

证券代码：301179

证券简称：泽宇智能

江苏泽宇智能电力股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-024

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 28 日 (周一) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、总经理:夏耿耿先生 2、董事会秘书:杨天晨先生 3、财务负责人:陈小飞先生 4、保荐代表人:谢明明先生 5、独立董事:吴中家先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司智能光纤配线机器人目前是否已拓展至数据中心或 5G 基建领域？2024 年股权激励计划是否会进一步推高管理费用？ 答：尊敬的投资者，1、感谢您对公司智能光纤配线机器人产品的关注。公司始终紧跟行业技术发展趋势，积极推动产品在多场景的应用落地。关于该产品在数据中心和 5G 基建领域的拓展情况，公司的智能光纤配线机器人应用于光纤通信领域，解决通信光缆哑资源问题，实现光纤光缆自动切换，提升光缆运维自动化水平，其模块化设计可灵活适配数据中心高密度布线环境和 5G 基站前传/中传网络的智能化需求。

2、感谢您对公司股权激励计划的关注，关于 2024 年股权激励计划对管理费用的影响，公司已进行审慎评估，根据《企业会计准则第 11 号——股份支付》要求，股权激励成本需在等待期内按公允价值分摊计入管理费用。2024 年激励计划确会产生一定成本，但公司将通过科学设置考核目标、合理规划摊销节奏平滑对当期损益的影响。股权激励成本属于战略性投入，旨在绑定核心人才与公司长期发展。相比短期费用增加，我们更关注该计划对公司治理结构优化、业绩目标达成的正向驱动作用，我们坚信良好的激励机制将为公司创造远高于成本的价值回报。

2、公司本期盈利水平如何？

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。关于本期盈利情况，公司严格遵循信息披露的公平性原则，现结合公司已公开数据，本期公司主要的财务指标：归母净利润 2.18 亿元；毛利率 30.49%；归母净利率 16.2%；净资产收益率 9.23%。

3、公司之后的盈利有什么增长点？

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司一方面加大研发新产品方面的投入（2022 年-2024 年研发费用分别为 3296 万元、4964 万元、7020 万元），另一方面积极拓展江苏省外市场，相继在上海、北京、广东、福建等地建立了分子公司，并且已经获取了不错的销售订单，我们坚信公司之后的盈利有不错的增长。

4、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如如何？

答：尊敬的投资者，感谢您对本公司的关注。在政策支持与技术创新的双重驱动下，电力信息化行业持续展现出积极的发展趋势。本公司目前正经历快速成长期，近三年来不断强化研发投入，成功研发出变电站智能巡视多模态模型、变电站巡检机器人、气象预测与功率预测、新能源并网调度及功率调节等多项技术与产品。同时，公司正积极开拓省外市场，省外市场收入占比持续提升。截至 2024 年末，公司在手订单达到 15.68 亿元，为后续发展奠定了坚实的基础。

5、行业以后的发展前景怎样？

答：尊敬的投资者，在技术融合深化、新兴业务蓬勃发展及政策区域协同效应持续释放的行业背景下，公司坚定看好电力信息化行业的长期发展机遇。未来，公司将持续聚焦电网信息化与数智化核心赛道，以技术创新为驱动，深度赋能“双碳”目标达成及新型电力系统建设。通过强化核心技术攻关、拓展场景化解决方案及深化区域战略布局，公司将不断提升在能源数字化领域的竞争力，助力行业转型升级的同时，为股东及社会创造长期价值。感谢您对公司的关注！

6、公司目前的员工人数是多少？

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。关于员工规模情况，公司在定期报告“公司员工情况”章节中会完整披露报告期末的在职员工总数、专业构成、教育程度等信息，披露的期末员工总数为 891 人。

7、公司目前在手订单量如何？

答：尊敬的投资者，截至 2024 年 12 月末，公司在手订单 15.68 亿元。

8、请问公司 2025 年的经营计划主要是什么？

答：尊敬的投资者，2025 年，公司将继续深耕电力信息化与智能化领域，围绕国家“双碳”目标和新型电力系统建设需求，加大研发投入，推动智能巡检、AI 算法等核心技术的创新应用，加速产品迭代与场景落地。同时，公司将积极拓展省外市场，优化全国业务布局，提升市场份额。此外，我们将强化成本管控与供应链协同，确保高质量交付，持续提升企业核心竞争力，为股东和客户创造长期价值。

9、请问公司是否有市值提升计划？

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司高度重视市值管理，始终以提升内在价值为核心，结合自身发展战略及市场情况，稳步推进工作。目前，公司已围绕提升经营效率、强化股东回报、优化信息披露等方面制定系统性措施。未来，公司将通过持续优化主业竞争力、积极落实分红、深化投资者沟通等途径，

