

证券代码：300679

证券简称：电连技术

电连技术股份有限公司
2024 年度业绩说明会投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他_____
参与单位名称及 人员姓名	参会单位： 通过“价值在线”平台（www.ir-online.cn）参与本次业绩说明会的 广大投资者
时间	2025 年 5 月 8 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓 名	独立董事：陈青 总经理、董事会秘书：聂成文 副总经理、财务负责人：杜元灿
投资者关系活动主要 内容介绍	一、投资者主要问题： 1、随着 5G 技术持续普及以及 6G 研究的推进，相关政策鼓励产业创新升级，公司在年报里提到积极投入研发，请问如何借助政策东风，加速新技术在产品中的应用落地？ 答：公司将持续深化与产业链上游芯片客户的研发合作，紧跟行业发展趋势，精准对接并预研下游终端用户的研发需求，同时，通过高效整合国内外研发资源，进一步深化与全球顶尖芯片厂商的合作，并强化与国内 5G 毫米波研发机构的协同。

2、公司的多元化产品布局，在实际业务开展过程中，哪些产品的市场需求和客户反馈较好？未来有哪些优化和拓展计划？

答：公司射频连接器及互连系统产品类在手机终端市场份额较高且稳定；电磁兼容件类在消费电子非手机端拓展取得非手机客户的较大进展，实现大规模量产并交付核心大客户；BTB 类产品实现国产替代，收入规模逐年扩大。汽车连接器产品营收增长较快，市场份额不断提升。未来优化和拓展计划方面，既有产品上，稳固手机类消费电子市场地位，聚焦毫米波 5G 技术和 AI 手机领域，拓展非手机类消费电子海外大客户，推进工业控制等领域市场布局，升级高频、高速连接器研发及平台制造能力。新产品上，强化汽车智能化相关以太网产品战略布局，布局毫米波 5G、人形机器人、AI 数据中心与算力等领域。

3、公司在经营业绩、市场拓展等方面有哪些亮点和不足？针对不足有哪些改进措施？

答：（1）亮点：①2024 年度公司实现营业收入 4,661,219,937.52 元，比上年同期增长 48.97%；实现归属于上市公司股东的净利润 622,308,886.15 元，比上年同期增长 74.73%；公司经营活动产生的现金流量净额为 511,044,075.67 元，比上年同期增长 57.99%。

②在汽车和消费电子等主要应用市场都取得市场拓展的成果：射频连接器及线缆组件业务实现营业收入 1,040,130,565.13 元，比上年同期增长 30.12%；电磁兼容件业务实现营业收入 913,041,642.35 元，比上年同期增长 14.75%；软板业务实现营业收入 537,518,991.17 元，比上年同期增长 73.06%；汽车连接器业务实现营业收入 1,461,048,196.66 元，比上年同期增长 77.42%；其他业务实现营业收入 709,480,542.21 元，比上年同期增长 77.40%。

（2）不足：海外业务由于发展阶段问题利润率与国内对比仍有一定提升优化空间。

针对前述问题，我们将继续优化管理提升效率，同时积极应对境外经营挑战，增加利润贡献。

4、公司是否有考虑通过并购、重组等资本运作方式来扩大业务规模和提升市场竞争力？

答：公司目前暂没有并购重组的相关计划，后续如涉及相关重大事

项，公司将按照规定及时履行信息披露义务。未来公司将继续聚焦主业，积极寻找合适的机会，通过深入合作和资本运作增强协同效应，推动核心产品的营收、市场份额稳定基础上的持续成长，为未来的高质量发展奠定坚实基础。

5、当下国家大力推动半导体及电子元器件产业自主可控，公司在年报中提及紧跟行业趋势，在这一政策背景下，未来有哪些具体的战略规划来提升自身的国产替代能力呢？

答：主要包括以下方面：（1）我国作为全球最大的汽车生产国，汽车连接器市场需求量大，随着我国汽车产能增加及零部件国产替代进程加速，也将直接带动我国汽车连接器的市场规模快速增长。公司将强化汽车智能化相关以太网产品布局，加强与智能驾驶方案商等合作，扩大产能。（2）公司积极开发多通道以太网连接器及线束等产品，通道数量更多且优化设计结构和工艺，提升产品品质和性能，并实现国产替代。（3）公司积极开发可兼容国际知名厂商激光雷达的连接产品，实现国产替代。

6、与同行业公司相比，公司的分红水平处于什么位置？如何平衡公司发展和股东回报之间的关系？

答：公司上市以来积极回报广大投资者，利润分配符合有关法律、行政法规、规范性文件的要求，公司致力于持续提升盈利能力和内在价值的同时，一直坚持实施稳定、可持续的股东回报机制，根据公司发展的不同阶段并考虑股东回报水平，制定合理的利润分配方案，最大程度保障全体股东的利益，让全体股东共享公司发展成果，不断增强全体股东的认同感和获得感。

7、公司 2024 年的净利润同比有所变化，请问主要是受哪些因素影响？

答：公司作为安卓体系手机终端尤其是中国手机终端客户的主力供应商，客户覆盖了安卓体系内的头部手机终端企业，公司汽车射频连接器类产品市场份额在国内同行业处于领先地位。报告期内，在智能手机市场销量呈现企稳复苏态势，国产手机终端品牌崛起，在全球市场的影响力正日益增强，带动公司消费电子类业务营业收入增长。报告期内，公司汽车连接器产品保持快速发展，汽车连接器营业收入实现明显

增长，有效稳固与提升了公司市场地位，随着公司汽车连接器产品生产规模不断扩大，生产工艺改进及制造平台优势凸显，生产成本得到较好控制，整体毛利率较去年同期也保持相对稳定。

8、同行业内，公司在 2024 年的综合表现处于什么水平？

答：公司是国内先进的微型射频电连接器及互连系统相关产品供应商，在我国射频连接器行业处于领先地位。从消费电子客户来看，已进入全球主流智能手机品牌供应链；汽车连接器产品进入国内主要汽车厂商供应链；软板产品细分领域客户结构合理。2015 - 2023 年连续九年获“中国电子元件百强企业”称号，2024 年获中国电子元件行业骨干企业排名第 38 位，汽车射频连接器类产品市场份额在国内同行业领先。

9、在当前复杂的国际贸易环境下，如何保障海外市场业务的稳定增长，同时进一步挖掘国内市场潜力？

答：公司将密切跟踪射频技术演进的趋势，研发端前移以更好地响应 IC 设计厂商产品平台的演进，在未来的市场竞争中力争占据有利位置。同时协调好海内外两个市场的关系，密切关注海内外政策的变化，及时做好应对。

10、有关注意到 2024 年公司部分产品线的市场份额有所提升，能分享下在这些产品线取得成功的经营策略吗？后续是否会将这些策略复制到其他产品线？

答：电连技术始终坚持品质与服务为先的宗旨，这是我们以往市场份额提升的重要策略和经营，我们也坚信优秀的品质和服务将帮助我们成功复制到新的产品、新的市场和新的应用领域。

11、去年的资产负债率处于一定水平，在优化资本结构方面有哪些具体的计划和措施？

答：2024 年末，公司资产负债率较上一年度末略有上升，但：

（1）负债率绝对水平处于低位，合并资产负债率 30.49%、母公司资产负债率 27.48%；（2）付息债务少且呈下降趋势，公司负债的增加主要来自经营性应付项目的增加；（3）公司偿债能力良好，不存在偿债能力或流动性恶化的情形。后续公司将综合考虑各类资金成本和收

	益、生产经营需要和投资计划等因素，运用合理的资本结构。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 8 日