

## 深圳科瑞技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年5月6日(周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、总经理陈路南 2、董事会秘书李日萌 3、财务总监饶乐乐 4、独立董事郑馥丽 5、保荐代表人许超
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、请问贵司对亿纬锂能的应收款收得怎样了，我们作为你们供应商的下游，因为你们和亿纬锂能的应收款迟迟没有到位，导致客户直接休克经营，我们也收不到款，影响到我们的工作和生活，希望能尽快解决，谢谢</b></p> <p>答：您好！公司对各类供应商制定了准入门槛和标准要求，从企业规模、生产能力、供货能力、行业资质等方面对供应商进行资质评审。公司积极构建和发展与客户、供应商的战略合作伙伴关系，注重与各相关方的沟通与协调，共同构筑信任与合作的平台，切实履行公司对客户、对供应商的社会责任。后续我们考虑将供应商履行社会责任情况纳入评审体系。感谢您的关注！</p> <p><b>2、请问贵司什么时候召开股东大会</b></p> <p>答：感谢您对公司的关注！公司将根据信息披露的要求及时</p>

向社会公众披露年度股东大会召开的相关信息，请您持续关注公司披露于巨潮资讯网的公告。谢谢

**3、公司每年保持分红，质地非常优秀，但是在股价方面一直得不到市场认可，请问管理层接下来是否会采取一定措施？公司目前的股价是体现不出真正的价值**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的认可，公司自上市以来始终秉持合规经营理念，积极响应国家政策导向，切实履行对股东的回报责任。连续6年坚持现金分红，分红比例均超过当期实现净利润的30%，累计分红金额达4.31亿元（包括2024年度分红），以稳定、持续的现金回报，构建起与股东间坚实的信任纽带，彰显了公司对股东权益的高度重视与积极维护。面对二级市场股价的波动，公司认为最实际的措施就是聚焦主业，稳扎稳打做大做强，为投资者创造更高的价值，同时持续与资本市场保持良好的沟通，帮助广大投资者理解并认可公司的价值。感谢您的关注与支持！

**4、公司无人机物流配送这块业务进展如何？**

答：尊敬的投资者，您好！公司主要为客户提供智能物流终端设备，包括物流输送分拣设备、智能快递柜，搬运AGV及自动化立体仓储集成设备。2018年开始与国内头部客户进行无人机配送，存储，自动充放电等相关领域的技术研发，部分产品已交付使用。公司非常关注智能制造等领域的发展机会，会在符合公司战略的情况下积极探索与把握相关的业务机会。感谢您的关注与支持！

**5、公司未来是否会加大N类业务订单？**

答：尊敬的投资者，您好！公司持续关注新兴市场需求，进行技术储备，为未来持续的业绩增长提供研发支持。在N类业务方面，公司将重点推进半导体贴片技术，光伏行业的智慧物流搬运，智能仓储及调度系统，医疗行业IVD试剂灌装+封膜，灌装+旋盖工艺的进一步研发，以保持公司在该领域的领先性。同

时关注智慧物流，智能工厂，半导体方面的份额提升，同时积极完善智能工厂、智慧物流的能力建设。感谢您的支持与关注！

**6、请问饶总：存货减值风险如何？一直没有计提减值损失的原因？**

答：尊敬的投资者，您好！2024 年公司计提存货跌价准备金 1.02 亿元，跌价准备金的计提有利于夯实资产质量，增强财务信息的可靠性。公司根据会计准则按照估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定存货的可变现净值，存货成本高于其可变现净值的部分计入存货跌价准备。感谢您的关注与支持！

**7、公司在医药行业主要是有哪些业务？**

答：您好！在医疗健康领域，公司为多家客户提供异形瓶灌装，多联杯灌装，POCT 灌装，微量试剂仓灌封等多种 IVD 试剂灌装及包装产线。另外，公司的精密零部件及模具产品产品在下游客户涵盖领域广泛，长期服务包括半导体、消费电子、新能源、计量仪器、医疗、LED、硬盘等领域的国际品牌客户。感谢您的关注！

