

证券代码：300880

证券简称：迦南智能

宁波迦南智能电气股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与迦南智能 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 30 日（星期三）下午 15:00~17:00
地点	1、全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ） 2、“价值在线”平台（ http://www.ir-online.cn ）。
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理：章恩友 2、独立董事：黄春龙 3、董事、副总经理：蒋卫平 4、副总经理：龙翔林 5、董事会秘书、财务总监：李楠 6、保荐代表人：邢剑琛
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 4 月 30 日（星期三）15:00-17:00 在全景网“投资者关系互动平台”以及“价值在线”平台采用远程网络方式举行 2024 年度网上业绩说明会，就公司所处行业状况、发展战略、财务状况等投资者关心的问题，与广大投资者进行了沟通交流。公司严格遵守《中华人民共和国证券法》《上市公司信息披露管理办法》等法律法规及《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等规定，真实、准确、完整地发布相关信息，未泄露内幕信息，也不存在以任何形式蹭热点的情形。
附件清单（如有）	迦南智能 2024 年度网上业绩说明会互动问答清单
日期	2025 年 4 月 30 日

附件：

迦南智能 2024 年度网上业绩说明会互动问答清单

1、公司在新能源业务方面有哪些布局和成果？

尊敬的投资者，您好！公司在新能源重点布局两个业务方向，一是充电设备的研发、制造和销售，二是充电站的建设和运营，包括光储充配一体化智能微电网建设。

公司充电桩包括直通风和独立风道不同技术路线两个系列产品，可适应各种自然环境，满足客户对寿命、可靠性、可维修性等不同需求，客户可获得高性价比产品。两个系列产品功率范围 120kW-1080kW，自冷充电枪 400A 加速充电，液冷充电终端 1000A 加速充电，可满足目前市场从乘用车、重卡、矿卡、重型电动机械绝对主流的充电需求。

目前，公司已通过国家电网 2025 年电动汽车充电设备产品供应商资质能力核实，成为合格供应商，市场开拓也取得了显著成效，特别是公司 2025 年中标“国网甘肃综合能源服务有限公司 2025 年充电站建设项目充电桩设备框架采购项目”；同时与中石化浙江分公司、国网宁夏电动、国网冀北电动、国网河北电动等开展合作建站工作；与三一集团在充电桩技术研发、产品应用和模式创新等多个维度展开深度协作，共同服务三一集团的电动化战略。

感谢您的支持与关注！

2、公司在新型电力系统建设中有哪些规划？

尊敬的投资者，您好！公司战略聚焦于紧跟国家新型电力系统建设步伐，抓住“碳达峰、碳中和”历史机遇，以新能源技术创新为核心驱动力，依托智能电表产业链优势深度融合充电储能业务，构建智能微电网系统解决方案。通过强化新能源技术场景化应用能力，打造全球领先的低碳、零碳和负碳能源技术创新中心，筑牢“让能源看得见”的企业愿景的根基，推动新质生产力发展，致力于成为客户信赖、持续发展的全球化科技企业。感谢您的关注与支持！

3、行业以后的发展前景怎样？

尊敬的投资者，您好！随着新型电力系统的建设，行业正经历着迅猛的增长。国内政策的不断支持和电网投资的显著增加。海外市场也在迅速扩张，全球电网投资每年增长 5.3%，新兴市场的贡献日益增加。国内外的共同努力正在推动智能电网、新能源的利用和需求侧管理技术的快速发展，行业发展前景乐观。感谢您的支持与关注！

4、公司在智慧计量业务方面如何进一步提升市场份额？

尊敬的投资者，您好！2024 年度，公司主要产品智慧计量及系统实现营业收入 8.79 亿元，占营业收入比重 86.62%，营收较上年同期增长 11.65%。

2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。

在国内市场上，根据 Data 电力发布的数据，国家电网 2024 年度电表招标总量达到 9528 万只，同比增长 25%左右。根据国金证券 2024 年 11 月发布的研究报告，2022 年启动的电表新一轮替换高峰有可能延续至 2026 年及以后，2025 年电表招标数量\金额\单价存在进一步上修可能。

