

证券代码：001278

证券简称：一彬科技

宁波一彬电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
-----------	--

	2. 2025 年一季度经营情况？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年第一季度营业收入为 43,723.34 万元，同比下降 8.20%；归属于上市公司股东的净利润为-709.43 万元，同比下降 137.55%；总资产为 347,720.33 万元，较上年度末增长 1.11%。面对日益加剧的竞争环境，公司将积极向外求发展，向内求效益，公司将苦练内功，深入推进精益生产，优化供应链管理，强化成本控制，提升运营效率和管理水平。感谢您对一彬科技的关注。 3. 公司 2024 年度净利润大幅下降的具体原因是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司归属于母公司所有者的净利润 3,051.00 万元，同比下降 70.22%。主要原因为：一是受汽车行业竞争加剧等多种因素影响，公司主营业务毛利率下降 1.09%；二是公司研发以市场需求为导向，根据业务开拓及发展的需要，快速响应客户需求，公司加大了研发投入，研发费用同比增加 1,625.79 万元；三是公司积极开拓国内客户，客户结构调整，导致应收账款、应收票据增加，导致信用减值损失增加 1,320.95 万元；四是为积极响应客户产品交付，公司存货账面余额同比增加 13,804.42 万元，计提存货跌价损失同比增加 1,116.34 万元。感谢您对一彬科技的关注！ 4. 公司产品有应用到系统大模型吗？ 答：尊敬的投资者，您好！大模型技术的快速发展，全面推进新一轮科技革命，基础大模型是企业实现数字化转型不可或缺的一环。公司积极响应国家数字化转型战略，将数字化转型升级作为公司发展的重要引擎，全面推进信息化建设，取得了显著成效。目前公司已在运行使用 ERP、PLM、MES、SRM、CRM、OA、SHR、预算管理等系统，公司积极推进信息化系统集成，打破原有系统间的数据壁垒，实现了系统之间的数据互联互通，有效解决了数据孤岛问题，提高了数据利用效率和业务协同效率。如，打通 ERP 与 MES 系统采购订单、采购入库单、生产入
--	---

	库单、销售订单之间的数据推送，提高了数据的准确性及时效性。数字化建设，有利于加快各部门之间的信息传递与任务传达，提升员工之间的协作效率与沟通能力，打造具有快速反应能力的组织结构。2024 年，公司入选宁波市第二批制造业“大优强”培育企业。感谢您对一彬科技的关注！ 5. 公司在新能源产品方面的优势有哪些？ 答：尊敬的投资者：您好！2024 年公司新能源产品实现销售收入 35,787.53 万元，同比增长 383.82%。并与比亚迪、奇瑞新能源、极氪汽车、岚图汽车、小鹏汽车、智己汽车等知名新能源车企建立了稳定的客户关系，公司将持续深耕现有客户，提升产品质量和服务水平，巩固与现有优质客户的战略合作关系。同时，公司将紧跟新能源汽车发展趋势，加大在高压导线、高压导电汇流排等领域研发投入，开发出更具竞争力的产品，为客户提供更优质的服务，力争成为新能源汽车零部件领域的领先供应商。感谢您对一彬科技的关注！ 6. 目前政府提出新质生产力的发展政策！请问贵公司是否属于新质生产力的一环？ 答：尊敬的投资者：您好！公司主营业务为汽车零部件的设计、开发、生产和销售，公司产品广泛应用于传统燃油车和新能源汽车。近年来，国家出台了一系列政策，大力支持汽车行业，尤其是新能源汽车和智能网联汽车的发展，公司所处的汽车零部件行业是汽车工业发展中重要一环，符合国家政策导向。公司长期以来重视创新能力的发展和提升，一是在自身生产工艺、产品研发等方面不断创新改善，同时跟随市场在新产品方面不断扩展；二是目前汽车零部件企业与下游客户同步开发已成为行业的主流趋势，公司多年来持续参与下游客户的同步研发，具有相应的技术能力。感谢您对一彬科技的关注！ 7. 高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。
--	--