**8、机器人是未来的发展趋势，公司是否会提前布局？**

答：尊敬的投资者，您好！公司主要从事工业自动化设备的研发、设计、生产、销售和技术服务，以及精密零部件制造业务，为客户实现智能化生产提供工业自动化设备和工业自动化系统解决方案，目前自动化设备类业务主要聚焦于移动终端行业和新能源行业，也在物流行业为客户提供智能物流终端设备，包括智能搬运 AGV 小车、物流分拣线、智能快递柜等物联网设备。公司非常关注工业机器人在智能制造等领域的发展机会，会在符合公司战略的情况下积极探索与把握相关的业务机会。感谢您的关注与支持！

**9、公司与 A 客户目前订单业务合作是否稳定？**

答：您好！公司一直与 A 客户保持良好稳定的合作关系。公

司目前拥有全面与完整的整机检测方案。近年来，公司除了继续拓展整机检测领域的新技术和新产品应用，也会在现有业务领域内挖掘自动化生产装备的机会。感谢您的关注！

#### **10、公司叠片技术是否能应用于固态电池？**

答：尊敬的投资者，您好！在新能源领域，公司定位于新能源锂电制造设备行业中后段解决方案提供商，聚焦行业头部客户的需求，是裸电芯制作、电芯装配段、化成分容设备的领先供应商。公司锂电设备可应用于动力、储能、消费类电池等领域。公司将持续关注行业技术发展，积极探索行业技术，把握相关的业务机会，持续提升公司的技术能力与核心竞争力。感谢您的支持与关注！

#### **11、vr 领域公司今年是否有订单突破？**

答：尊敬的投资者，您好！针对 XR 产品设备，公司自研全套硬件及软件算法，可实现 XR/VR 全关键参数指标测试，可为客户提供光学显示模组（如光波导模组、PANCAKE 模组等）以及终端成品的性能测试，成功应用于各种 AR 技术路线如 BB、阵列波导、衍射波导、全息波导等产品，目前已批量为头部客户出货。感谢您的关注与支持！

#### **12、公司与华为合作能否展开讲讲？**

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持大客户战略，与该客户保持长期多方位合作，在终端、车规、通信和半导体领域提供非标自动化装配设备、测试设备和高精密设备。鉴于与客户签订的保密协议，不便披露相关的具体信息。感谢您的关注！

#### **13、公司设备是否能应用于 ai 眼镜**

答：您好！公司多家品牌客户提供 AR/VR 产品的整机功能相关检测设备及装备设备，近年来持续布局并积累 AR/VR 相关检测及装备设备品类的技术储备及能力，未来将持续关注并开拓客户的各类需求，为感谢您的关注与支持！

#### **14、行业以后的发展前景怎样？**

答：您好！非标自动化设备行业在制造业转型升级和智能化趋势推动下，展现出强劲的发展潜力。总体来说，市场需求持续增长的动力来自包括不限于汽车、电子、新能源、医疗等行业的个性化生产需求及劳动力成本上升驱动的自动化提到需求，我们将持续聚焦细分领域（如移动终端、新能源、智慧物流、各类高端智能制造领域），强化智能化与模块化技术研发，优化客户定制化服务能力，把握行业增长机遇。

#### **15、公司如何应对贸易关税问题？提高自身经营能力？**

答：尊敬的投资者，您好！目前公司生产经营正常，本次加征关税对公司整体影响有限且可控。公司属于非标自动化专用设备生产企业，主要从事工业自动化设备的研发、设计、生产、销售和技术服务，以及精密零部件制造业务，为客户实现智能化生产提供工业自动化设备和工业自动化系统解决方案，目前围绕“3+N”业务战略布局，自动化设备类业务主要聚焦于移动终端行业和新能源行业。近年来，公司紧跟国际客户战略布局调整，持续加强海外业务能力建设，2022年成立越南公司，2023年成立马来西亚办事处，2024年成立美国办事处。公司密切关注相关政策变化并与客户持续沟通，共同协商解决方案。同时，加大国内大客户的进一步业务拓展，积极通过全球布局、提高经营效率等方式，保障公司的稳健经营与可持续发展。感谢您的关注！