如果 2025 年国网、南网电表招标数量较 24 年有所增长，公司主要产品智慧计量及系统有望受益。

在海外市场上，公司通过积极参与国际展会，跟踪国际标准与新技术趋势，发展海外合作建厂，强化就地服务能力，及时响应客户需求，扩大区域客户覆盖，提高市场份额。

感谢您的关注与支持！

5、国家“双碳”目标下，智能电网投资持续加码。公司作为国网核心供应商，如何抓住市场机遇，实现份额提升？

尊敬的投资者，您好！公司战略聚焦紧跟国家新型电力系统建设步伐，抓住“碳达峰、碳中和”机遇，以新能源技术创新为核心驱动力，依托智能电表产业链优势融合充电储能业务，构建智能微电网系统解决方案。公司深化“全要素协同创新”理念，健全管理体系与协同机制，依托创新平台和产学研合作，构建技

术全链条。强化核心技术自主可控，推动智能制造与能源服务融合，坚持技术营销，形成全周期服务能力，提升产品与市场竞争力，助力抓住市场机遇提升份额。感谢您的关注与支持！

6、章董事长，请问公司这两年一直提到的海外并购，目前有没有什么进展？
谢谢！

尊敬的投资者，您好！感谢您对迦南智能全球化战略的关注。公司以技术出海与属地化运营为核心，积极响应“一带一路”倡议及国际产能合作机遇。公司已组建专业团队，围绕东南亚、中东欧、非洲等重点市场开展系统性调研。目前，在部分新兴市场（如东南亚、东欧等）的潜在合作标的筛选、技术适配性分析及商业尽调正稳步推进。相关布局旨在通过本土化生产、技术授权、联合投标等模式，提升区域市场响应速度，降低跨境运营成本。根据监管规定，涉及达到披露标准的并购事项，公司将严格按照《深圳证券交易所创业板上市规则》履行审议和公告义务。再次感谢您的支持与关注！

7、今后公司是否有新的并购计划？并购标的选择标准是什么？

尊敬的投资者，您好！公司始终关注产业链协同与前沿技术布局，未来将重点在输配电等核心领域寻求并购整合机会，同时在新型电力技术方向保持财务投资触角。标的筛选遵循三大原则：技术协同性、盈利可见性、团队整合力。如有重大进展将严格按照监管要求履行信披义务。感谢您的关注与支持！

8、请问贵司智能电表目前支持 HPLC+5G 双模通信吗？请问贵公司充电桩有什么优势？已经在什么地方推进？

尊敬的投资者，您好！公司已掌握 HPLC（高速电力线载波）与 5G 通信的技术，并在部分智能电表型号中实现双模通信的应用，可支持实时数据高频采集、远程精准控制及低时延响应。

公司充电桩包括直通风和独立风道不同技术路线两个系列产品，可适应各种自然环境，满足客户对寿命、可靠性、可维修性等不同需求，所有客户都可以获得高性价比产品。两个系列产品功率范围 120kW-1080kW，自冷充电枪 400A 加

速充电，液冷充电终端 1000A 加速充电，可满足目前市场从乘用车、重卡、矿卡、重型电动机械绝对主流的充电需求。直通风系列产品采用特殊风道与降噪技术，噪音低、易维护，独立风道产品防护高、维护少、寿命长，运营成本低，客户收益好。

目前，公司已通过国家电网 2025 年电动汽车充电设备产品供应商资质能力核实，成为合格供应商，市场开拓也取得了显著成效，特别是公司 2025 年中标“国网甘肃综合能源服务有限公司 2025 年充电站建设项目充电桩设备框架采购项目”；同时与中石化浙江分公司、国网宁夏电动、国网冀北电动、国网河北电动等开展合作建站工作；与三一集团在充电桩技术研发、产品应用和模式创新等多个维度展开深度协作，共同服务三一集团的电动化战略。

