山东路斯宠物食品股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- √业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

投资者关系活动情况

- (一)活动时间: 2025年5月6日(星期二)15:00-17:00
- (二)活动地点:

东方财富路演(http://roadshow.eastmoney.com/luyan/4713359)

(三)参会单位及人员:

通过网络方式参加 2024 年年度报告业绩说明会的投资者

(四)上市公司接待人员:

公司董事、总经理: 孙洪学先生

公司董事、副总经理: 寇兴刚先生

公司董事会秘书: 李中文先生

公司财务总监: 李永峰先生

公司保荐代表人: 彭国峻先生

三、 投资者关系活动主要内容

公司就投资者关心的问题进行了回复,主要问题及回复如下:

1、公司在分红政策方面的考虑?

回复:公司 2024 年度现金分红方案为每 10 股派发现金股利 1.00 元(含税),该方案综合考虑了公司盈利水平、资金支出安排和债务偿还能力,未来公司仍将合理制定现金分红政策,提高现金分红的及时性,最大化兼顾投资者回报和未来发展所需。同时,公司将持续聚焦宠物食品主业,加大研发投入和开拓新市场力度,积极探索新的盈利增长点,给予股东长期稳定的投资回报。

2、除了现有的利用控股股东天成集团的原材料供应优势外,还有哪些应对原料价格波动影响、保证产品毛利率稳定的策略?

回复:一是持续加强供应链管理,积极开发优质供应商,避免对特定供应商 形成采购依赖,同时与供应商建立长期稳定的合作关系,争取更有利的采购条款, 进而降低原料价格波动风险。二是实施灵活的采购策略,公司控股股东属公司上 游企业,能够及时掌握公司生产所需原材料鸡鸭肉的价格变动信息,公司可以通 过与其共享价格信息,灵活调整采购时机和采购量,在原料价格较低或价格上涨 预期较强时适当增加库存储备。三是加大研发投入,开发更加营养均衡或带有特 定功能性的高附加值产品,这种产品通常具有较高的价格弹性和利润空间,能够 在一定程度上抵御原料价格波动的影响。

3、宠物食品市场中长期趋势向好是可预见的。在可比公司中,贵公司的成长性显得滞后,主要原因在于哪方面?

回复: 2024 年度、2025 年一季度公司出口收入增速分别为 16.6%, 33.3%, 国内收入增速分别为 4.4%、-0.6%。国内增速低于出口增速, 主要原因包括: 一是肉粉业务收入下滑, 剔除肉粉业务影响后, 国内宠物食品业务分别增长 21.3%、14.7%; 二是销售费用率仍然较低,公司进入主粮赛道较晚,主粮产品的收入增速较快,但定价偏低,毛利率也低于合理水平,公司意识到这不利于自有品牌建

设,也限制公司销售费用投放空间。为此,公司计划采取以下措施:一是采取多品牌策略,持续加大销售费用投放,2025年公司新设"妙冠"品牌,目前已在天猫、京东上线,新品牌专注高性价比产品,路斯主品牌将通过持续研发逐步进行高附加值产品迭代,力争将自有品牌毛利率提高至合理水平,从而进一步加大营销费用投放空间;二是持续进行研发投入,打造差异化的产品体系,以提高产品复购率和品牌影响力;三是全面完善线上、线下渠道,充分利用新媒体进行品牌宣传和产品推广,通过精准营销和口碑传播吸引更多潜在客户。

山东路斯宠物食品股份有限公司 董事会 2025年5月7日