#### **16、公司在消费电子领域有何优势？**

答：尊敬的投资者，您好！在移动终端领域，公司为品牌客户提供各类摄像头检测设备、摄像头模组检测设备、红外安全检测设备、马达振动检测设备、光感应传感器设备等检测设备，主要应用于移动终端整机及模组的检测，拥有行业内最为完整的整机检测方案，是移动终端行业整机检测设备领先供应商。其中，公司自主研发的摄像头检测和标定技术广泛应用于行业内绝大部分领先品牌客户，代表着行业领先水平。感谢您的关注！

**17、公司四季度为何利润亏损？**

答：尊敬的投资者，您好！公司因第四季度收入结构变化导致毛利略有降低；受市场环境变化等因素影响，公司对部分资产计提了资产减值准备金，虽第四季度呈现亏损，但有利于夯实资产质量，增强财务信息的可靠性。感谢您的关注！

**18、公司在 N 领域，半导体这一块，公司能否介绍一下业务。**

答：尊敬的投资者，您好！公司的“3+N”业务战略布局是指移动终端、新能源、精密零部件与模具作为公司的三大战略业务着重大力发展，在其他领域，公司还作为核心非标自动化设备供应商，在光伏、汽车、医疗、半导体、智能物流及硬盘等领域作为核心供应商为国内外头部客户提供核心工艺或整厂自动化解决方案。在光伏新能源领域，为国内头部客户提供整厂端到端物料传送及调度的智能物流配送系统；在新能源汽车领域，为国内外多家头部客户提供电驱、电控、电子电气、智能驾驶零部件及相关模组的自动化生产设备及生产线。在医疗设备领域，为多家客户提供异形瓶灌装，多联杯灌装，POCT 灌装，微量试剂仓灌封等多种 IVD 试剂灌装及包装产线；在半导体领域，为行业多家头部客户提供高精度贴装及装配设备，最高精度可达 50nm 左右。在智能物流领域，通过构建“装备智造+工业互联+云端服务”三位一体的解决方案体系，实现了国内多家头部客户智慧工厂场景需求的落地。同时，凭借着完善的全球化交付能力，实现了泰国、印尼等海外订单的高品质交付。感谢您的关注！

**19、公司与联想是否保持合作？**

答：尊敬的投资者，您好！公司与联想客户保持长期合作关系，智慧工厂业务受到了联想、隆基、比亚迪等客户的认可，业务规模实现了突破。感谢您的关注！

**20、公司移动终端是否有不断开发客户？**

答：尊敬的投资者，您好！公司会在现有业务的基础上不断

开拓国内新客户及新需求，感谢您对公司业务的关注与支持！

**21、公司目前订单情况如何？**

答：尊敬的投资者，您好！公司订单情况良好，头部客户订单饱满，相关经营情况请见公司对外披露的定期报告及相关临时公告。感谢您对公司的关注！

**22、惠州仲恺新能源厂地啥时候投产？**

答：尊敬的投资者，您好！公司新能源电池智能制造装备产业园项目建设内容包括生产厂房、研发中心、宿舍楼等。该项目将有利于整合场地、设备、劳动力资源，实现办公、研发、生产统一管理，提升运营效率，满足公司未来发展需要；同时将改变公司子公司鼎力智能在惠州长期租赁生产场地的现状，自建生产经营场地也有利于降低生产经营场地使用成本。目前产业园建设进展顺利，预计 2026 年下半年即可全面投入使用，感谢您的关注！

**23、陈总，您好！从发布的 2024 年报和 2025 一季报数据可以看出，3+N 战略中的智能制造自动化设备业务萎缩明显，请问是受到宏观经济影响还是公司的竞争力处于下降趋势造成的？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的“3+N”业务战略布局是指移动终端、新能源、精密零部件与模具作为公司的三大战略业务着重大力发展，在其他领域，公司还作为核心非标自动化设备供应商，为光伏、硬盘、汽车、医疗等下游行业客户提供高精密、高速装配与灌装、智慧物流、智能工厂等自动化解决方案。公司整体业务组合发展良好，符合预期，任何政策的调整长期看都是为了行业发展更加健康有序，公司持续看好智能制造装备产业，未来还将坚持做好生产经营不断夯实行业地位，以良好的业务及业绩实现能力获得市场认可和支持。若有如增持、回购等明确的股价维稳措施，公司将及时履行披露义务，感谢您的关注！