感谢您的支持与关注！

9、迦南智能的电力物联网终端与华为昇腾的边缘算力模块有合作吗？

尊敬的投资者，您好！截至目前，公司暂未与华为昇腾的边缘算力模块有相关合作。感谢您的支持与关注！

10、公司作为国网核心供应商，能否分享中标甘肃充电桩项目的具体技术优势？

尊敬的投资者，您好！我公司充电桩包括直通风和独立风道不同技术路线两个系列产品，可适应各种自然环境，满足客户对寿命、可靠性、可维修性等的不同需求，客户可获得高性价比产品。两个系列产品功率范围 120Kw-1080Kw，自冷充电枪 400A 加速充电，液冷充电终端 1000A 加速充电，可满足目前市场从乘用车、重卡、矿卡、重型电动机械绝对主流的充电需求。直通风系列产品采用特殊风道与降噪技术，噪音低、易维护，独立风道产品防护高、维护少、寿命长，运营成本低，客户收益好。感谢您的支持与关注！

11、前段时间中标甘肃省的项目公告，大概还需要多长时间才能确定合同金额？

尊敬的投资者，您好！公司本次中标项目为框架入围中标，截至目前尚未签

署相关合同，合同金额、付款方式及交货周期以最终签署的合同为准。感谢您的支持与关注！

12、龙总，请问公司目前光储充配一体化项目，未来能否应用于数据中心的供电局域网领域？公司是否会介入数据中心电源管理？谢谢！

尊敬的投资者，您好！公司目前光储充配一体化项目主要围绕充电站建设与运营开展，暂时未涉足其他领域，未来将根据业务开展情况考虑是否介入数据中心电源管理。感谢您的支持与关注！

13、蒋总，请问公司快速充电技术除了应用于新能源车领域外，是否具备飞行汽车、无人机和机器人、智能体方面的快充技术？公司是否考虑介入低空经济、机器人充配电领域？谢谢！

尊敬的投资者，您好！公司的快速充电技术可广泛应用于新能源汽车、电动机械等，核心技术具备在飞行汽车、无人机和机器人、智能体方面应用的潜力。关于机器人充配电和低空经济等新兴产业，公司将积极关注细分行业的发展状况，将采取场景定制、生态共建的模式不断推动场景应用迭代和跨领域技术融合。感谢您的支持与关注！

14、您好！请问贵司光储充一体的源网荷储目前投资收益情况？目前开发有项目吗？

尊敬的投资者，您好！光储充一体化项目的投资收益受多重因素影响。从政策层面看，国家正大力推动新能源发展，相关补贴和电价政策可能进一步提升项目盈利空间；同时，随着光伏板、储能电池等核心设备成本持续下降，项目回本周期有望继续缩短。收益来源不仅包括充电服务费、利用峰谷电价差，还可通过参与电网调峰等增值服务拓展收入。目前，公司正在推进多个光储充一体化项目。感谢您的支持与关注！

15、请问公司在国内和哪些新能源品牌车厂有合作？

尊敬的投资者，您好！公司目前暂未与新能源品牌车厂开展合作，感谢您的

支持与关注！

16、章董事长，公司一季度净利润同比下降 45%以上，如果不考虑产品延期交付，您认为最主要的原因是什么？是不是智能电表的行业红利已经结束了？公司自去年四季度以来，业绩环比下降很明显，二季度以来情况有所好转吗？今年业绩能否保持平稳？谢谢！

尊敬的投资者，您好！公司目前经营情况良好，行业及产业政策也未出现重大变动。2024 年度，公司业绩情况持续向好，实现营业收入 101,424.54 万元，较上年同期增长 11.46%，实现归母净利润 19,306.93 万元，较上年同期增长 25.49%，较好地完成了全年经营目标。

25 年第一季度，公司营业收入较上年同期下降 28.15%，主要系本期客户订单交付计划调整所致，净利润较上年同期下降 45.03%，主要系交付的产品结构影响，但公司一季度营收、净利润占全年的比例相对较低，对全年的经营业绩影响较小。

2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。

在国内市场上，根据 Data 电力发布的数据，国家电网 2024 年度电表招标总量达到 9528 万只，同比增长 25%左右。根据国金证券 2024 年 11 月发布的研究报告，2022 年启动的电表新一轮替换高峰有可能延续至 2026 年及以后，2025 年电表招标数量\金额\单价存在进一步上修可能。如果 2025 年国网电表招标数量较 24 年有所增长，公司主要产品智慧计量及系统有望受益。

