

## 深圳市博硕科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） 
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月08日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 史新文先生 董事、董事会秘书兼副总经理 王琳先生 财务总监 周丹女士 独立董事 施君先生 保荐代表人 赵旭先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、1、贵公司目前与哪些企业是合作伙伴？ 2、贵公司的产品包括4大类，分别是消费类电子领域、智能家居领域、新能源领域以及智慧医疗领域，能否按照产品维度，4大类在精密功能件和智能自动化装备 分别有多少营业收入？以及多少毛利率？ 3、中美之间的关税问题对贵公司的全球化布局体系的影响有多大？ 4、贵公司的研发人员的人数方面处于下滑状态，是什么原因导致的？ 5、贵公司提到“重心逐渐转移至ARVR 光学 半导体等领域的高端装备产品线”，在资金方面如何解决？（毕竟ipo等融资等资金都有用途） 6、贵公司在境外地区的营业收入呈现增长，请问后续除了在越南深耕外，还会有哪些计划？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！1、公司的直接客户为下游领先的制造服务商、组件生产商。与富士康、比亚迪、歌尔股份、超声电子、亚马逊、信利光电、LG等优质客户建立了良好合作。2、2024年度，公司主要收入来源于消费类、新能源/汽车类领域以及智慧医</p>

疗领域。精密功能件产品实现营业收入1,047,590,167.37元，毛利率为32.75%；智能自动化装备产品实现营业收入250,817,174.04元，产品主要应用在消费类领域，毛利率为43.18%。3、尊敬的投资者，您好！公司正密切关注关税政策的动向，全面评估其对公司海外业务的影响。目前暂未对公司业务产生重大影响。公司将充分利用自身优势、持续提高产品的附加值，继续拓展及深度挖掘国内市场、欧洲市场、东南亚市场以及其他地区的市场，努力建立更多元化的国内外客户结构，降低中美关税问题对自身的影响。此外，公司于2023年成立了越南工厂。4、关于研发人员数量下降的原因，主要是2024年度子公司实施战略调整，智能自动化装备业务的发展重心转移，公司不断优化研发团队结构，集中资源推进公司战略转型，因此研发人员数量相应减少。5、子公司智能自动化装备业务发展所需资金均来自公司自有资金或自筹资金。公司董事会已审议通过《关于预计公司及子公司2025年度向银行申请综合授信额度暨公司为子公司申请综合授信额度提供担保的议案》（尚需提交股东大会审议），为子公司融资提供支持。6、公司坚持贯彻落实全球发展战略，依托香港子公司及越南工厂的资源优势，持续优化产品结构，持续拓展海外市场。感谢您的关注！

**二、2020年至2024年，公司境外业务营收金额及境外业务占营业收入比重逐年提高，特朗普2.0时代的中美贸易关税大战对公司海外业务会有何影响，公司将如何应对？**

答：尊敬的投资者，您好！公司正密切关注关税政策的动向，全面评估其对公司海外业务的影响。目前暂未对公司业务产生重大影响。公司将充分利用自身优势、持续提高产品的附加值，继续拓展及深度挖掘国内市场、欧洲市场、东南亚市场以及其他地区的市场，努力建立更多元化的国内外客户结构，降低中美关税问题对自身的影响。此外，公司于2023年成立了越南工厂！感谢您的关注。

**三、请问公司产品在消费领域、新能源汽车领域和智慧医疗领域的市占率各达到了多少？主要的竞争对手有哪些公司？**

答：尊敬的投资者您好！由于行业细分市场存在统计口径差异，数据来源分散等问题，目前无法提供精确的市占率。同行业企业有恒铭达、飞荣达、达瑞电子、安洁科技、鸿富瀚等，感谢您的关注！

**四、公司本期盈利水平如何？**

答：尊敬的投资者您好，2025年一季度公司营业总收入为

270,175,350.50元，归属于上市公司股东的净利润为52,260,993.80元。感谢您的关注！

**五、公司接下来的研发投入方向？**

答:尊敬的投资者，您好！公司将加强与优质客户的深度合作，持续为客户提供高质量的产品及服务，争取更多合作机会；另一方面，公司将持续关注国内外政治与经济形势，追踪行业发展趋势，深化布局AR/VR、光学、半导体等业务领域，积极关注人工智能、机器人等新兴产业技术的发展，不断推动公司产业升级，提高公司业务发展潜力。感谢您的关注！

