

证券代码： 300187

证券简称：永清环保

永清环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与永清环保 2024 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 4 月 30 日 15:00~17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：王峰女士 独立董事：魏春兰女士 副总经理、董事会秘书（代行财务总监职责）：龙麒女士
投资者关系活动主要内容介绍	本次业绩说明会主要交流内容如下： 一、公司今年的业务方向主要是什么？目前区域拓展情况怎么样？ 答：公司未来主要聚焦两大业务板块：一是优质能源资产的运营管理，包括垃圾焚烧发电、光伏发电、储能电站运营及微电网建设等；二是资源化利用，特别是稀贵金属的回收利用。目前公司已在浙江、深圳、湖南等重点区域进行布局，并计划在全国范围内拓展业务。 二、2025 年公司的发展方向和重点区域，工程方面有什么计划。 答：公司 2025 年主要业务发展聚焦优质能源资产的运营管理和资源化利用，重点区域在珠三角、长三角、湖南区域。在新能源工程业务方面，布局风电、光伏、储能和微电网业务；环保业务领域主要聚焦土壤修复、大气治理和垃圾填埋场整治等。 三、新能源双碳业务能持续拓展市场吗？

	答：公司新能源双碳业务不断拓展业务边界，凭借决策链条短、部署拓展能力快速、项目上线快、项目管理敏捷等竞争优势，公司集虚拟电厂平台研发、城市微电网建设、碳资产开发、绿色金融融资于一体，对园区“源网荷储”资源整体托管，形成业务战略闭环，深化用户侧能源解决方案，为地方政府、园区和企业提供专业的双碳咨询、新能源项目投资、建设、运营、碳资产“一站式”综合服务。该业务领域公司主要具有以下优势： 1、双碳优势：永清环保持续深耕双碳领域，以双碳产业服务为导向，打通从新能源项目开发投资、工程建设到碳资产运营的业务闭环，践行“新能源优质资产运营商、减污降碳技术创新者”的战略定位。 2、大客户战略：永清环保多年来积累了大量优质客户资源，未来将继续坚持大客户战略，精准定位高耗能、亟待开展低碳转型的大客户，精准了解客户需求，建立更紧密的合作，为业务提供更大的增长空间。 3、商业模式创新：永清环保不拘泥于传统新能源开发模式，积极探索光伏+微电网、光储充一体化、光伏+数据资产、农光互补、垃圾焚烧+IDC 等商业模式，多措并举获取优质项目资源。 4、融资模式创新：永清环保通过多种融资手段，解决项目前期开发成本支付难等行业痛点，借助融资优势开发一手项目，最大限度降低了项目开发成本，以实现投资项目的募投建管退全周期管理。 四、行业竞争加剧，公司如何保持竞争力？ 答：公司保持核心竞争力主要体现在： 一是具有一批国家级技术平台。公司拥有“国家企业技术中心”、“土壤养分管理与污染修复国家工程研究中心”、“博士后科研工作站”三个国家级的高层次人才培养与科研创新平台，成为全国少数同时拥有三个国家级科研技术平台的环保企业。同
--	---

	时，公司还拥有“生活垃圾资源化处理湖南省工程研究中心”、“湖南省环境保护工业锅（窑）炉烟气脱硫脱硝工程技术中心”、“湖南省农田土壤重金属污染修复工程技术研究中心”等三个省级创新平台。报告期内，公司新增获批“湖南省源网荷储能源系统科技成果转化中试基地”、“湖南省工业设计中心”、“长沙市技术创新中心”等多个技术创新平台，科研创新实力进一步获政府部门认可。 二是具有一批竞争力的核心技术。公司已在耕地污染治理、土壤修复、超低排放、垃圾发电等领域掌握了一批具有国内领先水平的核心技术。公司牵头的国家重点研发计划项目“中南有色金属冶炼场地综合防控及再开发安全利用技术研发与集成示范”成果丰硕，开发5项创新技术、17种新型材料和4套先进设备，构建了综合防控与再开发利用体系，成果在全国推广。 三是丰富的项目经验和优秀的管理能力。公司具备生活垃圾、一般工业固废、医疗废物等各类固废项目的建设和运营能力，旗下的2个垃圾焚烧发电厂以及2个危废处理项目都处于稳定运行状态，所有环保设施均正常运转，实现了环保管理零事故以及垃圾减量化、资源化、无害化的处理，为城市的发展建设贡献力量。公司具备优秀的运营管理能力，衡阳城市生活垃圾焚烧发电项目入选“湖南省循环经济发展先进经验和典型案例集”、“湖南省生态环境教育基地”、“湖南省十佳环保设施开放单位”、“第四批全国环保设施和城市污水垃圾处理设施开放单位”、“湖南省优秀工程勘察设计奖二等奖”等。在先进能源领域，公司具有丰富的新能源开发、建设和管理能力。公司从2016年开始进入风电、光伏领域，开发、建设并运营数十个新能源项目，具备一个专业的设计、技术和施工团队。 四是沉淀了一批重要的战略客户和合作伙伴。公司深耕环保领域十余载，从大气治理的龙头企业成为环保全产业链的综合服务企业，在环保行业多业务领域深入布局，经多年励精图治，现
--	---

