



证券代码：300439

证券简称：美康生物

美康生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	网上业绩说明会：通过全景网参会的网上投资者及网友
时间	2025年4月30日(周三)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长邹炳德 2、总经理邹继华 3、董事会秘书、财务总监熊慧萍 4、独立董事徐玲 5、保荐代表人张晓红
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">公司主要就 2024 年度及 2025 年第一季度的经营业绩情况及发展战略等方面进行交流并做了相关介绍，主要情况如下：</p> <p style="text-align: center;">（一）开场致辞</p> <p>各位投资者朋友们，下午好！今天非常高兴能够通过网络，与各位投资者朋友就美康生物 2024 年年度经营情况进行交流。同时，也感谢全景网路演中心对本次说明会提供的支持和帮助！</p> <p>2024 年度公司实现营业总收入 17.42 亿元，同比减少 7.61%，主要系代理产品及检测服务收入下降所致。随着医保控费不断深入，集采扩围，体外诊断行业增速放缓，公司积极调整策略，优</p>



化产品结构，自产产品实现收入 8.37 亿元，与上年同期持平。实现归属于上市公司股东的净利润 2.58 亿元，同比增长 0.56%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2.20 亿元，较上年同期增长 12.67%。截至 2024 年 12 月 31 日，公司总资产达到 37.05 亿元，同比增长 6.19%；归属于上市公司股东的净资产达到 29.40 亿元，同比增长 8.28%。

2025 年，公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略，充分发挥自身优势，通过持续的技术创新和产品研发，进一步丰富产品种类，提升产品质量和服务水平，诊断产品与诊断服务两大业务相互促进、协同发展，推动仪器及实验室信息化产品向智慧化转型，不断提升公司在 IVD 行业的地位和综合竞争力，加快实现公司“生化诊断龙头带动发光、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的战略定位。

（二）问答环节

1、请问贵司质谱设备是否已经有实际临床应用，质谱设备及耗材预期 2025 年能为公司创造多少营收和利润？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司布局液相色谱串联质谱、电感耦合等离子质谱、核酸质谱三大平台，并开展质谱项目的医学检测服务。截至目前，公司的液相色谱串联质谱检测平台共取得 19 个二类试剂注册证，涵盖维生素、药物浓度、胆汁酸谱、儿茶酚胺等检测项目。公司的质谱仪器及试剂已在北京、浙江、云南、江苏、山东、广东、江西等省份的终端使用，并通过公司旗下的检验所开展质谱检测服务。

2、AI 医疗国家战略公司人才储备咋样，有跟技术公司合作共赢吗？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司已推出基于 ISO 15189 质量管理体系的智慧实验室整体解决方案，包含实验室信



息管理系统（LIMS）以及实验室智慧管理平台（MS-iLab）两大系统,集成区域检验平台、区域数据平台、供应链智能仓储（SPD）、区域质量管理（MQ-Control）、智慧办公等多个软件模块,搭配公司丰富的自产产品、代理产品供应体系,以及完善的美乐医学实验室质量管理全面解决方案,助力县域医共体及区域检验更加智能地实现“数据互联互通、检验结果互认”。

公司将继续探索 AI 技术与医疗场景的融合,以提升信息系统及诊断分析仪器的用户体验和产品性能。公司如有技术合作,将严格按照有关法律法规的规定和要求及时履行信息披露义务。

3、“信息系统升级项目”的投资进度较慢,公司是否有调整计划或应对措施?