**六、募集资金的使用情况如何？是否带来了预期的收益或技术进步？**

答:尊敬的投资者您好，截至2024年12月31日，公司对募集资金投资项目累计投入97,137.85万元，其中2024年度投入14,782.67万元。承诺投资项目中电子产品精密功能件生产建设项目投资进度37.35%；研发中心建设项目投资进度35.22%。超募资金已累计投入61,766.98万元，超募资金投资项目已达到可使用状态，截至2024年12月31日累计实现的效益为35,163.38万元。电子产品精密功能件生产建设项目及研发中心建设项目尚未实施完毕，暂时无法核算效益。未来募投项目的建成与投产有望进一步提升公司的竞争力与综合实力。感谢您对公司的关注！

**七、公司之后的盈利有什么增长点？**

答:尊敬的投资者，您好！公司将加强与更多国内外优质客户的深度合作，提高产品附加值，争取更多合作机会；另一方面，公司将持续追踪行业发展趋势，深化布局AR/VR、光学、半导体等新兴产业，积极关注人工智能、机器人等新兴产业技术的发展，不断推动公司产业升级，提高公司业务发展潜力。感谢您的关注！

**八、美国关税政策对公司业务的影响有哪些？有什么应对措施？**

答:尊敬的投资者，您好！公司正密切关注关税政策的动向，全面评估其对公司海外业务的影响。目前暂未对公司业务产生重大影响。公司将充分利用自身优势、持续提高产品的附加值，继续拓展及深度挖掘国内市场、欧洲市场、东南亚市场以及其他地区的市场，努力建立更多元化的国内外客户结构，降低中美关税问题对自身的影响。此外，公司于2023年成立了越南工厂！感谢您的关注。

**九、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？，**

	<p>答:尊敬的投资者您好,关于行业情况,请参考公司年报第三节管理层讨论与分析（一、报告期内公司所处行业情况）,感谢您的关注!</p> <p><b>十、请问公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好,2024年,公司在VR应用领域的前瞻性技术积累实现新突破,智能自动化装备产品种类不断丰富,光学模组设备已实现小批量交付,将成为公司智能自动化装备业务的重点发展方向;光学复合膜产品已实现样品交付,产品品质得到客户认可,有望与客户达成深度合作,增加新的利润增长点。未来公司还将关注人工智能、绿色能源、大健康等领域,挖掘更多具备长期增长潜力的产品应用领域。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>十一、行业以后的发展前景怎样?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好,2025年是我国“十四五”规划收官之年,国民经济具备较大潜力。终端消费市场逐步恢复,终端电子产品创新有望扩大产品需求;新能源及汽车板块保持强劲增长态势,产业需求量或将持续扩大;智慧医疗领域未来市场需求空间广阔。此外, AI驱动产业革命已成为全球经济复苏和发展的重要力量,为把握新一轮新兴消费需求提供新动能。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>十二、公司在成本控制方面采取了哪些有效措施?</b></p> <p>答:尊敬的投资者,您好!公司核心管理层具备多年行业运营管理经验,管理团队的凝聚力及执行力较强。公司以业务价值为导向搭建了全集团业务流程运营管理体系,组建了专业管理团队,能够及时跟踪、调研并分析终端用户需求、上下游产业环境以及宏观政策的变化及影响,保障公司合理、科学运营。在生产运营管理方面,公司高度重视数字化管理,通过搭建供应商协同、物流智选平台,引入SRM系统等数字化平台,有效缩短采购周期,降低库存,优化物流,提升信息交互效率,供应链各环节协同更紧密,为公司高质量发展赋能。公司贯彻落实精细化运营管理理念,实行全面预算管理,拥有完善的生产管理和成本控制体系;通过技术改造、工艺优化不断提高生产效率,降低生产成本,保障企业稳健发展。在质量管理方面,公司成立了高精密、高标准的品质检测中心,有效管控产品良率,提升产品交付质量。同时建立了完善、有效的质量管理体系,已通过ISO9001: 2015 质量管理体系、IATF16949: 2016 汽车行业质量管理体系、ISO13485: 2016医疗器械质量管理体系、ISO 14001环境管理体系等多项国际质量体系认证,产品质量</p>
--	--

	得到有效保障。感谢您的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月08日