	已发展为以新能源及光伏储能业务为资产投资核心、以固\危废处置为项目运营核心，双碳咨询、碳资产管理、土壤修复、烟气治理、环境检测“六位一体”协调发展的综合性、系统性环保能源产业平台。凭借着良好的市场口碑和多年的环保服务，公司与新能源产业链上下游央企、国有企业、上市公司、民营头部企业等优质客户展开深度合作，取得了良好的成效，具有为地方政府、工业园区和企业提供双碳咨询、投资、建设、运营、碳资产管理的“一站式”综合服务的能力水平，为打造更具前瞻性的“双碳环保产业链”提供专业化支撑。 五是拥有一批有实力的高端人才。公司持续强化组织能力建设，提升团队竞争力，通过外部引进、内部培养相结合的方式，积极引进技术经验丰富的人才，同时通过聘请高级专家顾问、邀请专家交流讲座、企业内部培训等多种模式，加强内部骨干及后备人才的培养，并且注重管理模式和管理理念的改善，不断提升公司的管理水平，提升各业务团队的拓展能力，以适应公司业务快速增长的需求。 五、公司本期盈利水平如何？ 答：2024 年公司实现营业收入为 76,020.80 万元，比上年同期增长 17.71%；归属于上市公司股东的净利润为 9,829.05 万元，较上年同期增长 23.10%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润同比增长 112.66%。本报告期营业收入和归属于上市公司股东的净利润实现持续增长，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润扭亏为盈。 六、请问今年公司分红什么时候到位？ 答：公司 2024 年度利润分配方案为，以总股本 645,622,165 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.90 元（含税），不以资本公积金转增股本，不送红股。
--	--

	该方案已经公司董事会审议通过，公司将在 2024 年度股东大会审议通过后实施。 七、请问贵司未来研发重点将聚焦哪些领域？ 答：在未来的研发工作中，公司将聚焦以下几个关键领域：高值稀贵金属资源化、源网荷储应用方面等。公司将持续投入研发资源，确保相关技术的先进性和实用性。 八、请问，公司的稀贵金属回收业务，主要涉及哪些金属？ 答：公司全资子公司江苏永之清与三分地环保投资成立合资公司，旨在打造稀散金属高纯材料产业链，共同推动稀贵金属资源绿色循环利用相关业务的发展。合资公司主要涉及稀贵金属主要为金、银、铂、钯、钨、铈、铌等，稀散金属主要为铟、锗、镓、铊、硒、碲等 4 N-13 N 高纯金属用于航空、航天、军工、化工、健康产业。 九、新成立合资公司，对业绩提升作用大吗？ 答：公司今年成立的合资公司旨在充分发挥各自的企业优势，通过合资合作实现技术、资源与资本的深度融合，打造稀散金属高纯材料产业链，共同推动稀贵金属资源绿色循环利用。这不仅有助于公司在相关领域的业绩突破，还将持续提升盈利能力，为公司带来新的业绩增长点，有利于完善公司产业布局，增强未来可持续发展能力，进一步提高公司的核心竞争力。预计将对公司未来业绩产生积极影响。
附件清单(如有)	不适用
日期	2025 年 4 月 30 日