在海外市场上，公司通过积极参与国际展会，跟踪国际标准与新技术趋势，发展海外合作建厂，强化就地服务能力，及时响应客户需求，扩大区域客户覆盖，提高市场份额。

在新能源业务上，公司持续开发满足客户需求的新产品，通过国家电网 2025 年电动汽车充电设备产品供应商资质能力核实，成为合格供应商，市场开拓也取得了显著成效，特别是公司 2025 年中标“国网甘肃综合能源服务有限公司 2025 年充电站建设项目充电桩设备框架采购项目”；与三一集团旗下全资子公司长沙帝联工控科技有限公司将在充电桩技术研发、产品应用和模式创新等多个维度展

开深度协作，共同服务三一重卡电动化战略。

未来，公司战略聚焦于紧跟国家新型电力系统建设步伐，抓住“碳达峰、碳中和”历史机遇，以新能源技术创新为核心驱动力，依托智能电表产业链优势深度融合充电储能业务，构建智能微电网系统解决方案。

感谢您的支持与关注！

17、一季度营收和净利润大减，是否人为存在业绩调整。25 年股价走势明显弱于大盘和板块，公司管理层，有什么举措稳定股价吗？能否停止增发议案？

尊敬的投资者，您好！公司目前经营情况良好，行业及产业政策也未出现重大变动。2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。感谢您的关注与支持！

18、领导，您好！我来自四川大决策，请问公司今年一季度业绩下滑明显是什么原因，智能电表的更新迭代需要多长周期？

尊敬的投资者，您好！25 年第一季度，公司营业收入较上年同期下降 28.15%，主要系本期客户订单交付计划调整所致，净利润较上年同期下降 45.03%，主要系交付的产品结构影响，但公司一季度营收、净利润占全年的比例相对较低，对全年的经营业绩影响较小。

2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。

感谢您的支持与关注！

19、公司本期盈利水平如何？

尊敬的投资者，您好！公司目前经营情况良好，行业及产业政策也未出现重大变动。2024 年度，公司业绩情况持续向好，实现营业收入 101,424.54 万元，较上年同期增长 11.46%，实现归母净利润 19,306.93 万元，较上年同期增长 25.49%，较好地完成了全年经营目标。感谢您的支持与关注！

20、2024 年公司营收增长的主要原因是什么？

尊敬的投资者，您好！2024 年度，公司实现营业收入 101,424.54 万元，同比增长 11.46%，主要因素如下：一是主要客户需求计划稳中有升。主要客户每年通过公开招标方式实施，所采购的设备应用于智能电表、用电信息采集终端设备周期轮换、用户新增以及为实现产品网络化、智能化所实施的产品升级换代；二是公司坚持围绕客户需求，适应市场形势，不断进行技术创新，开发具有技术前瞻性的符合主要客户功能需求的新产品并进行推广应用，取得了积极进展与成效；三是持续开拓海外市场，公司密切跟踪国际标准和新技术发展趋势，研发符合海外技术标准和相关要求的智慧计量及系统技术方案。感谢您的关注与支持！

21、公司之后的盈利有什么增长点？

尊敬的投资者，您好！公司战略聚焦于紧跟国家新型电力系统建设步伐，抓住“碳达峰、碳中和”历史机遇，以新能源技术创新为核心驱动力，依托智能电表产业链优势深度融合充电储能业务，构建智能微电网系统解决方案。2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，统筹布局国内市场、海外市场和新能源业务，确保公司持续高质量发展。感谢您的支持与关注！

22、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

尊敬的投资者，您好！2024 年 7 月，国家电网宣布 2024 年电网投资首次超过 6000 亿元。南方电网 2024 年安排固定资产投资 1730 亿元，同比增长 23.5%。行业可比上市公司 2024 年度业绩详见《2024 年年度报告》。感谢您的支持与关注！

23、请问公司今年的业绩目标是多少？

尊敬的投资者，您好！公司目前经营情况良好，行业及产业政策也未出现重大变动。2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。感谢您的支持与关注！