	答：尊敬的投资者，您好！2024 年度实现营业收入 218,394.67 万元，同比增长 5.40%，实现归属于母公司所有者的净利润 3,051.00 万元。截至本报告期末，公司总资产 343,905.92 万元，较上年末增长 8.86%，公司归属于上市公司股东的净资产 131,000.01 万元，较上年末增长 1.40%。感谢您对一彬科技的关注！ 8. 请问公司独立董事如何了解公司生产运营信息来参与公司治理？ 答：尊敬的投资者，您好！公司独立董事通过定期参与公司组织的会议，确保能够深入了解公司运营细节；同时，董事会也会定期向独立董事详尽汇报经营情况，以便独立董事能够实时把握公司的运营情况和治理现状；另外，在年度审计期间，作为审计委员会委员的独立董事会与外部审计机构召开专门的审计工作沟通会议，确保所有重要关键审计事项得到应有的关注。感谢您对一彬科技的关注！ 9. 高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答：尊敬的投资者：您好！一、公司将持续深耕现有客户，提升产品质量和服务水平，巩固与现有优质客户的战略合作关系。同时，公司将积极开拓新市场，重点布局新能源汽车领域，加强与新能源汽车客户的沟通合作，争取更多新能源汽车零部件市场份额。二、公司始终坚持“产品是设计出来的”理念，将成本控制贯穿于产品研发的全生命周期。在产品的设计阶段，公司推行面向成本的设计理念，通过价值工程分析、模块化设计、标准化设计等手段，在保证产品性能和品质的前提下，优化设计方案，有效控制成本。三、公司将不断通过引进先进自动化生产设备，优化升级 PLM、MES 等信息化系统，不断提升生产流程的自动化水平，提高单位效率和运营管理效率。感谢您对一彬科技的关注！
--	---

	10. 关注到一季报中股东中出现知名外资投资机构，请问公司如何看待？ 答：尊敬的投资者，您好！随着中国经济持续恢复向好、政策红利不断释放以及市场改革深入推进，中国资产持续被看好。未来，公司会继续做好经营管理，为股东创造更多价值！感谢您对一彬科技的关注！ 11. 2025 年重点研发项目及方向？ 答：尊敬的投资者，您好！公司目前主要在研项目，包括：多功能 IP 的设计开发、高压导电汇流排轻量化结构的设计与研发、动力电池异形汇流排系统的设计与研究、智能座舱集成式阅读灯/氛围灯设计与开发、高压导线等项目。公司拥有一支 370 多人，从业经验丰富的设计开发、产品设计研发人员，一直以来与知名整车厂和优秀汽车零部件制造企业进行广泛的交流合作，有效地将知名汽车厂商产品开发的技术理念运用到自身的生产实践中。在汽车整车厂的新品开发过程中，公司动态跟踪、紧密配合，能够根据整车厂产品性能和装配要求进行同步开发，并不断按照其最新需求进行持续优化与改进，积极解决客户在研发、生产各个环节遇到的个性化问题。公司自成立以来一直重视研发投入，具有完整的研发体系，研发成果转化能力突出建立了行之有效的自主创新机制，保证公司持续的自主创新能力，不断形成产品和技术创新成果，满足汽车整车市场的不断发展的需要。感谢您对一彬科技的关注！ 12. 请问贵公司后续会参与人形机器人的研发或者布局的打算吗？ 答：尊敬的投资者：您好！2025 年 2 月，公司与民生股权基金及其他有限合伙人共同投资设立了共青城民生创新智能投资合伙企业（有限合伙），专项投资于法奥意威（苏州）机器人系统有限公司，该公司主要业务为研发生产协作机器人。公司看好机器人行业的发展，不管是工业机器人还是人形机器人，应
--	---

