

易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他（电话会议）
-----------	--

	湖南源乘私募 李婷婷 上海聚鸣投资 黄杨 西藏合众易晟投资 徐兴科 国信资管 郑毅权 千合资本 王亮 长城财富资管 姜悦 敦和资产 郭文凯 天厚私募 蔡维秀 上海榜样投资 钟挺 上海健顺投资 吴诗娴 上海途灵资管 赵梓峰 彝川资本 朱宏达
时间	2025 年 4 月 30 日
地点	电话会议+公司 514 会议室
上市公司接待人员 姓名	总会计师：胡丹 董事会秘书：邹七平 证券事务代表：罗茜 财务与产权部：罗妮、席长垚 证券事务部：王秋英
投资者关系活动主要内容介绍	1. 请问公司在一季度的整体表现如何？ 答：您好，公司一季度经营业绩表现亮眼，营业收入与净利润均实现同比增长，发展规模与质量双创新高。具体来看，报告期内实现营业收入 20.10 亿元，同比增长 13.18%；归属于上市公司股东的净利润 1.65 亿元，同比增长 22.54%。 业绩增长主要得益于两大核心驱动：一是工程服务板块尤其是总承包业务快速增长，市场份额进一步提升；二是核心区域市场民爆物品销售量同比增加，叠加公司持续推进精细化成本管控，整体经营质量与效益显著提升。未来，公司将继续深耕核心业务，强化管理效能，努力为投资者创造更大价值。 2. 请介绍公司新收购松光后产能的调配情况，以及

	公司今年是否有规划将产能转移到新疆、西藏地区？ 答：您好，公司于 2025 年 3 月收购松光民爆 51% 股份，松光民爆最新工业炸药核定产能为 6.0 万吨。此次收购后，公司在河南省获得了炸药产能核心资源。未来将围绕完善河南区域炸药生产、销售、爆破的民爆一体化业务进行产能调配，提升矿山施工总承包核心竞争力，推动河南区域民爆一体化业务发展。 关于产能转移，一是公司此前已将部分产能转移到新疆以契合当地业务拓展和服务量增长，未来将计划继续通过内部调整等方式，向新疆等富矿带区域进行产能转移。二是公司在西藏区域产能布局为 2.5 万吨，主要用于服务巨龙铜矿矿山开采工程，目前正在根据市场需求进行新增。随着西藏地区基建和铜矿项目的持续推进，公司将动态优化产能调配。 3. 请介绍公司未来的海外布局。 答：您好，公司一直以来积极响应国家“一带一路”倡议，坚持贸易探路、工程立足、投资深耕的国际业务发展策略，业务已布局利比里亚、纳米比亚、马来西亚等多个“一带一路”沿线国家。未来，公司将结合国家“走出去”战略的持续推动以及与中外资矿企的广泛合作，继续发挥民爆优势，积极拓展海外业务，实现在拉丁美洲、澳洲等富矿区域国别布局，不断提升国际竞争力。 4. 公司在地下矿山领域的拓展计划是什么？ 答：您好，公司依托在露天矿山领域积累的深厚经验与广泛业务覆盖优势，积极推进地下矿山领域的战略布局。目前，公司已成立露天矿山建设与地下矿山业务工作专班，聚焦湖南及周边区域市场，成功拓展了地下矿山相关服务项目。未来，公司将紧密围绕市场动态与业主实际需求，持续优化资源配置，有序扩大地下矿山业务规模，进一步提升在矿山综合服务领域的市场占有率，以多元化业务布局推动公司高质量发展。 5. 请问公司今年的新签合同订单目标是多少？ 答：您好，2024 年，公司新签及执行订单规模保持
--	--

	高位，在手订单充沛，且 2024 年新增项目服务周期多为 2-5 年，订单转化将分阶段释放收入。2025 年 1-4 月，公司新签或开始执行的爆破服务工程类日常经营合同金额合计人民币 49.92 亿元。 公司始终积极参与市场竞争，凭借在技术、服务、品牌等多方面优势，不断拓展业务。后续若有关于新签合同订单目标的相关信息，公司将按照规定及时履行信息披露义务，同时公司将按季度披露合同订单签约情况，届时请关注公司公告。 6. 公司对今年的营收和利润目标是否有调整？ 答：您好，公司今年一季度实现“开门红”，营收和利润均实现了稳健增长，营业收入同比增长 13.18%，归属于上市公司股东的净利润同比增长 22.54%。关于 2025 年全年营收、利润相关指标，公司正按计划推进，未进行调整，未来将继续聚焦主业、优化经营，推动业绩持续向好。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 4 月 30 日