答:尊敬的投资者您好,感谢您的关注。因行业政策调整、市场环境变化,公司为适应行业发展、数字化技术发展进程和公司业务发展变化,不断调整优化方案,分阶段逐步推进项目实施进程,延长了项目周期。经第五届董事会第九次会议审议通过,公司将“信息系统升级项目”达到预定可使用状态的日期由2024年11月30日调整为2025年11月30日。公司将根据业务发展的实际情况及信息化发展的进度,加快项目的实施,如需要调整,公司将按相关规定进行审批并按要求进行信息披露。

4、贸易战对公司成本与销售影响

答:尊敬的投资者您好,感谢您的关注。2024年度,公司出口收入为1,511万元,其中对美业务量金额很低,关税对公司海外业务的影响基本可以忽略。经过多年发展,公司已建立成熟的国内原材料供应链体系,试剂原材料及仪器核心零部件只有少部分来源于美国。公司此前也做了充足的储备,并通过寻找国产替代的方式规避贸易战对公司影响。因此,贸易战对公司日常生产经营不会产生重大影响。

5、你们行业本期整体业绩怎么样?你们跟其他公司比如何?



答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。在国内医保控费、集采的行业背景下，公司短期业绩承压，这也是聚焦生化、免疫领域的体外诊断上市公司共同面临的挑战。公司将加强精细化管理，实施规模化生产，优化供应链，推动试剂上量，提高运营效率，提质增效，进一步提升公司在生免产品的市场份额和品牌影响力。同时，公司将加快海外市场的布局，并在国内通过质谱、精准血脂等精准诊断产品打造新的业绩增长点。公司将努力达成各项发展目标，争取以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者。

6、公司之后的盈利有什么增长点？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。一方面，公司将持续加强研发创新，聚焦核心业务，加强精细化管理，实施规模化生产，优化供应链，推动试剂上量，提高运营效率，提质增效，抓住集采及国产替代机遇，进一步提升公司在生免产品的市场份额和品牌影响力。加快质谱、精准血脂等精准诊断产品商业转化，打造新的业绩增长点。另一方面，加快布局海外市场，加快推进产品国际市场注册及认证，提升国际销售团队素质及业务能力，锁定中东、东南亚、南美等多个战略市场，构建“技术输出+本地化运营”的多种出海模式，加速海外业务拓展和国际品牌建设。

7、行业以后的发展前景怎样？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。体外诊断行业正向自动化与智能化、精准医疗与个性化诊断的方向发展。我国老龄化人口的增长及人均预期寿命的不断提高也将持续带动体外诊断行业向好发展。

8、公司有开拓海外市场吗？取得的成绩如何

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。2024年度，公司积极参加大型海外展会，业务范围新增6个国家和地区，初步形成以东南亚、中东等区域为重点，辐射周边区域的经营模式。2025



年公司将针对海外市场对产品进行迭代升级,加快推进产品国际市场注册及认证,在深圳设立“国际贸易中心”吸引更多的优秀人才,提升国际销售团队素质及业务能力,锁定中东、东南亚、南美等多个战略市场,构建“技术输出+本地化运营”的多种出海模式,加速海外业务拓展和国际品牌建设,提升公司的国际知名度及品牌影响力。

9、公司本期盈利水平如何?

答:尊敬的投资者您好,感谢您的关注。2024年度公司实现营业总收入17.42亿元,同比减少7.61%,主要系代理产品及检测服务收入下降所致。随着医保控费不断深入,集采扩围,体外诊断行业增速放缓,公司积极调整策略,优化产品结构,自产产品实现收入8.37亿元,与上年同期持平。实现归属于上市公司股东的净利润2.58亿元,同比增长0.56%;实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润2.20亿元,较上年同期增长12.67%。

10、请问体外诊断行业的技术发展趋势是什么,公司如何紧跟技术发展潮流,保持技术领先地位?

