

证券代码： 301373

证券简称：凌玮科技

广州凌玮科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 29 日（星期二）15:00 至 17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理胡颖妮女士 2、董事、财务总监兼董事会秘书彭智花女士 3、独立董事刘慧芬女士
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 4 月 29 日（星期二）15:00 至 17:00 在全景网“投资者关系互动平台”举行 2024 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，问答环节主要内容如下： 1、你好，请问 2025 年以来二氧化硅的价格有明显上涨，公司的高端纳米二氧化硅有同步市场上涨？ 答：您好！公司采购的主要原材料包括硅酸钠、浓硫酸和硅胶等。由于硅酸钠、浓硫酸均属于大宗原材料，其价格受国内外供需市场波动的影响较大，因此，公司会根据市场行情与客户协商调整产品价格，以降低原材料价格上涨的不利影响。关于公司经营业绩和财务状况的说明请关注公司在官方指定媒体披露的相关公告。感谢您的关注！ 2、请问在美国近期的关税政策调整后，对公司业务产生了怎样的直接影响？是否出现订单减少或客户流失的情况？

	答：您好！在国际市场上，公司已经与部分国际知名涂料、油墨客户建立合作关系并向其供货，产品远销东南亚、欧洲等多个国家及地区，在国内外积累了一大批实力雄厚、信誉良好的客户，已服务全球超 3,000 家企业。国外销售地及客户较分散，集中度较低，销往欧美的产品量较小，美国的关税政策不会对公司的海外销售业务产生不利影响。公司通过长期的产品研发、生产生产工艺的不断优化，形成了独特的生产生产工艺，研发出了具有自主知识产权的消光剂、吸附剂、开口剂以及二氧化硅防锈颜料，打破了国外企业在相关领域的垄断格局，在国内中高端市场上已逐步替代部分进口产品。公司将紧紧抓住这次机遇，提升公司产品在国内的市场渗透率，不断提升主营业务的综合竞争力和盈利能力。感谢您的关注！ 3、领导，您好！我来自四川大决策，请问马鞍山基地年产 2 万吨超细二氧化硅项目的投产进度如何？是否采用光伏等绿色能源降低碳排放？ 答：您好！公司募投项目“年产 2 万吨超细二氧化硅系列产品项目”（马鞍山基地）目前已进入投产阶段，公司将根据市场需求和客户订单数量来逐步释放产能，以缓解公司目前产能不足的情况，全面提升公司的市场竞争力。马鞍山基地作为核心产研基地，依托先进的工业互联网操作系统，实现了生产制造全过程的数字化、自动化、信息化运维管理。此外，结合光伏能源的利用，成功构建了一个高效、绿色、环保的运营体系。感谢您的关注！ 4、请问董秘：公司目前在生产线上应用了哪些智能制造技术？是否实现了生产过程的全自动化和精准控制？ 答：您好！公司致力于将信息化与智能化技术融合至生产流程中，旨在提升生产效率、降低生产成本，并向客户提供更优质的产品与服务。通过引入 DCS 智能系统及高度自动化的生产设备，已实现生产流程的全面智能化与信息化改造。同时，公司通
--	---

	过 MES 系统，提升生产数据的收集能力和生产精细化管理水平。高度信息化的管理系统实现了生产过程的可视化、标准化和规范化，从而提升了生产管理的效率和准确性。此外，公司已采用 PLM 系统，以实现研发全过程的数字化管理。2024 年，公司募投项目“年产 2 万吨超细二氧化硅系列产品项目”（马鞍山基地）的投产，标志着公司纳米硅材数字化智能工厂的正式启用，象征着从传统生产模式向数字化智慧生产模式的转变，公司成为国家数字化经济建设的先行践行者，迈出坚实有力的一步。感谢您的关注！ 5、请问公司研发费用占比较同行高，请问新的研发动向及领域在哪些方面？ 答：您好！自成立以来，公司重视研发费用的投入，公司专注于纳米二氧化硅新材料的研发与转化，目前公司拥有 12 项自主研发核心技术，获得 32 项授权专利，储备 80 余项专利，公司生产的纳米二氧化硅产品广泛应用于涂料、油墨、3C 电子、光伏、塑料、石化、医用胶片等多个行业。终端客户覆盖工业制造、木器、家具、皮革、纺织、卷材、喷墨相纸、广告耗材、轨道交通、3C 电子、光伏、石化、塑料薄膜等众多应用领域，并进一步拓展至防火耐高温材料、金属表处剂、工业防腐、陶瓷、蓄电池、精密基材抛光液、太阳能电池涂覆背板膜、饮料澄清剂、医用胶片和医用手套等新兴应用领域。未来公司将通过加大研发费用投入和研发人才引进力度、积极寻求与高校及能够与公司形成互补条件的企业强强联合等措施，不断强化公司的科技创新能力。纳米二氧化硅的下游应用领域广泛，从战略角度出发，公司储备了催化剂、药物载体等专利技术，并持续积极关注二氧化硅在更高技术含量领域的应用，保持对二氧化硅所处行业前沿需求的探索，以期拓展更多的高端应用领域。感谢您的关注！ 6、面对海外市场需求潜力较大，公司将采取哪些市场拓展及营销策略？
--	--

