

证券代码：603859

证券简称：能科科技

公告编号：2025-024

能科科技股份有限公司
关于参加 2024 年度沪市主板人工智能专题
集体业绩说明会情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

能科科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 4 月 30 日（周三）下午 14:00-17:00 参加了 2024 年度沪市主板人工智能专题集体业绩说明会，就公司 2024 年度及 2025 年第一季度的经营成果及财务状况等情况与投资者进行了交流和沟通。现将有关内容公告如下：

一、业绩说明会召开情况

2025 年 4 月 30 日（周三）下午 14:00-17:00，公司参加了 2024 年度沪市主板人工智能专题集体业绩说明会，公司董事长祖军先生，董事会秘书、副总裁刘景达先生，董事、财务负责人、副总裁侯海旺先生，独立董事刘正军先生出席会议，与投资者进行了现场及线上的互动交流。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司就投资者在本次说明会中提出的普遍关注的问题进行了回复，主要问题及回复整理如下：

问题一：大模型给工业软件行业带来的变化有哪些？

回答：尊敬的投资者，您好！大模型的发展给工业软件行业带来了难得的发展机遇，为工业软件的开发提供了动力，通过大模型的应用，包括自动代码生成、自动化生成测试脚本等，提升了软件的开发效率和软件质量，支撑了工业软件开发的快速迭代。

当前制造业企业正在开展新一轮的数智化转型升级，对工业软件提供商有了更多的新需求，也使得工业软件企业获得了更多的面向客户的服务范围和发展机

会。这也是公司从早期就开始布局 AI 在工业应用业务的原因，能够让公司有足够的产品和服务能力持续为客户提供更多、更快、更灵活、更稳定、更高质量的工业软件、工业数据、AI Agent 服务，满足制造业企业的数智化、智能化转型升级需求。感谢您的关注。

问题二：以人工智能为首的新一代信息技术快速发展，成为了推动产业变革的重要手段。在这样的背景下，包括在 Agent 方向、端侧落地、智慧城市产业等具体方向都迎来了前所未有的机遇和挑战，我想请问能科科技、瑞芯微、云赛智联三家公司，在各自的领域有什么布局？

回答：尊敬的投资者，您好！公司最早从 2022 年就开始布局 AI 大模型在工业企业的推广和应用工作。一是“灵系列”产品的开发和持续投入，打造智能化工业软件和场景应用开发的底座，发挥能科懂工业数据、懂业务流程的优势。二是 AI Agent 的持续打造，打造面向不同工业行业客户，在产品智能、研发设计、生产制造、运维综保等领域的 AI Agent，形成智能化的解决方案和产品，并在客户侧持续推广。三是行业大模型的打造，通用大模型能力现在已经非常突出，制造业的数据模型、AI Agent 的应用等都有自己的特殊性，通过技术和经验的积累，公司未来将布局打造行业及专业的大模型，更好的服务特定的行业及专业等。

同时，公司积极投入人才引进，加强生态合作、高校合作，利用协同效应在快速的技术变革中找到新的增长点，实现业务的拓展和持续增长。

问题三：能科在目标客户行业的优势，以及下一步的布局和拓展思路是怎么样的？

回答：公司的优势体现在以下四个方面：一是紧跟 AI 大模型时代的步伐，基于公司的乐系列和灵系列产品，AI Agent 的应用等来重塑工业数智化，具备完整的产品和服务布局。二是公司通过深耕行业客户，具有大量的客户案例，积累了大量的行业 Know-How 和人才队伍，通过实践得来的丰富经验。三是乐系列灵系列产品的成熟度经过打磨，与工业 Know-How 深度融合，同时产品的通用能力的提升，逐步减少了客户的定制开发，大大降低了落地成本。四是通过深耕行业，公司打造了面向客户场景的，拥有完整性好、落地效果佳的服务于头部客户的众多解决方案。

公司的布局和拓展思路主要在四个方面：一是深耕行业、聚集专业，从业中来到业务中去；二是能快则快、能深则深，积极推动 45 个应用场景的落地；三

是加大 AI 人才的引入和培养；四是全面融入 AI 产业生态。

问题四：请问贵公司预计未来会有哪些改革措施，对贵公司会有怎样的影响？

答：尊敬的投资者，您好！公司将继续坚持技术创新与业务拓展，加大“灵系列”AI agent 产品研发的投入，聚焦 AI 业务，整合 AI 技术，加强 AI agent 产品研发知识成果的产出与管理，快速夯实和提升 AI 产品能力。同时深化与华为等战略伙伴的合作，拓展重点行业客户，积极开拓新能源、消费品等新行业，加快重点地区的业务拓展。通过这些改革措施，公司有望进一步提升核心竞争力，扩大市场份额，实现业务的持续增长，为股东创造更多价值。感谢您的关注。

问题五：请问公司营收情况如何？

回答：尊敬的投资者，您好！2024 年公司实现营业收入 15.10 亿元，同比增长 7.47%。其中，AI 产品与服务收入取的快速增长达到 2.73 元，同比增长 1,255.99%，云产品与服务、工业工程及工业电气产品与服务也分别取得 6.68%、8.01% 的增长。2025 年公司将加大 AI 产品的研发投入，继续深化合作伙伴生态业务，深耕行业重点客户，推动公司各项业务的稳健、可持续发展。感谢您的关注。

问题六：请问刘总，能科科技在具身智能机器人方向有什么布局？在人形机器人大小脑方向是否有布局？

回答：尊敬的投资者，您好！公司 AI 产品及服务主要面向产品智能化、产品研发域、产品制造域等应用场景。具身智能机器人是产品智能化应用场景之一，目前主要聚焦在具身智能机器人训推的服务领域。未来公司将持续丰富应用场景，为客户提供有竞争力的服务和配套产品，上述业务未来的持续拓展仍具有一定的不确定性风险。感谢您的关注。

三、其他事项

关于本次业绩说明会的全部具体内容，投资者可登陆上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）回放、查阅。公司指定的信息披露媒体和网站为《上海证券报》和上海证券交易所网站（www.sse.com.cn），公司所有信息均以在上述指定媒体披露的信息为准，敬请广大投资者注意投资风险。

公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心的感谢！

特此公告。

能科科技股份有限公司

董事会

2025 年 05 月 01 日