

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20250429

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	长城证券：肖亚平、林森 中金公司：李熹凌 汇丰晋信：王家怡 诺华基金：周小琪 弘尚资产：沙正江
时间	2025 年 4 月 29 日
地点	公司上海办
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依
投资者关系活动主要内容介绍	1、中美关税政策对公司经营影响如何？公司计划将采取什么措施进行应对？ 中美关税政策对公司整体经营影响有限，公司涉及出口到美国口岸的业务占比较小，且大部分产品在豁免清单中。公司几乎无从美国采购的原材料或设备等。关税政策变化较快，我们在第一时间与客户取得联系沟通涉及产品的后续供应链稳定、节税合理化等问题。公司将依托海外基地积极与客户探讨长期灵活的供应链解决方案应对日益复杂的国际贸易形势。 2、公司 2025 年第一季度报告表现亮眼，具体是什么原因呢？ 2025 年一季度公司经营情况得到一定程度的改善，同时得益于汇兑收益的增长和外汇套期保值衍生品相较于 2024 年一季度由亏转盈，从而导致公司净利润得到显著提升。但另一方面，新能源业务市场竞争激烈，相关产线转入固定资产并计提折旧，亦为公司 2025 年第一季度业绩带来一些压力。后续公司将积极开拓市场，深化合作，不断优化技术、质量及运营效率，以保障公司新能源产品的商业竞争力。公司预计 2025 年新能源业务营业收入有望实现突破。

3、公司医药业务发展现状如何？客户拓展情况怎么样？

公司医药业务按计划逐步推进，2025 年，公司预计医药业务将实现一定增长。基于聚焦“大客户”的战略，当前合作方为以欧洲药企为主的全球医药行业领军企业。在持续深化既有战略合作关系的基础上，公司同步推进新客户开发、研发实力强化及技术储备扩充三大核心工作。产能布局方面，通过科学规划生产基地建设，已启动新医药车间投资项目，为后续业务扩展提供基础设施保障。

4、公司植保或医药新品种从研发到最终量产的周期要多久？

通常情况下，植保类新产品开发周期比医药类新产品周期短。公司介入时点一般是客户完成分子有效性验证后，公司提供公斤级样品制备，后续根据客户的产品开发进程逐步提量。当然，新产品会存在开发风险，部分产品将因客户后续开发未及预期而终止。

5、公司新能源业务的进展如何？

公司的新能源业务相关产品在按计划进行客户沟通、项目研发、质量管理体系建设等工作。目前公司以电解液等产品为切入点，逐步进入新能源行业，进而带动包括电解质、添加剂等产品进入市场。2025 年，公司新能源业务营业收入有望实现突破。公司将继续从实行大客户战略、提高商业化生产能力和强化质量管理体系建设等方面入手，推动公司新能源业务的长期发展。

6、公司 2025 年英国和马来西亚两个海外工厂预计表现如何？

公司一直坚持紧跟客户战略，投资英国和马来西亚工厂也是为了给客户提供更稳定的供应链、更完整的产品体系交付能力及更优质的服务。

因此，不论是英国子公司还是马来西亚基地，公司都是在客户认可的前提下的进一步拓展。公司也会继续保持与客户的沟通争取更多产品的同时，发挥好海外基地“桥头堡作用”，激活国内产能，帮助公司更好地推动国际化发展。

英国工厂 2025 年产能利用率上升，预计经营情况得到一

	定程度的改善。同时，由于汇兑收益影响，英国工厂 2025 年第一季度已经实现盈利。马来西亚工厂目前尚处于土建阶段，后续将根据订单情况安排投资进程。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 4 月 29 日