24、章董事长，您作为厂二代，您觉得与父亲相比，有哪些不同？除了传

承上一代的智慧和韧劲外，在推动企业转型和寻找新的治企之道上有何独特见解？如何探索走出行业舒适区，推动企业技术创新和管理变革？谢谢。

尊敬的投资者，您好！感谢上一代父辈创业者打下坚实基础。作为新一代管理者，我们更注重在传承中创新：一是聚焦技术攻坚，加大研发投入推动计量系统产品智能化升级，推动超充设备和智能微电网等新业务快速突破；二是推动组织革新，以年轻化团队激发创新活力；三是加速全球化布局，依托“技术+标准”双输出拓展海外市场。企业转型需要刀刃向内的勇气，我们正通过机制变革和技术突围，走出舒适区，开辟新的增长曲线。感谢您的关注与支持！

25、章董事长，您怎么看待虚拟电厂的行业发展？公司是否具备开展虚拟电厂业务落地的技术储备和业务考虑，谢谢！

尊敬的投资者，您好！随着新能源并网、储能系统、电动汽车等行业的发展，电网技术由“源随荷动”向“源荷互动”方向转变，虚拟电厂是未来电网的重要组成部分，具有广阔的前景。公司产品线包括智能电表、信息采集终端、通讯模组、充电桩及储能设备等，这些都是构建虚拟电厂技术生态的重要组成部分，公司将积极关注市场发展。感谢您的支持与关注！

26、请问公司在虚拟电厂的建设方面有哪些技术优势。

尊敬的投资者，您好！公司产品线包括智能电表、信息采集终端、通讯模组、充电桩及储能设备等，这些都是构建虚拟电厂技术生态的重要组成部分，公司将积极关注市场发展。感谢您的支持与关注！

27、请问公司下一步定增的资金主要用于什么方面？

尊敬的投资者，您好！为满足公司潜在可能的战略布局及项目投资需求等，根据《上市公司证券发行注册管理办法》的相关规定，公司董事会提请股东大会授权董事会决定向特定对象发行融资总额不超过人民币三亿元且不超过最近一年末净资产百分之二十的股票，授权期限为 2024 年年度股东大会通过之日起至 2025 年年度股东大会召开之日止。本次向特定对象发行股票募集资金用途应当符合下列规定：1、符合国家产业政策和有关环境保护、土地管理等法律、行政

法规规定；2、本次募集资金使用不得为持有财务性投资，不得直接或者间接投资于以买卖有价证券为主要业务的公司；3、募集资金项目实施后，不会与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业新增构成重大不利影响的同业竞争、显失公平的关联交易，或者严重影响公司生产经营的独立性。具体募集资金的用途以最终履行信息披露义务披露的公告为准。感谢您的支持与关注！

28、董秘你好，贵公司未来是否会在储能业务，超级快充，无线充电等领域加大投入？

尊敬的投资者，您好！公司会加强产品研发、技术投入，寻求合作，加快多种形式充电站的建设与运营。感谢您的支持与关注！

29、董秘你好，贵公司未来是否会加强技术科技创新，研发新能源汽车电表？

尊敬的投资者，您好！公司已开发出应用于新能源汽车充电的直流电能表。感谢您的支持与关注！

30、董秘你好，贵公司 2024 年报显示，在新能源汽车设备及系统集成新领域的收入突破 2800 万元，未来是否进一步在相关领域战略合作和资金投入，给企业发展带来更多的收入，实现企业第二曲线营收增长。

尊敬的投资者，您好！2022 年度至 2024 年度，公司研发投入及占营业收入比重均呈现增长态势。在新能源领域，公司会进一步加大研发投入，紧紧围绕客户需求，通过研发与智能制造相结合，不断推出新产品，以巩固和提升市场竞争力。感谢您的支持与关注！

