

无锡先导智能装备股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年04月29日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 王燕清 独立董事 郭霞生 副总经理、董事会秘书 姚遥 财务总监 郭彩霞
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司海外业务的布局和现况，是否受到贸易战的影响？另外，2025年一季度现金流状况在好转，全年是否会维持这一状况？ 答：公司海外业务的持续升级，2024年，公司海外业务收入达到2,831,336,507.36元，同比增加26.31%，收入占比提升至23.88%，毛利率同比提升至39.32%，公司全球化战略加速推进。公司美国业务收入在整体业务中占比很小，美国关税政策对公司整体业务影响有限。 公司回款情况持续向好，一方面是为了降低应收账款回款风险，合理控制应收账款规模，公司制定和实施了一系列

	应对举措，包括建立健全信用管理制度，明确客户评级体系和信用控制措施，持续优化应收账款管理流程，提高业财信息共享和协同，强化应收账款的分析、跟踪和处理，定期高频开展逾期催收工作，必要时采取法律手段等。另一方面是自 2024 年下半年以来，随着下游头部锂电池厂商陆续恢复扩产计划，锂电池设备需求逐渐恢复，行业转暖使公司财务情况得到持续改善。 2、公司在锂电池智能制造领域推出了全固态整线解决方案，目前该方案的市场推广情况如何，预计对公司未来业绩的贡献程度怎样？ 答：在固态电池领域，公司是拥有完全自主知识产权的全固态电池整线解决方案服务商，已成功打通全固态电池量产的全线工艺环节，实现了从整线解决方案到各工段的关键设备覆盖。2020年起已与多家行业领军企业达成设备合作，并已经向欧、美、日、韩等国家和地区及国内的头部电池客户、知名车企和新兴电池客户交付了各工段的固态电池生产设备，相关产品得到客户的高度认可，并陆续获得重复订单。随着固态电池量产时间临近，未来固态电池设备收入占公司业务的比重有望不断提升，为公司未来业绩增长持续提供动力。 3、为什么1季度营业收入同比下降那么多，其中受关联交易影响的比重有多大。2024年预期关联交易与实际关联交易金额差距较大，原因是什么，2025年会不会出现同样的问题。 答：公司2024年四季度至2025年一季度收入持续环比提升，主要因为国内下游头部客户开工率逐步提升及扩产规划持续推进。公司2024年度日常关联交易预计是公司与关联方在2024年可能发生业务的上限金额，具有不确定性。实际发
--	--

	生情况与预计产生差异主要是受公司及相关关联方业务发展情况、市场需求波动等因素影响，实际发生情况与预计存在差异属于正常的经营行为，不会对公司日常经营及业绩产生重大影响。公司2024年度实际发生的日常关联交易总金额在预计范围内，日常关联交易均为公司正常经营需要，以市场价格为定价结算依据，遵循公平合理原则，不存在损害公司及全体股东利益的情形。 4、在氢能智能制造领域，公司为全球知名矿业与可再生能源公司打造的自动化电解槽工厂已投产，该工厂的运营情况怎么样，对公司氢能业务的发展有何重要意义？ 答：早在2023年，先导智能全资子公司氢导智能就与Fortescue达成战略合作，并仅用时4个月，就成功完成旗下自主研发的PEM电解槽堆叠整线的正式交付，成为中国企业在氢能领域迄今获得的单体订单金额最大的海外项目之一。此次正式投产的PEM电解槽堆叠整线采用了多项氢导革新技术，在显著提升燃料电堆堆叠速度的同时，还能保证设备堆叠的高精度与高一致性，最终实现智能产线的高水平运行。此次全球首个自动化电解槽工厂的成功投产，不仅是Fortescue公司在本土氢能产业的重要布局，也是先导智能国际化进程的又一里程碑。 5、公司产品在低空经济、人形机器人等新兴前沿领域有什么应用？ 答：公司可为低空经济领域提供涵盖固态电池等各类电池类型在内的锂电池智造整线解决方案，公司会持续关注相关领域的业务拓展机会。 6、公司在国产替代半导体设备领域有没规划 答：在半导体领域，公司可提供晶圆打标机、钻孔机等激光加工设备。公司在推动并夯实主营业务发展的同时，将
--	--

	继续坚持平台化战略，发掘合适的外延发展机会及增长机遇，增强公司综合竞争力。 7、智能制造物联网云平台在提升生产效率和产品质量方面有哪些具体的数据体现？ 答：在智能制造推进新型工业化的行业浪潮之下，公司加速智能制造数字化转型，创新应用人工智能技术，成功打造了智能制造物联网云平台，实现了多个子域的全面上云，大幅度缩短产品研制周期，提升了新能源装备的性能一致性，降低了产品不良品率。 8、外汇套期保值业务效果怎么样，未来在应对汇率风险方面还有哪些计划？ 答：随着公司国际化战略的持续推进与全球业务的进一步发展，为规避外汇市场风险，防范汇率波动对公司经营业绩的不良影响，提高外汇资金使用效率，公司根据具体情况适度开展外汇套期保值业务。该业务的开展一定程度上防范了汇率大幅波动对公司造成不良影响，提高了外汇资金使用效率，增强了公司财务的稳健性。针对汇率风险，公司将继续加强对汇率的研究分析，适时调整经营策略，以稳定业务和最大限度避免汇兑损失。 9、25年公司发展展望？ 答：尊敬的投资者您好，面对全球新能源产业的新机遇与新挑战，公司将围绕“卓越运营”“稳步增长”“敏捷创新”三大战略，构筑长期发展核心势能。“卓越运营”通过确保产品卓越性、优化价值链运作与成本结构增强竞争力，实现技术、成本和交付领先；“稳步增长”强化核心竞争力，提升品质服务，开展相关多元化拓展；“敏捷创新”前瞻性布局新技术、新业务和新市场，以创新驱动打造核心竞争力，目前在锂电、光伏、氢能等领域已全球领先。感谢您对公
--	--

	司的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年04月29日