焦 CDMO 及高端制剂企业，通过模块化设计迅速响应客户定制需求，提升整线解决方案的竞争力，覆盖制药、食品、化妆品等多个行业。国际市场：东南亚、印度、中东非等新兴市场成为新的增长点，性价比优势显著；而在欧洲、北美市场，通过高端产品突破技术壁垒，树立国产品牌的高端形象。

产品线协同与全场景覆盖。一次性使用系统：桌面式配液系统、全自动液体分装系统进一步完善一次性产品矩阵，满足从实验室到商业化生产的全周期需求，带动生物反应器、层析系统等关联设备的销售。包装设备集群：多工位装箱机、检板机、裹条机等形成后包装全链条解决方案，集成扫码、贴标、追溯功能，适配药品、食品等多个行业，提升整线的智能化水平。

⑤数字化、智能化升级，提升制造效率。

报告期内，遵循公司降本增效的总方针，对各项加工管理模块进行了针对性的调整。为有效整合内部资源，优化公司业务及治理结构，简化内部决策流程，降低运营费用与成本，提升内部加工产能利用率，我们将楚天华兴整体并入楚天科技体系内，此举显著降低了管理成本，大幅提升了生产效率。

制造方面：全力推进智能化、数字化制造体系的建设，以“机器人”制造“机器人”的梦想正逐步变为现实。目前，车间已建成多条自动化加工线和精密齿轮、模具等加工单元，显著提升了生产效率和零部件质量，所有制造运营数据均已实现线上化管理。计划方面：生产交付系统成功从项目调度驱动型升级为计划管控主导型管理模式，构建了以 MPS（主生产计划）为核心的全流程计划体系。目前，已实现从研发设计端到采购执行端的四维联动（研发计划→交付主计划→生产作业计划→物料需求计划），借助数字化、智能化手段，交付系统的管理效率得到了显著提升和优化。