	推动投资价值合理反映，切实维护股东权益。 10、公司业务毛利率相较于去年有一定幅度的下行，主要的原因是什么？ 答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司 2024 年营收 13.48 亿元，比上年增长 26.98%，收入中包含拓展省外市场形成的收入，这部分收入相较于省内市场，毛利率稍低些。 11、为什么公司营收增长，归母净利润却下滑，原因是什么？公司是否会采取措施进行扭转？ 答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。归母净利润相较于去年下降 14.78%，主要原因：1、销售费用比上年增加了 2190 万元，增幅 56.12%，主要系开拓新市场、新业务导致职工薪酬及业务招待费等增加所致；2、研发费用相较上年增加 2056 万元，增幅 41.44%，主要系本期加大了研发新产品方面的投入所致。公司管理层针对这个情况，正在积极寻找和开发技术含量比较高的高毛利率的产品。 12、2024 年，公司所处的行业发展情况如何，有什么新的发展趋势，能否介绍一下？ 答：尊敬的投资者，在技术融合深化、新兴业务蓬勃发展及政策区域协同效应持续释放的行业背景下，公司坚定看好电力信息化行业的长期发展机遇。未来，公司将持续聚焦电网信息化与数智化核心赛道，以技术创新为驱动，深度赋能“双碳”目标达成及新型电力系统建设。通过强化核心技术攻关、拓展场景化解决方案及深化区域战略布局，公司将不断提升在能源数字化领域的竞争力，助力行业转型升级的同时，为股东及社会创造长期价值。感谢您对公司的关注！ 13、请问公司的研发投入情况如何？目前主要有哪些在研项目？进展如何？ 答：尊敬的投资者，感谢您对科技创新工作的关注。公司始终将研发作为核心竞争力，公司近三年研发投入分别为 3296 万元、4964 万元及 7020 万元。公司主要的在研项目有：国产化支持多业务接入的通信板卡的研发、国产化高转发率数通板卡的研
--	--

发、基于数字孪生系统的光配机器人的研发、4/5G 公专合一的电力无线路由器的研发、电力巡检机器人的研发等，目前部分研发产品已进入量产阶段。

14、公司预计什么时候年度分红，有没有筹划半年度分红的计划？

答：尊敬的投资者，公司预计在 5 月底前完成 2024 年度分红，公司暂未研究 2025 年半年度分红计划。

15、公司在广东区域的业务拓展情况如何？

答：尊敬的投资者，2024 年，公司广东分公司围绕区域战略布局深化落地，在组织建设与业务拓展上实现双轮驱动：一方面，通过科学优化人才结构，团队规模及专业化水平显著提升，为区域业务深耕筑牢人力支撑；另一方面，聚焦传统电力信息化领域及新能源配套业务赛道，凭借深厚的技术积累，持续突破市场壁垒，在电网信息化建设、新能源等领域获得订单突破，业务规模呈现快速增长态势。公司将继续强化区域资源配置，巩固广东市场竞争优势，为股东创造长期价值。

16、公司机器人业务的发展情况如何，今年大概多少收入？

答：尊敬的投资者，公司在电力巡检领域所应用的产品包括轮式机器人、四足机器人以及无人机等。公司的新一代电力巡检算法是变电站智能巡检的超级大脑，以检出率高、误检率低、泛化性强的突破性指标，一举攻克传统巡检“漏检多、误报高、适应性差”三大行业顽疾，经中国能源研究会专家鉴定整体技术达国际先进水平。目前，公司正在积极参与轮式机器人的集中检测工作与业务落地。感谢关注！

17、公司股价处于低位，请问有没有回购计划？

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司会审慎考虑您的建议。

18、目前公司现金流充足，建议并购高科技公司。

答：尊敬的投资者，公司自上市以来，始终秉持稳健经营理念，持续优化自有资金管理体系，保障资金使用效率与安全。同时，公司密切关注行业上下游优质标的，积极探索战略协同机会。

	若达成具体合作意向或投资计划，将严格按照法律法规及时履行信息披露义务，确保信息披露的真实、准确、完整。感谢您对公司的关注与建议！ 19、公司在手订单的结构组成是怎么样？ 答：尊敬的投资者，截至 2024 年 12 月末，公司在手订单 15.68 亿元，区域结构主要分布在广东、江苏、上海、福建等地。 20、中美关税对公司的业绩影响如何？ 答：尊敬的投资者，公司不存在出口美国的业务，因此美国加关税政策对公司业务不存在影响。
附件清单(如有)	无
日期	2025-04-28