**24、国内消费补贴，是否对公司消费电子订单有提升？**

答：尊敬的投资者，您好！公司作为非标自动化设备核心供

应商，与国内外多家消费电子头部客户保持长期紧密的合作关系，公司会密切关注行业市场动态和政策，结合公司实际情况，积极把握发展机遇。感谢您的关注！

**25、公司上市几年，股价一直徘徊不前，甚至破发，公司怎么看待？**

答：您好，非常感谢您对本公司的关注！公司经营情况正常，股价受诸多因素影响，如宏观环境、行业政策、投资者风险偏好等。自上市以来，公司积极通过持续分红回报投资者，每年在保障正常经营、业务发展的前提下，在足额预留法定公积金、盈余公积金以后，以现金方式分配的利润在当年实现的可分配利润的30%以上。谢谢！

**26、公司如何处理应收账款问题？**

答：尊敬的投资者，您好！公司严格执行销售合同，确保销售合同条款明确，从源头把控风险。过程中加强应收账款的跟踪与减值测试，及时掌握应收账款状态并足额计提坏账准备金。公司针对逾期账款将积极通过催收、协商、仲裁等有效方式，采取各种必要保全措施主张公司权益，最大程度确保公司资产及合法权益。感谢您对公司的关注！

**27、公司关于管理层减持有何看法？频繁的减持，对公司二级市场股价造成承压问题**

答：您好！公司生产经营一切正常，始终坚持稳健良好经营，致力于为所有投资者创造价值。股东和管理层都非常认可公司未来发展前景，减持其持有的公司股份属于正常的资金需求与投资决策，不会影响公司长期的经营和发展。股东也将严格遵守相关规定，提交减持计划。在合规范围内，公司都将尊重并理解广大投资者的决策。相关股东减持情况敬请关注公司按照相关规定持续披露的进展公告，感谢您的关注！

**28、公司之后的盈利有什么增长点？**

答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司将锚定中长期发展

目标，坚持稳健经营，以可持续发展为目标，实现价值稳定增长。公司将持续优化商业模式设计，强化业务组合管理与成本管理，稳固三大主营业务占比份额与盈利能力的稳态，提升国内优质业务占比，同时将积极开拓海外业务与海外产能建设，提高业务竞争力与可持续发展能力。感谢您的关注！

### **29、公司业绩利润越来越低，请问公司该如何改善？**

答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司将锚定中长期发展目标，坚持稳健经营，以可持续发展为目标，实现价值稳定增长。公司将持续优化商业模式设计，强化业务组合管理与成本管理，稳固三大主营业务占比份额与盈利能力的稳态，提升国内优质业务占比，同时将积极开拓海外业务与海外产能建设，提高业务竞争力与可持续发展能力。感谢您的关注！

### **30、公司本期盈利水平如何？**

答：尊敬的投资者，您好！2025 年 1 季度公司实现营业收入 53,578.82 万元，同比下降 1.57%；其中，移动终端业务实现销售收入 14,899.50 万元，占营业收入的 27.81%；新能源业务实现销售收入 23,182.98 万元，占营业收入的 43.27%；精密零部件业务实现销售收入 10,233.35 万元，占总体营业收入的 19.10%。三大战略业务收入占比合计 90.18%。公司实现归属于上市公司股东的净利润 4,425.43 万元，较上年同期增长 31.81%。主要原因系行业及产品收入结构发生变化。感谢您的关注！

### **31、领导，您好！我来自四川大决策，请介绍一下公司新能源出海业务的具体情况？**

答：尊敬的投资者，您好！公司新能源业务将延续战略定位，在超高速叠片技术、高速智能电芯装配线、高速电芯包绝缘膜技术等产品持续迭代。聚焦于制芯、电芯装配、化成分容设备和电芯包绝缘膜等细分市场，增强业务竞争力以提升市占率与业务增长。加强推进海外市场开拓，强化交付质量，同时，推行稳健的经营策略，收窄业务和产品布局，聚焦在利润率较高、竞争力更



	强的产品线上，改善经营结果。感谢您的关注！
附件清单(如有)	
日期	2025-05-06