	答：您好！公司 2024 年实现营业收入 4.79 亿元，其中国外实现销售收入 1.17 亿元，占营业收入比例为 24.42%，国外销售业务发展势头良好。未来，公司将持续提升产品的市场知名度，完善海外市场的销售网络布局，进一步深化与已有海外客户的合作关系以及加大新客户开拓力度，以加速海外销售业绩提升、提高公司品牌在全球的知名度。感谢您的关注！ 7、相较于竞争对手，公司有何独特的技术优势和专利壁垒？ 答：您好！公司以自主研发为主，产学研合作及产业链协同研发为辅。公司通过长期的产品研发、生产生产工艺的不断优化，形成了独特的生产生产工艺，研发出了具有自主知识产权的消光剂、吸附剂、开口剂以及防锈颜料，打破了国外企业在相关领域的垄断格局，在国内中高端市场上已逐步替代部分进口产品。目前，公司拥有 12 项自主研发核心技术，获得 32 项授权专利，储备 80 余项专利。公司所处的行业存在一定的技术进入壁垒。纳米二氧化硅产品生产需经反应、老化、过滤洗涤、干燥和粉碎等多道工序，生产工艺复杂，生产过程中对反应的控制有较高要求，原材料浓度、搅拌强度、反应温度、表面处理、pH 值和反应加量流量等多种因素将影响生产二氧化硅的表面积、结构、分散性和硅羟基的浓度等理化指标，因此各个变量都要求精确的控制和调节。反应中各变量参数的优化、工艺数据的积累需要持续投入、长期积累，短期内难以掌握。另外，为实现上述生产工艺所能达到的各项指标要求，还需要专业的特种非标核心生产设备。尤其是用于高端涂料、橡胶、印刷油墨等的高端二氧化硅产品，需要长期的理论和实践经验积累才能实现稳定生产，对企业的研发能力和人才储备有较高要求。感谢您的关注！ 8、2024 年防锈颜料和开口剂高附加值产品的增长比例及收入占比分别是多少？ 答：您好！公司生产的开口剂产品目前主要应用于下游制备功能性塑料薄膜，赋予塑料母粒以消光、开口等性能；公司生产
--	--

	的防锈颜料是绿色环保的离子交换型产品，在现今环保政策加强和国产替代的大趋势下，在国产品牌的技术及市场中具有领先优势。随着市场推广、下游客户需求旺盛以及客户验证效果良好、客户开拓成效渐显，都将有利于进一步提升公司开口剂和防锈颜料的销售业绩。开口剂和防锈颜料在 2024 年度的销售较上年同期呈两位数增长，销售表现较为亮眼。感谢您的关注！ 9、公司股票长期破发，目前有没有并购或拓展下游领域的计划？ 答：您好！二级市场股价的波动受资本市场宏观经济及国际动态等多种因素综合影响，敬请广大投资者注意投资风险。公司于 2023 年 2 月 8 日在深交所创业板上市后，当前及未来三年，公司业务发展的重点为推动募投项目的产能利用率、丰富纳米二氧化硅的产品应用领域和进一步提升公司纳米二氧化硅产品的国际竞争力。同时，公司将根据公司自身经营状况、未来发展规划、公司市值管理要求、行业市场等情况来决定是否实施并购相关企业或拓展至上下游领域，以实现股东利益和社会价值最大化。感谢您的关注！
附件清单(如有)	
日期	2025-04-29