	用场景广泛，将对机器人技术和产业的发展保持密切关注。感谢您对一彬科技的关注！ 13. 请问贵公司的保荐人的持续督导工作开展情况？ 答：尊敬的投资者：您好！民生证券股份有限公司作为公司首次公开发行股票并上市的保荐人，按照相关要求在公司上市后当年剩余时间及其后两个完整会计年度履行持续督导职责，在此期间每年都对公司进行现场检查工作。公司严格按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务。感谢您对一彬科技的关注！ 14. 高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 答：尊敬的投资者：您好！2024 年，中国汽车产销量分别达到 3,128.20 万辆和 3,143.60 万辆，同比分别增长 3.7%和 4.5%，产销量再创新高，继续保持在 3,000 万辆以上的规模，连续 16 年保持了全球第一水平。在汽车工业快速发展的带动下，汽车零部件制造在技术水平、产业规模、产业链协同等方面取得了显著成绩；市场规模不断扩大，形成了多品种、全系列各类整车和零部件生产及配套体系。行业内其他上市公司的业绩表现详见其披露的年度报告。感谢您对一彬科技的关注！ 15. 关税对公司的影响，公司的出口占比？ 答：尊敬的投资者：您好！公司 2024 年度实现营收 218,394.67 万元，同比增长 5.40%，境外收入为 7,435.80 万元，占比为 3.40%，目前关税加征政策对公司销售业务基本没有影响。公司将持续深耕现有客户，提升产品质量和服务水平，巩固与现有优质客户的战略合作关系。同时，公司将积极开拓新市场，重点布局新能源汽车领域，加强与新能源汽车客户的沟通合作，争取更多新能源汽车零部件市场份额。感谢您对一彬科技的关注！ 16. 请问贵司研发的智能激光除草机项目现在是在哪个阶段
--	---

	了，何时上市销售？ 答：尊敬的投资者：您好！公司研发的智能激光除草机目前尚未供应市场，仍处于研发试验阶段。智能激光除草机的研发是光、机、电、算等领域技术的融合。激光除草技术的应用场景广泛，不仅可以用于玉米、大豆等旱田大田，也适用于蔬菜大棚、中草药和经济作物的除草工作。“激光+农业”的发展模式对构建现代农业产业新体系，提升农业的整体效益和综合竞争力，具有重要的作用和深远的历史意义。截止 2024 年底，研发团队已经攻克了整机结构、激光扫描定位烧蚀、杂草和作物机器视觉识别和定位等多项关键核心技术，已经迭代到第二代样机，动态定位精度、农作物识别率、杂草去除率均较第一代有明显提升，已取得 2 项发明专利：一种激光除草装置，一种相机与振镜位置标定、打击和加工目标瞄准方法和装置，为项目产业化实施打下了坚实的基础。后续研发团队将对项目进行系列化研发，开发中、小型智能激光除草机，以适应多种农田场景作业，为激光农业产业化发展提供有力的技术支持。感谢您对一彬科技的关注！ 17. 高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答：尊敬的投资者，您好！2024 年我国汽车产销量继续保持在 3,000 万辆以上规模，得益于国家出台了一系列政策，大力支持汽车行业，尤其是新能源汽车和智能网联汽车的发展。2025 年预计汽车产业将呈现稳中有升的基本态势，汽车产销将继续保持增长，新能源汽车产业有望继续加快发展，汽车出口增速预计会进一步放缓。据中国汽车工业协会预测，2025 年我国汽车市场总销量在 3,290 万辆左右，同比增长 4.7%；乘用车销量 2,890 万辆，同比增长 4.9%；商用车 400 万辆，同比增长 3.3%；新能源汽车 1,600 万辆，同比增长 24.4%；汽车出口 620 万辆，同比增长 5.8%。受益于汽车行业的蓬勃发展，随着电动化、智能化、无人驾驶技术的突破，汽车零部件行业也将迎来更加广
--	---

	阔的发展空间。公司将积极抓住新能源汽车、智能网联汽车、轻量化等发展趋势，加大研发投入，提升技术水平，积极开拓市场，为中国汽车行业的发展贡献自己的一份力量。感谢您对一彬科技的关注！ 18. 公司是如何保障整车厂的及时供货能力？ 答：尊敬的投资者：您好！公司始终秉承“以客户为中心”的服务理念，将客户需求放在首位，不断提升就近服务和及时供货能力。2024 年度，公司设立了全资子公司芜湖一彬和西安分公司，持续增强自身的就近服务能力和及时供货能力，有利于保障与客户合作的稳定性。从长期发展来看，公司区域产业布局对整体业务的发展将产生积极的影响。宁波翼宇获得了东风本田颁发的“2024 年度量产保障优秀供应商”。感谢您对一彬科技的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	