31、作为鸿蒙首批医疗 APP 开发者，能否将鸿蒙系统能力复用到智能电表或充电桩，提升设备互联能力？

尊敬的投资者，您好！鸿蒙系统在公司部分计量产品已应用。感谢您的支持与关注！

32、董秘你好，贵公司加强引入战略机构参与调研，引入长期资本。

感谢您的建议。公司始终重视与资本市场的良性互动，近年来通过以下举措持续优化投资者结构：

（1）优化信息披露颗粒度，针对性举办行业闭门会、反向路演，吸引与公司技术战略契合的长期资本；

（2）围绕智能电网、新能源主航道，优先引入具备产业协同资源的战略投资者，推动技术+资本的双轮驱动；

（3）完善 ESG 治理：构建符合可持续发展的 ESG 框架，增强外资及社会责任投资机构配置意愿。

公司将持续拓展与境内外优质投资机构的对话机制，夯实长期价值投资基础。感谢您的支持与关注！

33、董秘你好，贵公司加强市值管理，尽早开通深港通业务，引入长期外资。

尊敬的投资者，您好！公司目前暂未达到深港通纳入市值标准，但始终重视全球化资本布局。公司正通过技术对标国际标准、强化 ESG 披露、拓展境外投资者沟通等举措提升外资关注度，并积极吸引与智能电网和新能源业务协同的长期战略资本。未来将持续提升经营质量，为纳入互联互通机制夯实基础。感谢您的支持与关注！

34、章董事长您好！公司目前二级市场表现实在难以令广大投资者满意，作为公司的掌舵人，是否有信心在今年一季度业绩下滑的情况下在后面季度奋起直追，给二级市场广大投资者吃颗定心丸。谢谢！希望公司能越来越好，二级市场投资者也能分享公司发展带来的红利！

尊敬的投资者，您好！2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。感谢您的支持与关注！

35、目前公司二级市场表现远远落后同行业公司，尤其在一季报公布后，投资者对公司大失所望！公司现金流充足、负债率不高，为什么一直不采取回

购的方式维护二级市场？谢谢！

尊敬的投资者，您好！公司始终重视股东回报，2024 年度拟每 10 股派发现金红利 4.5 元（含税），近三年分红率平均超 50%。当前现金流储备为战略转型及技术攻坚提供支撑。二级市场波动受多重因素影响，我们将审慎评估回购等市值管理工具，平衡长期投入与股东利益。2024 年度净利润同比增长 25.49%，2025 年一季报短期承压，因行业交付周期波动和产品结构调整所致。2025 年，公司将围绕发展战略目标，提高运营效率，加大研发投入和市场开拓，确保公司持续高质量发展。感谢您的支持与关注！

36、李董秘，公司去年以来，在深交所互动易上很少回复投资者提问，问题已经堆积如山，始终没有回应，请做好投资者关系管理，谢谢！

尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司将持续深化投资者关系管理工作，致力于通过多元化的沟通渠道，加强与资本市场之间的互动与交流。我们将定期开展投资者调研，举办业绩说明会，利用互动易平台、投资者关系邮箱及投资者热线等多种途径，及时回应投资者意见与建议，传递公司动态，确保信息传递的高效与透明。再次感谢您对公司的支持与关注！

37、公司在人工智能方面有哪些进展，未来有哪些规划？

尊敬的投资者，您好！随着人工智能的高速发展，公司持续关注人工智能等相关前沿技术的创新和升级，探索其在自身业务领域的具体应用和协同。感谢您的支持与关注！

38、公司在 ESG 方面有什么举措？

尊敬的投资者，您好！公司一直注重企业社会价值的实现。公司将在追求经济效益的同时保护股东及其他利益相关者的合法权益。公司将推进企业在环境保护、资源节约、循环经济等方面的建设。未来公司将继续推进和完善 ESG 相关工作，积极践行可持续发展理念，不断提升公司治理水平，促进企业高质量发展。感谢您的支持与关注！

39、近三年累计分红 2.3 亿元，2024 年分红比例保持稳定，未来是否考虑提高分红率以回馈股东？

尊敬的投资者，您好！公司将努力以稳健的经营业绩与切实的社会责任担当回报投资者，与广大投资者共享公司发展成果，并将严格按照《公司法》《公司章程》相关规定执行，后续利润分配方案请以公司披露的相关公告为准。感谢您的支持与关注！