答:尊敬的投资者您好,感谢您的关注。体外诊断行业正处于快速发展的阶段,产品自动化与智能化、精准医疗与个性化诊断是行业发展方向。

公司将持续加大研发投入,加强与高校、科研机构的合作,引进高端人才,进一步优化和完善产品生命周期质量管理体系,不断提升公司的研发实力。一方面,继续优化现有产品的性能、进一步提升产品的准确性和稳定性;同时,加大原材料研发的投入,进一步提升自产原材料的比例,降低产品的成本。另一方面,加大新产品的研发力度,瞄准自动化、精准化、智能化方向,以满足市场对体外诊断产品不同的需求:

1、在生免领域,公司将推出新一代生化、发光以及生免流水线仪器,对现有生化仪器平台进行升级,丰富生免仪器、试剂产品



种类和提高自产原材料的占比。

2、在质谱领域，公司将进一步提升质谱仪器自动化水平，丰富配套试剂品种，继续积极参与行业标准的制定以提升公司在质谱领域的影响力，加快质谱产品在临床中的应用。

3、在精准血脂领域，公司通过合作、课题、学术等方式进行更深入的研究，提升产品的市场认可度，实现该产品在临床中的应用。

11、公司过去的整体业绩相对平稳，今年一季度却暴雷，不管是营收还是利润都是同比下滑，全国集采已经开始一段时间了，怎么会到今年才出现影响呢？公司如何应对业绩下滑呢？股价从最高 77 到现在差不多跌了 90%，是否预示着公司基本面在持续走坏呢？有什么应对策略吗？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。体外诊断行业集采在全国范围内全面推进，肝功集采在各省份的执行时间从 2023 年 7 月份开始，在 2024 年 10 月份基本全部落地执行。肾功、心肌集采在各省份的执行时间从 2024 年 7 月份开始，在 2025 年 3 月基本全部落地执行。糖代谢集采也在 2025 年 3 月份开始在各省份陆续推进落地。基于各省份执行集采时间不同，2025 年一季度与去年同期比，受肾功、心肌集采的影响，公司营业收入短期承压，利润空间亦被挤压。公司将加强精细化管理，实施规模化生产，优化供应链，推动试剂上量，提高运营效率，提质增效，进一步提升公司在生免产品的市场份额和品牌影响力。同时，公司将加快海外市场的布局，并在国内通过质谱、精准血脂等精准诊断产品打造新的业绩增长点。

12、公司募集资金投入的“体外诊断产品及产业化项目”目前进展如何？是否按计划达到预期效益？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司“体外诊断产品研发及产业化项目”目前尚处于建设投入阶段。公司根据行业政策调整、市场环境变化并结合公司的实际情况，不断调整优化



方案，分阶段逐步推进项目实施进程；叠加项目实施过程中相关设备供货期及系统安装调试等工作所需时间延长，经第五届董事会第九次会议审议通过，公司将“体外诊断产品研发及产业化项目”达到预定可使用状态的日期由 2024 年 11 月 30 日调整为 2025 年 11 月 30 日。

13、一季度业绩双降，具体原因是什么？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。随着体外诊断行业集采在全国范围内全面推进，公司营业收入短期承压，利润空间亦被挤压。公司将加强精细化管理，实施规模化生产，优化供应链，推动试剂上量，提高运营效率，提质增效，进一步提升公司在生免产品的市场份额和品牌影响力。同时，公司将加快布局海外市场，并在国内通过质谱、精准血脂等精准诊断产品打造新的业绩增长点。

14、近期七部委联合推出医药工业数智化转型实施方案 2025/2030，请评估短期中长期对行业和贵司的影响

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司主要从事体外诊断产品的研发、生产和销售及体外诊断产品的代理业务，并提供第三方医学诊断服务。公司持续关注相关政策，通过信息技术手段赋能公司研发、生产。

（三）结束语

尊敬的各位投资者朋友：美康生物 2024 年度网上业绩说明会就要结束了。感谢大家的积极参与和对公司持续的关注。希望通过此次沟通，能进一步增进广大投资者对公司的认识和了解，并期待在今后的发展中，得到各位一如既往的支持和帮助。如您还有进一步的问题，会后欢迎各位投资者通过投资者关系电话、邮件、互动易平台等方式与我们做更深入的交流。在此，诚挚感谢各位的热情参与，感谢各位对公司的关注和支持！本次业绩说明会到此结束，谢谢大家！



附件清单(如有)	无
日期	2025-04-30